

Crecimiento y dirección del comercio de mercancías (1991-2001) ¿Cambio de tendencia?

SUBDIRECCIÓN GENERAL
DE ESTUDIOS DEL SECTOR EXTERIOR

Con independencia de los avatares sufridos por las cifras anuales del comercio internacional de bienes, que en ocasiones experimentan variaciones inesperadas, por causas generales o localizadas—motivadas por hechos ajenos a los derivados de la racionalidad económica, tales como la variabilidad de la meteorología, la incertidumbre generada por la repentina aparición de conflictos armados o simples escaladas en la tensión prebélica—el analista nunca debe perder de vista las tendencias subyacentes de tales cifras.

Es cierto que la diversidad de fuentes y sus distintas aproximaciones a las mediciones, o los simples errores u omisiones estadísticos, pueden dar lugar a distintas percepciones o interpretaciones de los resultados obtenidos a corto plazo. No así a largo plazo, por ejemplo a lo largo de una década, cuando se utiliza una sola fuente estadística debidamente homogeneizada. Y es que a tales plazos las tendencias tienden a absorber o a minimizar la incidencia de hechos extraños y puntuales sobre las cifras trimestrales o anuales.

Estructura y dirección actual del comercio de bienes

A fin de contar con un año de referencia sobre el que puedan analizarse las tendencias registradas a lo largo de la última década, nos referiremos en primer término a las cifras del comercio internacional de bienes del año 2001. De acuerdo con las

cifras publicadas recientemente por el Banco Mundial (1), el volumen exportador de los *países de renta alta* se situaba en 2001 en el 75,3 por 100 del total de las exportaciones mundiales, mientras que el relativo a los países de renta media y baja, es decir, los restantes, no alcanzaba más que el 24,7 por 100 de las exportaciones totales.

Ciertamente, después de lo sucedido en la década de los años ochenta, en la que las exportaciones de bienes de los países en desarrollo se desfondaron en beneficio del incremento de la participación relativa de los países industrializados o de renta alta en el comercio mundial (2), la década de los años noventa parece haber generado unos resultados más favorables para los países de renta media y baja.

Ahora bien, de esa cuota del 24,7 por 100 del total de exportaciones detentada por los *países de renta media y baja*, 18,6 puntos porcentuales eran exportaciones a los países de renta alta, en tanto que aquéllos sólo se exportaban a sí mismos 6,1 puntos porcentuales de las exportaciones totales (Cuadro 1), es decir un tercio tan sólo del total de sus exportaciones. Nótese sobre el propio Cuadro 1, como detalle adicional, cómo los países de renta media y alta mantenían en su conjunto en el año 2001 un cierto superávit comercial de bienes frente al déficit exhibido por los países de renta



EN PORTADA

(1) WORLD BANK (2003: 314): «03 World Development Indicators».

(2) TODARO, M. (2000: 461): «Development Economics», 7th Ed. Longman, Pearson.

CUADRO 1
ESTRUCTURA Y DIRECCION ACTUAL DEL COMERCIO (2001)

		Importación		
		Países de renta alta	Países de renta baja + renta media	Total
Exportaciones	Países de renta alta.....	58,2	17,1	75,3
	Países de renta baja + renta media.....	18,6	6,1	24,7
	Total.....	76,8	23,2	100

Fuente: 03 World Development Indicators. World Bank (2003: 314).

alta. Algo contrario a lo esperable, y en desacuerdo con los patrones tradicionales de comportamiento de los países menos desarrollados, que en general han venido luciendo déficit comerciales, compensados con superávit en la cuenta de servicios o en la de capitales.

Tendencias de la dirección del comercio en la década de los noventa

El que una magnitud sea baja no implica que no pueda estar creciendo y además a gran velocidad. En efecto, aunque la participación de las exportaciones realizadas por los países de renta media y baja a otros países de ese mismo grupo, se haya situado en el 6,1 por 100 del total de bienes intercambiados en 2001, es evidente que ese porcentaje está llamado a experimentar grandes cambios al alza en el futuro. Como también parece clara la tendencia de los países de alto ingreso a la pérdida de cuota en el comercio total de bienes.

Específicamente, como puede verse en el Cuadro 2, las economías de alto ingreso han venido

generando exportaciones crecientes a lo largo de la década de los noventa a una tasa anual del 4,9 por 100, cifra por debajo de la media mundial, estimada por el Banco Mundial en el 5,8 por 100. Diferencial que, de mantenerse la actual tendencia, podría situar a las exportaciones de los países de renta alta en 2015 en una cuota del 64 por 100 frente al actual 75,3 por 100.

Con un comportamiento claramente opuesto, los países de renta media y baja han venido presentando a lo largo del período 1991-2001 un ritmo medio anual de crecimiento exportador de bienes del 9 por 100, tasa significativamente mayor que la media mundial (5,8 por 100). Tendencia a la ganancia de cuota que llevaría a los países de renta media y baja en 2015 hasta un nivel equivalente en términos aproximados al 36 por 100 de las exportaciones totales mundiales de ese año frente al 24,7 por 100 exhibido en 2001.

Haciendo un sencillo desglose por áreas geográficas, y dividiendo el mundo menos desarrollado en las regiones referidas como Asia Oriental-Pacífico, Europa del Este y Asia Central, Latinoamérica y el Caribe, Oriente Medio y Norte de África, Sur de Asia, y África Sub-sahariana, habría que añadir que de todas esas regiones inclusivas de países de renta media y baja, la única que ha fracasado en términos comerciales de exportación de bienes, creciendo anualmente (al 4,7 por 100) por debajo de la media mundial (del 5,8 por 100), ha sido la correspondiente a Oriente Medio y Norte de África. Obsérvese (Cuadro 2, última columna) cómo, dejando a un lado esa conflictiva región, el comercio exportador de bienes ha crecido como mínimo a un ritmo



EN PORTADA

CUADRO 2
EVOLUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO DE BIENES 1991-2001
(% crecimiento anual)

Origen de las exportaciones	Áreas receptoras de importaciones								
	Economías de renta alta	Asia Oriental Pacífico	Europa y Asia Central	Latinoamérica y Caribe	Oriente Medio y Norte Africa	Sur de Asia	África Subsahariana	Todos los países renta media y baja	Mundo
Economías de renta alta.....	4,4	9,5	7,6	8,6	1,0	5,8	1,7	7,1	4,9
Asia-Oriental Pacífico.....	11,0	17,0	7,1	20,8	9,2	14,4	16,4	15,1	11,7
Europa y Asia Central.....	9,5	1,7	10,3	9,1	3,9	3,5	8,3	8,0	9,0
L. América y Caribe.....	9,7	12,7	8,3	10,0	5,1	9,9	7,7	9,2	9,6
Or. Medio y Norte África.....	3,9	18,2	3,0	0,3	4,6	7,9	14,3	7,5	4,7
Sur de Asia.....	8,5	15,5	0,1	24,1	5,2	12,1	11,6	8,8	8,6
África Subsahariana.....	8,0	23,0	1,6	16,7	9,5	18,2	12,2	14,7	9,6
Todos los países de renta media y baja...	8,9	15,8	13,7	11,0	5,7	11,1	11,4	9,6	9,0
Mundo.....	5,3	10,5	8,8	9,1	2,0	7,4	4,0	7,7	5,8

Fuente: 03 World Development Indicators. World Bank (2003: 315).

CUADRO 3
EVOLUCION GEOGRAFICA DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES (1991-2001) ENTRE PAISES DE RENTA ALTA
(% crecimiento anual)

Origen de las exportaciones	Regiones o países importadores				
	UE	Japón	US	Otros países industrializados	Todos los países de alto ingreso
Economías de renta alta	3,5	2,9	6,8	4,5	4,4
UE.....	3,6	3,2	8,5	3,1	4,1
Japón.....	0,1	-	2,9	-0,5	1,9
US.....	3,9	1,8	-	6,4	4,6
Otros países industrializados.....	3,3	0,3	8,8	3,5	5,9
Mundo.....	4,0	4,2	8,4	4,9	5,3

Fuente: 03 World Development Indicators. World Bank (2003: 315).

anual del 8,6 por 100 en las demás regiones consideradas, en tanto que las exportaciones totales de Asia Oriental-Pacífico han evolucionado a una tasa anual media equivalente a más del doble de la mundial.

Otro detalle, por cierto no anecdótico, aunque evaluable positiva o negativamente según se mire, es la evolución del ritmo del crecimiento exportador intra-regional en las regiones anteriormente referidas, inclusivas de países en desarrollo, o de las economías de alto ingreso. En efecto, observando la diagonal de cifras del Cuadro 2, en negrita, puede deducirse que sólo en el caso de las economías de renta alta y en la región Oriente Medio-Norte de Africa, el crecimiento anual medio exportador intra-regional ha sido menor que el total (intra-regional más extra-regional).

Nótese adicionalmente que *el comercio intra-regional ha resultado ultrasesgado en el caso de dos regiones del planeta*, que por lo demás son contiguas: la región Asia Oriental-Pacífico, cuyo cociente tasa de crecimiento intra-regional/ tasa de crecimiento total fue en los noventa, del 1,45, y la región Sur de Asia que registró un cociente equivalente al 1,41. En particular debe resaltarse que las exportaciones intra-regionales de bienes en la región Asia Oriental-Pacífico crecieron a una tasa del triple de la media mundial, mientras que las exportaciones intra-regionales del sur de Asia crecieron más del doble que la media mundial. Todo un síntoma adicional del futuro económico de estas regiones.

El comercio exportador entre los países de alto ingreso en el período 1991-2001

Prestando atención al Cuadro 3, expresivo de los flujos comerciales de bienes entre las distintas

economías de renta alta, se pueden apreciar algunos rasgos adicionales de interés. En primer término salta a la vista que el único bloque económico de este grupo, cuyo comercio ha crecido en la década de los noventa ligeramente por encima de la media mundial ha sido «otros países industrializados», creciendo por debajo de la media tanto EEUU como la Unión Europea y Japón. En particular, cabría subrayar que Japón, en paralelo con la pobre tasa de crecimiento real de su PIB a lo largo de los noventa, ha experimentado un ritmo de crecimiento anual de sus exportaciones de bienes al resto del mundo de tan solo el 1,9 por 100, mientras sus importaciones crecían al 4,2 por 100, a pesar de su cuasi-estancamiento económico.

De especial relevancia para España es la evolución de las exportaciones intra-UE que, de acuerdo con las cifras del Banco Mundial barajadas a lo largo de este comentario, sólo crecieron a lo largo de la década de los noventa a una tasa anual media del 3,6 por 100, porcentaje ciertamente muy alejado de la media anual de crecimiento de las exportaciones mundiales, situada en el 5,8 por 100. Porcentaje aquél del 3,6 por 100 inducido quizá no tanto por paulatino agotamiento del *efecto mercado común*, como por las bajas tasas de progresión de los PIB europeos, generadoras de menores crecimientos importadores-exportadores intra-UE.

Conclusiones

A la vista de todo lo anterior, habría que concluir que a lo largo del período 1991-2001 se han producido los siguientes fenómenos relacionados con las tendencias divergentes en las exportaciones de bienes: 1) las economías



EN PORTADA

de renta alta parecen estar perdiendo competitividad, a pesar de contar con unos niveles tecnológicos mucho más elevados, lo que se ha reflejado en pobres crecimientos de sus exportaciones tanto fuera de su grupo como dentro del mismo; 2) los países de renta media y baja —con excepción de los de Oriente Medio y Norte de África— están ganando competitividad y cuota exportadora, y además a gran velocidad en el contexto de las exportacio-

nes totales; y 3) el comercio exportador de bienes a escala intra-regional ha crecido en los últimos años mucho más que la media mundial, con las excepciones de lo ocurrido en la región Oriente Medio-Norte de África, y lo sucedido en las economías de renta alta. Particularmente relevante es lo sucedido a este respecto dentro de la UE, cuyas exportaciones intra-UE crecieron muy por debajo del crecimiento mundial de las exportaciones.



EN PORTADA