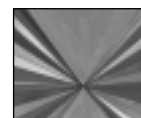


# El sistema económico internacional en 2005

Francesc Granell Trías\*

**Como cada año en una tradición que se remonta a 1977 (BICE número 1606) el autor analiza la evolución del sistema económico internacional en el año 2005. En primer lugar se constata que el crecimiento en 2005 ha sido menor que el del año anterior al tiempo que las previsiones para el 2006 apuntan una mayor desaceleración por los altos precios del petróleo y por una serie de incertidumbres macro y microeconómicas. La avalancha de importaciones chinas, las perspectivas de deslocalizaciones y los movimientos altermundistas han generado ciertos proteccionismos que no han permitido concluir la Ronda de Doha ni el esquema ALCA. En temas de desarrollo, el autor resalta los escasos resultados de la Reunión del Milenio+5 y el éxito de la condonación de la deuda en la Cumbre del G-8. En el ámbito de la integración europea el proceso de ratificación de la Constitución se ha detenido y las Perspectivas Financieras aprobadas no son ilusionadoras mientras la UE sigue avanzando hacia nuevas ampliaciones.**



COLABORACIONES

**Palabras clave:** cooperación internacional, economía internacional, comercio internacional, mercados financieros, tipo de interés, ayuda al desarrollo, internacionalización de la economía, regionalización, países en desarrollo, OMC, Unión Europea.

**Clasificación JEL:** F02.

## 1. Panorama general

De acuerdo con las estimaciones del Fondo Monetario Internacional la economía mundial habrá crecido al 4,3 por 100 en 2005 mientras que en las previsiones establecidas previamente se había pensado que tal crecimiento podría alcanzar el 5 por 100 que era el nivel —record desde los setenta— alcanzado en 2004.

El año 2005 empezó mal pero el aumento de las inversiones debidas a los buenos beneficios empresariales que se han venido realizando, han permitido acabar el año algo mejor de lo que podía esperarse tras los resultados del primer trimestre. Europa, sólo ha podido crecer el 1,4 por 100 y Japón el 2 por 100 mientras que EEUU lo ha hecho a un ritmo superior al 3 por 100 y China al 9 por 100.

Los bajos ritmos de desarrollo y el elevado desempleo en países europeos como Francia y Alemania han llevado a si-

\* Catedrático de Organización Económica Internacional de la Universidad de Barcelona.

tuaciones sociales conflictivas cuando se ha intentado reajustar el estado del bienestar a las condiciones exigidas por la globalización. El *descontento* derivado de la escasa integración de los inmigrantes ha coadyuvado a tales conflictos.

Como el comercio mundial ha crecido más que la renta mundial y como los incrementos de beneficios empresariales han permitido que los niveles bursátiles avanzaran y las inversiones extranjeras crecieran, el año 2005 se ha caracterizado por la continuidad en el proceso de globalización de la economía mundial así como por los avances del comercio mundial, inversiones transnacionales y rápida transferencia de tecnología (1) aunque las amenazas del terrorismo internacional hayan supuesto unos costes adicionales que antes no existían en este ámbito (2).

Respecto al terrorismo cabe mencionar las dificultades surgidas para establecer una definición mutuamente aceptable para todos los países (3). Varias de las grandes conferencias internacionales, como ha sido el caso de la Reunión de Alto Nivel de las Naciones Unidas en septiembre de 2005 y la Conferencia Euromediterránea de Barcelona en noviembre de 2005 así como reuniones regionales en las que ha

participado EEUU se han ocupado del terrorismo sin alcanzar resultados concluyentes.

El precio del petróleo ha sido el punto focal de los temores sobre una eventual crisis mundial, pues, como es sabido, las crisis petroleras de 1973-74, 1978-80 y 1989-90 abrieron el camino a crisis económicas de tal índole. Aunque ahora no parezca que las cosas vayan a llegar a tales extremos, se han producido una serie de factores (el terrorismo asociado a la Guerra de Irak pese al proceso electoral allí lanzado (4), la muerte del rey de Arabia Saudí, el enorme incremento de la demanda china, las destrucciones del huracán Katrina en el Golfo de México y hasta las manipulaciones petroleras realizadas por el Presidente Chávez) que han elevado los precios del petróleo hasta alcanzar casi los 70 dólares el barril de 159 litros, muy lejos, pues, de los 40 dólares que se registraban a principios de año y cerca, en términos reales, de los máximos históricos de 1979/81. Con ello se han multiplicado por tres los precios de hace solo tres años. Ante el temor de un impacto desproporcionado del huracán Katrina (agosto) sobre los precios del petróleo por encima de los 70 dólares, Europa y Estados Unidos decidieron movilizar sus reservas estratégicas en un movimiento que se ha mostrado, a corto plazo, eficaz y a finales de 2005 los precios del petróleo se sitúan por debajo de los 60 dólares. La crisis de suministro de gas ruso a Ucrania con que finaliza el año, incorpora nuevas incógnitas al futuro energético de Europa, por mucho que a principios de enero de 2006 se haya llegado a un acuerdo sobre la materia.

(1) La OCDE ha publicado tras años de estudio, un manual para el cálculo de la globalización. Ver OECD: HANDBOOK ON ECONOMIC GLOBALISATION INDICATORS, Paris, 2005. El periodista Thomas L. FRIEDMAN ha producido, asimismo en 2005, un interesante best-seller sobre la globalización y la necesidad para todos los actores de adaptarse a ella: *The World is Flat: A Brief History of the Twenty-first Century*, New York, Farrar, Straus and Giroux, 2005

(2) Han sido muchos los estudios académicos que se han producido en relación al impacto del terrorismo sobre la economía pero hay que mencionar aquí que la Unión Europea creó en 2004 un Coordinador para el Terrorismo cuyo primer informe fue emitido en julio de 2005: *First six-monthly report of the de Terrorism Co-ordinator*, del Consejo 11325/05 la Unión Europea.

(3) REINARES, Fernando: *Is international Terrorism what we thought it was? An Empirical Study of the Global Neosalafist Jihad in 2004*, Documento del Real Instituto Elcano, 3 de noviembre de 2005.

(4) La cabecera de THE ECONOMIST del 22 octubre 2005 evidenciaba la gran contradicción entre el impulso al proceso de paz tras la invasión norteamericana contra Saddam Hussein y el terrorismo siempre existente al decir: *Iraq votes, Iraq bombs*.



COLABORACIONES

A lo largo del año y cara al futuro de la economía mundial, asistimos a una creciente preocupación por la burbuja referida a la valoración de ciertos activos —sobre todo los inmobiliarios— en toda una serie de países. El presidente saliente de la Reserva Federal, Alan Greenspan y el presidente del Banco Central Europeo, Jean Claude Trichet, han alertado sobre este peligro que puede desencadenarse a medida que, como es previsible, vayan subiendo los tipos de interés (5).

Como viene siendo normal en los últimos años China ha sido objeto de atención especial por su rápido ritmo de crecimiento, por su capacidad exportadora y por la privatización lanzada respecto a 42 grandes empresas estatales con una capitalización total de 200.000 millones de dólares.

En el plano de las empresas, los mensajes percibidos resultan contradictorios pues si bien los beneficios empresariales han seguido creciendo se han anunciado numerosos licenciamientos masivos en algunas grandes empresas transnacionales.

## 2. El comercio internacional

El comercio internacional de bienes y servicios ha crecido, en 2005 en un 6,5 por 100 según el Informe sobre el Comercio Mundial (el tercero en este formato anual) elaborado por la Organización Mundial de Comercio (6).

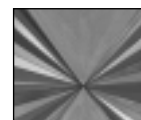
En el primer año del segundo mandato del presidente Bush la balanza comercial norteamericana ha seguido con un déficit escandaloso por encima de los 500.000 millones de dólares mientras que la zona del euro y Japón han visto aumentar sus

respectivos superávits al tiempo que otros países asiáticos los han mantenido pudiendo, de este modo, coadyuvar a la financiación del déficit norteamericano que tras esta última fase continúa siendo el país mas endeudado del mundo.

Hay que constatar que el comercio intra-asiático ha disminuido mientras que el intraamericano y el intraeuropeo han ido aumentando sus intercambios.

El 1 de enero de 2005 tuvo lugar la liberalización de cuotas textiles pactadas en 1986. La avalancha de las importaciones procedentes de China sorprendió por su magnitud y Estados Unidos y la UE tuvieron que negociar con China soluciones *ad hoc* tratando de contentar, por un lado, a los industriales aún proteccionistas y, por otro, a los comerciantes y consumidores partidarios de abrir los mercados a las baratas mercancías chinas. En el caso de la UE sólo un acuerdo suscrito el 6 de septiembre sobre la base de las condiciones de ingreso de China en la OMC (en diciembre de 2001) permitió desbloquear 77 millones de piezas textiles chinas que permanecían retenidas en las aduanas europeas (7).

Del 13 al 18 de diciembre, el Centro de Convenciones y Ferias de Hong Kong acogió a los delegados de los 149 miembros de la OMC en la Sexta Conferencia Ministerial desde que la OMC se pusiera en marcha en 1995, sucediendo y completando el antiguo GATT. Esta reunión debía dar el empujón final definitivo para que la Ronda Multilateral de Doha iniciada en 1991 pueda llegar a resultados finales en 2006/2007. Mucho se había especulado sobre si el nuevo Director General de la OMC (el ex Comisario euro-



COLABORACIONES

(5) TRICHET, Jean Claude: *Asset price Bubbles and Monetary Policy*, Singapur, Mas Lecture, 8 June 2005.

(6) Organización Mundial del Comercio: Informe sobre el Comercio Mundial 2005, Ginebra, 2005

(7) El técnico de la OCDE, P. WALKENHORST hizo un inventario de los efectos esperados de la liberalización textil en «Quantitative Assessments of Textiles Trade Liberalization: A Survey», *Journal of Economic Integration*, vol. 20, núm. 1, March 2005.

peo de Comercio, Pascal Lamy) conseguiría sacar adelante un comunicado final como lo hubo en la Conferencia Ministerial de Doha en 1991 o, por el contrario, se fracasaría como en las Ministeriales de Seattle de 1999 o de Cancún de 2001. Por fin se llegó a un comunicado final de 44 páginas (8) en el que se fijan criterios para seguir con la Ronda de Doha. Los subsidios a las exportaciones agrarias deberán desaparecer en 2013. Los países menos adelantados verán suprimidas las cuotas en contra de sus exportaciones, se irán reduciendo los aranceles industriales más altos de forma equilibrada. Se darán nuevos pasos para la liberalización del sector servicios. Los subsidios al algodón desaparecerán en 2006 y se darán ayudas al comercio a los países en desarrollo para que mejoren sus infraestructuras exportadoras y para que puedan negociar internacionalmente. En Hong Kong se vio la dureza con la que se están empleando los altermundistas en su crítica al sistema comercial mundial y la poca solidaridad de los países del G-20 con los PMA así como un enorme empecinamiento de algunos países pobres por pedir el desmantelamiento de las políticas proteccionistas agrarias de la UE, Estados Unidos o Japón. La UE ha puesto de relieve el poco margen de manobra que tiene, a este respecto, en el contexto de las dificultades que le crean los *lobbies* agrarios ante el proceso de reforma de la PAC (9).

Los manifestantes antisistema reunidos en Hong Kong con ocasión de la Sexta Ministerial de la OMC han consta-

tado que los consumidores y usuarios se han acostumbrado a consumir bienes y servicios de todo el mundo pese a ser conscientes de que ello genera deslocalizaciones y dificultades a determinados sectores tradicionales aunque han reivindicado que la liberalización mundial no ha jugado plenamente a favor de todos los países pobres.

De acuerdo con lo acordado en 2004 los denominados temas de Singapur (inversión, competencia y transparencia en la contratación pública) quedan por el momento fuera de la agenda de Doha (10).

En otro orden de cosas y dentro de la esfera de la OMC hay que mencionar los fallos desfavorables a la posición norteamericana del Organo de Apelación de la OMC respecto a los subsidios norteamericanos al algodón (4 de marzo) y a la ley de creación de puestos de trabajo. El gran tema por resolver es el de las acusaciones reciprocas por ayudas estatales a Boeing y a Airbus en que los EEUU y la UE se han enzarzado.

Mientras tanto, el intento de avanzar hacia la creación de zonas de libre comercio en el Mediterráneo, en América, en el Pacífico y en el contexto del Acuerdo de Partenariado de Cotonou entre la UE y los países ACP no ha progresado gran cosa. La Conferencia en la Cumbre celebrada en Barcelona para conmemorar el décimo aniversario del proceso Euromediterráneo de Barcelona (27-28 de noviembre) se saldó sin comunicado conjunto entre los países europeos y los países islámicos del Sur y una simple declaración de buenas intenciones de la presidencia británica. La Cumbre de las Américas que debía relanzar el proceso hacia el ALCA (Mar del Plata, 4 de noviembre) se vió envuelta en

(8) El texto de la Declaración final pactada en los últimos momentos de la Sexta Ministerial —tras varias y mucho debate— puede consultarse en la web de la OMC.

(9) GRANELL, F.: «Los retos de la Ronda de Doha de la OMC para la UE», ponencia presentada al VII Congreso Nacional de Economía, La Coruña, 29 de septiembre de 2005.

(10) Vid: «La decisión del Consejo General de la OMC sobre el Programa de Trabajo de Doha», *Boletín Económico de ICE*, núm. 2814, 6 de septiembre de 2004.



COLABORACIONES

un sentimiento antinorteamericano y populista impulsado por el venezolano Chávez en asociación con Argentina y Brasil lo cual impidió la confirmación de avances técnicos y, lo que es mas grave, generó una honda división entre los países latinoamericanos. La Cumbre de la APEC celebrada en Pusan (18-19 noviembre) mostró que los norteamericanos están más preocupados por el terrorismo tras el 11-S y por los temas de Asia Central tan conectados con el aprovisionamiento energético (11) como por el peso cada vez mayor de China en el proceso hacia el librecambio transpacífico. Lo que si ha conseguido impulsar EEUU es el CAFTA-DR (zona de libre comercio entre USA, Costa Rica, Nicaragua, Salvador, Guatemala, Honduras y República Dominicana) pues pese al debate sobre el *dumping* laboral y medioambiental lanzado por algunos *lobbies* norteamericanos el texto fue aceptado y pudo ser firmado por Bush.

En 2005 la UE ha aprobado su nuevo esquema de preferencias arancelarias a favor del Tercer Mundo (12).

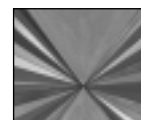
### 3. Cuestiones monetarias y financieras

Teniendo en cuenta que la economía norteamericana representa el 32 por 100 del PIB mundial, a lo largo de 2005 hemos asistido a una creciente preocupación por las repercusiones internacionales, y por el propio crecimiento de la economía americana —como locomotora de la economía mundial—, que van a tener las crecientes

brechas fiscal y de balanza por cuenta corriente (718.000 millones de dólares hasta octubre, o sea 100.000 más que en 2004) que registra la economía norteamericana, así como por la política monetaria que ha seguido la Reserva Federal en el último año completo en que Alan Greenspan ha estado al frente de ella (13).

El Sistema Monetario Internacional ha permanecido tranquilo a lo largo de 2005 con pequeñas oscilaciones que han permitido que el euro se revalorizara en un 15 por 100 respecto al dólar, acabando el año con una cotización de 1,20 dólares por euro. Esta corrección se atribuye a las mejores perspectivas de inversión que ofrece Estados Unidos para las empresas europeas y a la diferencia de tipos de interés derivada de que mientras el muy prudente Banco Central Europeo (14) mantuvo los tipos al 2 por 100 a lo largo del año (solamente el 1 de diciembre los elevó al 2,25 por 100), la Reserva Federal ha ido aumentando los tipos de interés por cuartillos desde el 2,25 que había antes de la primera subida acordada el 2 de febrero hasta el 4 por 100 acordado en noviembre, con objeto de frenar la acusación de que con su política de dinero barato fomentaba la aparición de burbujas especulativas (15).

China cedió por fin, el 21 de julio, a las presiones para flexibilizar el tipo de cambio fijo de 1 dólar = 8,28 yuans que había mantenido desde el 1 de enero de 1994. En el primer día de cotización liberada el yuan se revaluó un 2,1 por 100 y se crearon expectativas de que China iría reava-



COLABORACIONES

(11) Ver el dossier sobre Asia Central, Area Emergente en las relaciones internacionales en Revista Cidob d'Afers Internacionals num 70-71, Octubre 2005.

(12) GRANELL, F.: La coopération au développement de la Communauté Européenne, Bruxelles, Institut d'Etudes Européennes de l'Université Libre de Bruxelles, Collection J. Megret, 2005.

(13) El Presidente Bush nombró el 24 de octubre de 2005 a Ben Bernanke para sustituirlo a partir del 1 de febrero de 2006.

(14) Vid. José Manuel GONZÁLEZ PÁRAMO: *La política Monetaria del BCE en el contexto internacional: principios y retos*. Conferencia pronunciada en la Universidad de La Laguna con ocasión de las IX Jornadas de Economía Internacional, 23 junio 2005.

(15) STIGLITZ, Joseph: *The roaring nineties*, London, Penguin, 2003.

luando su moneda ante la realidad de su creciente competitividad internacional y ante la necesidad de atender en mayor medida la demanda interna orientada hacia unos mayores niveles de consumo pero la realidad es que la tan esperada revalorización está aún por llegar.

A finales de agosto la rupia indonesia cayó, en un día, un 8,9 por 100 en un movimiento que algunos creyeron que podía hacer presagiar una tormenta monetaria como la de 1997 pero tal situación, afortunadamente, no se produjo.

El Fondo Monetario Internacional ha sido muy criticado a lo largo del año y Brasil y Argentina han llegado a renunciar a la asistencia financiera que han venido recibiendo para desvincularse de las condiciones que se les imponían.

En el plano financiero hay que anotar la decisión de la propuesta del G-8 celebrada en Escocia (Gleneagles, 6-8 julio) de activar la condonación de 40.000 millones de deuda externa a 18 países de la lista HIPC en una decisión que fue aprobada por la Asamblea del FMI y el Banco Mundial celebrada en Washington (26-27 septiembre) pero que está aun pendiente de varios flecos para poder aplicarse tanto a estos países como al resto de los países pobres altamente endeudados.

#### 4. La Unión Europea y otras integraciones regionales

El año 2005 ha sido un año negro para las integraciones económicas regionales con la excepción, quizás, del Area de Libre Comercio de América del Norte que ha seguido reforzando los lazos entre Estados Unidos, México y Canadá (16).

Los avances ideológicos del presidente Chávez desde una Venezuela que vive una segunda «bonanza» por el alto precio del petróleo, sus disputas con Estados Unidos y con México y sus semialianzas con varios países ayudados por su petróleo, han frenado muchas de las perspectivas de integración latinoamericana creando frentes de amigos y enemigos a su «proyecto bolivariano». Cuba y la nueva Bolivia —tras el triunfo electoral de Evo Morales a finales de año— se han adscrito a estas ideas que no ayudan a avances ni en el Grupo Andino ni en MERCOSUR ni, mucho menos, cara al futuro del ALCA.

Las integraciones africanas y su articulación en los términos que se están negociando bajo el manto del Acuerdo de Partenariado de Cotonou han quedado a la expectativa de la conclusión de la Ronda de Doha.

La Unión Europea ha visto pasar el año 2005 con más pena que gloria tanto desde el punto de vista económico como institucional.

El ritmo de crecimiento europeo se ha reducido y con ello las tensiones sociales han sido intensas. Además, y ante la imposibilidad para los países en semi-recesión de observar los criterios de Maastricht y el Pacto de Estabilidad y Crecimiento respecto a los déficit públicos, el Consejo Europeo de marzo, tras largo forcejeo, lo modificó a la baja de acuerdo con la decisión del ECOFIN de 20 de marzo (17). Tras unas declaraciones de un ministro italiano planteando la posibilidad de que Italia volviera a la lira ante la dificultad de cumplir con las orientaciones de política monetaria marcadas por el BCE y dada la heterogeneidad del conglomerado de países de la UEM, se ha replanteado, una vez más, la cuestión de si Euro-



COLABORACIONES

(16) HUFBAUER, G. Clyde y SCHOTT, J. J.: *NAFTA revisited: Achievements and Challenges*, Washington, Institute for International Economics, 2005

(17) FERNÁNDEZ RODRÍGUEZ, Vicente: «Reforma del Pacto de Estabilidad y Crecimiento», *Boletín Económico de ICE*, num 2843, 2 de mayo de 2005.

pa puede considerarse un área monetaria óptima en los términos que en su día definiera el premio Nobel Mundell (18).

La Comisión presidida por José Durão Barroso, ante el escaso desarrollo de un Proceso de Lisboa que no acaba de arrancar desde su concepción en 2000, retiró el 27 de septiembre 60 propuestas de nuevos reglamentos con objeto de mostrar la necesidad de liberalizar la economía de encorsetamientos innecesarios aunque el problema general que acosa hoy a la economía europea es que, por primera vez en 2005 y tras la ampliación el 25 de mayo de 2004, los procesos de ampliación y de profundización de la integración no van a la par como había venido sucediendo hasta ahora (19).

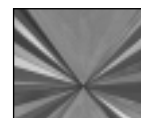
En el plano de la ampliación, el 3 de octubre se iniciaron las negociaciones de ampliación con Croacia y Turquía —con muchas reticencias hasta el último momento pese al ejercicio de relaciones públicas desarrollado por el gobierno turco de Erdogan—; el Consejo Europeo de diciembre decidió considerar a la República ex yugoslava de Macedonia (FYROM) como candidato a la adhesión; el 23 de abril se firmaron los tratados de adhesión de Rumania y Bulgaria que supone que el 1 de enero de 2007 (o a lo más tardar el 1 de enero de 2008) la UE alcance los 27 miembros en un proceso abierto a otros eventuales candidatos de acuerdo con la idea de la Comisión Europea (20).

El problema es que estas nuevas posibles ampliaciones no van a producirse en un contexto de profundización de la inte-

gración. Por una parte, el proceso de ratificación del «Tratado por el que se establece una Constitución para Europa» que hubiera significado un avance político y técnico innegable (21) se ha paralizado, pese a que una quincena de países ya han efectuado la ratificación, como consecuencia del *No* en los *referenda* celebrados en Francia (29 de mayo) y Holanda (1 de junio).

Por si esto fuera poco las Perspectivas Financieras 2007-2013 aprobadas por el Consejo Europeo de diciembre, bajo presidencia británica, solamente sitúan los presupuestos de la UE a un nivel equivalente al 1,04 por 100 del PIB comunitario mientras que la propuesta de la presidencia luxemburguesa rechazada en el Consejo de 16-17 de junio se situaba en el 1,06 por 100 y la Comisión, en su comunicación consideraba necesario alcanzar el 1,21 por 100. Esta menor dotación de recursos supone un marco presupuestario con renuncias que los británicos han defendido hasta el último momento pero que no han gustado a los nuevos Estados miembros ni a los países que hasta ahora eran receptores netos de fondos comunitarios. Gran Bretaña tuvo que renunciar a una parte de su cheque (22) pero Gordon Brown consiguió que el Parlamento Británico no pueda culparlo de «excesivo europeísmo» cuando vaya a suceder a Blair.

Con la reforma del Pacto de Estabilidad, la no ratificación de la Constitución y un marco presupuestario corto habrá que esperar que los nuevos impulsos derivados de los cambios previstos en los gobiernos europeos (empezando por el cam-



COLABORACIONES

(18) Vid. la discusión sobre el particular en el Informe Mensual de la Caixa, de diciembre de 2005.

(19) GRANELL, F.: *De la independencia a la interdependencia en los procesos de ampliación y profundización de la integración europea*, en págs. 257-266 de A. CALVO (coord): *Economía Mundial y Globalización*, Madrid, Minerva Ed., 2004.

(20) Comisión Europea: «2005 Enlargement Strategy Paper», doc COM(2005)561 de 9 de noviembre.

(21) Real Academia de Ciencias Económicas y Financieras: Una Constitución para Europa: *Estudios y Debates*, Barcelona, febrero de 2005.

(22) SERRANO, C.; MONTORO, B. y VIGUERA, E.: «El Sistema de recursos propios comunitarios. El cheque británico», *Boletín Económico de ICE*, núm. 2853, 5 de septiembre de 2005.

bio en la cancillería alemana con el acceso de una amplia coalición CDU/CSU encabezada por Angela Merkel y las elecciones en Francia en mayo de 2007) pueda cambiar, en el futuro, esta situación.

Mientras tanto la UE ha seguido con su reforma de la PAC y su gestión de las acciones exteriores en la forma necesaria para convencer al mundo de que sigue siendo un «actor» fundamental *Soft Power* en las relaciones internacionales (23).

## 5. La cooperación al desarrollo

En este sentido la UE ha jugado un papel destacado en todas las Conferencias y reuniones internacionales que se han celebrado en 2005.

En septiembre se celebró la reunión de Alto nivel en la Asamblea de Naciones Unidas para evaluar los avances en la consecución de los objetivos del Milenio aprobados por Naciones Unidas en septiembre del año 2000 y que debería comportar actuaciones más importantes que las realizadas hasta ahora para que los países pobres —en especial los menos avanzados— pudieran reducir su pobreza y mejorar en cuestiones de salud, educación y otras superando la frustración existente por la lentitud en los avances hacia los Objetivos del Milenio. Es cierto que el número de pobres en el mundo se ha reducido salvo en el caso de África y es cierto también que las cifras absolutas de ayuda al desarrollo (75.000 millones de dólares) han aumentado pero se ha debido más a la revalorización del dólar (moneda en que el Comité de Ayuda al Desarrollo evalúa la Ayuda) que a un esfuerzo significativamente mayor de los donantes.

(23) Ver el debate a este respecto en HOEBINK, P.: *Assessing Europe's aid effort*, en *Europe's World*, núm. 1, Autumn 2005.

Es interesante constatar las diferencias que se manifestaron en Nueva York respecto al propio contenido de los Objetivos del Milenio (24) al plantearse dudas sobre la validez de dichos objetivos para conseguir por sí solos la meta común de la lucha contra la pobreza (25).

También en el Foro Económico de Davos y en el Foro Social de Porto Alegre se han mostrado las divergencias existentes respecto a las terapias a aplicar para hacer salir a los países pobres de su situación en el contexto de la actual globalización.

La respuesta al tsunami de finales de 2004, con 200.000 muertos en el sudeste asiático, ha puesto de manifiesto, una vez más, que la solidaridad internacional que, difícilmente, se moviliza en relación a la cooperación al desarrollo, sí lo hace a favor de las acciones humanitarias.

El G-8, llegó en su reunión de Gleneagles a un acuerdo para mejorar el mecanismo de intervención HIPC para los países pobres altamente endeudados que permite esperar un movimiento futuro adicional al alcance actual limitado a 18 países y a unos 40.000 millones de dólares. Habrá que esperar y ver lo que el próximo G-8 (presidido por primera vez por Rusia en San Petesburgo decide a este respecto y de qué forma las instituciones de Bretton Woods y los bancos regionales se alinean con tales ideas.

En el plano de la ayuda hay que mencionar también que en la Reunión Ministerial de la OMC celebrada en Hong Kong se confirmó la idea de que hay divergen-

(24) NIETO, A.: «El papel de las NU en la evolución del consenso sobre desarrollo: la Cumbre de septiembre de 2005», núm. 2857, 3 de octubre de 2005.

(25) ECHART, E. y PRIETO, L. M.: «Los objetivos de Desarrollo del Milenio: algunos apuntes críticos», *Revista Española de Desarrollo y Cooperación*, núm. 15, otoño-invierno 2005.



COLABORACIONES

cias profundas entre los países en desarrollo de renta media y los países menos adelantados lo cual no facilita ciertas remodelaciones que los altermundistas reclaman al sistema internacional para evitar la pobreza en el mundo.

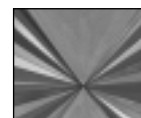
## 6. España y el sistema económico internacional en 2005

España ha mostrado a lo largo de 2005 un creciente déficit exterior que se sitúa por encima del 7 por 100 del PIB al tiempo que las remesas de los emigrantes extranjeros que trabajan en España ha superado por primera vez el 1 por 100 del PIB. Si a esto añadimos una cierta fatiga en los ingresos por turismo y las deslocalizaciones industriales y de servicios derivadas de la ampliación de la UE al Este, es lógico que muchas voces se hayan mostrado preocupadas por el futuro del desarrollo español y mucho más después de 2007 en que España va a perder casi el 1 por 100 de la transferencia neta que recibía de la UE como consecuencia de las nuevas Perspectivas Financieras aprobadas en el Consejo Europeo de diciembre. Sin embargo, España había negociado para conseguir un aterrizaje suave respecto a la pérdida progresiva de las ayudas comunitarias en una UE ampliada a países notablemente menos desarrollados (26) con objeto de no dejar de ser, abruptamente, a corto plazo, la mayor beneficiaria neta de fondos comunitarios (27). Además, el 20 de febrero

España reiteró su *européismo* ratificando en referéndum el texto del Tratado por el que se establece una Constitución para Europa que luego se ha visto frenado tras los *no* de Francia y Holanda.

El Parlamento español aprobó en febrero el nuevo Plan Director de la Cooperación Española, el primero del gobierno socialista (28). También, el presidente del Gobierno José Luis Rodríguez Zapatero presentó su proyecto de alianza de civilizaciones (29). Entre otros acontecimientos del año cabe destacar la XV Cumbre Iberoamericana de Salamanca, con creación de una secretaría permanente, encabezada por el ex Presidente del BID Enrique Iglesias (30) y los esfuerzos por relanzar el proceso euromediterráneo (31) tras la Cumbre de los diez años celebrada en Barcelona suponen la parte mas vistosa, quizás junto con la regularización de inmigrantes que trabajan en España (32), de los esfuerzos españoles en pro de la lucha contra la pobreza en el mundo.

Con relación a la posición económica internacional de España, el año 2005 acaba con la preocupación de ver que el aumento del déficit externo por cuenta corriente



COLABORACIONES

(26) SERRANO, C.; MONTORO, B. y VIGUERA, E.: «Perspectivas Financieras 2007-2013: las nuevas prioridades de la UE», *Boletín Económico de ICE*, núm. 2799, 15 de marzo de 2004.

(27) Según Aurora Gallego, en base a la estimación anual que realiza la Subdirección General de Relaciones Presupuestarias con la UE del Ministerio de Hacienda, el saldo financiero neto en favor de España se elevó en 2003 a 8.688 millones de euros, diferencia entre unas aportaciones al presupuesto de la UE de 7.942 millones y

unos ingresos procedentes de la UE de 14.953. Vid. su artículo «Saldo financiero España-Unión Europea en el año 2003», *Boletín Económico de ICE*, núm. 2803, 26 de abril de 2004.

(28) Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación, Secretaría de Estado de Cooperación Internacional: *Plan Director de la Cooperación Española 2005-2008*, Madrid, enero 2005.

(29) VALLESPÍN, F.: «Alianza de Civilizaciones», *Claves de razón práctica*, num 157, noviembre 2005.

(30) DEL ARENAL, Celestino: «Salamanca: balance de una Cumbre», *Política Exterior*, núm. 108, noviembre/diciembre 2005.

(31) Instituto Europeo del Mediterráneo y Fundación CIDOB: MED 2005 (2ª edición del Anuario del Mediterráneo) y Grupo Socialista del Parlamento Europeo: *Alianza de Civilizaciones: construyendo una ciudadanía euromediterránea*, Barcelona, 11-12 noviembre 2005.

(32) Vid. las políticas comparadas de inmigración en Alemania, Francia y España en el estudio de PÉREZ DÍAZ, V.; ÁLVAREZ MIRANDA, B. y CHULIA, E., publicado en la Colección Estudios Sociales de La Caixa, núm. 15, (2004).

tiende a agravarse con los diferenciales de inflación que España mantiene con la mayoría de los miembros de la UEM europea (33); los escasos avances que se han producido respecto a la competitividad para mejor posicionarse en la nueva división internacional del trabajo (34); las adaptaciones que necesariamente hay que asumir para adaptarse al Protocolo de Kioto (tras la Cumbre de Montreal de diciembre) (35);

y la escasa implantación exterior de PYMEs con capacidad exportadora (36). Habrá que ver de qué forma va concretándose y tomando cuerpo la preocupación expresada por el Ministro de Industria José Montilla para conseguir que la economía española mejore su competitividad exterior (37).

(33) VALLÉS, J.: «Los diferenciales de inflación en la UEM: el caso de la economía española», *Boletín Económico del Banco de España*, núm. 11/2005.

(34) PÉREZ, F. (dir): «La competitividad de la economía española: inflación, productividad y especulación», *Colección Estudios Económicos de La Caixa*, núm. 32 (2004).

(35) Ver el número de *Información Comercial Española*

*la, Revista de Economía* sobre el Protocolo de Kioto coordinado por Eva Povedano (núm. 822 de mayo de 2005).

(36) Ver las declaraciones de Miquel Valls, presidente de la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Barcelona a este respecto en *Revista Económica de Catalunya*, núm. 52 (2005).

(37) J. MONTILLA: «Análisis del sector exterior y Plan de Medidas para recuperar la competitividad exterior», *Boletín Económico de ICE*, núm. 2841, 11 de abril de 2005.



COLABORACIONES

# Resumen Ejecutivo de los Documentos del Concurso

*República de Indonesia*  
*Proyecto de Mejora en las Estaciones de Transmisión de Televisión-ITTS*

## Breve descripción de los trabajos

Con el objetivo de mejorar la señal y cobertura de la emisión de televisión y asegurar así el Plan Nacional de Desarrollo a través de la transmisión de la información para cubrir las necesidades públicas como parte del desarrollo de las capacidades sociales, el Departamento de Comunicación e Información Tecnológica va a mejorar el sistema de transmisión de Televisión para apoyar a TVRI (Televisión Indonesia) en su capacidad de transmisión de dicha información.

El Departamento de Comunicación e Información Tecnológica va a llevar a cabo el *Proyecto de mejora de las estaciones de TV* a través de la compra llave en mano del suministro, formación instalación y mantenimiento de equipos de transmisión de TV, STL (Studio to Transmitter Link)/Microwave, of FPU (Field Pick Up) para varios lugares de Indonesia.

## Invitación al concurso

El gobierno de Indonesia (GOI) bajo el programa bilateral de cooperación financiera España-Indonesia ha recibido un préstamo del gobierno de España por el coste de *Proyecto de mejora de las Estaciones de Transmisión de TV - Proyecto ITTS*, y pretende solicitar la aplicación de este crédito para financiar dicho proyecto. El Departamento de Comunicación y Tecnologías de la Información pretende invitar a contratistas o firmas españolas para la construcción del mencionado proyecto para ofrecer bienes y servicios relacionados. Se prevé que el registro y la recepción del documento del concurso se lleve a cabo **desde el 16 de enero hasta el 30 de enero de 2006**. La elección se llevará a cabo a través de concurso competitivo limitado entre firmas españolas como concursantes elegibles interesados pueden obtener información adicional y tendrán que registrarse ante el Comité de Concurso, «Directorate general of Communication Media and Information Dissemination» (datos de contacto en la parte inferior) de 10,00 a 14,00 horas. Un dossier completo de documentos en inglés) ha de ser adquirido y recogido por los concursantes interesados (o representante local autorizado y registrado en la Embajada de España) previa entrega de solicitud escrita a la dirección indicada abajo y con el pago de una cantidad no reembolsable de Rep. 2.000.000 (dos millones de rupiahs). El pago se hará en efectivo.

## ***Direcciones para el registro y adquisición de los documentos del concurso***

Bidding Committee of «*The Improvement on TV Transmitting Stations - ITTS Project*»  
Directorate General of Communication Media and Information Dissemination  
Department of Communication and Information Technology  
Att.: M. Najib, BSA (Secretary of Bidding Committee)  
Address: Jl. Medan Merdeka Barat, nº 9  
Jakarta 10110, 6th floor  
Phone: 62-21-34830708  
Fax: 62-21-34830708

## ORDEN DE SUSCRIPCION

☐ Sí, deseo suscribirme a las publicaciones que detallo a continuación de acuerdo con las tarifas siguientes:

|                                                                                              | ESPAÑA                           | EXTRANJERO                        |
|----------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------|-----------------------------------|
|                                                                                              | 1 año                            | 1 año                             |
| <input type="checkbox"/> Boletín Económico de ICE (39 números/año)                           | <input type="checkbox"/> 81,10 € | <input type="checkbox"/> 106,20 € |
| <input type="checkbox"/> Información Comercial Española. Revista de Economía (8 números/año) | <input type="checkbox"/> 62,50 € | <input type="checkbox"/> 74,90 €  |
| <i>Suscripción a las dos publicaciones, descuento del 15 por 100</i>                         |                                  |                                   |
|                                                                                              | Total                            |                                   |

### DATOS PERSONALES

Nombre y apellidos .....  
.....  
Empresa .....  
Domicilio .....  
D.P. .... Población .....  
N.I.F. .... Teléf. ....  
Fax .....

Firma

### FORMAS DE PAGO

- ☐ Cheque adjunto a nombre del Centro de Publicaciones del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio  
n.º ..... Entidad .....
- ☐ Transferencia

## ORDEN DE PEDIDO

☐ Sí, deseo suscribirme a las publicaciones que detallo a continuación de acuerdo con las tarifas siguientes:

| Título | Importe |
|--------|---------|
|        |         |
|        |         |
|        |         |
|        |         |
|        |         |
|        |         |
| Total  |         |

Ejemplar suelto: Boletín: 4,70 €

Revista: 12,40 €

Extranjero: precio del ejemplar, más 1,5 € de gastos de envío.

### DATOS PERSONALES

Nombre y apellidos .....  
.....  
Empresa .....  
Domicilio .....  
D.P. .... Población .....  
N.I.F. .... Teléf. ....  
Fax .....

Firma

### FORMAS DE PAGO

- ☐ Cheque adjunto a nombre del Centro de Publicaciones del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio  
n.º ..... Entidad .....
- ☐ Transferencia



INFORMACION COMERCIAL ESPAÑOLA

MINISTERIO DE INDUSTRIA, TURISMO Y COMERCIO

**Información y venta:** Paseo de la Castellana, 162, vestíbulo.  
28071 Madrid. Teléf. 91 349 49 68.

**Suscripciones:** Paseo de la Castellana, 160, planta 0.  
28071 Madrid. Teléf. 91 349 51 29. Fax: 91 349 44 85.