

La industria de bienes de equipo en 1999

Sercobe*

A continuación se publica el avance de los resultados de la industria de bienes de equipo a lo largo de 1999. Dicho informe destaca la recuperación del sector en el segundo semestre del año, tras un primer semestre más débil en un contexto de crisis financiera internacional. La recuperación afectó positivamente tanto a la facturación como a las exportaciones. A su vez se produjo una creación neta de puestos de trabajo por cuarto año consecutivo.

Palabras clave: industria de bienes de equipo, comercio exterior, exportaciones, importaciones, España, 1999.

Clasificación JEL: L60, F14.

1. Introducción

El tradicional análisis efectuado por SERCO-BE sobre la previsión del comportamiento del sector de bienes de equipo en el ejercicio 1999, ofrece una imagen positiva en general.

Tras un primer semestre más débil en cuanto a entrada de pedidos se refiere, en la segunda parte del año se produjo una recuperación de los mismos.

La demanda interior continuó fuerte y la exportación se recuperó con cierta lentitud, tras los débiles resultados obtenidos en 1998.

La dura competencia tanto nacional como internacional ocasionó disminuciones en los precios de los bienes de equipo. La evolución de la inflación según el IPC fue la mayor preocupación, ya que el aumento del diferencial de precios frente a los países de la zona euro supone una pérdida de competitividad que acabará influyendo en la situación, ya delicada, de nuestra balanza exterior.

2. La industria española de bienes de equipo. Avance 1999

Las cifras que recogen las previsiones de cierre de ejercicio del sector de bienes de equipo, presentadas en el Cuadro 1, provienen de la encuesta realizada por SERCOBE a una muestra de 215 empresas, con una facturación próxima a 2,1 billones de pesetas y más de 86.000 puestos de trabajo.

Los hechos más destacados observados en el Cuadro 1 son los siguientes:

- La facturación registró en 1999 un incremento del 10,3 por 100, inferior a la tasa alcanzada en el ejercicio anterior, que fue del 16,8 por 100.
- Por cuarto año consecutivo se produjo una creación neta de puestos de trabajo con un aumento del empleo del 2,5 por 100, muy similar al del pasado año (2,7 por 100).
- La exportación mejoró lentamente y se estima un incremento final del 4,7 por 100. La débil situación del comercio internacional como consecuencia de la crisis financiera, mejoró en los últi-





COLABORACIONES

^(*) Asociación española de Fabricantes de Bienes de Equipo.



mos meses de 1999 y se superó la tasa de crecimiento de las exportaciones (4,7 por 100 en 1999, frente al 2,9 por 100 en 1998).

- La importación continuó la línea de ascenso acelerado y se prevé un incremento esperado para fin de año del 17,2 por 100, muy superior al del ejercicio anterior (12 por 100).
- La fuerza del mercado interno se pone de manifiesto en el aumento previsto del 19,8 por 100, que vuelve a superar la cifra ya muy elevada del año anterior (16,8 por 100).

3. Previsiones del sector para 2000

La evolución de los pedidos recibidos y los contratos firmados, es decir, la contratación, ha ido mejorando a lo largo del año y se espera alcance una tasa de crecimiento del 8,1 por 100, sin duda elevada pero inferior a la registrada en 1998 que fue del 10,2 por 100.

Se aprecia por tanto, un menor ritmo de incremento en la entrada de pedidos en relación con la facturación, circunstancia que encierra aspectos negativos. Sin embargo, las carteras continúan altas así como el nivel de actividad empresarial.

Por otra parte, el volumen total contratado supera al total facturado, lo que en consecuencia mitiga la posible incertidumbre.

Finalmente, la evolución prevista de la formación bruta de capital fijo en equipos para el año 2000 es positiva, lo que parece indicar una continuidad en la demanda esperada.

Así pues, se espera un crecimiento del sector para el año 2000 —aunque con una leve desaceleración—, apoyado también en la mejora de la zona euro y del comercio internacional. Será fundamental que la exportación, vital para el sector pues supone el 60 por 100 de la facturación, no se resienta de una posible pérdida de competitividad.

4. El comecio exterior español de bienes de equipo en 1999

Situación general

La exportación se ha ido recuperando a lo largo del año. Así, partiendo de unos incrementos muy débiles, el incremento en los dos primeros trimestres (3,8 por 100 y 4,2 por 100) muestra una ligera inflexión al alza, que hasta septiembre se mantenía en torno al 4 por 100, pero con una tendencia creciente que condujo a un incremento esperado para fin de año del orden del 5 por 100, mejorando el obtenido en 1998, que fue del 2,9 por 100.

La importación, por el contrario, presentó en los dos primeros trimestres una clara aceleración (8,3 por 100 y 25,8 por 100, respectivamente). Hasta septiembre el incremento de las compras exteriores se cifró en un 19,5 por 100 y la curva de tendencia permitió prever que a fin de año la variación fuera de alrededor del 17 por 100, superando la tasa de 1998 (12,0 por 100).

Así pues, la cobertura exterior del sector de bienes de equipo se situó en un 52,1 por 100, con

CUADRO 2 COMERCIO EXTERIOR DE ESPAÑA DE BIENES DE EQUIPO (Enero-septiembre de 1999)							
	Importación		Exportación				
	Millones de pesetas	% variación 99/98	Millones de pesetas	% variación 99/98			
Productos metálicos elaborados	172.442,7 400.348,5 265.870,5 83.678,9 120.498,8 527.639,1 1.398.032,8 399.576,4 408.152,4 752645,8 268.484,9 1.429.283,1 225.296,4	14,7 -6,7 14,5 -18,7 26,5 24,7 9,0 -3,7 9,0 67,0 16,0 35,3 64,9	161.521,8 187.306,5 169.697,0 20.106,4 89.276,7 259.663,5 726.050,0 319.451,5 167.836,5 331.949,9 84.375,1 584.161,4 97.497.8	-9,6 -6,0 7,3 -4,9 0,8 7,5 2,5 1,4 2,0 39,4 -3,4 19,2 29,5			
Total bienes de equipo	3.624.813,7	19,1	1.889.250,5	3,6			
Fuente: Departamento de Aduanas e impuestos especiales.							



COLABORACIONES



CUADRO 3 COMERCIO EXTERIOR ESPAÑOL DE BIENES DE EQUIPO POR AREAS GEOGRAFICAS (Enero-septiembre de 1999) (Millones de pesetas)

Areas geográficas		Total bienes de equipo				
		Valor	% var 99/98	% s/total		
Unión Europea	Exportación	1.165.800,7	10,8	61,7		
	Importación	2.621.449,5	24,6	72,3		
EFTA	Exportación	24.078,5	1,3	1,3		
	Importación	73.198,9	1,0	2,0		
Europa Central	Exportación	54.646,4	-11,7	2,9		
y del Este	Importación	56.559,6	28,0	1,6		
Resto de Europa	Exportación	28.361,6	-16,4	1,5		
	Importación	13.582,7	50,5	0,4		
Africa del Norte	Exportación	65.396,2	51,6	3,5		
	Importación	4.711,7	57,6	0,1		
Resto de Africa	Exportación	33.113,1	-13,5	1,8		
	Importación	8.931,0	62,8	0,2		
EE.UU + Canadá	Exportación	120.259,1	-1,0	6,4		
	Importación	387.886,0	10,8	10,7		
Iberoamérica	Exportación	220.151,3	-13,8	11,7		
	Importación	31.800,6	13,6	0,9		
Oriente Próximo	Exportación	65.874,7	21,4	3,5		
	Importación	17.872,3	37,0	0,5		
Resto de Asia	Exportación	59.339,7	-18,7	3,1		
	Importación	334.985,2	32,1	9,2		
Sudeste Asiático	Exportación	44.356,7	3,8	2,3		
	Importación	72.169,8	-4,9	2,0		
Oceanía	Exportación	8.117,6	-25,9	0,4		
	Importación	2.428,0	49,5	0,1		
Total mundo	Exportación Importación		3,6 19,5	100,0 100,0		
Fuente: Departamento de Aduanas e impuestos especiales						

Fuente: Departamento de Aduanas e impuestos especiales.

un retroceso de 6,2 puntos porcentuales frente al año anterior. Por su parte, el déficit exterior creció un 42,5 por 100.

En resumen, las exportaciones mejoraron coincidiendo con la recuperación de los mercados internacionales, pero la fuerte demanda interna se reflejó en una aceleración de las importaciones con el preocupante impacto en el resultado del comercio exterior.

Situación por áreas geográficas

La *Unión Europea* continúa siendo, con mucho, nuestro mejor cliente y las ventas españolas se mantuvieron elevadas.

La evolución de los primeros nueve meses muestra un claro retroceso (-13,8 por 100) de las exportaciones al *área iberoamericana*, que han resultado finalmente afectadas por la crisis. Los mayores descensos, entre nuestros princi-

pales clientes, se concentran en Argentina y Chile.

Por el contrario, en el *sudeste asiático* el impacto de la crisis ya se había hecho notar en el año 1998 y así, en 1999, nuestras exportaciones se recuperaron. En concreto, salvo las ventas a Malasia, que sufrieron un fuerte retroceso, Singapur, Indonesia, Tailandia y Filipinas aumentaron sus compras, iniciando la recuperación.

La buena marcha de nuestras exportaciones a China, que continuaron en claro aumento, suaviza el fuerte descenso ocurrido en países como Hong-Kong, Taiwan y la India.

La disminución de las ventas españolas a *Europa Central y del Este* acusan la crisis de Rusia y los retrocesos en Polonia y la República Checa. Por el contrario, en los países árabes de Africa del Norte las ventas evolucionaron positivamente, con incrementos muy elevados en Egipto, Marruecos y Argelia.

Igualmente favorable fue la evolución en *Oriente Medio*, donde destacaron las ventas a Arabia Saudita.





CUADRO 5 EL COMERCIO EXTERIOR ESPAÑOL DE BIENES DE EQUIPO Especialidades con balanza exterior positiva (Enero-septiembre de 1999)					
Especialidad	Millones pesetas				
Material ferroviario. Hilos y cables eléctricos Calderas y reactores nucleares. Maquinaria para metalúrgica y siderurgia. Productos de alambre Estructuras: compuertas, naves, puentes, torres Pesaje y dosificación. Otra maquinaria con fines generales Iluminación	30.379 19.911 10.546 5.714 2.691 1.357 770 446 390				
Productos minerales no metálicos	386				
Fuente: SERCOBE.					



COLABORACIONES



Las exportaciones al mercado norteamericano prácticamente se mantuvieron, repitiendo la cifra del pasado año.

Situación por subsectores

Los *productos metálicos* acusaron un retroceso en sus exportaciones, algo más intenso en tubería, mientras que la calderería se muestra como la única especialidad con comportamiento positivo dentro de este capítulo.

La maquinaria mecánica registró un incremento escaso, con descensos considerables en maquinaria agrícola y la maquinaria para obras públicas y minería. El comportamiento más expansivo corresponde a los equipos de ventilación, refrigeración y aire acondicionado, a la maquinaria para industrias alimentarias y a la maquinaria para siderurgia y metalurgia.

La maquinaria y equipos electrotécnicos han mejorado su comportamiento en 1999 como consecuencia de la mejora experimentada en las ventas de motores, generadores y transformadores y el material de instalación.

Los *equipos electrónicos* experimentaron el mayor incremento de las exportaciones. Los equipos de radio y TV, junto con los de telecomunicaciones, presentaron los mayores incrementos de las exportaciones frente a la débil evolución de las ventas de equipo de oficina y ordenadores.



COLABORACIONES