

# La balanza comercial industrial en 2000

GUILLERMO FRANCO FRÍAS\*

*La balanza comercial refleja los flujos de intercambios de mercancías en un determinado año. Atendiendo al tipo de mercancías intercambiadas pueden distinguirse tres subdivisiones de la balanza comercial: agroalimentaria, energética e industrial. A continuación, se realizará la estructura y evolución de la balanza comercial industrial en el año 2000.*

*Palabras clave: balanza comercial, sector industrial, industria siderúrgica, España, 2000.*

*Clasificación JEL: F14.*

## 1. Introducción

Los productos industriales protagonizaron, durante el año 2000, el 82,77 por 100 de la exportación y el 78,71 por 100 de la importación. La balanza comercial de todas las mercancías alcanzó en el año 2000 un déficit de 7,16 billones de pesetas, a lo que contribuyó, en primer lugar, el conjunto de los productos industriales con un déficit de 4,81 billones de pesetas, es decir, con el 67,11 por 100 del total. Los productos energéticos contribuyen al déficit con 2,60 billones de pesetas (el 36,31 por 100) y los alimentos compensan ligeramente el desequilibrio total con un superávit de 0,25 billones de pesetas.

Así pues, los productos industriales son, con diferencia, los principales productos intercambiados y los que más contribuyen al déficit comercial.

A continuación se analizará la evolución de la balanza durante la última década, para, posteriormente, centrarnos en su estructura; ello se hará estudiando los principales sectores y productos que la componen según su contribución

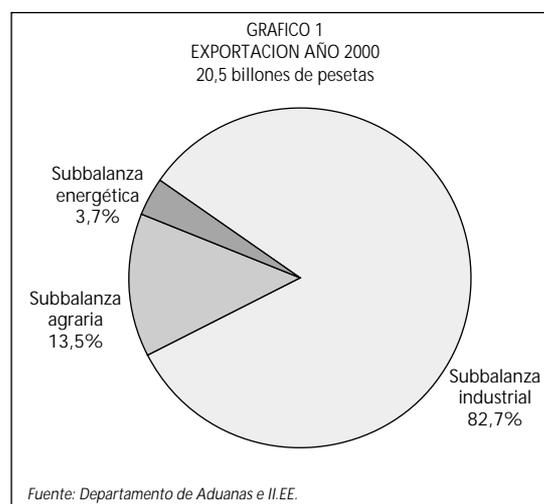
al saldo de la balanza industrial. En este análisis se prestará especial atención a lo que ha ocurrido en el año 2000. Por último se estudiará la distribución sectorial y geográfica de las importaciones y exportaciones industriales durante dicho año 2000.

## 2. Evolución general de balanza industrial

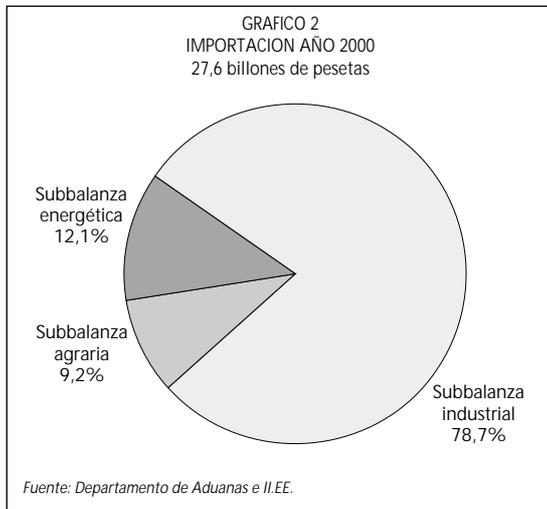
El Gráfico 3 muestra la evolución de la balanza comercial industrial: desde 1986, fecha de nuestra entrada en la Comunidad hasta 1993 coexistieron una mayor liberalización comercial,



COLABORACIONES



\* Subdirección General de Comercio Exterior de Productos Industriales.



como consecuencia de la Adhesión a la CEE, y una peseta notablemente sobrevalorada como consecuencia de combinar, en un ciclo expansivo, una política fiscal expansiva y una política monetaria restrictiva

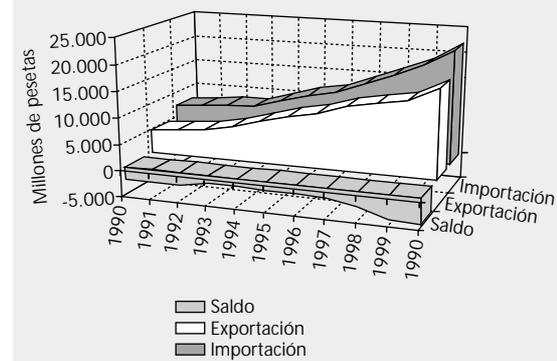
En consecuencia, desde el año 1986, en el que las importaciones y exportaciones partían de unos niveles bastante próximos y por tanto el déficit era muy pequeño, las importaciones aumentaron hasta el año 1989 a un ritmo muy superior al de las exportaciones, lo que originó un elevado déficit comercial en la balanza industrial que alcanzó los 2,5 billones de pesetas en 1989 y que se mantuvo estable hasta 1992.

El cambio de signo del ciclo y las devaluaciones de principios de los años 90 impulsaron la exportación y ralentizaron la importación. Esto permitió una notable mejora de la *tasa de cobertura* (del 66,82 por 100 en 1992 al 81,66 por 100 en 1993) y que se cerrase algo la brecha del *déficit* de la balanza industrial que se situó, en 1993, en 1,5 billones de pesetas.

Desde entonces, el ritmo de crecimiento de la exportación siempre superó al de la importación, la tasa de cobertura no cesó de mejorar (87,07 por 100 en 1996) y el déficit de la balanza industrial se mantuvo prácticamente constante. Esta tendencia se quebró a partir del 1997: en los dos años siguientes (1998 y 1999), la tasa de cobertura bajó del 80 por 100 y el déficit de la balanza comercial industrial saltó del entorno del billón y medio de pesetas al de los cuatro billones y medio. Tan impresionante salto fue

GRAFICO 3  
EVOLUCION DE LA BALANZA COMERCIAL INDUSTRIAL:  
AÑOS 1990-2000

Años	Export.	Incr. % Expt.	Import.	Incr. % Impt.	Saldo	Cobertura
1990.....	4.519	8,8	6.870	4,7	-2.351	65,78
1991.....	4.967	9,9	7.433	8,2	-2.466	66,82
1992.....	5.402	8,8	7.915	6,5	-2.513	68,25
1993.....	6.505	20,4	7.966	0,6	-1.461	81,66
1994.....	8.033	23,5	9.508	19,4	-1.475	84,49
1995.....	9.478	18,0	11.169	17,5	-1.691	84,86
1996.....	10.563	11,4	12.131	8,6	-1.568	87,07
1997.....	12.434	17,7	14.238	17,4	-1.804	87,33
1998.....	13.494	8,5	16.258	14,2	-2.764	83,00
1999.....	14.290	5,9	18.695	15,0	-4.405	76,44
2000.....	16.953	18,6	21.759	16,4	-4.806	77,91



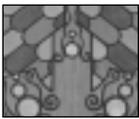
Datos de exportación e importación en millardos de pesetas.  
Fuente: Departamento de Aduanas e II.EE.

consecuencia de que los efectos negativos de las crisis asiática y rusa sobre la exportación industrial —que creció un 15 por 100 durante esos dos años— se aunaron a los del notable dinamismo de la demanda durante ese período, lo que hizo que el crecimiento de la importación industrial en ese período (31 por 100) doblase al de la exportación.

La notable desaceleración que experimentó la exportación española en 1998 y 1999 no le impidió, sin embargo, crecer por encima de la media mundial y seguir ganando cuota de mercado.

Lo fundamental de la crisis se produjo en octubre y noviembre de 1998 y en diciembre de 1998 comenzaron ya a recuperarse nuestras ventas al exterior; esta recuperación se ha confirmado plenamente en el año 2000, en que el ritmo de crecimiento de la exportación industrial (18,6 por 100) triplicó el del año anterior

El elevado dinamismo de las exportaciones industriales hasta 1997 se explicaba por varios factores, algunos de los cuales siguieron operando en 1998 y 1999, lo que permitió a la exporta-



COLABORACIONES

ción española incrementar su tasa de penetración en el mercado internacional, a pesar de la notable desaceleración experimentada, y alcanzar las notables cifras del año 2000.

Por su repercusión en el futuro, quizás el más interesante de estos factores sea, la *creciente internacionalización de la empresa española*, que, cada vez más, considera la actividad exportadora como una actividad permanente y no como una actuación esporádica limitada a los períodos en los que flojea la demanda interna. A ello se añade un *cambio estructural en la composición de nuestra oferta exportadora* (1). Así, a lo largo de la última década, se ha venido produciendo un trasvase de recursos desde nuestros sectores exportadores tradicionales como los de bienes de consumo no duradero, el automóvil y su industria auxiliar hacia nuevos sectores industriales con demanda más dinámica como el sector químico y la gran mayoría de los sectores de bienes de equipo. La especialización comercial española ha venido modificándolos en los últimos diez años en contra de los sectores intensivos en trabajo no cualificado y a favor de sectores más intensivos en trabajo cualificado y con estrategia de diferenciación de productos.

Este proceso se ha visto favorecido por la *política de estabilidad macroeconómica desarrollada en los últimos años* que ha generado un marco para la actuación de la empresa caracterizado por la cercanía del euro, baja inflación, consolidación presupuestaria y bajos tipos de interés

Otro de los factores estructurales que han influido en la evolución de la exportación es *el fuerte crecimiento de la inversión española en el exterior*, lo que no deja de ser otra manifestación de la internacionalización de nuestras empresas. La inversión en el exterior actúa como arrastre de la exportación, por ello las fuertes inversiones españolas en el exterior empiezan a generar sus flujos de exportaciones inducidas.

En cuanto a las importaciones, la marcha de

la economía española durante 1998 y 1999, con un crecimiento sostenido de la demanda interna —especialmente en sus componentes de consumo privado e inversión— provocó que el ritmo de nuestras compras al exterior no experimentase los altibajos sufridos, durante esos dos años por nuestras exportaciones. En el año 2000, el tirón de la exportación industrial ha equilibrado los ritmos de crecimiento de exportación e importación, pero ello no empece para que el bache generado durante esos dos años haya trastocado el proceso de corrección del déficit comercial que se había venido produciendo desde 1992 y, por ende, haya ocasionado que la tasa de cobertura haya vuelto a niveles no vistos desde 1992.

### 3. Análisis de la balanza industrial por sectores

Una vez observada la evolución de la balanza comercial industrial de manera agregada, pasaremos a estudiarla compartimentándola en siete grandes sectores: 1) materias primas, 2) semimanufacturas, 3) bienes de equipo, 4) automóviles, 5) bienes de consumo duradero, 6) manufacturas de consumo, y 7) otras mercancías. Cada uno de estos sectores se divide en subsectores y estos, a su vez, en producciones. Consideraremos individualmente aquellos que resulten más relevantes.

En todo caso, conviene señalar que *tanto la exportación como la importación española de productos industriales se concentra en tres de los sectores* señalados: semimanufacturas, bienes de equipo y automóviles. Estos tres sectores acumulan, en el año 2000, el 79,04 por 100 de nuestra exportación industrial y el 76,3 por 100 de la importación industrial.

La exportación de productos industriales creció en 1999 un 5,9 por 100 por 100 y un 18,6 por 100 en el 2000. Interesa desagregar sectorialmente para observar el heterogéneo comportamiento de los diferentes sectores.

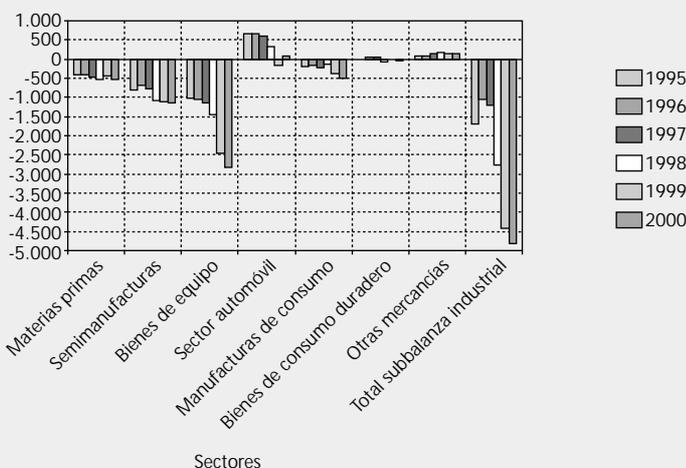
El marco general viene establecido por la gran aceleración experimentada en el 2000, tras la también notable disminución del ritmo de crecimiento de 1999.



COLABORACIONES

(1) Véase el interesante artículo de HERNANDO, J. M. (1997): «El comercio exterior español: balance de una década en la Unión Europea», *Información Comercial Española. Revista de Economía*, número 766, octubre-noviembre.

GRAFICO 4  
EVOLUCION DEL SALDO DE LA BALANZA INDUSTRIAL POR SECTORES AÑOS 1995-2000



SECTORES DE LA BALANZA INDUSTRIAL EN 1999  
Millones de pesetas

Sectores	Exportación 1999	Exportación 2000	Porcentaje participación s/total 2000	Porcentaje variación 2000/1999	Contribución al crecimiento exportación 2000
Materias primas.....	311.021	408.229	2,4	31,3	0,68
Semimanufacturas.....	3.616.540	4.416.173	26,0	22,1	5,60
Bienes de equipo.....	3.803.464	4.449.588	26,2	17,0	4,52
Sector automóvil.....	3.819.095	4.542.016	26,8	18,9	5,06
Manufacturas de consumo.....	1.841.094	2.083.699	12,3	13,2	1,70
Bienes de consumo duradero...	632.279	713.905	4,2	12,9	0,57
Otras mercancías.....	266.387	339.364	2,0	27,4	0,51
<b>Total balanza industrial.....</b>	<b>14.289.880</b>	<b>16.952.974</b>	<b>100,0</b>	<b>18,6</b>	<b>18,64</b>
Sectores	Importación 1999	Importación 2000	Porcentaje participación s/total 2000	Porcentaje variación 1999/2000	Contribución al crecimiento importación 2000
Materias primas.....	751.629	940.579	4,3	25,1	1,01
Semimanufacturas.....	4.720.087	5.549.040	25,5	17,6	4,43
Bienes de equipo.....	6.268.243	7.272.410	33,4	16,0	5,37
Sector automóvil.....	3.983.804	4.466.715	20,5	12,1	2,58
Manufacturas de consumo.....	2.222.109	2.572.983	11,8	15,8	1,88
Bienes de consumo duradero...	631.382	756.968	3,5	19,9	0,67
Otras mercancías.....	117.747	200.658	0,9	70,4	0,44
<b>Total balanza industrial.....</b>	<b>18.695.001</b>	<b>21.759.353</b>	<b>100,0</b>	<b>16,4</b>	<b>16,39</b>

Fuente: Departamento de Aduanas e I.I.EE.



COLABORACIONES

1. En cuanto a los *automóviles*, el crecimiento ha sido del 18,9 por 100, que es más del doble del 7,2 por 100 correspondiente a 1999. Este dato enlaza con el alto y continuado ritmo de crecimiento alcanzado en los años anteriores a 1999.

2. Por su parte, la exportación de *bienes de equipo*, fue seriamente afectada por la crisis asiática y hasta septiembre 1999 no volvió a presentar tasas de crecimiento elevadas: De resultas, la tasa de crecimiento de las ventas al exterior de bienes de equipo fue la mitad en 1999 (5,1 por 100) de lo que había sido en 1998 y el sector cedió al sector del automóvil el liderazgo de nuestra exportación industrial.

En el año 2000 el sector parece haberse recuperado: ha crecido el 17,0 por 100, que triplica el ritmo del año anterior, aunque está por debajo del crecimiento medio de nuestra exportación durante el año 2000 (18,6 por 100)

3. En 1999 hubo una notable recuperación de nuestras exportaciones de *semimanufacturas*; pero es que, tras un crecimiento del 19,1 por 100 en 1997, el lógico cansancio conllevó una excesiva corrección en 1998: un aumento del 3,8 por 100. No es, pues, de extrañar que un efecto rebote llevara el crecimiento de la exportación de este sector, en 1999, al 9,6 por 100. Esta tendencia se consolida durante el año 2000 (22,1 por 100) en el que el sector ha seguido creciendo por encima de la media.

4. Cabe, por último, señalar que, lógicamente, la exportación de *bienes de consumo duradero* no pudo mantener el crecimiento del 43,6 por 100 alcanzado en 1999; de hecho no ha pasado del 12,9 por 100. En todo caso, su menor peso en el total de la exportación, hace que su contribución al crecimiento sea menos relevante que la de los otros tres sectores citados.

La importación de productos industriales mantuvo su ritmo de crecimiento: ha crecido un 11,4 por 100 en el 2000, en línea con el 14,2 por 100 de 1998 y el 15,0 por 100 de 1999: de resultas, se ha ensanchado en un 9,1 por 100 la brecha del déficit, aunque no tiene parangón con los ritmos de crecimiento de los dos años anteriores (55 por 100 en 1998 y 59 por 100 en 1999) que llevaron a que el déficit de la balanza industrial fuese en 1999 dos veces y media mayor que en 1997.

Por volumen de importación, el sector más importante fue el de *bienes de equipo* aunque el ritmo de crecimiento (16,0 por 100) se redujo respecto al del año pasado (22,77 por 100). Ello hace que este sector sea responsable de una tercera parte del crecimiento de las importaciones industriales en el 2000 en lugar de casi la mitad en 1999.

El sector de *semimanufacturas*, es el segundo sector industrial importador en términos de volumen. Además, después de dos años en los que el ritmo de crecimiento de sus importaciones no alcanzó la media del aumento de las importaciones de productos industriales, la importación de *semimanufacturas* ha crecido este año al 17,6 por 100 —es decir, por encima de la media. En consecuencia, este sector ha supuesto en el año 2000 la cuarta parte del crecimiento de la importación industrial, por contraste con la séptima parte en 1999.

Sectorialmente, también destaca el volumen de las importaciones del sector del *automóvil*. Sin embargo, el ritmo de crecimiento en el 2000 (12,1 por 100) se redujo notablemente respecto al del 1999 (22,7 por 100) y su contribución al crecimiento de la importación industrial se reduce a la mitad y pasa del 30 por 100 en 1999 al 15 por 100 en el 2000

En el Gráfico 4 puede observarse que, en la balanza industrial, tan sólo el sector del *automóvil* ofrece regularmente saldos comerciales positivos

de relevancia. Los sectores de materias primas, *semimanufacturas*, *bienes de equipo* y *manufacturas de consumo* son siempre deficitarios.

El sector que, con diferencia, contribuye en mayor medida al déficit es el sector de *bienes de equipo*, lo que indica nuestra dependencia tecnológica del exterior. Tras este sector contribuyen al déficit el sector de *semimanufacturas* y, con un nivel de relevancia menor, el de *materias primas* y el de *manufacturas de consumo*.

#### 4. Análisis de la balanza industrial por productos

Una vez estudiada la aportación de los distintos sectores al saldo comercial industrial se analizará, para el año 2000, la composición por productos de la importación y exportación industrial española según la clasificación por capítulos del Arancel de Aduanas.

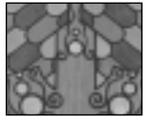
Los principales capítulos de la importación industrial española son, con diferencia, los de *automóviles* (20,9 por 100 del total de la importación industrial) y los de *maquinaria*, tanto *mecánica* (15,7 por 100), como *eléctrica* (12,3 por 100). Así pues, en tan sólo tres capítulos se concentra la mitad (el 48,9 por 100) de nuestra importación industrial.

Cabe también señalar que ha remitido un tanto el gran dinamismo mostrado durante los años 1998 y 1999 por nuestro primer capítulo importador, el de los *automóviles*, que, en cada uno de ambos años, conoció una tasa de crecimiento que doblaba la media nacional. Por el contrario, en el año 2000 la importación del sector ha crecido por debajo de la media.

Se indica en el Cuadro 1 cuales son los principales capítulos de la *importación industrial* que, en conjunto, representan el 78,2 por 100 de la misma.

El principal capítulo de exportación industrial española es, también, el de *vehículos automóviles* que supone el 28,6 por 100 de la exportación industrial.

Los dos capítulos siguientes son los de *maquinaria mecánica* (11,1 por 100) y *eléctrica* (8,8 por 100). Así pues, los primeros tres capítulos suponen casi la mitad (el 48,5 por 100) de nuestra exportación industrial.

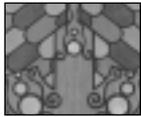
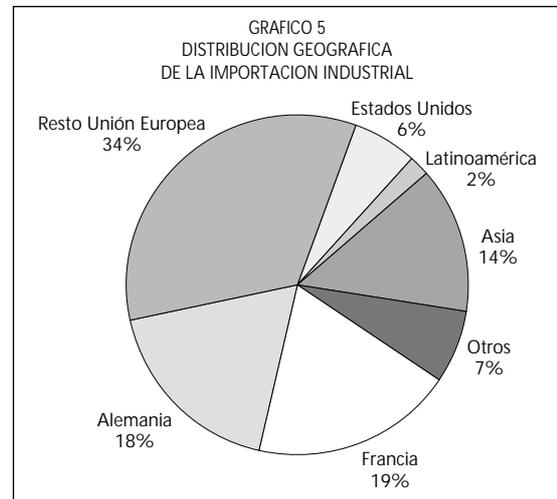


COLABORACIONES

CUADRO 1				
Capítulos del arancel de aduanas	Importaciones de 1999 En millones pesetas	Importaciones de 2000 En millones pesetas	% participación importación industrial	Variación (en %) 99/00
87 Vehículos automóviles .....	4.019.998	4.542.052	20,87	12,99
84 Maquinaria .....	3.100.141	3.423.365	15,73	10,43
85 Maquinaria y aparatos eléctricos .....	2.183.312	2.676.906	12,30	22,61
39 Materias plásticas y manufacturas .....	748.858	852.631	3,92	13,86
72 Fundición, hierro y acero .....	679.653	844.828	3,88	24,30
29 Productos químicos orgánicos .....	618.096	745.011	3,42	20,53
90 Aspectos precisión y óptica .....	595.808	648.032	2,98	8,77
30 Productos farmacéuticos .....	482.607	592.008	2,72	22,67
48 Papel y cartón .....	465.904	546.816	2,1	17,37
88 Navegación aérea .....	397.807	536.825	2,47	34,95
73 Manufacturas de fundición hierro .....	310.039	348.266	1,60	12,33
40 Caucho y manufacturas del caucho .....	325.535	342.931	1,58	5,34
62 Prendas vestir, excepto punto .....	279.959	336.552	1,55	20,21
44 Madera .....	260.508	311.904	1,43	19,73
38 Diversos productos químicos .....	246.660	266.366	1,22	7,99
Total capítulos citados .....	14.714.885	17.014.493	78,19	15,63
Resto de capítulos industriales .....	3.980.116	4.744.860	21,81	19,21
Total importación industrial .....	18.695.001	21.759.353	100,00	16,39

Fuente: Departamento de Aduanas e II.EE.

Se indica en el Cuadro 2 cuáles son los principales capítulos de la *exportación industrial* que, en conjunto, representan el 68,9 por 100 de la misma.



COLABORACIONES

## 5. Distribución geográfica del comercio exterior de productos industriales

A continuación se estudiará el origen de las importaciones industriales y el destino de nuestras exportaciones industriales.

### 5.1. Distribución geográfica de la importación industrial

La Unión Europea es tradicionalmente el proveedor industrial más importante de España; ade-

más, las cifras porcentuales de nuestro comercio con la UE se han mantenido bastante estables a lo

CUADRO 2				
Capítulos del arancel de aduanas	Exportaciones de 1999 En millones pesetas	Exportaciones de 2000 En millones pesetas	% participación exportación industrial	Variación (en %) 2000/1999
87 Vehículos automóviles .....	4.080.629	4.846.758	28,6	18,77
84 Maquinaria .....	1.658.369	1.889.349	11,1	13,93
85 Maquinaria y aparatos eléctricos .....	1.226.980	1.487.149	8,8	21,20
39 Materias plásticas y manufacturas .....	540.768	689.122	4,1	27,43
72 Fundición de hierro y acero .....	387.047	528.852	3,1	36,64
73 Manufacturas de fundición hierro .....	342.671	408.732	2,4	19,28
29 Productos químicos orgánicos .....	321.884	405.275	2,4	25,91
69 Cerámica .....	323.979	377.571	2,2	16,54
94 Mobiliario .....	307.624	359.895	2,1	16,99
40 Caucho y manufacturas .....	324.114	350.483	2,1	8,14
64 Calzado .....	322.967	340.667	2,0	5,48
Total capítulos citados .....	9.837.032	11.683.853	68,9	18,77
Resto de capítulos Industriales .....	4.452.848	5.269.122	31,1	18,33
Total exportación industrial .....	14.289.880	16.952.975	100,0	18,64

Fuente: Departamento de Aduanas e II.EE.

**CUADRO 3**  
DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LA IMPORTACION INDUSTRIAL EN 2000

Países	Importación 1999	Importación 2000	% partici. imp. ind.	Variación 2000/1999
Francia .....	3.651	4.234	19,5	16,0
Alemania .....	3.375	3.897	17,9	15,5
Resto Unión Europea.....	6.737	7.514	34,5	11,5
Estados Unidos.....	1049	1255	5,8	19,6
Latinoamérica .....	285	338	1,6	18,6
Asia .....	2.397	2.953	13,6	23,2
Total consider. ....	17.495	20.191	92,8	15,4
Importación industrial total .....	18.695	21.759	100	16,4

*Fuente: Departamento de Aduanas e II.EE.*

largo del último lustro. En los tres últimos años han tenido este origen las tres cuartas partes (el 73 por 100) de nuestras importaciones de productos industriales. En el área comunitaria destacan como proveedores individuales *Francia* (20 por 100 del total de las importaciones industriales) y *Alemania* (18 por 100); entre las dos países, suponen más de un tercio de la importación industrial española

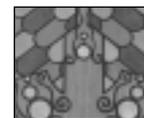
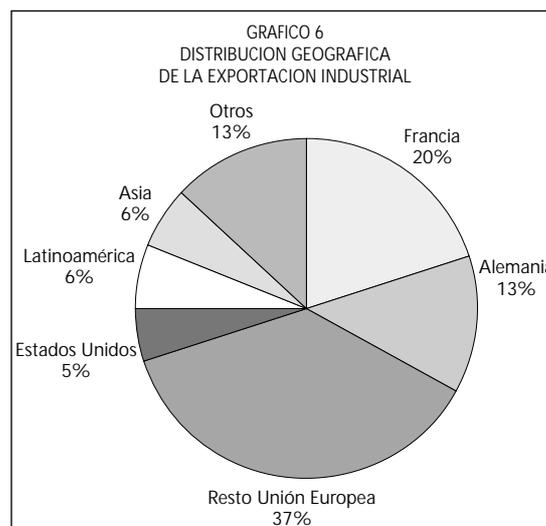
Tras la Unión Europea, el área geográfica de la que se reciben más importaciones industriales es Asia (12 por 100 en 1997, 13 por 100 en 1999 y 13,6 por 100 en el 2000). En esta área las importaciones han crecido a fuerte ritmo durante los últimos años (16 por 100 en 1999), pero el 23,2 por 100 del 2000 sólo admite parangón con la tasa del año 1998 (20,2 por 100), año en que las divisas del sudeste asiático sufrieron fuertes depreciaciones.

### 5.2. Distribución geográfica de la exportación industrial

La Unión Europea es tradicionalmente el mayor cliente industrial de España; además, las cifras porcentuales de nuestro comercio con la UE se han mantenido bastante estables a lo largo del último lustro. En los tres últimos años fue el

destino de casi las tres cuartas partes de nuestras importaciones de productos industriales. Nuestros principales mercados de destino en la UE, y por ende en todo el mundo, son *Francia* (20 por 100) y *Alemania* (13 por 100). La suma de ambos supone la tercera parte de la exportación industrial española.

A la UE se envió el 70,1 por 100 de nuestras exportaciones de productos industriales en el 2000 (69 por 100 en 1997, 71 por 100 en 1998 y 72 por 100 en 1999): se observa, pues, *este año 2000, un mayor dinamismo de las ventas extra-*



**COLABORACIONES**

**CUADRO 4**

Países	M. ptas. 1999	M. ptas. 2000	% partici. exp. ind. 2000	Variación 2000/1999 (%)
Francia .....	2.885	3.425	20,2	18,72
Alemania .....	1.882	2.116	12,5	12,43
REsto de Unión Europea.....	5.481	6.339	37,4	15,65
Estados Unidos.....	615	797	4,7	29,59
Latinoamérica .....	899	1.034	6,1	15,02
Asia .....	850	1078	6,4	26,82
Total consider. ....	12.612	14.789	87,2	17,26
Exportación inds. total.....	14.290	16.953	100,0	18,64

*Fuente: Departamento de Aduanas e II.EE.*

*comunitarias*, debido en buena parte a superación de la crisis por parte de los países en vías de desarrollo. Así la exportación industrial a Asia creció un 26,85 por 100 en el 2000 frente al 15 por 100 de 1999. Este mayor dinamismo es especialmente significativo en *Latinoamérica*: nuestra exportación industrial crece el 15 por 100 en el 2000 por contraste con el descenso del 11,2 por 100 en 1999, año en que las economías latinoamericanas acusaron especialmente el impacto de la crisis.

## 6. Distribución del comercio exterior de productos industriales: previsiones

De la *comparación de las listas de los 10 principales capítulos*, tanto de la importación industrial como de la exportación industrial, resulta que los capítulos más importantes coinciden en ambas listas. Esto indica que el comercio industrial de España refleja la *progresiva similitud* de la economía española y la de nuestros principales proveedores y clientes; cosa esperable, dada la pertenencia común a la actual UE y las normas de comportamiento económico que ello implica.

En *los últimos años* el aumento de la demanda y el consumo interno presionaron al alza a las importaciones mientras que, por mor de las crisis rusa y asiática de 1998, el crecimiento de las exportaciones tuvo un ritmo notablemente menor al de años anteriores. A pesar de ello, *las ventas al exterior de productos industriales continuaron creciendo por encima de la media mundial*. Finalmente, *a partir de las últimas semanas del 1999*, se puede decir que la exportación española quedó totalmente *recuperada* de los efectos de las crisis.

Contando con la moneda común y los datos antedichos, la única posibilidad de que nuestra exportación pueda continuar creciendo más que la media de la UE es una *mayor productividad*, bien por la eficiencia de los factores, bien por su baratura. Son éstas las consideraciones que pueden influir en las estrategias de las empresas multinacionales para localizar en España, en lugar de en otros países de la UE, parte de su producción industrial.

El grado de apertura de la economía española es el porcentaje del PIB que supone la suma de sus exportaciones e importaciones de bienes y servicios: En el año 2000, su grado de apertura fue del 61 por 100, cuatro puntos superior al del año anterior. Para el año 2001, según las previsiones del ECOFIN, la Unión Europea crecerá poco menos del 3 por 100, con lo que cabe esperar que se siga por la misma senda y España vea un incremento de su comercio industrial. Hay, no obstante, varios factores que pueden dar al traste con el panorama enunciado y que no conviene olvidar:

a) Si el precio del *barril de petróleo* ronda los 30\$, la economía española puede ver peligrar su tasa de crecimiento, lo que, a su vez, incidiría sobre la evolución del comercio exterior de productos industriales. No parece, empero, que ello vaya a ocurrir y la mayoría de los analistas se decantan por un precio medio de unos 24-25\$ el barril de Brent para el año 2001 (2).

b) No se puede descartar la irrupción de nuevas *turbulencias* en los mercados que se transmitan a toda velocidad, como ocurrió en el 1998. Y lo ocurrido en la Argentina abona la necesidad de no perder de vista esta posibilidad.

c) Es evidente que la *economía estadounidense* no puede mantener, a corto plazo, los excelentes parámetros de los últimos años: Si el plan del Presidente Bush de bajar los impuestos tiene éxito y restaura la confianza, habrá posibilidades de lograr una suave desaceleración que sea razonablemente absorbida por el mercado; si ello no es así, se puede producir un brusco aterrizaje que perturbe a toda la economía mundial.

d) Durante el año 2000, el euro se ha depreciado un 15,6 por 100 respecto al dólar, pero el encarecimiento de nuestras importaciones del área dólar se ha compensado con el aumento de nuestras exportaciones al área dólar. Si ahora el *dólar se depreciase* respecto al euro tendría efectos contrapuestos: abarataría nuestras importaciones de petróleo y, al tiempo, encarecería nuestra exportación industrial que vería más complicado su acceso al mercado extracomunitario.

(2) Véase MERINO, Pedro Antonio: «Evolución reciente y perspectivas del mercado del petróleo (2000-2001)», *Boletín Económico de ICE*, número 2681, semana del 5 al 18 de febrero de 2001.



COLABORACIONES