

# La exportación por Comunidades Autónomas en 2000

SUBDIRECCIÓN GENERAL DE  
ESTUDIOS DEL SECTOR EXTERIOR

En el año 2000 las exportaciones españolas alcanzaron un valor de 20.482.040 millones de pesetas, y las importaciones ascendieron a 27.643.098 millones de pesetas, lo que supuso un crecimiento de un 19,1 por 100 y de un 22,3 por 100 en términos nominales respectivamente.

La evolución de las exportaciones denota un crecimiento inferior a la media nacional en diez de las diecisiete Comunidades Autónomas. Siguiendo la información proporcionada por el Cuadro 1, en el año 2000 el comportamiento más dinámico de la exportación se produjo en Galicia, con un aumento del 41,6 por 100 (esta Comunidad supone el 6,7 por 100 del total nacional), seguido por Canarias (que en 1999 ocupó el primer puesto en el *ranking* exportador de las Comunidades Autónomas) con una tasa de crecimiento del 36,1 por 100 y de Cantabria, con un crecimiento del 30,6 por 100. Entre las Comuni-

dades Autónomas que crecieron por debajo de la media nacional y cuya tasa de crecimiento ha sido de las más bajas destacan Baleares, con un crecimiento de tan solo un 3,9 por 100, la Rioja, con un 4,1 por 100 y Aragón un 4,6 por 100.

Dos aspectos singulares definen el año 2000 frente al ejercicio de 1999: por un lado, ninguna Comunidad Autónoma experimentó una caída de sus ventas al exterior y por otro lado, las tasas de crecimiento más elevadas fueron más similares entre sí que en el ejercicio anterior (donde frente al crecimiento de Baleares de un 79,5 por 100, le siguió Extremadura con un crecimiento del 13,4 por 100 y Castilla y León con uno del 11,4 por 100).

Atendiendo a una perspectiva sectorial, el crecimiento de las exportaciones se concentró en tres sectores: automóviles, con una tasa de crecimiento del 22,2 por 100, bienes de equipo (21,7 por 100) y semimanufacturas (21,6 por 100). Estos

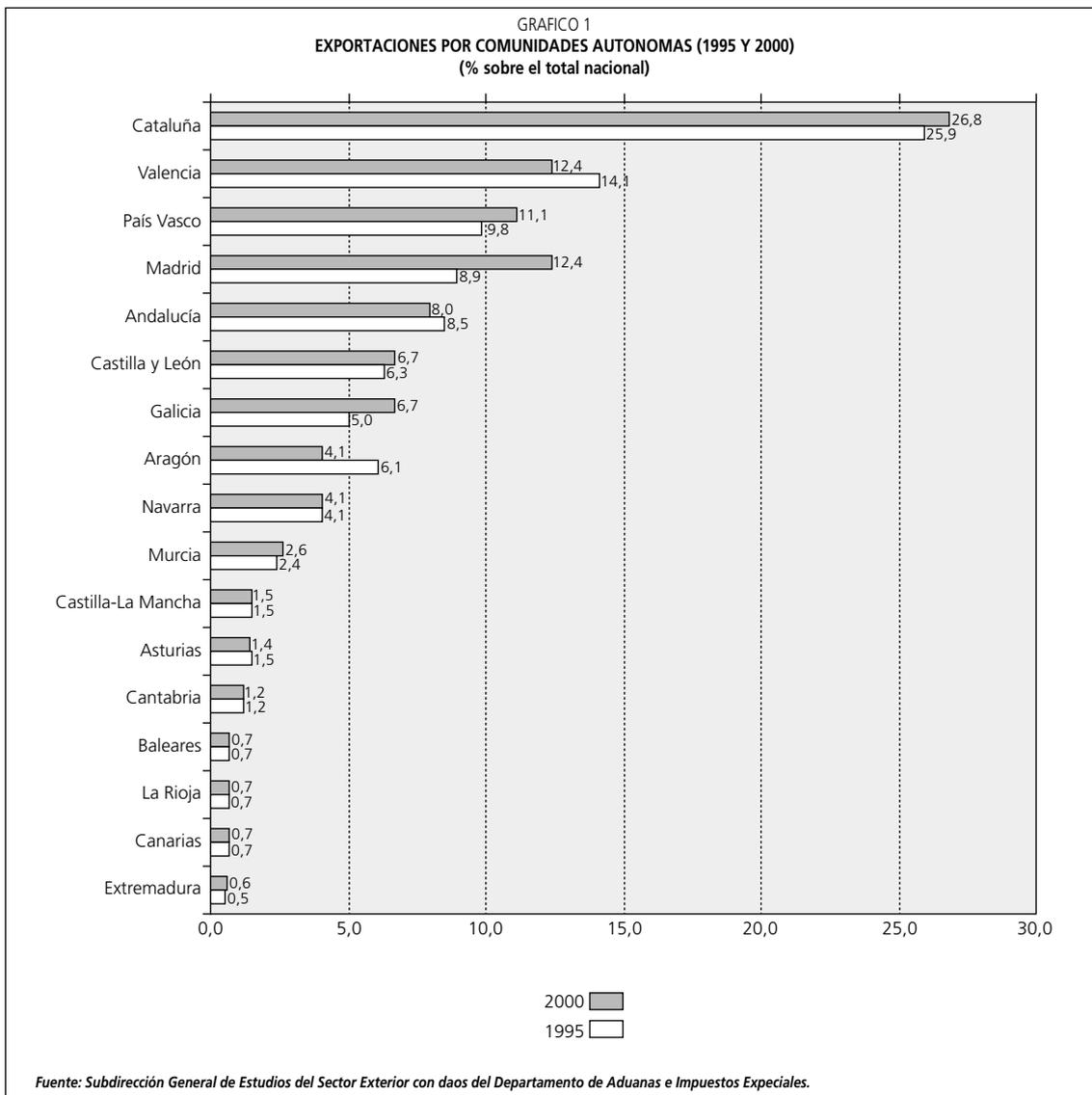


EN PORTADA

CUADRO 1  
COMERCIO POR COMUNIDADES AUTÓNOMAS  
(Millones de pesetas)

Comunidad Autónoma	Exportación			Importación		
	2000	% s/total	% 00/99	2000	% s/total	% 00/99
Andalucía .....	1.639.923	8,0	18,1	1.987.805	7,2	46,3
Aragón .....	832.289	4,1	4,6	835.354	3,0	5,9
Asturias .....	278.058	1,4	28,0	323.347	1,2	27,5
Baleares .....	147.010	0,7	3,9	291.435	1,1	16,7
Canarias .....	145.141	0,7	36,1	624.147	2,3	20,3
Cantabria .....	239.438	1,2	30,6	236.827	0,9	1,6
Castilla y León .....	1.364.234	6,7	10,9	1.389.986	5,0	7,4
Castilla-La Mancha .....	306.741	1,5	16,1	540.649	2,0	19,7
Cataluña .....	5.495.792	26,8	20,2	7.875.192	28,5	20,9
Extremadura .....	113.393	0,6	9,2	60.361	0,2	6,0
Galicia .....	1.371.676	6,7	41,6	1.468.942	5,3	36,7
La Rioja .....	133.550	0,7	4,1	109.461	0,4	19,0
Madrid .....	2.282.964	11,1	22,6	6.709.044	24,3	18,5
Murcia .....	523.461	2,6	17,7	675.973	2,4	98,2
Navarra .....	848.291	4,1	26,3	637.762	2,3	22,0
País Vasco .....	1.908.065	9,3	17,6	1.686.391	6,1	37,3
Valencia .....	2.530.629	12,4	12,5	2.054.565	7,4	18,7
Total .....	20.482.040	100,0	19,1	27.643.098	100,0	22,3

Fuente: Subdirección General de Estudios del Sector Exterior con datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.



EN PORTADA

tres sectores crecieron por encima de la media exportadora de los demás sectores industriales.

### La participación de las Comunidades Autónomas en la exportación total

Las Comunidades Autónomas más importantes en cuanto al valor absoluto de sus exportaciones fueron, por orden de importancia, Cataluña, Valencia, País Vasco, Madrid y Andalucía. Estas cinco Comunidades Autónomas aglutinan por sí solas prácticamente el 71 por 100 de la exportación española.

En el Gráfico 1 se observa la evolución de la participación de las Comunidades Autónomas en

la exportación española entre 1995 y el 2000. Como se desprende de la información de dicho gráfico, las cinco Comunidades Autónomas más importantes atendiendo a su proyección comercial exterior se mantienen en esta posición de liderazgo en todo el periodo de análisis. Ahora bien, se observan marcadas diferencias en cuanto a la evolución de cada una de ellas. Así, *Cataluña*, *País Vasco* y *Madrid* no sólo mantienen o mejoran sus posiciones en el ranking exportador, sino que aumentan su cuota de exportación a lo largo del periodo analizado. *Cataluña*, que en 2000 participó en más de la cuarta parte (26,8 por 100) de las exportaciones españolas, aumentó en casi un punto porcentual su participación

CUADRO 2  
DISTRIBUCIÓN SECTORIAL DE LAS EXPORTACIONES POR COMUNIDADES AUTÓNOMAS EN EL AÑO 2000  
(Porcentaje sobre el total)

Comunidad Autónoma	Alimentos	Productos Energéticos	Materias Primas	Semimanufacturas	Bienes de Equipo	Automóvil	B. consumo duradero	Manufac. Consumo	Otras Mercancías	Total
ESPAÑA.....	13,5	3,7	2,0	21,6	21,7	22,2	3,5	10,2	1,7	100,0
Andalucía.....	35,2	14,0	6,1	20,5	9,6	6,5	1,3	3,5	3,3	100,0
Aragón.....	9,2	0,0	1,0	11,9	14,1	52,9	5,8	4,3	0,8	100,0
Asturias.....	6,6	7,9	10,3	46,0	20,4	5,0	0,4	2,9	0,6	100,0
Baleares.....	2,3	13,0	1,7	2,7	51,1	7,6	1,8	17,3	2,4	100,0
Canarias.....	35,2	52,2	3,9	3,2	1,7	1,5	0,3	0,7	1,4	100,0
Cantabria.....	4,7	0,1	2,3	21,6	42,9	9,1	3,3	8,2	7,9	100,0
Castilla y León.....	7,0	0,0	1,2	20,2	10,9	57,9	0,5	1,6	0,6	100,0
Castilla-La Mancha.....	28,6	0,6	2,6	24,1	17,1	3,8	8,0	12,0	3,2	100,0
Cataluña.....	9,3	1,9	0,9	25,4	23,7	18,1	5,1	14,3	1,3	100,0
Extremadura.....	49,9	1,0	10,4	19,5	7,7	5,3	1,5	4,4	0,3	100,0
Galicia.....	15,4	3,2	4,5	12,0	17,6	36,8	0,8	8,9	0,9	100,0
La Rioja.....	33,7	0,0	0,6	19,2	11,2	5,2	17,0	12,9	0,1	100,0
Madrid.....	3,4	6,5	1,0	18,0	42,6	13,3	2,4	11,6	1,3	100,0
Murcia.....	59,1	5,8	1,2	21,5	5,6	0,7	2,0	4,1	0,1	100,0
Navarra.....	5,6	0,0	0,6	14,4	14,6	59,0	3,6	2,2	0,1	100,0
País Vasco.....	3,3	5,7	1,0	29,3	37,2	15,1	4,6	3,1	0,6	100,0
Valencia.....	19,0	0,7	2,1	24,4	8,1	20,0	3,7	21,8	0,3	100,0

Fuente: Subdirección General de Estudios del Sector Exterior con datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

en el período 1995/2000 gracias a una estructura exportadora muy diversificada y orientada hacia sectores de demanda media y fuerte. *Madrid*, por su parte, aumentó su participación en las exportaciones totales en 1,3 puntos porcentuales en el mismo periodo de análisis, fruto de una exportación muy concentrada en bienes de equipo (y dentro de ellos, en productos de demanda media y fuerte como material de transporte aeronáutico, maquinaria eléctrica o equipos de telecomunicación). *El País Vasco* ha aumentado en 3,5 puntos porcentuales su participación en el total de las exportaciones españolas en los últimos cinco años.

Frente a estas ganancias en las cuotas de exportación de Cataluña, Madrid y el País Vasco, las otras dos Comunidades Autónomas, esto es, *Valencia* y *Andalucía* han perdido peso en la exportación española desde el inicio del periodo considerado. Es especialmente significativa la pérdida de participación de la Comunidad Valenciana en el total nacional, ya que mientras que en 1995 suponía el 14,1 por 100 de la exportación española, en el 2000 su participación descendió 1,7 puntos porcentuales, hasta llegar al 12,4 por 100. Esta caída se puede atribuir en gran medida al bajo crecimiento que en los últimos años han experimentado algunos sectores en la exportación tradicional valenciana por tratarse de sectores de demanda media o débil; el exponente más claro en este sentido ha sido la evolución de las manufacturas de consumo.

En el caso de Andalucía, la pérdida en el total nacional ha sido sustancialmente menor que en el caso de la Comunidad Valenciana, con una disminución de 0,5 puntos porcentuales en el periodo analizado.

Otras Comunidades Autónomas que han ganado cuota exportadora en los últimos catorce años han sido *Castilla y León*, *Galicia* y *Murcia*. Las mejoras de Castilla y León se deben esencialmente a su sesgo exportador en sectores de demanda media y alta.

En el resto de las Comunidades Autónomas no se registran cambios significativos en sus cuotas de exportación, siendo éstas reducidas en su gran mayoría (oscilan entre el 0,6 por 100 de *Extremadura* y el 4,1 por 100 de *Navarra*).

### Concentración y diversificación sectorial de la exportación por Comunidades Autónomas

En el Cuadro 2 se ofrece información sobre la diversificación sectorial de la oferta exportadora de las distintas Comunidades Autónomas en 2000. A través del Cuadro se puede obtener información tanto sobre el patrón de especialización de cada Comunidad Autónoma como acerca de la importancia de cada sector exportador con respecto a la media nacional. La división de los sectores se ha efectuado siguiendo las agrupaciones de productos realizadas según la clasificación



EN PORTADA

CUCI: alimentos, productos energéticos, materias primas, semimanufacturas, bienes de equipo, sector del automóvil y manufacturas de consumo.

Al comparar la estructura sectorial de las diferentes Comunidades Autónomas con la de la exportación nacional se extraen las siguientes conclusiones:

- En primer lugar, se aprecia una elevada concentración sectorial en las exportaciones que efectúan las Comunidades Autónomas. Más aún, se pueden establecer tres subgrupos bien diferenciados:

a) Existen cinco Comunidades Autónomas cuyo patrón exportador está muy concentrado en el sector primario; este es el caso de Andalucía, La Rioja, Canarias, Extremadura y Murcia, donde la participación de los alimentos y las materias primas en el total de las exportaciones oscila entre el 34,3 por 100 de La Rioja y el 60,3 de Murcia y Extremadura.

b) Existe un segundo subgrupo de Comunidades, compuesto por Navarra, Castilla y León y Aragón tienen una concentración muy elevada de sus exportaciones en el sector del automóvil (59 por 100, 57,9 por 100 y 52,9 por 100 respectivamente) debido a la ubicación de multinacionales del sector en estas Comunidades Autónomas.

c) Por último, existe un tercer subgrupo, compuesto por Baleares, Cantabria y Madrid que representa un caso singular debido a la elevada concentración de sus exportaciones en el sector

de bienes de equipo: 51,1 por 100, 42,9 por 100 y 42,6 por 100 respectivamente. Ahora bien, estas tres Comunidades Autónomas ofrecen rasgos específicos que conviene destacar. En efecto, aunque según las estadísticas de comercio exterior el 51,1 por 100 de las exportaciones baleares se concentran en el sector de bienes de equipo, se trata realmente de una contabilización ficticia (ya que incluye las reexportaciones de barcos y aviones, así como las operaciones de reparación y suministros). En lo relativo a la exportación madrileña de bienes de equipo, ésta sí que tiene una gran importancia y ofrece una estructura muy diversificada, destacando los subsectores de la industria aeronáutica, otro material de transporte, maquinaria eléctrica y equipos de telecomunicaciones.

- En segundo lugar, observamos que tan sólo dos Comunidades Autónomas, Cataluña y Valencia, ofrecen un patrón de exportación diversificado. Cataluña distribuye su exportación industrial entre semimanufacturas, bienes de equipo, automóviles y manufacturas de consumo de forma bastante equilibrada (las cifras oscilan entre el 25,4 por 100 de las manufacturas y el 14,3 por 100 de las manufacturas de consumo). Por lo que se refiere a la Comunidad Valenciana, ésta también presenta una estructura diversificada aunque el sector primario tiene una mayor importancia (19 por 100 del total frente al 9,3 por 100 de Cataluña) y la exportación industrial está más



EN PORTADA

CUADRO 3  
INDICE DE ESPECIALIZACION SECTORIAL DE LA EXPORTACION  
POR COMUNIDADES AUTONOMAS EN EL AÑO 2000

Comunidad Autónoma	Alimentos	Productos Energéticos	Materias Primas	Semimanufacturas	Bienes de Equipo	Automóvil	B. consumo duradero	Manufac. Consumo	Otras Mercancías
Andalucía.....	2,6	3,8	3,0	0,9	0,4	0,3	0,4	0,3	2,0
Aragón.....	0,7	0,0	0,5	0,5	0,6	2,4	1,7	0,4	0,5
Asturias.....	0,5	2,1	5,2	2,1	0,9	0,2	0,1	0,3	0,3
Baleares.....	0,2	3,5	0,8	0,1	2,4	0,3	0,5	1,7	1,4
Canarias.....	2,6	14,2	2,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,8
Cantabria.....	0,3	0,0	1,1	1,0	2,0	0,4	0,9	0,8	4,8
Castilla y León.....	0,5	0,0	0,6	0,9	0,5	2,6	0,2	0,2	0,4
Castilla-La Mancha.....	2,1	0,2	1,3	1,1	0,8	0,2	2,3	1,2	1,9
Cataluña.....	0,7	0,5	0,5	1,2	1,1	0,8	1,5	1,4	0,8
Extremadura.....	3,7	0,3	5,2	0,9	0,4	0,2	0,4	0,4	0,2
Galicia.....	1,1	0,9	2,3	0,6	0,8	1,7	0,2	0,9	0,6
La Rioja.....	2,5	0,0	0,3	0,9	0,5	0,2	4,9	1,3	0,1
Madrid.....	0,2	1,8	0,5	0,8	2,0	0,6	0,7	1,1	0,8
Murcia.....	4,4	1,6	0,6	1,0	0,3	0,0	0,6	0,4	0,0
Navarra.....	0,4	0,0	0,3	0,7	0,7	2,7	1,0	0,2	0,1
País Vasco.....	0,2	1,6	0,5	1,4	1,7	0,7	1,3	0,3	0,4
Valencia.....	1,4	0,2	1,1	1,1	0,4	0,9	1,1	2,1	0,2

(\*) Construido como:  $IS = (X1A / XA) / (X1E / XE)$ , siendo: X1A la exportación del sector 1 de la región A, XA la exportación total de la región A; X1E la exportación española del sector 1 y XE la exportación española total. Si  $2 > IS > 1$  hay especialización débil, y si  $IS > 2$  hay especialización fuerte.

Fuente: Subdirección General de Estudios del Sector Exterior con datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

CUADRO 4  
ESPECIALIZACION REGIONAL DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA EN EL AÑO 2000

Comunidad Autónoma	Alimentos	Productos Energéticos	Materias Primas	Semimanufacturas	Bienes de Equipo	Automóvil	B. consumo duradero	Manufac. Consumo	Otras Mercancías
Andalucía.....	Fuerte	Fuerte	Fuerte			Fuerte	Débil		Fuerte
Aragón.....				Fuerte	Fuerte			Débil	Débil
Asturias.....		Fuerte	Fuerte					Débil	Débil
Baleares.....		Fuerte			Fuerte				
Canarias.....	Fuerte	Fuerte	Fuerte	Débil	Fuerte				Fuerte
Cantabria.....			Débil			Fuerte			Débil
Castilla y León.....				Débil	Débil		Fuerte	Débil	Débil
Castilla-La Mancha.....	Fuerte		Débil	Débil	Débil		Fuerte	Débil	Débil
Cataluña.....								Débil	Débil
Extremadura.....	Fuerte		Fuerte			Débil			
Galicia.....	Débil		Fuerte				Fuerte	Débil	Débil
La Rioja.....	Fuerte						Fuerte	Débil	Débil
Madrid.....		Débil			Fuerte			Débil	Débil
Murcia.....	Fuerte	Débil		Débil					
Navarra.....					Fuerte	Débil			
País Vasco.....		Débil		Débil	Débil		Débil		
Valencia.....	Débil		Débil	Débil			Débil	Fuerte	

Fuente: Subdirección General de Estudios del Sector Exterior con datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

concentrada en los sectores de demanda media o débil, puesto que se da un peso mayor del sector de manufacturas de consumo (21,8 por 100 frente al 14,3 por 100 en Cataluña) y una participación bastante más reducida del sector de bienes de equipo (8,1 por 100 frente al 23,7 por 100 de Cataluña).

### Especialización sectorial de la exportación de las Comunidades Autónomas

En el Cuadro 3 se puede apreciar el grado de especialización sectorial de la exportación de las Comunidades Autónomas a través de un índice construido según la intensidad relativa de cada uno de los sectores en el total de la exportación de la Comunidad Autónoma respecto al peso de ese sector en el conjunto de la exportación española.

En la clasificación que se propone por especialización sectorial, se considera que una región presenta «especialización fuerte» cuando el peso de sus exportaciones alcanza el doble o más que en el conjunto de España (es decir, para valores del índice mayores que 2) y «especialización débil» cuando la intensidad relativa para ese sector en esa Comunidad se sitúa entre 1 y 2.

En los Cuadros 3 y 4 se recoge la información sobre la especialización sectorial de la exportación de las Comunidades Autónomas pudiéndose apuntar las siguientes conclusiones:

- En el sector de alimentos se observa una especialización fuerte en Andalucía, Canarias,

Castilla-La Mancha, Extremadura, La Rioja y Murcia mientras que Galicia y la Comunidad Valenciana, aún siendo importantes exportadores agrarios, presentan una especialización débil en estos productos, al tener una estructura exportadora más diversificada. Más aún, el peso que adquieren los dos grandes subsectores pertenecientes a este sector (hortofrutícola e industrial alimentaria) varía en cada una de las Comunidades mencionadas. Así, mientras que Galicia y La Rioja concentran sus exportaciones en la industria alimentaria, Andalucía, Canarias y Murcia exportan esencialmente productos hortofrutícolas y en general productos no transformados, mientras que Extremadura reparte sus exportaciones a la par entre ambos subsectores.

- En el sector de las semimanufacturas, la única Comunidad que sigue presentando una especialización fuerte es Asturias (que concentra en este sector el 46 por 100 de su exportación total) debido a la importancia de su exportación siderúrgica. En Cantabria, Castilla-La Mancha, Cataluña, Murcia, País Vasco y Valencia la especialización es débil. Este subgrupo de especialización débil presenta no obstante claras diferencias entre sí ya que el principal subsector de especialización difiere entre las Comunidades Autónomas. Así, mientras que Cataluña exporta esencialmente productos químicos, Cantabria se especializa en productos siderúrgicos y el País Vasco y la Comunidad Valenciana se concentran en otras semimanufacturas.



EN PORTADA

- *En el sector de bienes de equipo*, y excluyendo el caso de Baleares (por tratarse de operaciones de reexportación de barcos y aviones) las Comunidades Autónomas con especialización fuerte son Cantabria y Madrid mientras que las Comunidades con un grado de especialización débil son Cataluña y el País Vasco.

- *En el sector del automóvil*, tres Comunidades Autónomas, Navarra, Castilla y León y Aragón presentan una especialización fuerte en este sector con una participación de más del 52 por 100 en el total de las exportaciones regionales respectivas. Este hecho es una fuente de vulnerabilidad para estas Comunidades, al depender críticamente de la demanda interna y exterior. Por su parte, Galicia presenta una especialización débil.

- *Finalmente, en el sector de manufacturas de consumo*, sólo la Comunidad Valenciana presenta una especialización fuerte, mientras que Castilla-

La Mancha, Cataluña, La Rioja, Madrid y Baleares tienen una especialización débil.

### Conclusiones

A lo largo de las presentes líneas hemos ofrecido los rasgos más destacados del sector exportador español atendiendo a su vertiente regional. Entre las conclusiones más sobresalientes, cabe destacar que una gran parte de las Comunidades Autónomas presentan un patrón exportador bastante concentrado en algunos sectores, como la alimentación y el automóvil, que por sus características intrínsecas, son muy dependientes de factores exógenos a sus propias industrias. Por el contrario, hay otras (y entre ellas destacan Cataluña y la Comunidad Valenciana) que presentan un patrón de exportación muy diversificado sectorialmente.



EN PORTADA