

Análisis del comportamiento del comercio exterior de España con Iberoamérica en el pasado reciente

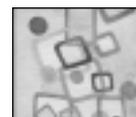
Subdirección General de Política Comercial
con Iberoamérica y América del Norte

El presente artículo, después de una breve introducción de la situación macroeconómica en Iberoamérica, analiza la evolución del comercio regional en el período 1995-2003, su distribución geográfica y sectorial. Hace especial referencia al comercio con la UE-15 y en particular al comercio con España.

A lo largo del texto se hace referencia a una serie de apéndices estadísticos que se encuentran recopilados al final del artículo.

Palabras clave: comercio exterior, exportación, importación, cuota de mercado, España, Unión Europea, Iberoamérica.

Clasificación JEL: F15, O54.



COLABORACIONES

1. Situación macroeconómica de la zona (1)

La situación de Iberoamérica en los primeros meses del año 2004 sugiere cierto optimismo respecto al crecimiento futuro de su PIB. No ha sido un mal año económico para la zona, y sobre todo, ha sido, al parecer, el final de un largo periodo de estancamiento. En todo caso, superado el punto más bajo del pasado ciclo, que se produjo en el primer trimestre de 2002, el PIB *per capita* de toda la zona se mantiene, a finales de 2003, un 1,5 por 100 por debajo del alcanzado en 1997.

Esto es, otro largo periodo de más de siete años, perdido de nuevo para la

mejora del bienestar de los iberoamericanos. La diferencia que se desprende del análisis es que en esta ocasión, por primera vez desde 1997, no se proyecta un crecimiento negativo para el futuro inmediato.

Cualquier análisis de la situación macroeconómica del hemisferio que se lleve a cabo será, a la larga, la emisión de un juicio que valore las condiciones en las que ha tenido lugar la aplicación de los principios del llamado «Consenso de Washington» en los países del continente, desde México hasta el Cono Sur. Consenso que no es rígido en sus formulaciones iniciales, sino que experimenta algunas modificaciones a lo largo del decenio, y que, poco más o menos, trata de implantarse en todas las economías de la zona. Comparar los resultados con

(1) La información contenida en este apartado está basada en diversos informes de la CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe).

los postulados iniciales o reformados, dará una idea más o menos clara de la profundidad y sinceridad de las reformas que se han producido.

Muchas medidas propuestas por el Consenso han sido practicadas de forma tímida. Otras se han echado atrás por su dificultad de implantarse en el contexto populista que imperaba anteriormente, y algunas ni siquiera se han introducido por el temor de las autoridades a que la oposición popular las hiciera impracticables.

En todo caso, y sin emitir un juicio sobre la concordancia entre el Consenso y la situación actual, una descripción de la economía iberoamericana, valdrá para valorar los cambios producidos en los últimos quince años.

Esta situación será la base para describir el estado actual de las relaciones comerciales y económicas en general de la zona con España.

Y, a su vez, analizada conjuntamente con la situación económica internacional de cada subperíodo, valdrá para comprender mejor los caminos que ha seguido esta relación. Dónde se encuentra, en general, la economía de Iberoamérica en la actualidad y en comparación con los quince años anteriores y cuáles han sido los efectos de estos cambios en sus relaciones comerciales con España serán las preguntas que trate de responder el presente análisis.

En primer lugar, hay que advertir que, no es una región económica homogénea, ni en sus características generales más importantes, ni en el ritmo en que ha introducido sus reformas. La magnitud de tres grandes economías —México, Argentina y Brasil— sesga los análisis, reduciendo la importancia que tienen los valores medios e incluso los ponderados.

Las crisis que han sufrido estas grandes economías no han sido, afortunadamente, simultáneas, aunque por motivos

parecidos, o respondiendo a los mismos problemas internos. Las medidas adoptadas han ido acompañadas de otras —la entrada de México en el *Nafta*, el tratamiento del FMI de la crisis de Argentina— que han acentuado la heterogeneidad de la situación final.

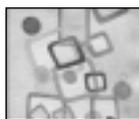
Sin embargo, en general, y con esta salvedad, sí puede decirse que en los últimos diez años, desde aproximadamente 1995, las reformas introducidas han sido similares y han evolucionado en la misma dirección: el acoplamiento de estas economías a los principios que rigen en las economías de los países desarrollados.

1. Tratar de eliminar el déficit fiscal: la década pasada ha sido una década destinada, en términos presupuestarios, a la consolidación fiscal, expresión que, nacida en los países desarrollados, significa, en síntesis, la eliminación, o por lo menos reducción de los déficits del sector público. El déficit público se intentó reducir, excepto en Venezuela, con generalidad, hasta el punto de que hoy no existe en Iberoamérica ningún país con políticas fiscales expansivas.

Otra cosa supone el análisis de qué sectores han perdido importancia en el conjunto de la inversión pública, es decir, si los sectores que más afectan a la eliminación o reducción de la pobreza, han sido los más castigados por la reducción del gasto público para conseguir esa consolidación fiscal que se tiene como objetivo.

La primera consecuencia de la anterior política fiscal es el aumento del ahorro interno y la consecuente reducción de los tipos de interés en el conjunto de la economía.

Sin tener en consideración posibles diferencias entre quién ahorra y cómo lo hace en cada una de las economías nacionales, es indudable que el escaso ahorro interno tradicional de todas las



COLABORACIONES

economías de la zona, se ha visto acrecido como consecuencia del cierre de los déficit públicos.

2. Ese mayor ahorro interno ha permitido financiar porcentajes crecientes de deuda pública con recursos internos, y en algunos casos en moneda nacional, lo que ha hecho disminuir la necesidad de acudir al ahorro internacional —de cualquier naturaleza— para financiar las inversiones en cada economía.

Y también se ha producido una disminución de los niveles de riesgo respecto de épocas pasadas. En la actualidad, países como Chile y México se encuentran abonando los niveles adicionales de riesgo sobre emisiones internacionales más bajos de su historia.

3. En tanto en cuanto los déficit públicos, han desaparecido o se han reducido como consecuencia de la disciplina fiscal, la inflación ha disminuido de forma sensible en todos los países de la zona. Se habla ahora de datos medios a lo largo del periodo, advirtiendo de la existencia de fuertes crisis nacionales —ya se ha hablado de México, Brasil y Argentina—acompañadas de procesos inflacionistas «incrustados» en este periodo. Pero en ningún caso se ha producido la vuelta a los periodos de hiperinflación que se vivieron con anterioridad a 1990.

La reducción de las tasas de inflación ha sido constante desde 1995, con un repunte en 2002 y 2003. En estos dos años, el peso de grandes economías como Argentina (en 2002) y Brasil (en ambos años), desequilibró el resultado medio general. Pero puede decirse que el fenómeno de la hiperinflación, desde una apreciación actual, ha desaparecido como peligro en el conjunto de la zona.

4. Pero casi con toda seguridad, el rasgo diferenciador más importante de

las economías de la zona con respecto al comienzo de la década de los noventa, es el intento de desaparición del sector público de los sectores productivos. Herederos de sectores públicos intervencionistas, bien procedentes de nacionalizaciones de anteriores compañías extranjeras, bien sectores públicos que desde un principio ofrecían bienes y servicios con un concepto populista de la economía y de la distribución de renta y riqueza, el hecho es que la necesidad de eliminación de déficit público, obligó a cercenar las actividades de oferta del Estado, siempre ligadas al déficit.

Se inicia la época de la retirada del sector público, denominada de formas diversas: desincorporación, privatización, desregulación, capitalización etcétera. Pero todas destinadas a la entrega de estas actividades productivas, incluso de bienes o servicios que tradicionalmente se habían considerado como íntimamente ligados a la oferta pública, a la actividad privada.

Dada la escasez del ahorro interno, debe producirse una afluencia de capitales desde el exterior para hacer frente a las necesidades financieras de adquisición de estas entidades productivas hasta ahora en el sector público, y, esta afluencia de capitales se produce con inversión extranjera directa (IED), puesto que son las empresas de los mismos sectores productivos de los países industrializados, las que acuden a las subastas donde se adjudican estos entes productivos.

En la década de los años noventa, el promedio anual de entradas de capital fue de 53.000 millones de dólares, una parte importante de los cuales fue inversión extranjera directa, destinada a la adquisición y modernización de esa nueva oferta de bienes y servicios privados, antes públicos.



COLABORACIONES

Durante todos los años desde 1991 hasta 1998 la aportación de la inversión extranjera directa es superior al 3 por 100 del PIB, alcanzando en algunos años como en 1993 cifras cercanas al 5 por 100. En 1998 y 1999, todavía eran cifras cercanas al 4 por 100.

Estos flujos comienzan a decrecer de forma sensible en 2001, más fuertemente en 2002 y se recuperan hasta el 1,5 por 100 del PIB en 2003 (estimación). Pero ya no son los flujos de inversión directa de los primeros años de las privatizaciones, comenzando ahora a discutirse si este descenso será estable o por el contrario volverá de nuevo a producirse un repunte en las entradas de la IED como consecuencia de amortizaciones, ampliaciones y modernizaciones.

Existe otro efecto del proceso de privatizaciones en las economías de la zona. La entrada de capitales para la producción de bienes por el sector privado —extranjero— requirió unas modificaciones en las estructuras sociales que debían producir a la larga un fuerte incremento de productividad en todas las economías que iniciaban este proceso.

La modernización en los mercados nacionales de capitales, el incremento de la seguridad jurídica, la modificación de las culturas por lo que se refiere a independencia de los tribunales para la administración de justicia en litigios con las empresas extranjeras involucradas en el nuevo proceso de producción etcétera, hicieron pensar en un momento, que se había dado con un atajo en el crecimiento, y que eran transpirables modelos de economías desarrolladas en cortos periodos de tiempo. De hecho, no fue así.

En el momento actual, las economías iberoamericanas se encuentran, en todo caso, más inmersas en la economía mundial, entendiendo por economía mundial, la economía más o menos homogénea

de los países industrializados: menos déficit público, menos inflación, menos subvenciones vía precios públicos de los bienes que han pasado a ser suministrados por el sector privado, y mayor liberalización comercial dentro de las reglas de la Organización Mundial del Comercio. Y sobre todo, tipos de cambio más realistas que evitan las sobrevaluaciones voluntaristas generadoras de crisis al hacer persistir durante mucho tiempo el riesgo cambiario por encima de las posibilidades de cada economía. A esto hay que añadir que esos tipos de cambio realistas, revelados por el libre mercado, permiten la liberalización absoluta del mercado de capitales y su libre transferencia. Son estos tipos de cambio libremente fluctuantes, o con mínimas intervenciones, los que permiten la inclusión de estas economías dentro del conjunto de los países que aceptan este consenso.

Pero este panorama conforma un cuadro claramente estabilizador. Los crecimientos del PIB se han limitado, los sectores productivos y exportadores se han reducido a aquellos que, ahora, sin subvenciones, son estrictamente competitivos en los mercados internacionales; y las importaciones, sin la subvención velada de los tipos de cambio sobrevaluados, se limitan a los inputs que, incorporándose al proceso productivo, elaboran bienes competitivos.

El PIB *per capita* en la zona, en 2003, como se ha dicho anteriormente está un 1,5 por 100 por debajo del de 1997. En este contexto iberoamericano es en el que se trata de estudiar las relaciones comerciales con España.

2. Exportaciones e importaciones de Iberoamérica

A los efectos que aquí nos ocupan, los del análisis del comercio exterior de Ibero-



COLABORACIONES

américa, exportaciones e importaciones, los puntos a destacar son los siguientes:

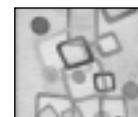
1. Las exportaciones totales de la zona han venido creciendo sistemáticamente desde 284.200 millones de dólares USA en 1997, hasta 377.200 millones en 2003, cifra que representa el mayor nivel alcanzado por la exportación latinoamericana. En las tres grandes economías de la zona, México, Brasil y Argentina, la cifra de 2003 también es la máxima aunque se han producido inflexiones en años intermedios. Pero al final se produjo la recuperación.

2. Las importaciones totales de la zona, han caído desde una cifra de 387.000 millones de dólares USA en el año 2000, hasta 366.100 en el año 2003. Desde la crisis de la deuda externa de la década de los años ochenta, no se había producido una caída de las importaciones totales de la zona.

3. Por tanto, el saldo de balanza comercial en 2003, ha arrojado, por primera vez desde el año 1990, y como caso insólito en Iberoamérica un superávit de 11.100 millones de dólares. Por países, considerando las tres grandes eco-

CUADRO 1 EXPORTACIONES 1995-2003 (Millones de dólares)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
IBEROAMERICA Y CARIBE..	228.500	255.600	284.200	281.300	300.000	360.500	347.700	347.500	377.200
Antigua y Barbuda.....	53	38	38	36	38	43	40	36	30
Argentina.....	20.967	23.811	26.370	26.441	23.333	26.341	26.543	25.709	29.349
Aruba.....	15	12	24	29	29	173	149	128	158
Bahamas.....	176	180	181	300	532	805	649	617	636
Barbados.....	239	281	283	252	264	272	259	206	215
Belice.....	142	154	159	156	170	170	161	160	205
Bolivia.....	1.100	1.137	1.167	1.104	1.051	1.230	1.285	1.299	1.560
Brasil.....	46.506	47.747	52.994	51.140	48.011	55.086	58.223	60.362	73.084
Islas Vírgenes británicas.....	19	21	22	23	25	27	28	25	32
Islas Caimán.....	16	26	22	14	18	18	16	14	20
Chile.....	16.024	15.657	17.902	16.323	17.162	19.210	18.466	18.340	20.875
Colombia.....	10.056	10.587	11.522	10.852	11.576	13.040	12.257	12.001	13.010
Costa Rica.....	3.453	3.730	4.268	5.511	6.577	5.865	5.010	5.253	6.112
Cuba.....	1.600	2.015	1.812	1.512	1.496	1.676	1.661	1.435	1.440
Dominica.....	45	51	53	63	54	53	43	42	37
República Dominicana.....	3.780	4.053	4.614	4.989	5.137	5.737	5.276	5.183	5.547
Ecuador.....	4.307	4.900	5.264	4.203	4.451	4.927	4.678	5.042	5.988
El Salvador.....	1.652	1.789	2.416	2.452	2.510	2.941	2.864	2.992	3.136
Islas Malvinas.....	26	51	18	107	117	87	79	84	100
Guyana francesa.....	158	—	—	—	—	—	—	—	—
Granada.....	22	20	23	41	36	76	59	38	42
Guadalupe.....	162	—	—	—	—	—	—	—	—
Guatemala.....	2.155	2.031	2.344	2.582	2.398	2.696	2.466	2.232	2.395
Guyana.....	455	517	644	484	523	498	478	493	521
Haití.....	110	90	212	320	334	318	274	280	330
Honduras.....	1.220	1.316	1.446	1.533	1.164	1.370	1.318	1.284	1.332
Jamaica.....	1.427	1.383	1.383	1.312	1.240	1.304	1.220	1.114	1.215
Martinica.....	242	—	—	—	—	—	—	—	—
México.....	79.542	96.000	110.431	117.460	136.391	166.367	158.547	160.682	165.334
Montserrat.....	3	3	3	4	5	1	1	2	3
Antillas Holandesas.....	1.522	1.269	1.488	1.169	1.451	1.851	1.725	1.638	1.930
Nicaragua.....	526	671	704	573	545	645	592	596	590
Panamá.....	625	623	723	784	822	859	911	846	905
Paraguay.....	919	1.044	1.089	1.014	741	869	990	951	1.289
Perú.....	5.575	5.897	6.841	5.757	6.113	7.028	7.100	7.669	8.864
San Cristóbal y Nieves.....	19	22	41	28	28	33	31	35	33
Santa Lucía.....	124	82	66	62	56	43	44	44	40
San Vicente y Granadinas.....	42	46	46	50	49	47	41	38	43
Surinam.....	477	433	701	436	342	399	437	369	395
Trinidad y Tobago.....	2.455	2.500	2.542	2.258	2.804	4.274	4.280	3.880	4.565
Uruguay.....	2.106	2.397	2.726	2.771	2.237	2.295	2.060	1.861	2.169
Venezuela.....	18.457	23.060	21.624	17.193	20.190	31.802	27.409	24.482	23.650

Fuente: Organización Mundial del Comercio.



COLABORACIONES

CUADRO 2
 IMPORTACIONES 1995-2003
 (Millones de dólares)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
IBEROAMERICA Y CARIBE ..	252.500	275.400	327.800	346.100	332.400	387.900	380.200	353.900	366.100
Antigua y Barbuda.....	346	365	370	385	414	402	377	378	350
Argentina.....	20.122	23.762	30.450	31.404	25.508	25.280	20.320	8.990	13.813
Aruba.....	567	578	614	815	782	835	841	841	925
Bahamas.....	1.243	1.366	1.666	1.873	1.772	1.764	1.742	1.614	1.630
Barbados.....	771	833	996	1.010	1.108	1.156	1.087	1.039	1.151
Belize.....	257	255	286	295	370	452	434	532	587
Bolivia.....	1.424	1.635	1.851	1.983	1.755	1.830	1.708	1.770	1.575
Brasil.....	53.783	56.947	64.996	60.600	51.671	58.631	58.351	49.603	50.665
Islas Vírgenes británicas.....	131	158	166	165	198	237	253	187	170
Islas Caimán.....	402	404	410	534	545	665	645	660	627
Chile.....	15.900	17.823	19.662	19.880	15.988	18.507	17.814	17.093	19.320
Colombia.....	13.853	13.683	15.378	14.635	10.659	11.539	12.834	12.738	13.744
Costa Rica.....	4.036	4.300	4.924	6.230	6.320	6.372	6.564	7.188	7.621
Cuba.....	2.825	3.205	3.987	4.197	4.365	4.843	4.839	4.161	4.377
Dominica.....	117	129	124	136	141	148	131	115	123
República Dominicana.....	5.170	5.727	6.609	7.597	8.041	9.479	8.779	8.883	7.970
Ecuador.....	4.152	3.934	4.954	5.576	3.017	3.721	5.363	6.431	6.534
El Salvador.....	3.329	3.223	3.739	3.962	4.095	4.947	5.027	5.190	5.763
Islas Malvinas.....	8	8	8	88	41	59	57	44	60
Guyana francesa.....	752	—	—	—	—	—	—	—	—
Granada.....	124	152	173	200	202	239	212	199	220
Guadalupe.....	1.901	—	—	—	—	—	—	—	—
Guatemala.....	3.292	3.146	3.851	4.651	4.382	4.791	5.607	6.078	6.150
Guyana.....	527	597	630	600	550	573	584	563	794
Haití.....	653	665	648	797	1.025	1.036	1.013	1.130	1.200
Honduras.....	1.642	1.839	2.149	2.535	2.676	2.855	2.918	2.979	3.276
Jamaica.....	2.818	2.965	3.132	3.035	2.899	3.326	3.360	3.533	3.815
Martinica.....	1.970	—	—	—	—	—	—	—	—
México.....	75.858	93.674	114.846	130.948	146.084	182.702	176.185	176.607	178.990
Montserrat.....	30	30	32	19	22	22	17	25	30
Antillas holandesas.....	1.841	2.519	2.083	2.062	1.745	2.461	2.850	2.600	2.704
Nicaragua.....	993	1.154	1.450	1.492	1.862	1.805	1.779	1.795	1.865
Panamá.....	2.510	2.779	3.002	3.398	3.516	3.379	2.964	2.982	2.980
Paraguay.....	3.144	3.204	3.403	2.897	1.906	2.193	2.182	1.672	2.079
Perú.....	7.584	7.947	8.588	8.220	7.404	7.415	7.316	7.493	8.494
San Cristóbal y Nieves.....	133	149	147	150	153	196	189	195	208
Santa Lucía.....	307	304	332	328	355	355	355	267	230
San Vicente y Granadinas.....	135	131	188	193	201	163	186	174	210
Surinam.....	585	501	658	552	486	526	635	688	700
Trinidad y Tobago.....	1.714	2.144	2.990	2.999	2.741	3.308	3.569	3.643	3.650
Uruguay.....	2.867	3.323	3.727	3.811	3.357	3.466	3.061	1.964	2.190
Venezuela.....	12.649	9.880	14.606	15.817	14.064	16.213	18.022	11.840	9.306

Fuente: Organización Mundial del Comercio.



COLABORACIONES

nomías, Brasil y Argentina tienen superávit, y solamente México tiene déficit, que mantiene con regularidad.

Es decir, que, observada la situación desde el punto de vista del saldo comercial, toda la zona, revela una coyuntura de estabilización, de lento crecimiento del PIB (*per capita* negativo con referencia a 1997 como ya se ha dicho) que en el aspecto del comercio exterior se manifiesta en un crecimiento de las exportaciones y disminución de las importaciones.

La CEPAL, en su «Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe 2003», resumiendo esta situación

del comercio de bienes, afirma que «la mayor actividad se ha traducido en la ampliación de los mercados para las exportaciones y una mejoría de sus precios. ... Las importaciones se recuperaron con respecto al drástico ajuste del año anterior aunque no alcanzaron los niveles registrados en 2000. Por primera vez en medio siglo, el saldo de la cuenta corriente de la balanza de pagos fue superavitario, equivalente al 0,4 por 100 del producto regional».

Ni que decir tiene que en este superávit por cuenta corriente que no se alcanzaba en medio siglo, tuvo mucho que ver

el superávit de balanza comercial que se ha descrito anteriormente.

3. El comercio exterior de España con Iberoamérica

3.1. Las exportaciones españolas a Iberoamérica

Tal y como se muestra en el Cuadro 1 (Apéndice I), las exportaciones españolas a toda Iberoamérica han seguido un ritmo ascendente en valores absolutos desde 1995 hasta 2001, para caer luego en 2002 y en 2003.

En el periodo de 1995 a 2001, en valores absolutos, las exportaciones españolas a la zona han pasado de 3.879 millones de euros a 7.723, cifra mayor alcanzada, es decir se han duplicado. A expensas de que posteriormente se analice esta cifra en la cuota de mercado española en Iberoamérica, las exportaciones españolas han seguido un ritmo de crecimiento del 16,6 por 100 anual acumulativo.

Y, durante este mismo periodo, 1995-2001, las exportaciones españolas totales, pasaron de 69.962 millones de euros a 129.771 millones, es decir, que se multiplicaron por 1,85. La conclusión es que, las exportaciones españolas, durante este periodo, aumentaron más a América Latina que en su totalidad.

Además, como también muestra el citado cuadro, clasificando el destino de la totalidad de las exportaciones españolas a América del Norte (Canadá y USA), Iberoamérica, Unión Europea (todavía sin ampliar) y Resto del Mundo, las exportaciones españolas a Iberoamérica son las que más crecen pues, de las destinadas a cualquiera de esas zonas, ninguna llega a duplicarse en términos absolutos como lo hacen las destinadas a Iberoamérica.

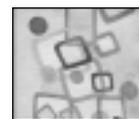
Lo que ocurre durante los años 2002 y 2003 es justo lo contrario. En este periodo, las exportaciones totales españolas a Iberoamérica caen más que al resto de las demás zonas de la clasificación. También caen, aunque muy levemente a América del Norte, crecen a la Unión Europea, y crecen más al resto del mundo.

A expensas, como ya se dijo del análisis derivado de las cuotas de mercado, puede decirse que este comportamiento de las exportaciones españolas a Iberoamérica es consecuente con el comportamiento general de las importaciones que Iberoamérica ha llevado a cabo de la totalidad del resto del mundo, que como se vio, habían descendido en 2003 hasta conseguir, por primera vez en muchos años, un superávit comercial de toda la zona.

Existe coincidencia entre el máximo temporal de exportaciones españolas a la zona (2001), con el máximo de importaciones de la zona desde el resto del mundo. Y lo mismo ocurre con el descenso de las exportaciones españolas (2002) y el mínimo de las importaciones latinoamericanas.

Como destino de las exportaciones, es decir, como cliente de España, Iberoamérica es, de acuerdo con la clasificación explicada anteriormente, la penúltima zona en importancia, sólo antes de América del Norte (Estados Unidos y Canadá). Durante mucho tiempo se ha producido esta situación, que no ha cambiado en los últimos años.

Incluso con el descenso producido en el año 2003, sigue estando Iberoamérica por delante de América del Norte, porque esta última zona también experimentó un descenso en ese año. El fuerte crecimiento como comprador que experimenta México en este periodo, lo convierte, a pesar del descenso de 2003, en el primer



COLABORACIONES

cliente de productos españoles de la zona, por delante de Argentina desde 1998. El segundo comprador es Brasil, y en 2003 se produce una caída brusca de las exportaciones a Venezuela, que se había colocado en puestos de cabecera en años anteriores. Chile ha pasado a ser un país importante como cliente de productos españoles, con un crecimiento en el periodo de un 50 por 100 de las compras españolas, aunque con altibajos en los años intermedios.

Pero esta coincidencia entre el crecimiento y decrecimiento de las exportaciones españolas y las importaciones totales de Iberoamérica, es aún más evidente si se analizan las diferentes regiones, regiones comerciales, en que se ha clasificado la exportación española a Iberoamérica.

Centroamérica, Caribe (sus economías más importantes) y Cono Sur hacen coincidir sus máximos de exportación española en el año 2000 y descienden, unos más y otros menos, en el año 2003. Solamente la zona de la Comunidad Andina no coincide en los años de crecimiento, que continúan durante el 2001 y 2002, pero coincide en su mínimo de 2003

Lo que puede concluirse de este primer análisis de las exportaciones españolas a la zona es que éstas han seguido el ritmo, casi sin desfases, de las importaciones iberoamericanas totales que, a su vez, son la consecuencia de las modificaciones estructurales que se han producido en Iberoamérica descritas anteriormente.

Esta conclusión nos llevaría muy cerca de poder afirmar, por ahora, y a la espera de otros análisis, que las exportaciones españolas a Iberoamérica dependen, en mayor medida que las exportaciones españolas a otras partes del mundo, de la situación económica general de la zona, de su ritmo de crecimiento del PIB. Y que, por tanto, sufren las oscilaciones de un

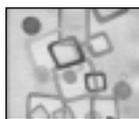
continente que, durante los últimos años, y de forma brusca, ha iniciado su inclusión en la economía mundial, con reglas diferentes a las que regían hasta el momento.

3.2. Las importaciones españolas de Iberoamérica

Como muestra el Cuadro 2 (Apéndice I), las importaciones españolas procedentes de Iberoamérica han ido creciendo, si bien lentamente, pero de forma ininterrumpida, desde 1995 hasta el año 2003. Han mantenido siempre una cuota sensiblemente cercana al 4 por 100 del total de la importación total española, pasando desde 3.619 millones de euros en 1995, hasta 7.407 millones en 2003, creciendo por tanto al mismo ritmo que el total de la importación española.

Por zonas, también existe una cierta regularidad en el crecimiento, con excepción de Centroamérica, que desciende. Y en el resto de las zonas de la clasificación, los descensos se producen en sólo algunos países, que lo hacen de forma singular y considerable, como Venezuela en la Comunidad Andina en el año 2003, que ve reducirse a menos de la mitad su exportación a España y México, que después de crecimientos espectaculares durante todo el periodo, en el año 2003, y sólo ese año, reduce su exportación a España un 10 por 100. Es la única de las tres grandes economías de la zona que experimenta un descenso, pues tanto Argentina, a pesar de su profunda crisis (o quizá por ello), como Brasil, muestran buenos ritmos de aumento de exportación a España.

Si comparamos la evolución de la importación española de Iberoamérica con el de las demás zonas de la clasificación, la evolución es semejante. Las



COLABORACIONES

importaciones totales españolas se han duplicado en el periodo. Las procedentes de la Unión Europea también se han duplicado, y, las del resto del mundo han crecido un poco más que el resto, pero poco más.

La excepción es la zona del Nafta (Estados Unidos, Canadá y México) en la que, homogéneamente, los tres países han aumentado sus exportaciones a España, pero menos que el doble de la cifra inicial, que es el punto de referencia que hemos establecido para el resto del mundo.

Como suministrador, Iberoamérica, y siempre de acuerdo con la clasificación geográfica establecida, ocupa el último lugar, con igual porcentaje que América del Norte. La diferencia se establece en la evolución.

Al principio del periodo considerado, América del Norte, con un 6,9 por 100 del total de la importación española, estaba por delante. Pero al final del periodo, en 2003, los porcentajes se han igualado en el 4 por 100 del total de la importación española. Esto se debe a que, como se ha dicho anteriormente, la importación española desde Iberoamérica ha crecido constantemente, aunque desde cifras pequeñas, y la importación procedente de América del Norte ha crecido menos que el total de las importaciones españolas, sobre todo por el descenso, al final del periodo de las importaciones provenientes de Estados Unidos.

Los tres principales suministradores son, en 2003, Brasil, México y Argentina, alternándose en los primeros puestos de un año para otro. El petróleo adquirido en México lo mantiene en los primeros lugares, y la mejora de la competitividad del peso argentino después de la crisis de 2001-02, hace oscilar a este país con Brasil en alguno de los tres primeros puestos.

Es preciso resaltar el rápido descenso de Venezuela, que ha sido superada como suministradora por Chile.

En resumen, por lo que se refiere a las importaciones, puede decirse que la región ha seguido siendo, siempre de acuerdo con la clasificación citada, la última o la penúltima de las zonas suministradoras, que los países que ocupan la cabecera de la clasificación siguen siendo los mismos de siempre, como no puede ser de otra forma por la dimensión de sus economías, pero que se alternan en los primeros lugares como suministradores debido a su situación coyuntural interna.

Y hay que citar el caso de Venezuela que desaparece de los primeros lugares, aunque por el mismo motivo de situación interna. Los meses de suspensión de la exportación de petróleo venezolano han afectado seriamente a los ingresos en divisas del país.

3.3. *El saldo comercial*

Consecuentemente con todo lo anterior, el saldo comercial de España con Iberoamérica durante el periodo considerado ha sido positivo, y creciente desde 1995 hasta 1999, año en el que alcanzó casi los 2.000 millones de euros, para comenzar a disminuir hasta obtener un déficit de 215 millones de euros en 2002, que se amplía hasta 730 millones en 2003.

De todas las zonas analizadas, es la única que durante un cierto periodo de tiempo, aunque corto, consigue superavit. Y este superavit, como se ve, desaparece ya y se convierte en déficit que va ampliándose durante los dos últimos años de los analizados.

Contemplando el mapa general del Cuadro 3 (Apéndice I), en el que se



COLABORACIONES

expresan los saldos comerciales con todos los países del continente por zonas geográficas, puede verse que los déficit se concentran prácticamente en dos de los tres grandes socios comerciales de España en la región, Argentina y Brasil, por ese orden. Con México, el otro gran socio comercial, España tiene un superavit casi permanente durante los últimos años del periodo considerado.

Del resto de los países, sólo Venezuela tiene superavit con España, no muy elevados y constantes a lo largo del tiempo, haciéndose este saldo constante, pero no muy elevado al final del periodo. Todos los demás países tienen déficit crónico con España, con pequeñas excepciones anuales de Perú y Ecuador.

4. Las relaciones comerciales de España con Iberoamérica en comparación con las de otros países de la Unión Europea

El siguiente análisis se refiere a la importancia que la exportación de cada uno de los diez países de la Unión Europea (que aparecen en los Cuadros del Apéndice II) a Iberoamérica tiene en relación con sus exportaciones a nueve países seleccionados de la zona.

Los diez países de la Unión Europea han sido elegidos, de entre los 15 que en la actualidad la forman, antes de la ampliación de mayo de 2004, aquéllos que son los diez primeros exportadores a los países de destino, teniendo en cuenta la cuota de la exportación a los 9 países latinoamericanos calculada sobre su exportación total a todo el mundo.

El análisis se extiende, homogéneamente con el periodo de los demás capítulos, desde 1995 hasta 2002, último año del que se dispone de cifras definitivas para todos los países analizados, tanto los europeos como los latinoamericanos.

El orden de los países exportadores va de mayor a menor porcentaje de exportación total de los 15 Miembros de la Unión Europea, al país de que se trate, en el año 2002.

Así, Brasil es el país de los analizados, que, del total de la exportación de la Unión Europea, acabó recibiendo, en el año 2002, el 0,59 por 100, la mayor cuota por tanto, frente al menor que es Perú, y que recibe únicamente el 0,04 por 100 del total de la exportación de la Unión Europea de 15 Miembros.

Se pone de manifiesto la escasa importancia que para la Unión Europea tienen sus exportaciones a Iberoamérica, a las que destina, por países, cuotas tan escasas como el 0,59 a Brasil, siendo esta cuota la mayor de los países más importadores.

Estas cuotas, además de ser tan escasas, a lo largo del periodo considerado, con la sola excepción de México, o se mantienen o disminuyen, ostensiblemente en unos casos como el de Argentina; de forma importante en otros, caso de Brasil, y de forma no apreciable en los demás.

En resumen, considerando la cuota de exportaciones de la Unión Europea de 15 Miembros, a Iberoamérica en este periodo puede concluirse, del análisis general, que la Unión Europea es un socio comercial muy pequeño de Iberoamérica, que sus exportaciones no crecen en el mismo porcentaje que sus exportaciones totales, siempre con la excepción de México, y que, probablemente, un aumento de las importaciones de Iberoamérica, no se traduciría en aumento de sus compras en la Unión Europea, que contempla mercados alternativos más pujantes.

Resulta interesante en este análisis conjunto de la importancia relativa de las exportaciones de la Unión Europea a Ibe-



COLABORACIONES

roamérica, resaltar la aparición de relaciones que podrían calificarse de extrañas, o de pintorescas para un observador español.

Por ejemplo, la aparición de países como Finlandia que, si no es extraño que figure entre los primeros lugares de exportadores europeos a Brasil, sí puede sorprender que lo haga con una cuota creciente; de hecho, a lo largo del periodo analizado llega a duplicarse. Algo parecido ocurre con la cuota finesa a Chile, y con la pequeña cuota que mantiene a la República Dominicana. Suecia casi triplica su cuota a México y Portugal aparece una sola vez en los nueve cuadros, con una pequeña cuota de exportación a Cuba. Sirvan estos ejemplos como muestra de la poca significación que en general tiene la exportación europea, la de los quince países de la actual Unión, a Iberoamérica.

El análisis siguiente se refiere al caso español, que no es tan gris como el del conjunto de la Unión Europea que se ha descrito anteriormente.

En primer lugar, España está siempre, entre los cuatro primeros lugares de exportación a las nueve economías de Iberoamérica desde los diez países de la Unión Europea más exportadores, si consideramos la cifra de exportación total, y es, en todos los casos el primero, si se considera el porcentaje que cada economía exporta a los países latinoamericanos como porcentaje de la exportación total de cada año.

En el caso de México, España ocupa el segundo lugar en valor absoluto de la exportación, después de Alemania, y el primero en porcentaje de su exportación total, duplicando el porcentaje del siguiente país exportador europeo, que también es Alemania. España es también el primero, tanto en valores absolutos como en porcentaje, en Cuba y en la República Dominicana.

Los resultados anteriores señalan de forma clara que la economía iberoamericana es, para España, más importante que para el resto de los países socios de la Unión Europea que, si bien en algunos casos exportan mayores cifras en valores absolutos que España, nunca superan el porcentaje que sobre sus respectivas exportaciones totales a Iberoamérica alcanza España.

Si se analiza, por otra parte, aunque de forma somera, el comportamiento de este porcentaje a lo largo del periodo analizado, se observa que el porcentaje español, que siempre ha sido superior, ha crecido tanto desde 1995 hasta 1999, como de 1999 hasta 2002.

Estos dos subperiodos se diferencian por la no existencia, y la existencia, respectivamente, de la moneda única, el euro. Pues bien, si tanto en uno como en otro, es decir pudiendo beneficiarse las exportaciones españolas de posibles depreciaciones en el primer periodo, y no pudiendo hacerlo en el segundo, el porcentaje a Iberoamérica sobre la exportación total ha sido siempre creciente, podría poderse afirmar que esta situación preponderante de la exportación española, no depende de la posibilidad o no de depreciación que existía antes de 1999. Esta afirmación debe quedar, en todo caso, en suspenso, hasta que se analicen las cuotas de mercado de cada país de la Unión Europea en cada uno de los países latinoamericanos, y en comparación con otros países competidores de fuera de la Unión Europea, respecto de cuyas monedas (dólar norteamericano, yen, yuan) se ha apreciado el euro.

5. La cuota de mercado española en Iberoamérica

Los Cuadros incluidos en el Apéndice III muestran, en sus columnas las cuotas



COLABORACIONES

de mercado de cada uno de los países que se expresan, en los años del periodo. Se entiende por cuota de mercado de un país en el mercado de otro, el porcentaje de las exportaciones de un país sobre el total de las importaciones de otro.

Se ha calculado este dato, para todos los países exportadores a Iberoamérica, cuya cuota de mercado sea superior a España, y en todo caso para los diez primeros países. Durante los nueve últimos años, es decir para el mismo periodo que en los puntos anteriores, y la clasificación se hace según el lugar ocupado con los datos provisionales del año 2003.

Las exportaciones españolas, clasificadas por la cuota de mercado en cada uno de los países de la zona, se encuentran, generalmente en el lugar undécimo de la lista de países exportadores, con algunas excepciones.

El país en el que España se encuentra en el punto más alto de la lista es en Cuba, donde ocupa el segundo lugar, después de Venezuela, y muy poco por detrás, con una cuota ascendente desde el 12,2 por 100 hasta el 13,7 por 100.

También en la República Dominicana, las exportaciones españolas ocupan un lugar destacado, con una cuota ascendente, si bien este ascenso se trunca en los dos últimos años analizados como consecuencia de la fuerte crisis que sufre este país en la actualidad.

En el caso de Venezuela, la cuota de mercado española ocupa el quinto lugar. Y en el caso de Argentina, a pesar de haber disminuido fuertemente durante los últimos dos años, todavía se encuentra en el séptimo.

En todos los países, con algunas excepciones, la cuota española ha aumentado durante todo el periodo considerado. En Venezuela se ha duplicado, en la República Dominicana, menos los dos

últimos años, se ha más que duplicado. Y en Chile se ha mantenido.

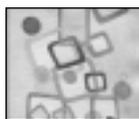
Las excepciones, o sea los países en los que la cuota de mercado española ha descendido son: Colombia, Perú y Argentina, en donde se ha reducido a la mitad, Nicaragua, y finalmente en Uruguay, aunque sólo en el último año.

Durante este periodo de tiempo que se está considerando, han tenido lugar algunos acontecimientos que han modificado las corrientes comerciales, no sólo de la zona analizada, sino del conjunto mundial.

La aparición de China de forma pujante, en el concierto de países exportadores de productos industriales, la entrada en vigor, en 1993, del Nafta, el acuerdo de libre comercio entre Estados Unidos y Canadá con México, las crisis financieras de México, Brasil y Argentina, y las negociaciones, aunque lentas y por ahora con pocas consecuencias de la Unión Europea con algunos países de la zona. Estos acontecimientos han producido sus inevitables consecuencias de creación y desviación de comercio que han acabado reflejándose en la ordenación de los países con más o menos cuota de mercado.

Es interesante observar el desarrollo de la cuota de mercado de Estados Unidos durante el periodo considerado, que es descendente en todos los países de la zona. Con la excepción de Cuba en los dos últimos años (recuérdese que son los años en los que se inicia la venta de alimentos contra pago al contado), la cuota norteamericana desciende en todos los países de la zona, siendo este descenso espectacular en algunos países como Paraguay.

Es también notable el descenso que se produce en México justamente coincidiendo con la entrada en vigor del Acuerdo de este país con la Unión Europea, lo mismo que en Chile, después de la traba-



COLABORACIONES

josa negociación del Acuerdo de Libre Comercio firmado con este país, y que trató de ser un modelo para todos los países del hemisferio.

Este descenso de la cuota norteamericana se produce en años en que, como son los últimos del periodo considerado, el dólar se ha depreciado frente a otras monedas de tal forma que no debería haber supuesto, al menos, una menor exportación norteamericana a la zona.

Es cierto que el descenso de la cuota norteamericana se inicia desde valores muy elevados. En el caso de México la participación norteamericana al comienzo del periodo era de un 74,3 por 100, pasando al final a un 61,8 por 100, y en todos ellos, menos en Cuba, ocupaba y sigue ocupando el primer o segundo puesto en el orden de exportadores. No es fácil determinar los motivos del descenso de una cuota, cuando inicialmente se encuentra en valores tan elevados.

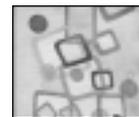
China continental, por el contrario, es una economía que ve aumentar de forma notable su cuota de mercado en la zona. Aparece en países en los que anteriormente no se encontraba, y en todos ellos aumenta considerablemente su participación.

Y prácticamente se encuentra entre los diez primeros en la totalidad de los países, siendo importante su aumento en México, y en Brasil, y manteniendo su cuota a pesar de la crisis en Argentina, por citar los países más importantes de la zona.

Dado que China aumenta su cuota en todos los países y que, como se ha visto, Estados Unidos la disminuye, podría decirse, a primera vista, que una economía está substituyendo a la otra. No es fácil hacer esta afirmación por la simple apreciación cuantitativa de las cuotas respectivas, máxime teniendo en cuenta que ambas monedas, el dólar norteamericano

y el yuan se han mantenido con cotizaciones que mantenían, en los diferentes subperiodos, unos tipos de apreciación y depreciación semejantes. Precisamente es la cotización del yuan, adherido al dólar norteamericano, uno de los caballos de batalla de las autoridades norteamericanas en la actualidad. Mientras la cotización del yuan se mantenga ligada tan íntimamente al dólar como lo está en la actualidad, será difícil afirmar que el incremento general de las exportaciones de China, y el aumento de su cuota de mercado en detrimento de la de Estados Unidos en Iberoamérica, se debe a esa depreciación implícita de la moneda china. Y esta afirmación, aunque no puede hacerse general a la luz de los actuales datos, también habrá que tenerla en cuenta para las exportaciones de otros países con moneda propia como Reino Unido, a Iberoamérica o a otras partes del mundo. Pero no es fácil adelantar conclusiones sobre la importancia de las cotizaciones de las monedas en el incremento o disminución de las exportaciones en la actual situación.

Otro país importante en las cuotas de mercado en la zona, es Japón. En la mayoría de los países, Japón es un importante suministrador, sobre todo en los más importantes, México, Brasil y Argentina, en los que ocupa el tercero o el cuarto lugar de los diez primeros exportadores analizados. En Argentina mantiene su cuota de mercado hasta el penúltimo año, y el último, el año 2003, la aumenta. Y también la aumenta en Costa Rica. La mantiene en México. Y su cuota disminuye de manera importante en todos los demás países de la zona. Podría ser otro ejemplo de país con una moneda relativamente depreciada (el yen lo ha estado durante los últimos años con respecto al dólar norteamericano) que no ve aumentar sus cuotas de mercado.



COLABORACIONES

Reino Unido no es economía de exportación importante a Iberoamérica. De todos los países seleccionados, aparece como suministrador, únicamente, para Argentina, Brasil, y Paraguay. En el caso de Argentina aparece en último lugar de los suministradores seleccionados, o sea, el décimo, y con cuota mantenida, excepto para el último año, 2003, que desciende. En Brasil se encuentra en penúltimo lugar por delante de España, con cuota mantenida, y, en Paraguay, en penúltimo lugar también por delante de España, con cuota descendente. Reino Unido, ha mantenido su moneda fuera de la zona euro, e incluso se ha apreciado durante los últimos años más que el euro frente al dólar. Pero su escasa participación como suministrador de las economías iberoamericanas, no permiten concluir que un aumento o disminución de sus escasas cuotas puedan deberse a la cotización respectiva de su moneda.

En el análisis correspondiente a las cuotas de mercado queda por analizar las variaciones experimentadas por los propios países de la zona, es decir el comercio intrazonal.

Este comercio, o la evolución de las cuotas, detectaría si los acuerdos de cooperación comercial, de diferente naturaleza, con diferentes extensiones y limitaciones, y con distintas voluntades de aplicación, han tenido alguna repercusión en este sentido. Las crisis económicas que han sufrido los diferentes países, espaciadas en el tiempo, han condicionado las reacciones de los gobiernos para con sus socios en cada zona de integración en la que estaban inmersos. En el caso de *Mercosur*, la política económica seguida por Argentina, que se basaba en la paridad fija dólar USA-peso, opuesta a la política brasileña, que practicó la devaluación como medida paliativa de sus crisis, ocasionó contenciosos comerciales

que llevaron a enfrentamientos impropios de la colaboración comercial planeada.

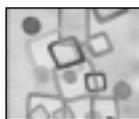
En el caso de la *Comunidad Andina*, en donde la colaboración nunca había sido muy intensa, las repercusiones económicas de la situación política de Venezuela, ha contribuido a que las condiciones de colaboración comercial no se hayan manifestado plenamente.

En *Mercosur*, puede apreciarse un significativo incremento de las cuotas de comercio de los países socios. Brasil aumenta su cuota de mercado en Argentina desde el 20,7 por 100 en 1995 hasta el 34,1 por 100 en el 2003, pasando a ser el primer suministrador, por delante incluso de Estados Unidos. Y aumenta también su cuota en Chile y muy significativamente en Paraguay, pero no en Uruguay; y Argentina gana cuota en todos los mercados, excepto en Brasil, quizá por la coincidencia durante algunos años de las crisis de ambas economías.

En la otra zona de cooperación comercial de Iberoamérica, en la *Comunidad Andina*, sí puede apreciarse un incremento del comercio intrarregional, con claros ascensos de las cuotas de mercado de los países socios, en el caso de que aparezcan dentro de los diez primeros suministradores, es decir, que en el caso de que algún país de la zona se encuentre entre los diez primeros exportadores a otra país de la zona, se produce, en el periodo considerado un incremento de la cuota de mercado. Esto es, se amplían las relaciones que tradicionalmente existen.

6. Los componentes del comercio exterior español con Iberoamérica

Los Cuadros incluidos en el Apéndice IV muestran la composición por productos del comercio exterior de España con los cinco mayores compradores y vende-



COLABORACIONES

dores de la zona. No todos los años han sido los mismos países puesto que, aun habiéndose mantenido México, Brasil y Argentina, en los tres primeros puestos tanto de importación como de exportación, aunque variando entre ellos, los otros dos no siempre han sido Chile y Venezuela, sino que, coyunturalmente han sido ocupados por otros.

La clasificación de los componentes se hace en ocho grupos más un noveno que incluye «otras mercancías», como una miscelánea de productos no incluidos en los ocho anteriores y no fácilmente clasificables. En todos los casos, para todos los países, para todos los años, y tanto en importaciones como en exportaciones, la cantidad de este componente no es significativa, ni en términos absolutos, ni en relativos, ni en oscilación.

6.1. Componentes de la exportación

Los bienes de equipo son el componente más importante de la exportación española a todos los países, sin excepción. En ningún caso suponen menos del 30 por 100 del total de la exportación española, y en Chile llegan a alcanzar el 50 por 100.

Las semimanufacturas ocupan el segundo lugar casi con generalidad, menos en México, donde son superadas por las manufacturas de consumo.

El sector del automóvil supone un 15 por 100 de las exportaciones a los tres grandes países, lo que lo coloca en tercero o cuarto lugar de los productos exportados a estos países. No es así ni en Venezuela ni en Chile, donde este renglón tiene un carácter residual.

Los alimentos, materias primas y productos energéticos siguen en la clasificación, con muy poca importancia, destacando sólo la cifra de alimentos a

Venezuela, que además es estable en el tiempo, y la de productos energéticos a Brasil, que llega hasta un 8 por 100 durante los últimos años, después de haber representado valores insignificantes.

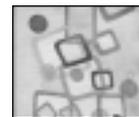
De la descripción anterior puede desprenderse que la composición de las exportaciones españolas a Iberoamérica reproduce en cierta medida la relación de los diferentes niveles de desarrollo de ambas zonas económicas en el sentido de que la zona más desarrollada, España, exporta productos industriales y más elaborados en mayor medida que otros productos con menor valor añadido.

6.2. Componentes de la importación

Los componentes de la importación están todavía más concentrados que los de la exportación, y todos se aglutinan entre los alimentos, las materias primas y las semimanufacturas.

Las importaciones españolas de México, en un 75 por 100 son productos energéticos, y de Venezuela un 40 por 100. Desde Argentina, un 80 por 100 son alimentos, y desde Brasil un 50 por 100 son alimentos y un 20 por 100 semimanufacturas. Desde Chile, el 90 por 100 de las importaciones son alimentos, semimanufacturas y materias primas, siendo el 50 por 100 alimentos. El resto de los componentes de la importación española desde Iberoamérica no tiene relevancia cuantitativa.

Y esta importancia cuantitativa de las importaciones de productos primarios, energéticos o alimentos, no ha variado durante los años del periodo que se analiza, es decir, que, a pesar del aumento considerable de las importaciones españolas desde Iberoamérica en términos cuantitativos, sobre todo desde estos



COLABORACIONES

cinco países, no se ha modificado el peso relativo de los componentes de la importación.

7. Resumen

La descripción anterior de algunos aspectos del comercio exterior de Iberoamérica con la Unión Europea y en especial con España durante los últimos tiempos permitiría establecer algunas ideas generales de comportamiento:

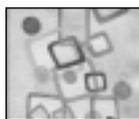
Iberoamérica, como consecuencia de su inserción en el presente orden económico mundial, que para la zona se manifiesta en el Consenso de Washington, se encuentra en un proceso de estabilización que, con mayores exportaciones y menores importaciones, está consiguiendo saldos más favorables de la balanza comercial que se trasladan a superávit de la balanza corriente. Por lo que se refiere a España, mantiene su porcentaje de exportación a la zona sobre el total de sus exportaciones de manera estable.

La importancia de la zona para las exportaciones de los grandes exportado-

res de la Unión Europea no es muy elevada. No así para España que es la economía que más exporta a Iberoamérica en porcentaje de sus exportaciones totales.

No es posible afirmar, con la descripción que se hace del comercio de la zona, que las variaciones en las cotizaciones relativas de las monedas de los exportadores (euro, dólar norteamericano y yen) influyan en las corrientes comerciales, por lo menos en el plazo analizado. Tampoco es posible afirmar que los esfuerzos de balanza de pagos, materializados en condiciones concesionales para determinadas exportaciones, hayan generado mayores cifras de exportación en los países beneficiados.

El comercio en ambos sentidos, exportaciones e importaciones, entre la región y España, analizado en sus componentes, refleja la relación tradicional entre zonas con el desarrollo industrial respectivo de ambos socios. Es decir, los productos con mayor valor añadido son exportados desde España, y las materias primas son importadas por España.



COLABORACIONES

Apéndices

Estadísticas del comercio exterior de España con Iberoamérica

— Apéndice I: Comercio bilateral España-América.

— Apéndice II: Análisis comparativo de las exportaciones españolas a Iberoamérica en relación con la UE-15.

— Apéndice III: Cuota de las exportaciones españolas en Iberoamérica.

— Apéndice IV: Composición sectorial del comercio bilateral de España con los principales países de Iberoamérica.

Apéndice I

Comercio bilateral España-América

CUADRO 1 EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A AMÉRICA (1995-2003) (Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003 (Prov.)
Estados Unidos	2.875,3	3.262,8	4.086,2	4.187,2	4.598,7	6.051,7	5.651,6	5.787,5	5.677,3
Canadá	337,4	333,0	406,7	435,9	454,3	579,3	533,9	652,9	634,6
Total América del Norte ..	3.212,7	3.595,7	4.492,9	4.623,1	5.052,9	6.631,0	6.185,4	6.440,5	6.311,9
% s/total española	4,6	4,6	4,8	4,6	4,8	5,3	4,8	4,8	4,6
México	424,5	411,3	771,7	1.070,3	1.140,4	1.509,7	1.983,5	2.340,8	2.198,7
% s/total Iberoamérica	10,9	8,9	13,3	16,2	17,9	20,1	25,7	32,7	32,4
Total NAFTA	3.637,2	4.007,1	5.264,5	5.693,3	6.193,3	8.140,7	8.168,9	8.781,3	8.510,7
% s/total española	5,2	5,1	5,6	5,7	5,9	6,6	6,3	6,6	6,2
Costa Rica	29,9	34,3	50,8	76,5	83,3	127,0	108,9	132,6	107,89
El Salvador	19,2	16,9	36,2	43,8	41,7	62,3	74,7	57,1	54,57
Guatemala	26,0	32,6	43,6	49,2	81,1	86,9	93,4	97,7	81,42
Honduras	43,6	19,0	34,5	40,9	30,6	51,8	39,9	50,4	101,3
Nicaragua	26,4	35,5	17,3	14,5	18,0	20,0	22,3	31,8	27,29
Panamá	56,3	57,6	160,9	184,3	274,3	264,0	104,0	100,1	121,66
Total Centroamérica	201,4	195,9	343,2	409,2	528,9	611,9	443,0	469,6	494,1
% s/total Iberoamérica	5,2	4,2	5,9	6,2	8,3	8,1	5,7	6,6	7,3
% s/total española	0,3	0,3	0,4	0,4	0,5	0,5	0,3	0,4	0,4
Cuba	312,3	354,1	417,1	497,8	569,8	629,3	625,2	480,2	456,66
R. Dominicana	71,6	96,5	122,2	175,3	232,1	418,3	418,9	351,5	228,49
Bahamas	143,1	272,1	27,7	69,0	112,5	122,9	106,5	117,8	129,65
Trinidad y Tobago	4,7	14,5	17,7	38,7	11,5	27,0	13,6	22,4	21,71
Resto Caribe	121,1	124,5	113,2	130,9	160,4	364,3	195,8	240,9	546,74
Total Caribe	652,8	861,7	697,9	911,8	1.086,2	1.561,9	1.360,0	1.212,9	1.383,3
% s/total Iberoamérica	16,8	18,6	12,0	13,8	17,1	20,8	17,6	17,0	20,4
% s/total española	0,9	1,1	0,7	0,9	1,0	1,3	1,0	0,9	1,0
Venezuela	196,9	185,0	262,4	351,6	287,7	433,4	550,2	616,5	320,05
Colombia	215,8	248,0	301,2	410,5	203,7	244,4	285,7	283,4	241,8
Ecuador	76,4	131,9	124,9	85,9	118,5	83,6	130,6	169,2	128,53
Bolivia	17,5	29,0	28,6	60,0	38,7	46,5	24,3	30,9	18,57
Perú	224,8	254,2	202,5	198,0	169,4	190,9	183,4	158,2	140,82
Total Comunidad Andina	731,5	848,0	919,5	1.106,0	818,0	998,7	1.174,2	1.258,2	849,8
% s/total Iberoamérica	18,9	18,3	15,9	16,8	12,9	13,3	15,2	17,6	12,5
% s/total española	1,0	1,1	1,0	1,1	0,8	0,8	0,9	0,9	0,6
Argentina	711,5	1.017,2	1.142,5	1.146,4	949,0	946,3	746,1	303,6	423,89
Uruguay	139,6	133,7	154,7	154,1	140,5	150,8	143,6	97,1	76,04
Paraguay	24,6	25,3	38,9	43,2	40,5	28,1	22,8	28,5	24,13
Chile	341,4	401,6	592,4	530,7	363,1	462,4	487,7	418,1	456,4
Brasil	652,2	735,1	1.140,4	1.228,1	1.293,7	1.256,8	1.362,6	1.024,3	871,39
Total Cono Sur	1.869,3	2.312,9	3.068,8	3.102,5	2.786,9	2.844,4	2.762,8	1.871,5	1.851,9
% s/total Iberoamérica	48,2	50,0	52,9	47,0	43,8	37,8	35,8	26,2	27,3
% s/total española	2,7	3,0	3,3	3,1	2,7	2,3	2,1	1,4	1,3
Total Iberoamérica	3.879,5	4.629,9	5.801,1	6.599,6	6.360,5	7.526,7	7.723,6	7.153,1	6.777,7
% s/total española	5,5	5,9	6,2	6,6	6,1	6,1	6,0	5,4	4,9
Total América del Norte ..	3.212,7	3.595,7	4.492,9	4.623,1	5.052,9	6.631,0	6.185,4	6.440,5	6.311,9
% s/total española	4,6	4,6	4,8	4,6	4,8	5,3	4,8	4,8	4,6
Unión Europea	50.458,3	55.911,4	65.844,2	71.353,2	75.627,8	87.688,3	92.961,9	94.884,1	98.985,5
% s/total española	72,1	71,5	70,5	71,5	72,2	70,6	71,6	71,2	71,8
Resto del Mundo	12.411,7	14.075,0	17.281,2	17.273,5	17.747,5	22.331,4	22.900,1	24.790,1	25.740,15
% s/total española	17,7	18,0	18,5	17,3	16,9	18,0	17,6	18,6	18,7
Total Exp. Española	69.962,2	78.212,1	93.419,4	99.849,5	104.788,6	124.177,3	129.771,0	133.267,7	137.815,32

Fuente: Dirección General de Aduanas y Elaboración propia.



COLABORACIONES

SUBDIRECCIÓN GENERAL DE POLÍTICA COMERCIAL CON IBEROAMÉRICA Y AMÉRICA DEL NORTE

 CUADRO 2
 IMPORTACIONES ESPAÑOLAS DE AMÉRICA (1995-2003)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003 (Prov.)
Estados Unidos	5.536,9	5.928,2	6.849,5	7.025,8	7.653,7	8.758,3	7.870,9	7.203,2	6.815,3
Canadá	475,0	425,7	473,4	485,2	552,1	647,3	661,0	741,8	619,6
Total América del Norte ..	6.011,8	6.353,8	7.322,9	7.511,0	8.205,8	9.405,6	8.531,8	7.945,0	7.434,9
% s/total española	6,9	6,7	6,7	6,1	5,9	5,6	4,9	4,5	4,0
México	738,3	799,2	975,0	810,7	945,5	1.687,2	1.596,3	1.628,2	1.479,1
% s/total Iberoamérica	20,4	21,2	21,0	17,6	18,1	24,9	22,6	22,1	20,0
Total NAFTA	6.750,2	7.153,0	8.297,9	8.321,7	9.151,3	11.092,8	10.128,1	9.573,2	8.913,9
% s/total española	7,7	7,6	7,6	6,8	6,6	6,5	5,8	5,5	4,8
Costa Rica	74,5	77,2	81,6	82,9	100,3	89,0	79,6	72,0	62,13
El Salvador	8,5	9,0	12,4	4,2	4,0	8,5	7,7	14,7	14,11
Guatemala	14,6	12,1	16,2	18,5	13,2	33,6	39,4	31,7	32,35
Honduras	55,0	41,7	41,9	51,2	37,5	42,8	31,4	29,6	39,48
Nicaragua	14,3	14,5	18,5	26,7	15,3	17,1	14,0	13,1	15,34
Panamá	57,1	35,3	132,8	55,1	30,1	38,6	34,3	44,7	41,16
Total Centroamérica	224,0	189,7	303,4	238,6	200,3	229,7	206,3	205,8	204,6
% s/total Iberoamérica	6,2	5,0	6,5	5,2	3,8	3,4	2,9	2,8	2,8
% s/total española	0,3	0,2	0,3	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Cuba	70,8	100,3	108,9	120,5	123,6	144,3	134,5	162,9	129,99
R. Dominicana	24,7	20,0	26,6	24,5	17,1	18,1	27,5	35,0	36,35
Bahamas	73,8	29,7	54,2	20,7	79,0	76,7	135,8	152,0	132,57
Trinidad y Tobago	12,2	41,5	65,1	73,8	51,6	142,6	53,0	67,9	34,76
Resto Caribe	51,7	113,6	172,8	144,7	268,9	199,6	187,3	283,2	597,2
Total Caribe	233,3	305,0	427,6	384,2	540,2	581,3	538,1	700,9	930,9
% s/total Iberoamérica	6,4	8,1	9,2	8,3	10,3	8,6	7,6	9,5	12,6
% s/total española	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,3	0,3	0,4	0,5
Venezuela	131,4	176,9	242,6	264,2	276,3	499,1	737,1	717,3	298,66
Colombia	175,9	159,4	163,4	166,3	177,0	251,5	192,1	281,7	222,93
Ecuador	159,4	142,7	141,8	154,9	145,6	109,3	111,0	113,4	156,22
Bolivia	8,0	4,0	16,8	13,0	8,9	8,8	15,1	10,2	11,18
Perú	108,4	115,7	172,7	155,9	190,0	230,6	259,9	280,9	311,47
Total Comunidad Andina	583,1	598,7	737,3	754,4	797,8	1.099,2	1.315,1	1.403,5	1.000,5
% s/total Iberoamérica	16,1	15,9	15,9	16,4	15,2	16,2	18,6	19,0	13,5
% s/total española	0,7	0,6	0,7	0,6	0,6	0,6	0,8	0,8	0,5
Argentina	628,2	659,6	656,4	836,4	1.034,4	1.180,5	1.344,9	1.452,1	1.449,93
Uruguay	47,6	56,7	70,7	62,6	80,6	90,0	104,0	102,2	94,39
Paraguay	24,4	17,7	21,3	20,2	31,6	59,9	63,0	11,6	52,53
Chile	291,2	257,5	337,2	343,5	351,8	518,5	473,0	482,8	535,22
Brasil	849,4	886,4	1.106,1	1.159,4	1.251,0	1.324,2	1.423,1	1.380,9	1.660,52
Total Cono Sur	1.840,8	1.877,9	2.191,7	2.422,1	2.749,4	3.173,1	3.408,0	3.429,7	3.792,6
% s/total Iberoamérica	50,9	49,8	47,3	52,5	52,5	46,9	48,2	46,5	51,2
% s/total española	2,1	2,0	2,0	2,0	2,0	1,9	2,0	2,0	2,1
Total Iberoamérica	3.619,4	3.770,6	4.635,1	4.609,9	5.233,3	6.770,4	7.063,7	7.368,2	7.407,5
% s/total española	4,2	4,0	4,2	3,8	3,8	4,0	4,1	4,2	4,0
Total América del Norte ..	6.011,8	6.353,8	7.322,9	7.511,0	8.205,8	9.405,6	8.531,8	7.945,0	7.434,9
% s/total española	6,9	6,7	6,7	6,1	5,9	5,6	4,9	4,5	4,0
Unión Europea	57.288,0	62.523,7	71.817,2	83.327,1	93.597,3	107.752,9	110.948,5	112.427,1	117.795,0
% s/total española	65,7	66,4	65,6	67,8	67,3	63,6	64,1	64,1	64,0
Resto del Mundo	20.223,2	21.531,5	25.693,6	27.408,1	32.057,3	45.539,2	46.666,0	47.527,6	51.457,1
% s/total española	23,2	22,9	23,5	22,3	23,0	26,9	26,9	27,1	28,0
Total Import. Española	87.142,3	94.179,5	109.468,7	122.856,1	139.093,7	169.468,1	173.210,1	175.267,9	184.094,5

Fuente: Dirección General de Aduanas y Elaboración propia.



COLABORACIONES

CUADRO 3 SALDO COMERCIAL CON AMÉRICA (1995-2003) (Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003 (Prov)
Estados Unidos	-2.661,6	-2.665,4	-2.763,2	-2.838,7	-3.055,1	-2.706,6	-2.219,3	-1.415,7	-1.138,0
Canadá	-137,6	-92,7	-66,8	-49,2	-97,8	-68,0	-127,1	-88,9	15,1
Total América del Norte ..	-2.799,1	-2.758,1	-2.830,0	-2.887,9	-3.152,9	-2.774,7	-2.346,4	-1.504,5	-1.122,9
México	-313,8	-387,9	-203,3	259,6	194,9	-177,5	387,2	712,6	719,7
Total NAFTA	-3.113,0	-3.146,0	-3.033,3	-2.628,4	-2.958,0	-2.952,2	-1.959,2	-791,9	-403,3
Costa Rica	-44,5	-42,9	-30,8	-6,4	-17,1	38,0	29,2	60,6	45,8
El Salvador	10,7	7,9	23,8	39,6	37,7	53,8	67,0	42,4	40,5
Guatemala	11,4	20,5	27,4	30,7	67,9	53,3	54,1	66,0	49,1
Honduras	-11,4	-22,7	-7,5	-10,3	-6,9	9,0	8,5	20,8	61,8
Nicaragua	12,1	21,1	-1,2	-12,2	2,7	2,9	8,3	18,6	12,0
Panamá	-0,8	22,3	28,1	129,2	244,2	225,4	69,7	55,4	80,5
Total Centroamérica	-22,6	6,2	39,8	170,6	328,6	382,3	236,8	263,8	289,6
Cuba	241,5	253,8	308,2	377,4	446,2	485,0	490,7	317,4	326,7
R. Dominicana	46,9	76,5	95,6	150,8	214,9	400,2	391,3	316,5	192,1
Bahamas	69,3	242,4	-26,6	48,3	33,5	46,2	-29,3	-34,2	-2,9
Trinidad y Tobago	-7,5	-27,0	-47,4	-35,1	-40,1	-115,5	-39,4	-45,5	-13,1
Resto Caribe	69,4	11,0	-59,6	-13,8	-108,5	164,7	8,5	-42,3	-50,5
Total Caribe	419,6	556,7	270,3	527,6	546,0	980,6	821,9	511,9	452,4
Venezuela	65,5	8,0	19,8	87,4	11,4	-65,8	-186,9	-100,9	21,4
Colombia	39,9	88,6	137,8	244,2	26,7	-7,1	93,6	1,7	18,9
Ecuador	-83,0	-10,8	-16,9	-69,0	-27,1	-25,7	19,7	55,9	-27,7
Bolivia	9,6	25,0	11,7	47,0	29,8	37,8	9,3	20,7	7,4
Perú	116,5	138,5	29,8	42,1	-20,6	-39,7	-76,5	-122,7	-170,7
Total Comunidad Andina	148,4	249,3	182,2	351,6	20,2	-100,5	-140,8	-145,3	-150,7
Argentina	83,4	357,6	486,1	310,0	-85,4	-234,2	-598,8	-1.148,5	-1.026,0
Uruguay	92,0	77,1	84,0	91,5	59,9	60,8	39,6	-5,2	-18,4
Paraguay	0,1	7,6	17,6	23,0	8,9	-31,8	-40,3	16,8	-28,4
Chile	50,2	144,1	255,1	187,2	11,3	-56,1	14,7	-64,7	-78,8
Brasil	-197,1	-151,3	34,3	68,6	42,7	-67,4	-60,4	-356,6	-789,1
Total Cono Sur	28,6	435,0	877,0	680,3	37,4	-328,7	-645,2	-1.558,1	-1.940,7
Saldo con Iberoamérica	260,2	859,3	1.166,0	1.989,7	1.127,2	756,2	659,9	-215,1	-629,8
Saldo con Unión Europea ..	-6.829,7	-6.612,2	-5.973,0	-11.973,9	-17.969,6	-20.064,6	-17.986,7	-17.543,0	-18.809,5
Saldo con Resto del Mundo	-7.811,5	-7.456,4	-8.412,3	-10.134,6	-14.309,8	-23.207,8	-23.765,9	-22.737,5	-25.717,0
Saldo Total	-17.180,1	-15.967,4	-16.049,3	-23.006,7	-34.305,1	-45.290,8	-43.439,1	-42.000,2	-46.279,2

Fuente: Dirección General de Aduanas y Elaboración propia.



COLABORACIONES

Apéndice II

Análisis comparativo de las exportaciones españolas a Iberoamérica en relación con la UE-15

CUADRO 1
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAÍSES DE LA UE A MÉXICO (1995-2002)
(Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
004 Alemania	1.828,36	2.017,83	2.710,56	3.550,99	4.186,38	4.953,53	5.300,89	5.236,95
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/alemana	0,46	0,49	0,60	0,73	0,82	0,83	0,83	0,80
011 España	431,81	425,09	773,4	1.065,13	1.124,93	1.509,65	1.976,16	2.302,96
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/española	0,58	0,50	0,87	1,07	1,15	1,21	1,52	1,73
005 Italia	469,79	650,21	981,82	1.187,20	1.242,27	1.814,60	1.959,28	1.916,92
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/italiana	0,26	0,33	0,46	0,54	0,56	0,70	0,72	0,72
001 Francia	790,28	722,05	1.025,64	1.223,63	1.166,23	1.489,46	1.519,41	1.535,30
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/francesa	0,34	0,30	0,38	0,43	0,38	0,42	0,42	0,44
006 Reino Unido ...	333,15	389,26	615,03	794,55	877,85	1.082,70	1.076,50	1.109,38
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/británica	0,18	0,19	0,25	0,33	0,34	0,35	0,35	0,37
017 Bélgica					281,09	596,68	715,91	838,83
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/belga					0,17	0,29	0,34	0,37
003 Países Bajos ..	158,62	185,47	272,29	329,4	330,16	463,58	532,57	644,3
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/neerlandesa	0,11	0,11	0,15	0,17	0,16	0,18	0,21	0,25
007 Irlanda	95,33	121,54	143,38	164,25	173,89	255,61	557,79	463,57
Exportación total	34.177,55	38.070,06	47.042,73	57.381,44	66.841,21	83.816,79	92.491,11	93.257,28
% s/irlandesa	0,28	0,32	0,30	0,29	0,26	0,30	0,60	0,50
030 Suecia	108,24	139,65	235,48	225,83	546,08	1.160,33	615,74	365,64
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/sueca	0,18	0,21	0,32	0,30	0,69	1,23	0,73	0,42
038 Austria	42,04	57,64	86,49	138,54	110,62	134,85	156,5	147,07
Exportación total	44.141,82	45.852,88	52.717,93	57.163,18	61.982,42	73.311,40	78.998,47	83.199,77
% s/austriaca	0,10	0,13	0,16	0,24	0,18	0,18	0,20	0,18
UE 15	4.486,64	5.027,71	7.264,40	9.217,78	10.313,79	13.865,27	14.879,47	14.893,22
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% s/comunitaria	0,29	0,30	0,39	0,46	0,49	0,55	0,57	0,57

Fuente: Eurostat.

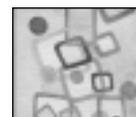


COLABORACIONES

CUADRO 2
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAISES DE LA UE A BRASIL (1995-2002)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
004 Alemania	3.860,28	3.785,90	4.542,91	4.800,66	4.426,69	4.950,92	5.638,92	4.869,66
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/alemana	0,96	0,92	1,00	0,99	0,87	0,83	0,88	0,75
001 Francia	1.115,80	1.198,32	1.460,68	1.956,79	2.026,44	2.870,32	3.319,37	2.894,12
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/francesa	0,48	0,50	0,55	0,68	0,66	0,81	0,92	0,82
005 Italia	2.401,75	2.454,99	3.073,52	2.935,88	2.374,85	2.436,70	2.592,16	1.989,21
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/italiana	1,34	1,24	1,45	1,34	1,07	0,94	0,95	0,75
006 Reino Unido...	795,37	1.030,15	1.475,52	1.356,11	1.111,63	1.255,24	1.273,27	1.387,12
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/británica	0,44	0,51	0,60	0,55	0,44	0,41	0,42	0,47
011 España	659,82	758,07	1.142,81	1.222,26	1.101,48	1.256,79	1.360,65	1.015,38
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/española	0,88	0,90	1,29	1,22	1,12	1,01	1,04	0,76
017 Belgica					582,54	859,64	970,66	865,67
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/belga					0,35	0,42	0,46	0,38
003 Países Bajos..	702,66	544,13	628,94	577,36	521,22	626,21	717,53	696,21
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/neerlandesa	0,50	0,33	0,34	0,30	0,25	0,25	0,28	0,27
030 Suecia	369,61	459,31	569,26	754,6	709,65	713,62	722,25	526,97
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/sueca	0,60	0,69	0,78	1,00	0,89	0,76	0,86	0,61
032 Finlandia	138,36	144,73	200,85	274,18	259,46	352,2	431,87	360,27
Exportación total	30.955,39	32.387,24	36.569,04	39.026,39	39.635,46	49.916,07	48.277,16	47.742,68
% s/finlandesa	0,45	0,45	0,55	0,70	0,65	0,71	0,89	0,75
038 Austria	179,70	203,21	258,11	223,80	230,32	296,42	335,66	229,42
Exportación total	44.141,82	45.852,88	52.717,93	57.163,18	61.982,42	73.311,40	78.998,47	83.199,77
% s/austriaca	0,41	0,44	0,49	0,39	0,37	0,40	0,42	0,28
UE 15	11.327,90	11.466,02	14.477,03	15.316,34	13.820,22	16.259,85	18.006,81	15.267,88
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,72	0,68	0,77	0,77	0,66	0,65	0,70	0,59

Fuente: Eurostat.



COLABORACIONES

CUADRO 3
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAÍSES DE LA UE A ARGENTINA (1995-2002)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
004 Alemania	983,57	1.197,30	1.484,35	1.672,30	1.198,15	1.248,82	1.117,82	574,2
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/alemana	0,25	0,29	0,33	0,34	0,23	0,21	0,18	0,09
001 Francia	787,13	992,4	1.171,19	1.343,84	1.291,90	1.136,25	812,12	342,99
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/francesa	0,34	0,41	0,44	0,47	0,42	0,32	0,22	0,10
005 Italia	1.015,52	1.278,15	1.526,62	1.481,68	1.270,37	1.083,04	905,07	304,64
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/italiana	0,57	0,64	0,72	0,68	0,57	0,42	0,33	0,11
011 España	722,2	1.050,99	1.145,80	1.140,74	903,26	946,3	744,25	299,14
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/española	0,97	1,24	1,29	1,14	0,92	0,76	0,57	0,23
006 Reino Unido...	279,11	398,18	700,02	689,52	440,24	466,4	422,04	202,15
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/británica	0,15	0,20	0,28	0,28	0,17	0,15	0,14	0,07
017 Belgica					284,95	316,3	250,2	112,27
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/belga					0,17	0,16	0,12	0,05
003 Países Bajos..	179,3	181,29	240,39	246,03	273,67	207,77	188,35	98,96
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/neerlandesa	0,13	0,11	0,13	0,13	0,13	0,08	0,07	0,04
030 Suecia	158,53	208,7	310,83	252,8	262,99	268,87	150,37	38,38
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/sueca	0,26	0,31	0,43	0,33	0,33	0,29	0,18	0,04
038 Austria	45,38	60,29	90,87	95,66	73,76	73,49	86,94	29,37
Exportación total	44.141,82	45.852,88	52.717,93	57.163,18	61.982,42	73.311,40	78.998,47	83.199,77
% s/austriaca	0,10	0,13	0,17	0,17	0,12	0,10	0,11	0,04
007 Irlanda	34,37	40,23	38,65	47,43	57,37	49,13	58,07	25,70
Exportación total	34.177,55	38.070,06	47.042,73	57.381,44	66.841,21	83.816,79	92.491,11	93.257,28
% s/irlandesa	0,10	0,11	0,08	0,08	0,09	0,06	0,06	0,03
UE 15	4.557,98	5.756,44	7.170,30	7.540,99	6.279,74	6.055,00	4.943,26	2.104,46
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,29	0,34	0,38	0,38	0,30	0,24	0,19	0,08

Fuente: Eurostat.

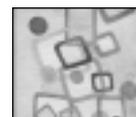


COLABORACIONES

CUADRO 4
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAISES DE LA UE A CUBA (1995-2002)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
011 España	317,72	365	418,21	495,53	554,97	629,25	623,74	475,39
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/española	0,42	0,43	0,47	0,50	0,57	0,50	0,48	0,36
005 Italia	62,05	88,7	107,2	171,44	197,26	269,08	279,7	248,32
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/italiana	0,03	0,04	0,05	0,08	0,09	0,10	0,10	0,09
001 Francia	112,89	151,39	201,83	251,26	229,61	260,43	246,96	208,42
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/francesa	0,05	0,06	0,08	0,09	0,08	0,07	0,07	0,06
004 Alemania	53,36	55,2	52,27	65,71	63,99	68,66	100,3	74,08
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/alemana	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,02	0,01
003 Países Bajos..	59,43	43,73	53,36	55,98	55,71	79,23	70,36	60,94
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/neerlandesa	0,04	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03	0,02
017 Belgica					27,14	26,76	26,84	22,27
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/belga					0,02	0,01	0,01	0,01
006 Reino Unido...	22,35	29,57	27,34	46,63	32,72	35,3	20,06	18,03
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/británica	0,01	0,01	0,01	0,02	0,01	0,01	0,01	0,01
030 Suecia	6,33	5	4,8	8,69	12,19	16,06	23,42	10,27
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/sueca	0,01	0,01	0,01	0,01	0,02	0,02	0,03	0,01
008 Dinamarca	2,91	2,71	3,54	2,91	10,49	6,81	11,06	9,68
Exportación total	38.918,64	40.492,43	43.448,98	43.718,69	47.190,75	55.535,34	57.732,08	60.802,39
% s/danesa	0,01	0,01	0,01	0,01	0,02	0,01	0,02	0,02
010 Portugal	8,87	5,69	4,76	5,6	5,99	7,42	6,16	4,51
Exportación total	17.418,17	19.388,22	21.124,02	22.115,28	23.025,91	26.378,76	27.322,79	28.098,06
% s/portuguesa	0,05	0,03	0,02	0,03	0,03	0,03	0,02	0,02
UE 15	708,94	781,2	910,36	1.143,22	1.195,15	1.409,14	1.417,75	1.139,09
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,05	0,05	0,05	0,06	0,06	0,06	0,05	0,04

Fuente: Eurostat.



COLABORACIONES

CUADRO 5
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAISES DE LA UE A CHILE (1995-2002)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
004 Alemania	584,39	563,81	721,29	692,44	563,34	636,19	770,41	720,25
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/total alemana ..	0,15	0,14	0,16	0,14	0,11	0,11	0,12	0,11
001 Francia	314,28	405,48	422,93	551,87	336,1	856,67	990,05	696,77
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/total francesa ..	0,14	0,17	0,16	0,19	0,11	0,24	0,27	0,20
011 España	348,88	415,1	593,97	527,75	355,94	462,39	485,81	409,29
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/total española .	0,47	0,49	0,67	0,53	0,36	0,37	0,37	0,31
005 Italia	377,77	452,18	550,52	560,78	390,91	441,81	415,31	344,19
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/total italiana.....	0,21	0,23	0,26	0,26	0,18	0,17	0,15	0,13
006 Reino Unido...	202,72	198,17	302,46	255,85	172,15	182,97	209,63	183,2
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/total británica ..	0,11	0,10	0,12	0,10	0,07	0,06	0,07	0,06
003 Países Bajos..	137,62	166,32	174,62	134,24	114,52	168,54	202,5	161,72
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/total neerlandesa	0,10	0,10	0,10	0,07	0,06	0,07	0,08	0,06
030 Suecia	105,35	129,29	201,4	157,87	203,63	245,46	148,35	131,37
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/total sueca	0,17	0,19	0,28	0,21	0,26	0,26	0,18	0,15
017 Bélgica					104,7	121,54	134,68	124,05
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/total belga					0,06	0,06	0,06	0,05
032 Finlandia	56,64	80,95	104,72	88,64	56,37	85,15	82,79	116,82
Exportación total	30.955,39	32.387,24	36.569,04	39.026,39	39.635,46	49.916,07	48.277,16	47.742,68
% s/total finlandesa	0,18	0,25	0,29	0,23	0,14	0,17	0,17	0,24
008 Dinamarca	40,46	56,11	45,02	46,78	42,76	62,68	56,12	56,22
Exportación total	38.918,64	40.492,43	43.448,98	43.718,69	47.190,75	55.535,34	57.732,08	60.802,39
% s/total danesa	0,10	0,14	0,10	0,11	0,09	0,11	0,10	0,09
UE 15	2.382,13	2.674,47	3.366,13	3.241,77	2.458,39	3.400,38	3.637,83	3.088,32
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,15	0,16	0,18	0,16	0,12	0,14	0,14	0,12

Fuente: Eurostat.



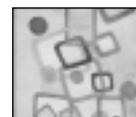
COLABORACIONES

ANÁLISIS DEL COMPORTAMIENTO DEL COMERCIO EXTERIOR DE ESPAÑA CON IBEROAMÉRICA...

 CUADRO 6
 EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAISES DE LA UE A VENEZUELA (1995-2002)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
005 Italia.....	317,94	382,91	542,01	648,94	758,84	741,05	808,46	624,53
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/total italiana.....	0,18	0,19	0,26	0,30	0,34	0,28	0,30	0,24
011 España	200,87	191,28	263	349,66	283,37	433,34	546,94	594,32
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/total española ..	0,27	0,23	0,30	0,35	0,29	0,35	0,42	0,45
004 Alemania	542,94	403,71	482,55	608,5	571,64	525,75	626,33	590,14
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/total alemana ..	0,14	0,10	0,11	0,13	0,11	0,09	0,10	0,09
006 Reino Unido...	210,22	218,86	319,82	363,85	305,71	362,55	504,63	371,71
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/total británica ..	0,12	0,11	0,13	0,15	0,12	0,12	0,17	0,13
001 Francia	235,78	217,07	296,46	364,12	259,04	337,71	406,25	336,68
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/total francesa ..	0,10	0,09	0,11	0,13	0,08	0,10	0,11	0,10
017 Belgica					87,71	139,56	204,01	164,88
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/total belga					0,05	0,07	0,10	0,07
003 Países Bajos..	103,53	80,59	98,81	141,57	120,51	128,91	152,05	121,93
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/total neerlandesa	0,07	0,05	0,05	0,07	0,06	0,05	0,06	0,05
030 Suecia	25,99	40,4	102,27	147,6	67,89	116,98	89,17	73,98
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/total sueca	0,04	0,06	0,14	0,20	0,09	0,12	0,11	0,09
032 Finlandia	30,95	26,54	32,03	56,9	40,04	211,77	115,23	56,13
Exportación total	30.955,39	32.387,24	36.569,04	39.026,39	39.635,46	49.916,07	48.277,16	47.742,68
% s/total finlandesa	0,10	0,08	0,09	0,15	0,10	0,42	0,24	0,12
038 Austria	17,07	30,74	44,89	36,92	34,58	45,75	51,73	39,42
Exportación total	44.141,82	45.852,88	52.717,93	57.163,18	61.982,42	73.311,40	78.998,47	83.199,77
% s/austriaca	0,04	0,07	0,09	0,06	0,06	0,06	0,07	0,05
UE 15	1.854,32	1.709,68	2.327,52	2.926,99	2.585,07	3.142,49	3.615,44	3.047,41
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,12	0,10	0,12	0,15	0,12	0,13	0,14	0,12

Fuente: Eurostat.



COLABORACIONES

CUADRO 7
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAÍSES DE LA UE A COLOMBIA (1995-2002)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
004 Alemania	534,56	569,39	581,43	586,38	432,49	513,11	544,87	473,48
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/total alemana ..	0,13	0,14	0,13	0,12	0,08	0,09	0,09	0,07
011 España	220,44	256,92	301,76	408,14	200,39	244,38	284,91	280,37
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/total española .	0,29	0,30	0,34	0,41	0,20	0,20	0,22	0,21
005 Italia.....	262,52	339,77	338,24	325,31	192,06	228,65	300,75	269,26
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/total italiana.....	0,15	0,17	0,16	0,15	0,09	0,09	0,11	0,10
001 Francia	241,71	210,65	405,46	370,5	241,12	295,52	331,19	260,87
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/total francesa ..	0,10	0,09	0,15	0,13	0,08	0,08	0,09	0,07
006 Reino Unido...	174,6	209,39	244,46	267,33	161,76	166,69	167,47	132,28
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/total británica ..	0,10	0,10	0,10	0,11	0,06	0,05	0,05	0,04
017 Belgica					65,55	91,68	108,98	119,08
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/total belga					0,04	0,04	0,05	0,05
003 Países Bajos..	90,52	95,88	118,38	111,78	83,27	98,44	99,54	91,47
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/total neerlandesa	0,06	0,06	0,06	0,06	0,04	0,04	0,04	0,04
030 Suecia	107,85	86,04	141,39	96,87	70,56	97,17	102,26	49,07
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/total sueca	0,18	0,13	0,19	0,13	0,09	0,10	0,12	0,06
032 Finlandia	36,92	40,23	41,32	44,72	35,81	59,32	47,02	45,61
Exportación total	30.955,39	32.387,24	36.569,04	39.026,39	39.635,46	49.916,07	48.277,16	47.742,68
% s/total finlandesa	0,12	0,12	0,11	0,11	0,09	0,12	0,10	0,10
007 Irlanda	18,12	12,88	21,8	19,09	18,69	24,53	32,81	35,31
Exportación total	34.177,55	38.070,06	47.042,73	57.381,44	66.841,21	83.816,79	92.491,11	93.257,28
% s/total irlandesa .	0,05	0,03	0,05	0,03	0,03	0,03	0,04	0,04
UE 15.....	1.805,72	1.940,19	2.318,91	2.354,39	1.534,68	1.870,18	2.081,88	1.818,39
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,11	0,11	0,12	0,12	0,07	0,07	0,08	0,07

Fuente: Eurostat.



COLABORACIONES

CUADRO 8
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAISES DE LA UE A LA REPÚBLICA DOMINICANA (1995-2002)
 (Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
011 España	72,37	99,95	122,55	174,43	227,81	418,33	418,15	347,19
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/total española ..	0,10	0,12	0,14	0,17	0,23	0,34	0,32	0,26
004 Alemania	41,54	50,25	54,74	86,04	73,48	136,18	179,14	162,61
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/total alemana ..	0,01	0,01	0,01	0,02	0,01	0,02	0,03	0,02
005 Italia.....	54,45	64,83	89,27	99,77	95,9	133,01	145,82	142,78
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/total italiana.....	0,03	0,03	0,04	0,05	0,04	0,05	0,05	0,05
006 Reino Unido...	32,78	33,55	55,92	64,7	55,63	79,21	71,79	79,98
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/total británica ..	0,02	0,02	0,02	0,03	0,02	0,03	0,02	0,03
001 Francia	43,34	41,05	67,56	91,32	65,87	102	75,65	75,18
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/total francesa ..	0,02	0,02	0,03	0,03	0,02	0,03	0,02	0,02
003 Países Bajos..	38,07	39,71	41,09	38,88	40,79	72,3	56,56	62,59
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/total neerlandesa	0,03	0,02	0,02	0,02	0,02	0,03	0,02	0,02
008 Dinamarca	34,47	36,9	44,12	53,97	47,54	64,41	62,13	59,17
Exportación total	38.918,64	40.492,43	43.448,98	43.718,69	47.190,75	55.535,34	57.732,08	60.802,39
% s/total danesa	0,09	0,09	0,10	0,12	0,10	0,12	0,11	0,10
017 Belgica					21,41	38,38	47,54	41,74
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/total belga					0,01	0,02	0,02	0,02
030 Suecia	4,32	5,27	3,25	3,85	7,16	28,28	15,37	19,4
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/total sueca	0,01	0,01	0,00	0,01	0,01	0,03	0,02	0,02
032 Finlandia	4,61	2,95	3,06	6,32	10,55	49,28	9,69	13,96
Exportación total	30.955,39	32.387,24	36.569,04	39.026,39	39.635,46	49.916,07	48.277,16	47.742,68
% s/total finlandesa	0,01	0,01	0,01	0,02	0,03	0,10	0,02	0,03
UE 15	340,41	393,53	510,35	646,83	661,57	1.149,36	1.100,20	1.025,22
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,02	0,02	0,03	0,03	0,03	0,05	0,04	0,04

Fuente: Eurostat.



COLABORACIONES

CUADRO 9
EXPORTACIONES DE LOS DIEZ PRIMEROS PAISES DE LA UE A PERÚ (1995-2002)
(Millones de euros)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
004 Alemania	197,62	213,79	247,89	271,25	231,72	215,82	221,1	207,61
Exportación total	400.196,95	413.191,55	452.268,95	485.020,85	509.982,24	597.455,46	638.281,77	651.261,81
% s/total alemana ..	0,05	0,05	0,05	0,06	0,05	0,04	0,03	0,03
005 Italia	144,84	147,15	158,65	149,43	101,29	127,58	136,1	164,96
Exportación total	178.718,54	198.694,82	211.998,16	219.251,62	221.020,55	260.413,22	272.989,61	265.366,72
% s/total italiana.....	0,08	0,07	0,07	0,07	0,05	0,05	0,05	0,06
011 España	229,6	263,19	203,1	197,03	162,87	190,9	182,86	155,89
Exportación total	74.807,18	84.460,21	88.847,07	99.878,94	97.985,46	124.784,36	130.258,48	132.918,63
% s/total española .	0,31	0,31	0,23	0,20	0,17	0,15	0,14	0,12
001 Francia	95,58	91,52	121,49	143,54	126,15	127,81	115,79	112,96
Exportación total	230.244,75	240.605,53	266.431,27	285.999,48	305.428,90	354.710,82	361.075,34	350.804,35
% s/total francesa ..	0,04	0,04	0,05	0,05	0,04	0,04	0,03	0,03
006 Reino Unido...	68,98	77,22	123,7	98,7	73,68	75,13	64,42	69,68
Exportación total	182.001,26	203.604,89	247.262,66	244.359,56	255.363,62	309.035,46	304.505,57	296.314,66
% s/total británica ..	0,04	0,04	0,05	0,04	0,03	0,02	0,02	0,02
017 Belgica					52,16	58,53	64,46	56,28
Exportación total					168.091,28	203.953,19	212.537,52	228.583,53
% s/total belga					0,03	0,03	0,03	0,02
003 Países Bajos..	60,16	45,27	67,25	75,97	52,41	52,34	48,85	45,57
Exportación total	140.177,01	164.598,35	183.267,30	190.864,82	205.084,85	252.414,08	257.765,43	258.100,02
% s/total neerlandesa	0,04	0,03	0,04	0,04	0,03	0,02	0,02	0,02
032 Finlandia	20,74	27,1	15,72	16,93	16,77	43,33	46,11	35,73
Exportación total	30.955,39	32.387,24	36.569,04	39.026,39	39.635,46	49.916,07	48.277,16	47.742,68
% s/total finlandesa	0,07	0,08	0,04	0,04	0,04	0,09	0,10	0,07
030 Suecia	44,41	26,54	39,9	44,27	47,3	46,31	29,94	25,57
Exportación total	61.498,24	66.876,22	72.975,24	75.611,56	79.648,34	94.340,02	84.462,78	86.089,90
% s/total sueca	0,07	0,04	0,05	0,06	0,06	0,05	0,04	0,03
038 Austria	10,46	12,22	12,34	12,53	20	16,33	14,53	19,08
Exportación total	44.141,82	45.852,88	52.717,93	57.163,18	61.982,42	73.311,40	78.998,47	83.199,77
% s/austriaca	0,02	0,03	0,02	0,02	0,03	0,02	0,02	0,02
UE 15	971,07	977,94	1.072,20	1.102,27	912,79	989,07	953,85	923,81
Exportación total	1.573.637,31	1.695.246,73	1.886.249,53	1.992.347,50	2.099.363,65	2.506.997,96	2.588.992,36	2.604.300,49
% total comunitaria	0,06	0,06	0,06	0,06	0,04	0,04	0,04	0,04

Fuente: Eurostat.



COLABORACIONES

Apéndice III

Cuota de las exportaciones españolas en Iberoamérica

CUADRO 1 CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A ARGENTINA (Millones de dólares USA)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Argentina	20.122	23.762	30.450	31.377	25.508	25.280	20.320	8.990	13.813
Brasil.....	4.175	5.326	6.914	7.055	5.596	6.443	5.230	2.517	4.709
Cuota de mercado	20,7%	22,4%	22,7%	22,5%	21,9%	25,5%	25,7%	28,0%	34,1%
Estados Unidos y Puerto Rico	4.207	4.749	6.095	6.227	4.996	4.822	3.781	1.804	2.258
Cuota de mercado	20,9%	20,0%	20,0%	19,8%	19,6%	19,1%	18,6%	20,1%	16,3%
República Federal de									
Alemania.....	1.251	1.427	1.655	1.876	1.409	1.262	1.052	554	767
Cuota de mercado	6,2%	6,0%	5,4%	6,0%	5,5%	5,0%	5,2%	6,2%	5,6%
Japón	711	725	1.150	1.453	1.068	1.006	767	314	720
Cuota de mercado	3,5%	3,1%	3,8%	4,6%	4,2%	4,0%	3,8%	3,5%	5,2%
Italia y San Marino	1.259	1.503	1.747	1.605	1.355	1.014	839	311	440
Cuota de mercado	6,3%	6,3%	5,7%	5,1%	5,3%	4,0%	4,1%	3,5%	3,2%
China (1)	608	698	1.006	1.227	1.051	1.222	1.113	342	395
Cuota de mercado	3,0%	2,9%	3,3%	3,9%	4,1%	4,8%	5,5%	3,8%	2,9%
España	930	1.064	1.256	1.285	1.000	904	712	311	391
Cuota de mercado	4,62%	4,48%	4,12%	4,10%	3,92%	3,57%	3,51%	3,46%	2,83%
Francia y Mónaco	1.040	1.181	1.375	1.584	1.504	995	736	262	318
Cuota de mercado	5,2%	5,0%	4,5%	5,0%	5,9%	3,9%	3,6%	2,9%	2,3%
Paraguay	140	182	320	348	304	295	303	255	294
Cuota de mercado	0,7%	0,8%	1,1%	1,1%	1,2%	1,2%	1,5%	2,8%	2,1%
Reino Unido	413	563	802	797	543	450	407	195	215
Cuota de mercado	2,1%	2,4%	2,6%	2,5%	2,1%	1,8%	2,0%	2,2%	1,6%

(1) Incluye Hong Kong desde 1998 y Macao desde 2001.
Fuente: INDEC (Instituto Nacional de Estadística y Censos).



COLABORACIONES

CUADRO 2
 CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A MÉJICO
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de México	72.453	89.469	109.808	125.373	141.975	174.457	168.396	168.679	170.958
EEUU.....	53.829	67.536	82.002	93.259	105.267	127.534	113.767	106.557	105.686
Cuota de mercado	74,3%	75,5%	74,7%	74,4%	74,1%	73,1%	67,6%	63,2%	61,8%
China	521	760	1.247	1.617	1.921	2.879	4.027	6.274	9.401
Cuota de mercado	0,7%	0,8%	1,1%	1,3%	1,4%	1,7%	2,4%	3,7%	5,5%
Japón.....	3.952	4.132	4.334	4.537	5.083	6.465	8.086	9.349	7.623
Cuota de mercado	5,5%	4,6%	3,9%	3,6%	3,6%	3,7%	4,8%	5,5%	4,5%
Alemania.....	2.687	3.174	3.902	4.543	5.032	5.758	6.080	6.066	6.275
Cuota de mercado	3,7%	3,5%	3,6%	3,6%	3,5%	3,3%	3,6%	3,6%	3,7%
Corea del Sur	974	1.178	1.831	1.951	2.964	3.854	3.532	3.910	4.137
Cuota de mercado	1,3%	1,3%	1,7%	1,6%	2,1%	2,2%	2,1%	2,3%	2,4%
Canadá.....	1.374	1.744	1.968	2.290	2.949	4.016	4.235	4.480	4.121
Cuota de mercado	1,90%	1,95%	1,79%	1,83%	2,08%	2,30%	2,51%	2,66%	2,41%
Brasil.....	565	690	869	1.038	1.129	1.802	2.101	2.565	3.268
Cuota de mercado	0,78%	0,77%	0,79%	0,83%	0,80%	1,03%	1,25%	1,52%	1,91%
Malasia	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	2.006	1.993	2.761
Cuota de mercado	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	1,19%	1,18%	1,62%
Taiwán.....	716	891	1.137	1.527	1.557	1.994	3.015	4.250	2.509
Cuota de mercado	0,99%	1,00%	1,03%	1,22%	1,10%	1,14%	1,79%	2,52%	1,47%
Italia.....	772	999	1.326	1.581	1.649	1.849	2.100	2.171	2.474
Cuota de mercado	1,06%	1,12%	1,21%	1,26%	1,16%	1,06%	1,25%	1,29%	1,45%
España.....	694	630	978	1.257	1.322	1.430	1.827	2.224	2.288
Cuota de mercado	0,96%	0,70%	0,89%	1,00%	0,93%	0,82%	1,08%	1,32%	1,34%

Fuente: World Trade Atlas. BANCOMEXT (Banco Nacional de Comercio Exterior).



COLABORACIONES

 CUADRO 3
 CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A BRASIL
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Brasil.....	49.792	53.346	59.749	57.746	49.263	55.791	55.581	47.241	48.253
EEUU.....	10.664	11.964	13.901	13.706	13.505	11.727	12.895	10.285	9.564
Cuota de mercado	21,4%	22,4%	23,3%	23,7%	27,4%	21,0%	23,2%	21,8%	19,8%
Argentina.....	5.591	6.805	7.941	7.940	8.034	5.812	6.206	4.747	4.673
Cuota de mercado	11,2%	12,8%	13,3%	13,8%	16,3%	10,4%	11,2%	10,0%	9,7%
Alemania.....	4.794	4.861	4.958	4.958	5.236	4.713	4.812	4.398	4.205
Cuota de mercado	9,6%	9,1%	8,3%	8,6%	10,6%	8,4%	8,7%	9,3%	8,7%
Japón.....	3.301	2.784	3.534	3.531	3.274	2.576	3.064	2.347	2.521
Cuota de mercado	6,6%	5,2%	5,9%	6,1%	6,6%	4,6%	5,5%	5,0%	5,2%
China.....	1.042	1.133	1.166	1.167	1.034	865	1.328	1.554	2.148
Cuota de mercado	2,1%	2,1%	2,0%	2,0%	2,1%	1,6%	2,4%	3,3%	4,5%
Francia.....	1.382	1.350	1.640	1.637	1.971	1.990	2.079	1.742	1.764
Cuota de mercado	2,8%	2,5%	2,7%	2,8%	4,0%	3,6%	3,7%	3,7%	3,7%
Italia.....	2.871	2.910	3.400	3.408	3.220	2.595	2.183	1.757	1.753
Cuota de mercado	5,8%	5,5%	5,7%	5,9%	6,5%	4,7%	3,9%	3,7%	3,6%
Nigeria.....	284	255	520	520	612	738	1.377	1.091	1.493
Cuota de mercado	0,6%	0,5%	0,9%	0,9%	1,2%	1,3%	2,5%	2,3%	3,1%
Reino Unido.....	989	1.260	1.451	1.430	1.487	1.222	1.235	1.341	1.202
Cuota de mercado	2,0%	2,4%	2,4%	2,5%	3,0%	2,2%	2,2%	2,8%	2,5%
Argelia.....	237	668	768	766	624	987	1.096	1.014	1.114
Cuota de mercado	0,48%	1,25%	1,29%	1,33%	1,27%	1,77%	1,97%	2,15%	2,31%
España.....	817	908	1.141	1.141	1.195	1.179	1.225	975	974
Cuota de mercado	1,64%	1,70%	1,91%	1,98%	2,43%	2,11%	2,20%	2,06%	2,02%

Fuente: Secretaría de Comercio Exterior (Ministerio de Desarrollo, Industria y Comercio Exterior).

CUADRO 4
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A CHILE
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Chile.....	15.900	17.823	19.662	18.780	15.147	18.089	17.180	16.911	17.372
Argentina	1.384	1.634	1.837	1.900	2.024	2.877	3.063	3.064	3.764
Cuota de mercado	8,7%	9,2%	9,3%	10,1%	13,4%	15,9%	17,8%	18,1%	21,7%
EEUU.....	3.792	4.109	4.332	4.025	3.024	3.341	2.888	2.568	2.509
Cuota de mercado.....	23,8%	23,1%	22,0%	21,4%	20,0%	18,5%	16,8%	15,2%	14,4%
Brasil.....	1.194	1.065	1.242	1.092	967	1.334	1.498	1.619	2.023
Cuota de mercado	7,5%	6,0%	6,3%	5,8%	6,4%	7,4%	8,7%	9,6%	11,6%
China (1).....	498	635	721	760	710	999	1.052	1.171	1.366
Cuota de mercado	3,1%	3,6%	3,7%	4,0%	4,7%	5,5%	6,1%	6,9%	7,9%
Alemania.....	789	730	843	811	626	622	692	738	699
Cuota de mercado	5,0%	4,1%	4,3%	4,3%	4,1%	3,4%	4,0%	4,4%	4,0%
Japón.....	1.013	949	1.054	994	635	709	560	546	635
Cuota de mercado	6,4%	5,3%	5,4%	5,3%	4,2%	3,9%	3,3%	3,2%	3,7%
Francia.....	445	581	502	680	417	447	575	623	594
Cuota de mercado	2,8%	3,3%	2,6%	3,6%	2,8%	2,5%	3,3%	3,7%	3,4%
Corea del Sur	527	556	588	545	405	537	540	438	541
Cuota de mercado	3,3%	3,1%	3,0%	2,9%	2,7%	3,0%	3,1%	2,6%	3,1%
México	600	927	1.076	849	579	616	532	475	480
Cuota de mercado	3,8%	5,2%	5,5%	4,5%	3,8%	3,4%	3,1%	2,8%	2,8%
España.....	445	530	621	656	411	428	466	417	451
Cuota de mercado	2,80%	2,97%	3,16%	3,49%	2,71%	2,37%	2,71%	2,47%	2,60%

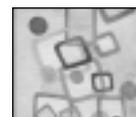
(1) Hasta 2002 incluye Hong Kong.

Fuente: Banco Central de Chile y Aduanas de Chile.

CUADRO 5
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A URUGUAY
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Uruguay	2.867	3.323	3.716	3.808	3.357	3.466	3.061	1.964	2.190
Argentina	602	691	791	839	796	836	700	541	573
Cuota de mercado	21,0%	20,8%	21,3%	22,0%	23,7%	24,1%	22,9%	27,5%	26,1%
Brasil.....	699	746	802	793	652	667	633	390	459
Cuota de mercado	24,4%	22,4%	21,6%	20,8%	19,4%	19,2%	20,7%	19,8%	20,9%
Rusia	18	18	33	37	60	112	26	111	257
Cuota de mercado	0,6%	0,5%	0,9%	1,0%	1,8%	3,2%	0,8%	5,7%	11,7%
EE.UU.....	282	398	432	460	375	336	271	164	166
Cuota de mercado	9,8%	12,0%	11,6%	12,1%	11,2%	9,7%	8,9%	8,4%	7,6%
China	35	50	64	79	89	112	122	75	86
Cuota de mercado	1,2%	1,5%	1,7%	2,1%	2,7%	3,2%	4,0%	3,8%	3,9%
Alemania.....	104	101	118	125	98	105	96	81	62
Cuota de mercado	3,6%	3,0%	3,2%	3,3%	2,9%	3,0%	3,1%	4,1%	2,8%
Francia.....	100	118	120	178	140	145	129	66	51
Cuota de mercado	3,5%	3,5%	3,2%	4,7%	4,2%	4,2%	4,2%	3,4%	2,3%
Italia	148	171	171	177	124	110	104	46	50
Cuota de mercado	5,16%	5,16%	4,59%	4,63%	3,69%	3,17%	3,39%	2,36%	2,29%
España.....	106	103	117	141	113	114	101	62	43
Cuota de mercado	3,71%	3,11%	3,14%	3,69%	3,38%	3,28%	3,29%	3,15%	1,95%
Chile	49	55	63	59	55	59	67	40	42
Cuota de mercado	1,72%	1,67%	1,69%	1,55%	1,63%	1,71%	2,20%	2,04%	1,89%

Fuente: Banco Central de Uruguay.



COLABORACIONES

SUBDIRECCIÓN GENERAL DE POLÍTICA COMERCIAL CON IBEROAMÉRICA Y AMÉRICA DEL NORTE

CUADRO 6
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A CUBA
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Cuba	2.883	3.569	3.987	4.181	4.349	4.796	4.793	4.130	4.625
Venezuela.....	237	333	433	386	451	898	952	725	
Cuota de mercado	8,2%	9,3%	10,9%	9,2%	10,4%	18,7%	19,9%	17,6%	
España.....	353	458	497	608	722	743	694	564	
Cuota de mercado	12,2%	12,8%	12,5%	14,5%	16,6%	15,5%	14,5%	13,7%	
China	171	155	248	336	432	444	548	516	
Cuota de mercado	5,9%	4,3%	6,2%	8,0%	9,9%	9,3%	11,4%	12,5%	
Italia	104	140	232	253	264	297	298	280	
Cuota de mercado	3,6%	3,9%	5,8%	6,1%	6,1%	6,2%	6,2%	6,8%	
Canadá.....	220	206	265	321	340	311	362	240	
Cuota de mercado	7,6%	5,8%	6,6%	7,7%	7,8%	6,5%	7,6%	5,8%	
Francia.....	211	199	270	318	276	290	270	212	
Cuota de mercado	7,3%	5,6%	6,8%	7,6%	6,3%	6,0%	5,6%	5,1%	
México.....	397	342	366	343	322	299	289	202	
Cuota de mercado	13,8%	9,6%	9,2%	8,2%	7,4%	6,2%	6,0%	4,9%	
EEUU.....	0	0	0	0	0	0	4	170	
Cuota de mercado	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,1%	4,1%	
Brasil.....	34	44	45	64	76	130	156	110	
Cuota de mercado	1,2%	1,2%	1,1%	1,5%	1,7%	2,7%	3,3%	2,7%	
Alemania.....	52	52	86	78	76	78	98	78	
Cuota de mercado	1,8%	1,5%	2,2%	1,9%	1,7%	1,6%	2,0%	1,9%	

Fuente: Anuario Estadístico de Cuba, edición 2003.


COLABORACIONES
CUADRO 7
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A PERÚ
 (Millones de dólares USA)

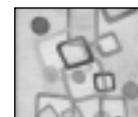
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Perú	7.586	7.775	8.367	8.080	6.730	7.375	7.252	7.488	8.431,2
Estados Unidos	1.906	2.025	2.158	2.007	1.804	1.711	1.646	1.421	1.557,8
Cuota de mercado	25,1%	26,0%	25,8%	24,8%	26,8%	23,2%	22,7%	19,0%	18,5%
Ecuador	71	44	240	187	201	328	354	441	657
Cuota de mercado	0,9%	0,6%	2,9%	2,3%	3,0%	4,5%	4,9%	5,9%	7,8%
China	242	188	215	196	227	289	353	465	645
Cuota de mercado	3,2%	2,4%	2,6%	2,4%	3,4%	3,9%	4,9%	6,2%	7,7%
Brasil.....	429	360	373	355	300	378	326	489	549
Cuota de mercado	5,7%	4,6%	4,5%	4,4%	4,5%	5,1%	4,5%	6,5%	6,5%
Argentina.....	347	278	360	355	236	334	452	599	524
Cuota de mercado	4,6%	3,6%	4,3%	4,4%	3,5%	4,5%	6,2%	8,0%	6,2%
Colombia.....	612	676	613	408	430	401	380	455	500
Cuota de mercado	8,1%	8,7%	7,3%	5,0%	6,4%	5,4%	5,2%	6,1%	5,9%
Chile	284	284	310	262	301	395	431	418	430
Cuota de mercado	3,7%	3,7%	3,7%	3,2%	4,5%	5,4%	5,9%	5,6%	5,1%
Japón.....	533	403	459	473	466	473	413	407	367
Cuota de mercado	7,0%	5,2%	5,5%	5,8%	6,9%	6,4%	5,7%	5,4%	4,4%
Venezuela.....	385	588	560	377	375	622	374	246	325
Cuota de mercado	5,1%	7,6%	6,7%	4,7%	5,6%	8,4%	5,2%	3,3%	3,9%
México.....	242	272	349	278	235	238	247	278	279
Cuota de mercado	3,19%	3,50%	4,18%	3,44%	3,49%	3,22%	3,40%	3,72%	3,31%
España.....	325	334	250	197	182	174	172	165	169
Cuota de mercado	4,29%	4,29%	2,99%	2,44%	2,71%	2,35%	2,38%	2,20%	2,00%

Fuente: Aduanas Perú.

CUADRO 8
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A PANAMÁ
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003*
Importaciones totales de Panamá (incluye Zona Libre de Colón)	7.696	7.404	8.396	8.737	7.657	8.035	7.746	7.394	
EEUU.....	1.557	1.653	1.819	1.968	1.666	1.560	1.432	1.424	
Cuota de mercado	20,2%	22,3%	21,7%	22,5%	21,8%	19,4%	18,5%	19,3%	
Hong Kong.....	1.333	1.202	1.489	1.402	1.202	1.394	1.377	1.167	
Cuota de mercado	17,3%	16,2%	17,7%	16,0%	15,7%	17,3%	17,8%	15,8%	
Taiwán	356	362	445	418	408	557	641	574	
Cuota de mercado	4,6%	4,9%	5,3%	4,8%	5,3%	6,9%	8,3%	7,8%	
China Continental	108	111	154	222	178	229	321	469	
Cuota de mercado	1,4%	1,5%	1,8%	2,5%	2,3%	2,8%	4,1%	6,3%	
Japón	761	563	599	855	566	520	393	376	
Cuota de mercado	9,9%	7,6%	7,1%	9,8%	7,4%	6,5%	5,1%	5,1%	
Corea del Sur	548	360	338	366	343	258	230	237	
Cuota de mercado	7,1%	4,9%	4,0%	4,2%	4,5%	3,2%	3,0%	3,2%	
Colombia	92	140	128	105	133	155	207	218	
Cuota de mercado	1,2%	1,9%	1,5%	1,2%	1,7%	1,9%	2,7%	3,0%	
México	189	219	283	281	251	210	218	197	
Cuota de mercado	2,5%	3,0%	3,4%	3,2%	3,3%	2,6%	2,8%	2,7%	
Italia	312	312	383	421	303	249	188	148	
Cuota de mercado	4,05%	4,21%	4,56%	4,81%	3,96%	3,10%	2,42%	2,01%	
Venezuela.....	86	211	133	135	108	233	167	146	
Cuota de mercado	1,12%	2,84%	1,59%	1,55%	1,41%	2,90%	2,15%	1,97%	
España.....	57	57	68	71	74	86	75	72	
Cuota de mercado	0,75%	0,78%	0,81%	0,81%	0,96%	1,07%	0,97%	0,97%	

* Para 2003 no se dispone de cifras.
 Fuente: Contraloría General de la República.



COLABORACIONES

CUADRO 9
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A PARAGUAY
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Paraguay	2.782	2.850	3.099	2.471	1.725	2.050	1.989	1.510	1.862
Brasil.....	645	933	961	822	510	502	564	478	605
Cuota de mercado	23,2%	32,7%	31,0%	33,3%	29,5%	24,5%	28,3%	31,6%	32,5%
Argentina	491	557	641	481	312	521	479	309	403
Cuota de mercado	17,7%	19,5%	20,7%	19,5%	18,1%	25,4%	24,1%	20,5%	21,6%
China	0	0	0	0	0	220	219	180	237
Cuota de mercado	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	10,7%	11,0%	11,9%	12,7%
EE.UU.....	339	307	320	261	236	147	118	78	71
Cuota de mercado	12,2%	10,8%	10,3%	10,6%	13,7%	7,2%	6,0%	5,1%	3,8%
Japón	236	178	24	135	103	92	86	50	66
Cuota de mercado	8,5%	6,2%	0,8%	5,5%	6,0%	4,5%	4,3%	3,3%	3,5%
Uruguay	34	58	63	80	68	78	69	58	59
Cuota de mercado	1,2%	2,0%	2,0%	3,2%	4,0%	3,8%	3,5%	3,9%	3,2%
Suiza.....	14	17	12	12	10	35	37	59	56
Cuota de mercado	0,5%	0,6%	0,4%	0,5%	0,6%	1,7%	1,8%	3,9%	3,0%
Alemania.....	74	95	103	69	58	58	50	46	34
Cuota de mercado	2,66%	3,33%	3,31%	2,80%	3,35%	2,82%	2,53%	3,02%	1,83%
Reino Unido.....	89	82	66	61	40	29	35	22	34
Cuota de mercado	3,21%	2,88%	2,12%	2,47%	2,30%	1,41%	1,77%	1,46%	1,82%
España.....	19	26	25	37	54	30	21	16	33
Cuota de mercado	0,70%	0,90%	0,80%	1,49%	3,15%	1,46%	1,06%	1,07%	1,80%

Fuente: Banco Central de Paraguay.

CUADRO 10
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A COSTA RICA
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Costa Rica	4.090	4.327	4.970	6.239	6.351	6.373	6.546	7.175	7.643
EEUU	1.480	2.275	2.553	3.464	3.581	3.388	3.504	3.806	3.883
Cuota de mercado	36,2%	52,6%	51,4%	55,5%	56,4%	53,2%	53,5%	53,0%	50,8%
México	181	258	285	328	346	393	382	369	379
Cuota de mercado	4,4%	6,0%	5,7%	5,3%	5,4%	6,2%	5,8%	5,1%	5,0%
Japón	125	156	239	385	301	215	230	297	308
Cuota de mercado	3,1%	3,6%	4,8%	6,2%	4,7%	3,4%	3,5%	4,1%	4,0%
Venezuela	216	240	264	186	249	337	299	290	259
Cuota de mercado	5,3%	5,5%	5,3%	3,0%	3,9%	5,3%	4,6%	4,0%	3,4%
Colombia	101	115	113	98	98	121	154	165	212
Cuota de mercado	2,5%	2,7%	2,3%	1,6%	1,5%	1,9%	2,4%	2,3%	2,8%
Brasil	n.d.	85	72	89	100	114	101	163	210
Cuota de mercado	n.d.	2,0%	1,5%	1,4%	1,6%	1,8%	1,5%	2,3%	2,7%
Francia	n.d.	n.d.	67	72	75	93	76	65	195
Cuota de mercado	n.d.	n.d.	1,3%	1,2%	1,2%	1,5%	1,2%	0,9%	2,5%
Alemania	102	103	120	131	125	125	137	154	166
Cuota de mercado	2,5%	2,4%	2,4%	2,1%	2,0%	2,0%	2,1%	2,2%	2,2%
Holanda	40	35	34	53	45	96	129	147	163
Cuota de mercado	0,98%	0,81%	0,69%	0,86%	0,71%	1,51%	1,97%	2,05%	2,13%
China Continental	n.d.	n.d.	43	58	61	78	101	122	160
Cuota de mercado	n.d.	n.d.	0,87%	0,93%	0,95%	1,23%	1,54%	1,69%	2,10%
España	n.d.	50	59	100	89	144	105	136	132
Cuota de mercado	n.d.	1,16%	1,18%	1,61%	1,40%	2,26%	1,60%	1,90%	1,72%

* Los datos de 1995 se refieren a estadísticas del BCCR que no incluyen Zonas Francas ni Regímenes Especiales.
 Fuente: Ministerio de Comercio Exterior de Costa Rica (www.comex.go.cr)



COLABORACIONES

CUADRO 11
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A EL SALVADOR
 (Millones de dólares USA)

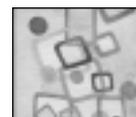
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de El Salvador	3.445	3.222	3.744	3.968	4.095	4.947	5.027	5.192	5.763
EE.UU.	1.829	1.607	1.976	2.032	2.110	2.451	2.462	2.577	2.869
Cuota de mercado	53,1%	49,9%	52,8%	51,2%	51,5%	49,5%	49,0%	49,6%	49,8%
Guatemala	304	280	329	350	384	478	435	419	464
Cuota de mercado	8,8%	8,7%	8,8%	8,8%	9,4%	9,7%	8,7%	8,1%	8,1%
México	157	172	236	239	264	257	312	293	259
Cuota de mercado	4,6%	5,3%	6,3%	6,0%	6,4%	5,2%	6,2%	5,6%	4,5%
Ecuador	14	29	80	85	82	152	127	152	160
Cuota de mercado	0,4%	0,9%	2,1%	2,1%	2,0%	3,1%	2,5%	2,9%	2,8%
Costa Rica	97	102	117	115	116	144	163	149	157
Cuota de mercado	2,8%	3,2%	3,1%	2,9%	2,8%	2,9%	3,2%	2,9%	2,7%
Honduras	55	70	85	88	88	119	134	155	135
Cuota de mercado	1,6%	2,2%	2,3%	2,2%	2,1%	2,4%	2,7%	3,0%	2,3%
Japón	142	114	92	145	127	122	125	136	133
Cuota de mercado	4,1%	3,5%	2,5%	3,7%	3,1%	2,5%	2,5%	2,6%	2,3%
Nicaragua	37	54	51	49	65	70	88	98	112
Cuota de mercado	1,07%	1,68%	1,36%	1,23%	1,59%	1,41%	1,75%	1,89%	1,94%
Panamá	68	56	66	106	98	130	135	156	95
Cuota de mercado	1,97%	1,74%	1,76%	2,67%	2,39%	2,63%	2,69%	3,00%	1,65%
Alemania	89	98	93	90	75	76	89	81	92
Cuota de mercado	2,58%	3,04%	2,48%	2,27%	1,83%	1,54%	1,77%	1,56%	1,60%
España	30	24	40	51	36	58	55	63	62
Cuota de mercado	0,87%	0,74%	1,07%	1,29%	0,88%	1,17%	1,09%	1,21%	1,08%

* Datos enero-octubre 2003.
 Fuente: Ministerio de Economía.

CUADRO 12
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A GUATEMALA
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Guatemala	3.292	3.146	3.852	4.651	4.560	5.171	5.607	5.888	6.243
EEUU.....	1.441	1.380	1.585	1.931	1.851	2.071	1.964	2.080	2.179
Cuota de mercado	43,8%	43,9%	41,1%	41,5%	40,6%	40,1%	35,0%	35,3%	34,9%
México	308	323	438	485	500	576	595	570	614
Cuota de mercado	9,4%	10,3%	11,4%	10,4%	11,0%	11,1%	10,6%	9,7%	9,8%
Japón.....	121	99	130	209	182	167	290	328	353
Cuota de mercado	3,7%	3,1%	3,4%	4,5%	4,0%	3,2%	5,2%	5,6%	5,7%
El Salvador	161	129	229	335	257	314	385	332	339
Cuota de mercado	4,9%	4,1%	5,9%	7,2%	5,6%	6,1%	6,9%	5,6%	5,4%
Costa Rica.....	69	62	108	163	142	201	232	216	220
Cuota de mercado	2,1%	2,0%	2,8%	3,5%	3,1%	3,9%	4,1%	3,7%	3,5%
Brasil.....	51	43	39	62	58	67	84	120	176
Cuota de mercado	1,5%	1,4%	1,0%	1,3%	1,3%	1,3%	1,5%	2,0%	2,8%
Alemania.....	116	100	114	132	122	126	159	172	153
Cuota de mercado	3,5%	3,2%	3,0%	2,8%	2,7%	2,4%	2,8%	2,9%	2,5%
Colombia	32	31	35	46	57	66	98	104	122
Cuota de mercado	0,97%	0,99%	0,91%	0,99%	1,25%	1,28%	1,75%	1,77%	1,95%
Canadá.....	50	56	72	56	119	125	141	120	120
Cuota de mercado	1,52%	1,78%	1,87%	1,20%	2,61%	2,42%	2,51%	2,04%	1,92%
Corea del Sur	35	28	26	47	39	69	77	95	109
Cuota de mercado	1,06%	0,89%	0,67%	1,01%	0,86%	1,33%	1,37%	1,61%	1,75%
España.....	31	41	44	52	64	69	84	98	90
Cuota de mercado	0,94%	1,30%	1,14%	1,12%	1,40%	1,33%	1,50%	1,66%	1,44%
Resto	877	854	1.032	1.133	1.169	1.320	1.498	1.653	1.768
Cuota de mercado	26,6%	27,1%	26,8%	24,4%	25,6%	25,5%	26,7%	28,1%	28,3%

Fuente: OFECOME Guatemala, elaboración propia con datos del Banco de Guatemala.



COLABORACIONES

CUADRO 13
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A HONDURAS
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Honduras	1.643	1.840	2.149	2.535	2.676	2.855	2.855	2.981	3.276
Estados Unidos	705	858	1.033	1.177	1.183	1.220	1.098	1.105	1.227
Cuota de mercado	42,9%	46,6%	48,1%	46,4%	44,2%	47,2%	38,5%	37,1%	37,5%
Guatemala.....	134	134	151	233	225	233	245	249	268
Cuota de mercado	8,2%	7,3%	7,0%	9,2%	8,4%	9,0%	8,6%	8,4%	8,2%
El Salvador	84	89	113	156	180	225	183	165	182
Cuota de mercado	5,1%	4,9%	5,3%	6,2%	6,7%	8,7%	6,4%	5,5%	5,6%
Costa Rica.....	57	59	57	88	98	101	115	148	164
Cuota de mercado	3,5%	3,2%	2,6%	3,5%	3,7%	3,9%	4,0%	5,0%	5,0%
México.....	72	90	115	121	137	140	150	169	162
Cuota de mercado	4,4%	4,9%	5,4%	4,8%	5,1%	5,4%	5,2%	5,7%	4,9%
Japón.....	59	78	76	117	107	103	141	98	114
Cuota de mercado	3,6%	4,3%	3,6%	4,6%	4,0%	4,0%	4,9%	3,3%	3,5%
Brasil.....	26	21	24	24	31	30	30	44	66
Cuota de mercado	1,60%	1,11%	1,13%	0,93%	1,15%	1,15%	1,05%	1,46%	2,02%
Nicaragua.....	15	17	21	25	38	37	31	46	49
Cuota de mercado	0,90%	0,95%	0,98%	0,98%	1,42%	1,44%	1,10%	1,54%	1,49%
Venezuela.....	22	29	29	32	29	31	24	57	49
Cuota de mercado	1,32%	1,60%	1,33%	1,25%	1,09%	1,20%	0,84%	1,92%	1,48%
España.....	27	20	20	27	31	30	51	33	48
Cuota de mercado	1,64%	1,08%	0,94%	1,05%	1,14%	1,16%	1,80%	1,11%	1,47%

Fuente: Banco Central de Honduras.

SUBDIRECCIÓN GENERAL DE POLÍTICA COMERCIAL CON IBEROAMÉRICA Y AMÉRICA DEL NORTE

 CUADRO 14
 CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A LA REPÚBLICA DOMINICANA
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001*	2002	2003
Importaciones totales de R. Dominicana			3.958	4.111	4.138	5.509		8.726	7.723
Estados Unidos			2.131	2.548	2.393	3.461		4.715	4.038
Cuota de mercado			53,8%	62,0%	57,8%	62,8%		54,0%	52,3%
España			66	142	140	274		252	185
Cuota de mercado			1,66%	3,44%	3,37%	4,97%		2,89%	2,40%
Brasil.....			33	54	67	93		161	192
Cuota de mercado			0,8%	1,3%	1,6%	1,7%		1,9%	2,5%
Japón.....			130	226	283	374		388	180
Cuota de mercado			3,3%	5,5%	6,8%	6,8%		4,4%	2,3%
Colombia			32	46	64	98		154	300
Cuota de mercado			0,8%	1,1%	1,6%	1,8%		1,8%	3,9%
México			83	122	150	191		355	369
Cuota de mercado			2,1%	3,0%	3,6%	3,5%		4,1%	4,8%
Panamá			79	87	113	169		122	123
Cuota de mercado			2,0%	2,1%	2,7%	3,1%		1,4%	1,6%
Canadá			33	50	46	58		65	102
Cuota de mercado			0,8%	1,2%	1,1%	1,0%		0,8%	1,3%
Venezuela.....			635	55	69	80		813	250
Cuota de mercado			16,0%	1,3%	1,7%	1,4%		9,3%	3,2%
Alemania.....			32	45	56	112		90	89
Cuota de mercado			0,8%	1,1%	1,4%	2,0%		1,0%	1,2%

* Los datos de los años 1997, 98, 99 y 2000 no incluyen Zonas Francas ni petróleo.

Fuente: Oficina Nacional de Estadísticas. Los datos de importaciones totales son del Banco Central.



COLABORACIONES

 CUADRO 15
 CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A NICARAGUA
 (Millones de dólares USA)

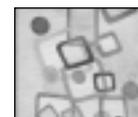
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Nicaragua	1.009	1.076	1.470	1.537	1.723	1.800	1.789	1.796	1.837
EEUU.....	304	362	545	464	566	439	491	448	511
Cuota de mercado	30,1%	33,6%	37,1%	30,2%	32,9%	24,4%	27,4%	24,9%	27,8%
Costa Rica	82	91	120	163	208	203	192	203	211
Cuota de mercado	8,1%	8,4%	8,2%	10,6%	12,1%	11,3%	10,7%	11,3%	11,5%
Guatemala	80	90	60	113	134	150	147	162	159
Cuota de mercado	7,9%	8,4%	4,1%	7,4%	7,7%	8,3%	8,2%	9,0%	8,7%
Venezuela.....	131	20	49	96	87	195	192	176	132
Cuota de mercado	13,0%	1,8%	3,3%	6,2%	5,1%	10,8%	10,8%	9,8%	7,2%
México	32	55	83	70	77	95	124	82	125
Cuota de mercado	3,1%	5,1%	5,6%	4,6%	4,5%	5,3%	6,9%	4,6%	6,8%
El Salvador	41	47	98	72	99	124	113	128	115
Cuota de mercado	4,0%	4,3%	6,6%	4,7%	5,7%	6,9%	6,3%	7,1%	6,3%
Panamá	57	66	98	102	122	124	68	114	114
Cuota de mercado	5,6%	6,2%	6,7%	6,7%	7,1%	6,9%	3,8%	6,4%	6,2%
Japón.....	50	83	71	100	92	105	73	67	61
Cuota de mercado	5,0%	7,7%	4,8%	6,5%	5,3%	5,8%	4,1%	3,7%	3,3%
Honduras	26	32	55	71	78	31	27	15	42
Cuota de mercado	2,56%	3,01%	3,72%	4,61%	4,53%	1,72%	1,49%	0,82%	2,29%
Alemania.....	23	25	22	20	27	29	37	30	38
Cuota de mercado	2,25%	2,33%	1,50%	1,33%	1,55%	1,59%	2,05%	1,66%	2,05%
España	24	30	64	22	17	18	24	28	30
Cuota de mercado	2,35%	2,81%	4,34%	1,42%	0,97%	1,01%	1,36%	1,54%	1,64%

Fuente: Dirección General de Aduanas de Nicaragua.

CUADRO 16
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A COLOMBIA
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Colombia.....	13.884	13.681	15.334	14.677	10.659	11.757	12.821	12.690	13.881
Estados Unidos	5.395	5.555	6.341	5.655	4.484	4.775	5.269	5.036	5.330
Cuota de mercado	38,9%	40,6%	41,4%	38,5%	42,1%	40,6%	41,1%	39,7%	38,4%
Venezuela.....	1.361	1.263	1.532	1.354	838	928	783	778	652
Cuota de mercado	9,8%	9,2%	10,0%	9,2%	7,9%	7,9%	6,1%	6,1%	4,7%
Méjico	452	476	541	561	405	456	497	501	639
Cuota de mercado	3,3%	3,5%	3,5%	3,8%	3,8%	3,9%	3,9%	3,9%	4,6%
Brasil.....	387	357	423	372	338	414	514	511	633
Cuota de mercado	2,8%	2,6%	2,8%	2,5%	3,2%	3,5%	4,0%	4,0%	4,6%
Alemania.....	813	839	774	824	520	518	572	521	606
Cuota de mercado	5,9%	6,1%	5,0%	5,6%	4,9%	4,4%	4,5%	4,1%	4,4%
Japón.....	1.051	720	656	716	393	480	478	533	529
Cuota de mercado	7,6%	5,3%	4,3%	4,9%	3,7%	4,1%	3,7%	4,2%	3,8%
Panamá (Z.Franca)	260	256	330	316	362	486	481	455	449
Cuota de mercado	1,9%	1,9%	2,2%	2,2%	3,4%	4,1%	3,7%	3,6%	3,2%
Ecuador	278	330	390	315	259	307	318	357	413
Cuota de mercado	2,0%	2,4%	2,5%	2,1%	2,4%	2,6%	2,5%	2,8%	3,0%
Francia.....	335	319	449	460	375	378	372	259	405
Cuota de mercado	2,4%	2,3%	2,9%	3,1%	3,5%	3,2%	2,9%	2,0%	2,9%
Chile	198	204	240	214	202	235	252	262	280
Cuota de mercado	1,4%	1,5%	1,6%	1,5%	1,9%	2,0%	2,0%	2,1%	2,0%
Italia	300	383	312	318	193	166	272	206	260
Cuota de mercado	2,2%	2,8%	2,0%	2,2%	1,8%	1,4%	2,1%	1,6%	1,9%
España.....	287	286	327	441	217	193	240	257	243
Cuota de mercado	2,07%	2,09%	2,13%	3,00%	2,04%	1,64%	1,88%	2,02%	1,75%

Fuente: Ministerio de Comercio, Industria y Turismo



COLABORACIONES

CUADRO 17
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A ECUADOR
 (Millones de dólares USA)

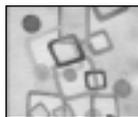
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Ecuador	4.240	3.932	4.955	5.576	3.017	3.721	5.363	6.431	6.534
EEUU.....	1.325	1.222	1.516	1.681	919	932	1.326	1.481	1.401
Cuota de mercado	31,3%	31,1%	30,6%	30,1%	30,5%	25,0%	24,7%	23,0%	21,4%
Colombia	409	416	511	592	363	500	770	902	926
Cuota de mercado	9,6%	10,6%	10,3%	10,6%	12,0%	13,4%	14,4%	14,0%	14,2%
Venezuela.....	270	188	338	269	193	265	294	353	377
Cuota de mercado	6,4%	4,8%	6,8%	4,8%	6,4%	7,1%	5,5%	5,5%	5,8%
Brasil.....	182	156	146	197	96	137	195	406	366
Cuota de mercado	4,3%	4,0%	2,9%	3,5%	3,2%	3,7%	3,6%	6,3%	5,6%
Chile	114	145	165	201	123	212	266	301	355
Cuota de mercado	2,7%	3,7%	3,3%	3,6%	4,1%	5,7%	5,0%	4,7%	5,4%
Japón.....	322	203	290	481	142	296	351	392	274
Cuota de mercado	7,6%	5,2%	5,9%	8,6%	4,7%	8,0%	6,5%	6,1%	4,2%
México	155	199	168	156	96	118	169	191	183
Cuota de mercado	3,7%	5,1%	3,4%	2,8%	3,2%	3,2%	3,2%	3,0%	2,8%
Alemania.....	191	162	200	228	126	118	178	186	177
Cuota de mercado	4,5%	4,1%	4,0%	4,1%	4,2%	3,2%	3,3%	2,9%	2,7%
Perú.....	40	42	66	98	48	74	102	155	177
Cuota de mercado	0,94%	1,07%	1,33%	1,76%	1,59%	1,99%	1,90%	2,41%	2,71%
España.....	93	190	172	112	77	59	101	138	139
Cuota de mercado	2,19%	4,83%	3,47%	2,01%	2,55%	1,59%	1,88%	2,15%	2,13%

Fuente: Banco Central del Ecuador.

CUADRO 18
CUOTA DE MERCADO DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A VENEZUELA
 (Millones de dólares USA)

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Importaciones totales de Venezuela.....	11.395	8.902	13.159	14.251	12.669	14.584	17.391	13.622	7.348
Estados Unidos	4.814	3.975	5.958	6.179	5.190	5.481	5.549	3.326	2.384
Cuota de mercado	42,2%	44,7%	45,3%	43,4%	41,0%	37,6%	31,9%	24,4%	32,4%
Colombia	888	682	863	794	736	1.083	1.432	850	631
Cuota de mercado	7,8%	7,7%	6,6%	5,6%	5,8%	7,4%	8,2%	6,2%	8,6%
Brasil.....	436	362	628	620	457	727	974	656	485
Cuota de mercado	3,8%	4,1%	4,8%	4,4%	3,6%	5,0%	5,6%	4,8%	6,6%
México	370	357	529	611	495	627	773	469	356
Cuota de mercado	3,2%	4,0%	4,0%	4,3%	3,9%	4,3%	4,4%	3,4%	4,8%
España	257	185	245	319	405	365	448	276	309
Cuota de mercado	2,26%	2,08%	1,86%	2,24%	3,20%	2,50%	2,58%	2,03%	4,21%
Alemania.....	548	401	544	686	612	521	579	522	305
Cuota de mercado	4,8%	4,5%	4,1%	4,8%	4,8%	3,6%	3,3%	3,8%	4,2%
Italia	362	331	477	557	732	640	549	450	241
Cuota de mercado	3,2%	3,7%	3,6%	3,9%	5,8%	4,4%	3,2%	3,3%	3,3%
Francia.....	258	178	231	310	244	354	302	194	205
Cuota de mercado	2,3%	2,0%	1,8%	2,2%	1,9%	2,4%	1,7%	1,4%	2,8%
Canadá	473	295	410	376	376	403	473	288	196
Cuota de mercado	4,1%	3,3%	3,1%	2,6%	3,0%	2,8%	2,7%	2,1%	2,7%
Japón.....	509	300	592	660	442	499	749	391	170
Cuota de mercado	4,5%	3,4%	4,5%	4,6%	3,5%	3,4%	4,3%	2,9%	2,3%

Fuente: Instituto Nacional de Estadística de Venezuela.



COLABORACIONES

Apéndice IV

Cuota de las exportaciones españolas en Iberoamérica

CUADRO 1 EXPORTACIONES A MEXICO (1995-2003) (Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	20,84	26,35	49,73	54,65	57,03	80,73	119,32	126,84	131,94
Productos energéticos	0,03	0,22	0,24	0,1	0,62	17,57	0,45	14,46	2,07
Materias primas	3,53	3,58	5,21	8,39	7,79	45,96	126,46	120,69	113,87
Semimanufacturas	88,25	108,59	196,12	258,66	254,76	322,07	386,66	469,08	419,04
Bienes de equipo	171,9	152	313,67	415,19	439,16	512,77	555,94	542,38	661,43
Sector automóvil	33,42	24,76	34,57	98,36	117,57	180,65	335,19	459,82	332,56
Bienes consumo duradero	10,39	10,64	19,43	27,16	33,7	35,12	41,13	53,27	44,47
Manufacturas de consumo	80,07	81,03	146,91	191,5	213,38	307,29	400,51	538,24	478,92
Otras mercancías	16,05	4,17	5,8	16,24	16,39	7,55	17,88	16,04	14,45
Totales	424,48	411,34	771,68	1070,25	1140,4	1509,71	1983,54	2340,82	2198,75
EXPORTACIONES A BRASIL (1995-2003) (Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	40,00	56,74	76,86	91,59	59,59	71,85	53,64	42,02	25,61
Productos energéticos	9,44	2,74	4,52	3,1	3,35	24,02	32,3	40,4	60,06
Materias primas	3,04	3,63	10,14	15,13	13	11,27	12,71	11,72	13,78
Semimanufacturas	114,35	159,68	220,19	237,8	183,55	258,14	256,72	275,87	276,17
Bienes de equipo	193,29	274,47	492	554	825,26	663,16	732,29	430,48	307,8
Sector automóvil	229,82	143,83	163,39	156,41	83,4	106,51	145,01	124,66	110,83
Bienes consumo duradero	5,6	8,66	11,54	18,17	14,72	11,21	9,08	7,33	5,22
Manufacturas de consumo	44,08	78,8	142,26	129,42	91,32	72,68	84,78	61,4	48,21
Otras mercancías	12,61	6,54	19,45	22,45	19,53	37,95	36,12	30,41	23,7
Totales	652,23	735,09	1140,35	1228,07	1293,72	1256,79	1362,65	1024,29	871,38
EXPORTACIONES A ARGENTINA (1995-2003) (Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	31,66	37,16	52,5	53,87	49,85	57,5	34,01	5,15	5,69
Productos energéticos	4,67	1,15	1,66	7,01	3,17	20,72	4,24	0,97	4,47
Materias primas	2,39	3,9	5,15	6,07	6,09	6,57	4,82	2,37	3,11
Semimanufacturas	100,58	139,51	190,25	210,72	187,76	190,63	182,69	90,61	124,39
Bienes de equipo	305,93	446,44	447,34	393,23	269,59	308,84	224,34	72,08	134,92
Sector automóvil	126,4	244,85	253,76	230,3	200,83	131,08	109,05	74,56	81,87
Bienes consumo duradero	22,38	29,03	34,77	44,48	34,19	32,76	21,07	2,31	4,03
Manufacturas de consumo	107,34	97,47	138,83	186,26	173,02	174,66	137,92	35,52	35,54
Otras mercancías	10,18	17,66	18,26	14,48	24,51	23,57	27,96	20,01	29,88
Totales	711,53	1017,17	1142,52	1146,42	949,01	946,33	746,1	303,58	423,9
EXPORTACIONES A VENEZUELA (1995-2003) (Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	13,89	15,59	21,5	29,12	31,33	38,68	48,26	31,67	29,93
Productos energéticos	10,43	8,05	8,52	13,43	9,48	14,72	14,8	18,82	16,94
Materias primas	2,03	3,03	2,07	2,96	3,1	6,3	5,78	6,8	2,92
Semimanufacturas	54,93	58,18	77,1	86,74	82,43	129,33	142,41	114,23	60,07
Bienes de equipo	71,47	65,5	91,7	131,3	68,44	102,91	152,86	258,52	132,21
Sector automóvil	7,24	6,86	13,27	16,41	6,64	11,55	31,64	43,91	9,19
Bienes consumo duradero	1,87	2,41	4,23	7,54	6,97	11,48	17,65	12,11	4,36
Manufacturas de consumo	31,52	23,65	39,92	55,79	73,37	108,32	123,91	118,51	54,32
Otras mercancías	3,49	1,69	4,08	8,31	5,99	10,04	12,86	11,88	10,11
Totales	196,87	184,96	262,39	351,6	287,75	433,33	550,17	616,45	320,05
EXPORTACIONES A CHILE (1995-2003) (Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	7,99	8,27	11,78	18,52	14,93	14,24	15,08	13,26	10,27
Productos energéticos	0,92	0,65	0,94	0,92	0,43	1,1	0,78	0,56	0,71
Materias primas	1,57	1,98	3	3,52	3,14	4,16	3,43	4,26	3,06
Semimanufacturas	72,09	82,46	118,31	111,59	94,89	138,46	130,06	124,01	114,46
Bienes de equipo	151,39	175,02	284,79	238,86	135,25	150,93	182,68	156,9	223,74
Sector automóvil	32,3	35,65	38,96	18,22	9,23	24,95	29,19	12,25	14,47
Bienes consumo duradero	16,67	19,97	26,01	29,28	17,33	22,14	21,43	18,14	15,07
Manufacturas de consumo	54,06	67,62	84,25	103,31	75,15	87,08	82,32	76,5	56,11
Otras mercancías	4,39	9,95	24,3	6,45	12,71	19,32	22,76	12,25	18,5
Totales	341,38	401,57	592,34	530,67	363,06	462,38	487,73	418,13	456,39

Fuente: Dirección General Aduanas.



COLABORACIONES

SUBDIRECCIÓN GENERAL DE POLÍTICA COMERCIAL CON IBEROAMÉRICA Y AMÉRICA DEL NORTE

CUADRO 2									
IMPORTACIONES DE MEXICO (1995-2003)									
(Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	69,77	103,65	102,23	91,32	86,9	93,1	110,15	93,77	83,72
Productos energéticos	419,01	463,06	571,54	430,52	574,4	1.268,83	1.187,87	1.185,67	1.051,89
Materias primas	6,87	6,22	9,69	7,63	8,97	4,1	4,16	3,09	8,95
Semimanufacturas	107,52	90,55	83,77	65,44	100,14	72,37	84,61	106,45	109,73
Bienes de equipo	26,85	33,9	62,02	72,97	79,61	125,51	81,3	119,71	104,46
Automóviles	59,98	52,74	94,46	93,47	54,71	38,47	34,83	17,22	29,25
Bienes consumo duradero	5,8	5,93	9,42	12,99	13,91	13,79	11,54	14,22	11,4
Manufacturas de consumo....	42,15	42,61	40,9	35,39	25,68	22,02	24,37	19,43	18,99
Otras mercancías.....	0,38	0,55	0,94	0,93	1,2	49,01	57,45	68,67	60,66
Totales	738,33	799,21	974,97	810,66	945,52	1687,2	1596,28	1628,23	1479,05
IMPORTACIONES DE BRASIL (1995-2003)									
(Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	491,66	497,33	644,86	548,52	600,34	660,62	759,55	651,81	798,82
Productos energéticos	7,74	3,3	5,39	0,2	1,08	5,81	4,65	11,9	44,15
Materias primas	158,82	174,34	233,03	276,21	253,41	281,05	292,6	256,88	229,88
Semimanufacturas	89,67	110,99	89,69	120,09	178,47	192,84	175,54	263,42	342,18
Bienes de equipo	44,73	40,06	50,05	126,59	124,09	95,42	75,34	92,54	103,02
Automóviles	1,83	2,27	3,84	23,55	31,42	21,76	23,68	14,05	27,36
Bienes consumo duradero	3,16	2,22	2,26	1,91	4,38	9,61	10,03	13,09	19,61
Manufacturas de consumo....	51,54	55,7	76,41	62,03	57,35	53,49	74,42	71,2	90
Otras mercancías.....	0,21	0,22	0,56	0,34	0,51	3,61	7,24	6,03	5,51
Totales	849,36	886,43	1106,09	1159,44	1251,05	1324,21	1423,05	1380,92	1660,53
IMPORTACIONES DE ARGENTINA (1995-2003)									
(Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	454,88	520,33	501,96	665,38	802,68	946,54	1.097,12	1.131,86	1.138,62
Productos energéticos	19,44	0,8	1,18	1,13	1,55	1,42	12	36,54	40,98
Materias primas	34,97	37,43	34,01	42,36	54,96	35,35	30,2	61,26	48,52
Semimanufacturas	42,64	33,68	34,25	48,77	76,9	102,24	113,8	115,97	117,64
Bienes de equipo	28,29	32,14	37,66	36,04	37,27	28,91	24,85	20,9	24,43
Automóviles	0,95	0,5	1,31	9,15	30,23	32,85	25,7	39,59	20,98
Bienes consumo duradero	0,71	0,3	0,47	0,3	0,46	0,69	0,64	1,62	1,55
Manufacturas de consumo....	46,02	34,19	45,14	32,6	29,34	31,3	37,07	38,44	51,38
Otras mercancías.....	0,27	0,21	0,41	0,65	1,03	1,19	3,53	5,94	5,82
Totales	628,17	659,58	656,39	836,38	1034,42	1180,49	1.344,91	1.452,12	1.449,92
IMPORTACIONES DE VENEZUELA (1995-2003)									
(Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	18,47	30,72	22,81	23,3	31,01	39,08	65,89	95,73	82,64
Productos energéticos	76,71	88,35	110,52	129,21	121,51	308,02	530,84	510,88	111,22
Materias primas	8,47	10,47	7,1	23,35	15,06	24,74	24,43	25,85	16,36
Semimanufacturas	19,12	33,67	66,53	80,65	100,93	120,01	106,79	78	76,16
Bienes de equipo	5,44	11,11	33	4,48	5,45	4,76	4,24	3,06	2,67
Automóviles	0,23	0,15	0,08	0,2	0,06	0,1	0,05	0,2	0,52
Bienes consumo duradero	0,41	0,32	0,41	0,54	0,14	0,09	0,08	0,37	0,27
Manufacturas de consumo....	2,13	1,77	1,88	2,1	1,41	1,38	1,18	1,17	5,64
Otras mercancías.....	0,4	0,38	0,31	0,4	0,75	0,93	3,57	2,05	3,17
Totales	131,38	176,94	242,64	264,23	276,32	499,11	737,07	717,31	298,65
IMPORTACIONES DE CHILE (1995-2003)									
(Millones de euros)									
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Alimentos	113,75	118,88	127,35	151,17	151,4	154,3	201,74	222,95	233,28
Productos energéticos	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Materias primas	120,69	104,28	152,19	101,29	118,61	219,54	129,55	128,18	147,97
Semimanufacturas	51,18	28,24	46,62	78,22	71,11	96,67	133,57	113,21	134,67
Bienes de equipo	3,16	3,46	6,56	7,25	8,27	45,25	5,44	14,17	15,2
Automóviles	0,07	0,03	0,01	0,06	0,04	0,09	0,06	0,23	0,14
Bienes consumo duradero	0,34	0,39	0,28	0,28	0,68	0,89	0,3	0,28	0,35
Manufacturas de consumo....	1,31	2,14	4,12	5,1	1,29	1,21	1,7	1,9	2,82
Otras mercancías.....	0,71	0,07	0,11	0,12	0,35	0,55	0,64	1,86	0,78
Totales	291,21	257,49	337,24	343,49	351,75	518,5	473	482,78	535,21

Fuente: Dirección General Aduanas.



COLABORACIONES