



*Subdirección General de Comercio Exterior de Productos Industriales**

COMERCIO EXTERIOR DEL SECTOR SIDERÚRGICO EN 2007

El artículo repasa las cifras de la balanza comercial siderúrgica en 2007 y la evolución del sector siderúrgico español, que ha sido, por segundo año consecutivo, un ejercicio de récord histórico; analiza por productos y países la importación y la exportación y por último expone la evolución del comercio exterior de este sector en Europa y en el mundo.

Palabras clave: balanza comercial siderúrgica, industria siderúrgica, productos siderúrgicos, política comercial, España, 2007.

Clasificación JEL: F13, O24.

1. Introducción

El acero es un producto estratégico y el mapa productivo mundial se ha ensanchado considerablemente en los últimos años, a menudo con gran protección estatal.

Nuestro país es el productor número 14 a nivel mundial y el cuarto a nivel europeo, y tanto en 2006 como en 2007 han alcanzado un récord de producción, que responde a una fase todavía expansiva de la economía global en ese par de años.

El déficit comercial siderúrgico, que había alcanzado un máximo en 2006, sobre todo por el gran protagonismo del sector de la construcción y automóvil en nuestra economía, empieza a remitir en 2007 ligeramente, fruto de una estabilización del consumo interno y del incremento de nuestras exportaciones.

Éstas, sin embargo, encuentran una serie de barreras, en términos arancelarios (caso de China, India y Brasil, que no parecen dispuestos a bajarlas a corto plazo), o de ayudas de Estado, que sin duda seguirán siendo cruciales en las negociaciones NAMA (productos no agrícolas) de la Ronda Doha.

2. Balanza comercial de 2007

La balanza comercial siderúrgica en 2007, tras haber arrojado el mayor valor negativo de los últimos nueve años en 2006, inicia de nuevo una cierta recuperación. El déficit fue de 1.360 millones de euros frente a los 1.851 millones de euros registrados en el año 2006, lo que representa una disminución del 26,5 por 100.

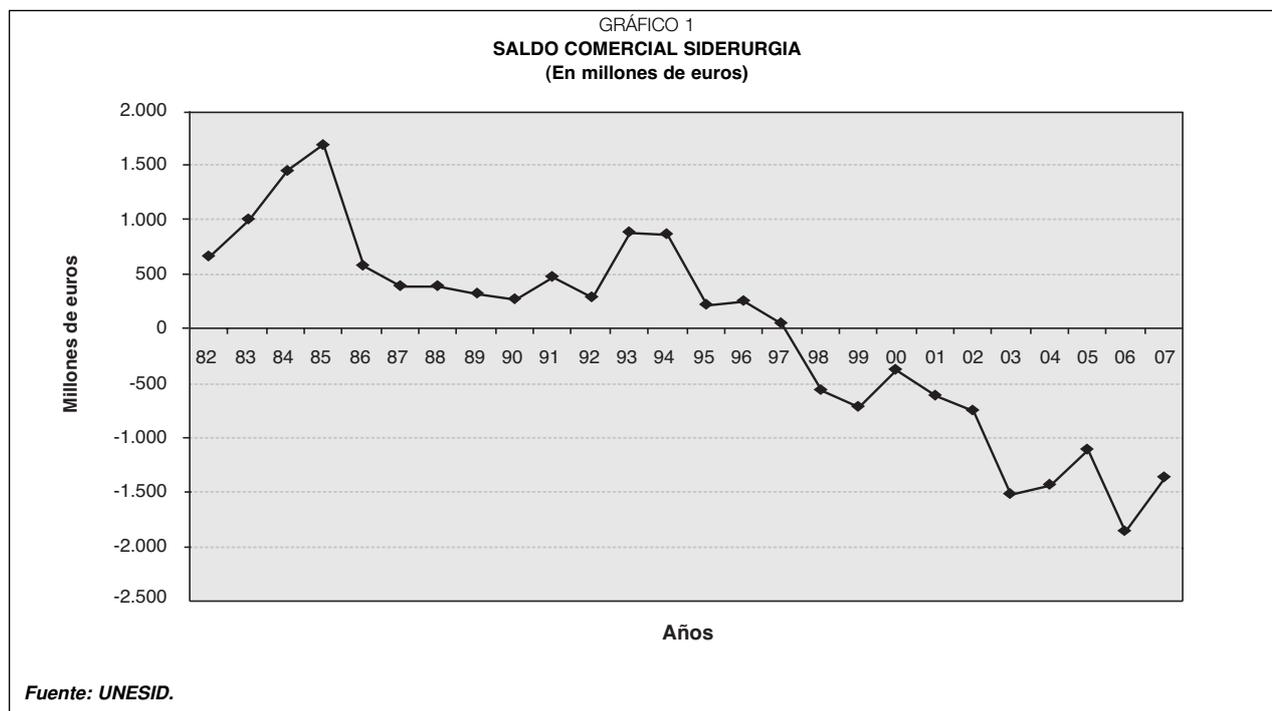
Las exportaciones de productos siderúrgicos, 8.289 millones de euros, crecieron un 28,7 por 100 con respecto a los 6.441 millones de euros del año anterior, en el que habían registrado un incremento del 17 por 100.

Las importaciones, 9.649 millones de euros, aumentaron un 16,4 por 100 respecto a los 8.292 millones de euros del año anterior, en el que habían crecido un 25,4 por 100 en relación a las de 2005.

En consecuencia, la tasa de cobertura, que el año anterior había regresado al nivel registrado en 2004, un 0,77, mejora y se sitúa en 0,85.

No sólo fue negativo el saldo monetario de la balanza comercial siderúrgica, sino que, continuando la tendencia iniciada en 1997, también lo fue en tonelaje: así, en el año 2007 se importaron 15.038 miles de toneladas frente a una exportación de 7.805 miles de toneladas, lo que representa una reducción del saldo negativo de la balanza comercial del ▷

* Este artículo ha sido elaborado por Janine Alapont Cueto.



3,2 por 100. Las importaciones totales de productos siderúrgicos en volumen crecieron un 5,7 por 100 mientras que las exportaciones aumentaron un 15,5 por 100.

El Gráfico 1 refleja la evolución del saldo monetario de la balanza comercial del sector.

En 2007, el saldo comercial registró pues una leve mejoría tanto en volumen como en valor.

3. Evolución del sector siderúrgico en 2007

El año 2007 es el segundo año consecutivo en el que se ha alcanzado un récord histórico en el sector siderúrgico español.

La producción total de acero en 2007 aumentó un 3,2 por 100 respecto a la del año 2006, hasta alcanzar los 19 millones de toneladas. La producción de laminados en caliente con un crecimiento del 2,4 por 100 respecto de 2006 se situó también en cifras máximas, alcanzando unos 18,7 millones de toneladas. Dentro de los laminados en caliente, la producción de productos largos, 12,5 millones de toneladas, se incrementó en un 1,5 por 100, marcando un nuevo máximo histórico, al tiempo que la de los productos planos, 5,2 millones de toneladas, experimentó una subida del 5,5 por 100.

España ocupa el 14º puesto en el *ranking* mundial de mayores productores de acero y el 4º en la Unión Europea tras Alemania, Italia y Francia, con un 9 por 100 del total de la producción europea. Hay que resaltar la distinta distribución de la producción de acero por procesos en España respecto de la del resto de los países. En efecto un 78 por 100 de la producción de acero en España se obtiene vía hornos eléctricos mientras que la media mundial es del 32 por 100.

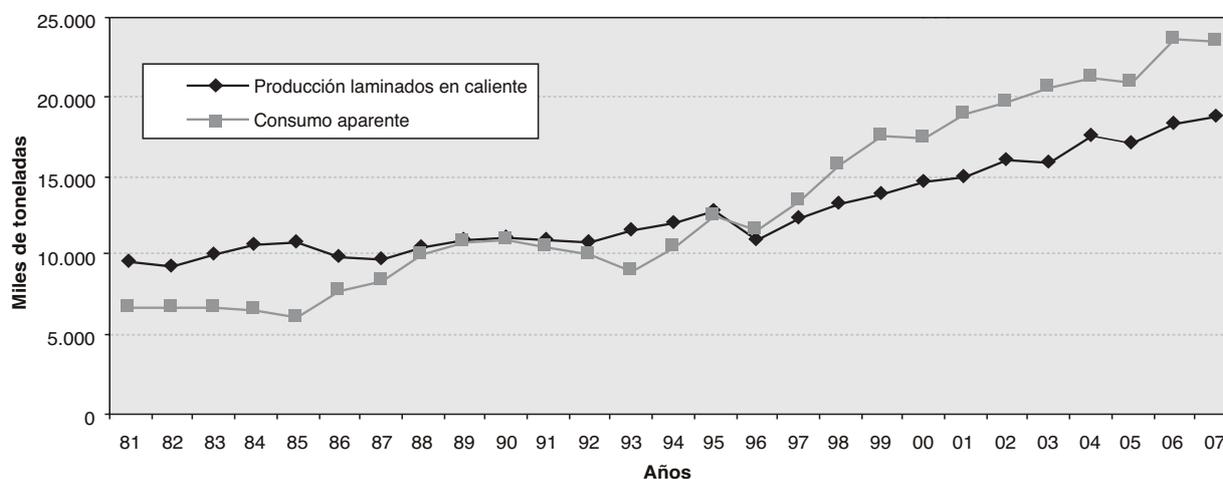
El consumo aparente de productos siderúrgicos (excluidos los productos transformados) tuvo un comportamiento muy irregular a lo largo del año, como consecuencia de la presión importadora en algunos productos y la situación derivada de la crisis norteamericana de las hipotecas. Durante el primer semestre del año 2007, el consumo aparente de productos siderúrgicos, excluidos los productos transformados, siguió manteniendo un ritmo de crecimiento algo más elevado al del año anterior en el que había aumentado un 13,1 por 100 hasta alcanzar el máximo histórico de 23,6 millones de toneladas. Sin embargo, en el conjunto del año 2007, el consumo aparente de productos siderúrgicos disminuyó el 0,9 por 100 respecto del año 2006, situándose en 23,4 millones, ya que a partir del segundo semestre se produjo un descenso acusado del mismo. Los ▷

CUADRO 1
EVOLUCIÓN DEL SECTOR SIDERÚRGICO
(En miles de toneladas)

	2004	2005	2006	2007	Porcentaje variación 07/06
Producciones.....					
Producción de acero.....	17.621	17.904	18.401	18.999	3,2
Productos laminados en caliente.....	17.477	17.088	18.308	18.749	2,4
Consumo aparente.....	21.118	20.908	23.641	23.422	-0,9
Importaciones.....	11.996	11.304	14.232	15.038	5,7
Exportaciones.....	6.437	6.577	6.757	7.805	15,5
Porcentaje importación sobre producción.....	68,0	63,4	77,3	79,1	2,3
Porcentaje exportación sobre producción.....	36,5	36,8	36,7	41,0	11,7

Fuente: UNESID.

GRÁFICO 2
PRODUCCIÓN SIDERÚRGICA
(En miles de toneladas)



Fuente: UNESID.

productos planos tuvieron un mejor comportamiento con un incremento de su consumo aparente del 1 por 100 mientras que los productos largos registraron una caída interanual del 4 por 100.

La cuota por habitante del consumo de acero en España en 2007 alcanzó la cifra de 518 kg frente a los 527 kg por habitante registrados el año anterior.

Las entregas totales de productos siderúrgicos aumentaron ligeramente respecto al año 2006 (1,6 por 100) hasta alcanzar 19,4 millones de toneladas. Los productos largos, impulsados por la demanda para la exportación, aumentaron las entregas hasta superar ampliamente los 12 millones de toneladas mientras que las entregas de productos planos se mantuvieron ligeramente por debajo de las del año anterior (-0,6 por 100), situándose en 6,6 millones de toneladas. La fortísima presión importadora que sufrió el mercado español y la desaceleración del

consumo en algunos productos ligados directamente a la construcción impulsaron la actividad exportadora de las empresas españolas. La distribución geográfica de las entregas mantuvo el patrón tradicional, concentrándose en el mercado nacional el 74 por 100 de las mismas y absorbiendo los países de la UE-27 el 20 por 100 de las entregas totales.

El Cuadro 1 muestra la evolución del sector en los últimos años.

El porcentaje de la producción nacional que representan las importaciones se ha incrementado considerablemente en estos dos últimos años, tras la pérdida de puntos porcentuales registrada en el año 2005. La incidencia de la importación sobre el consumo aparente, un 64,2 por 100, se ha mantenido prácticamente estable (+0,3 por 100) tras la subida de 6,1 puntos porcentuales del pasado año.

En el Gráfico 2, se puede apreciar cómo se ▷

CUADRO 2
IMPORTACIONES POR TIPOS DE PRODUCTOS
(En toneladas)

	2005	2006	2007	Porcentaje variación 07/06
Productos siderúrgicos no aleados	8.810.926	11.214.418	11.678.461	4,1
Productos largos:.....	2.305.112	3.201.408	3.308.276	3,3
Perfiles estructurales	141.933	201.985	224.234	11,0
Perfiles comerciales.....	321.267	383.102	399.034	4,2
Corrugados para hormigón en barra y en rollo	1.004.167	1.313.946	1.343.258	2,2
Productos planos:.....	5.360.765	6.623.569	6.907.600	4,3
Bobina laminada en caliente	2.340.695	3.053.552	2.785.289	-8,8
Chapas laminadas en frío.....	643.313	821.665	873.769	6,3
Chapa galvanizada	984.205	1.081.385	1.146.485	6,0
Productos primera transformación	923.412	1.096.518	1.180.938	7,7
Tubos sin soldadura	182.206	170.598	188.654	10,6
Tubos soldados.....	349.981	464.771	477.473	2,7

Fuente: UNESID.

reduce ligeramente la distancia entre el consumo aparente y la producción de laminados en caliente en 2007, tras haberse ampliado el pasado año.

En resumen se puede destacar lo siguiente:

— El año 2007 ha sido, por segundo año consecutivo, un ejercicio de récord históricos para el sector siderúrgico español.

— El consumo aparente de productos siderúrgicos que había registrado un máximo histórico de 23,6 millones de toneladas en 2006, se mantuvo prácticamente estable, con una variación del -0,9 por 100.

— La producción total de acero alcanzó el listón de los 19 millones de toneladas, lo que representa un incremento del 3,2 por 100 respecto de 2006.

— Las importaciones totales de productos siderúrgicos y de primera transformación crecieron un 5,2 por 100 hasta alcanzar los 15 millones de toneladas, lo que supone un récord absoluto.

— Las exportaciones totales de productos siderúrgicos alcanzaron un total de 7,8 millones de toneladas, lo que representa un incremento del 15 por 100 respecto de 2006.

— El saldo comercial registró una leve mejoría tanto en volumen como en valor. El déficit del sector exterior siderúrgico fue de 7,2 millones de toneladas lo que representa una reducción del saldo comercial en volumen del 3,2 por 100.

4. La importación

La importación de productos siderúrgicos, medida en términos de volumen, en el año 2007

fue de 15.038 miles de toneladas, lo que representa un incremento del 5,7 por 100 respecto de 2006.

4.1. Análisis por productos

La importación de acero común aumentó un 4,5 por 100 en 2007, al tiempo que las importaciones de aceros aleados se incrementaron en un 16,2 por 100.

Dentro del acero común, las importaciones de productos siderúrgicos aumentaron un 4,1 por 100 y las de productos de primera transformación un 7,7 por 100.

El Cuadro 2 muestra los porcentajes de variación para los productos siderúrgicos más sensibles. Como se puede ver, en 2007, las importaciones de corrugado para construcción crecieron un 2,2 por 100 hasta alcanzar el máximo histórico de 1,34 millones de toneladas. Destaca el crecimiento de las importaciones de perfiles estructurales (11 por 100), impulsado por las procedentes de países terceros y dentro de los productos de primera transformación, los tubos sin soldadura (10,6 por 100).

4.2. Análisis por países

Las importaciones de productos siderúrgicos procedentes de los países de la Unión Europea que representan el 63,9 por 100 del total de las importaciones, se mantuvieron en niveles similares a los del año 2006 mientras que las de países terceros crecieron un 14,9 por 100 en 2007. La partici- ▷

CUADRO 3
EXPORTACIONES POR TIPOS DE PRODUCTOS
(En toneladas)

	2005	2006	2007	Porcentaje variación 07/06
Productos siderúrgicos no aleados	4.410.861	4.404.809	5.446.178	23,6
Productos largos:.....	2.890.262	2.661.583	3.431.297	28,9
Perfiles estructurales	1.455.290	1.486.259	1.709.911	15,0
Perfiles comerciales	353.976	316.010	330.043	4,4
Corrugado para hormigón, en barra y en rollo.....	437.376	275.553	693.025	151,5
Productos planos:.....	1.479.284	1.690.576	1.976.164	16,9
Bobina laminada en caliente	524.473	584.322	773.986	32,5
Chapas cuarto	158.893	140.624	227.750	62,0
Chapa laminada en frío	245.172	255.362	239.674	-6,1
Hojalata.....	172.177	223.375	193.439	-13,4
Chapa galvanizada.....	199.086	274.786	298.775	8,7
Chapa electrocincada.....	19.728	27.669	25.771	-6,9
Total productos primera transformación	1.004.836	986.122	996.194	1,0
Tubos sin soldadura	201.328	213.012	132.583	-37,6
Tubos soldados	321.823	233.866	308.012	8,5

Fuente: UNESID.

pación de las importaciones de países terceros en el conjunto del mercado de productos siderúrgicos se ha incrementado considerablemente en los tres últimos años, destacando el peso predominante de las importaciones procedentes de China que suponen en 2007 un 43,1 por 100 de ese total.

Los principales países suministradores fueron Francia (21,7 por 100), China (15,5 por 100), Portugal (10,6 por 100), Alemania (9,6 por 100) e Italia (9,1 por 100), seguidos de Turquía, cuyas importaciones representan el 6,9 por 100 del total y que se afianza como el quinto suministrador global del mercado español. Las importaciones procedentes de ese país se concentraron en productos largos.

5. La exportación

En 2007 se exportaron 7.805 miles de toneladas de productos siderúrgicos, un 15,5 por 100 más que en 2006.

5.1. Análisis por productos

El comportamiento de la exportación para los diferentes tipos de productos queda reflejado en el Cuadro 3.

Dentro de los productos largos destaca el aumento de la exportación de corrugado para construcción (151,5 por 100). En cuanto a los productos planos, resalta el incremento de las exportaciones

de bobina laminada en caliente (32,5 por 100) y las chapas cuarto (62 por 100).

5.2. Análisis por países

De los 7.805 miles de toneladas de productos siderúrgicos exportados, el 77,1 por 100 han sido entregas a la Unión Europea, porcentaje que representa un incremento del 22 por 100 respecto del pasado año (72,7 por 100).

Francia, Portugal e Italia fueron los principales destinos mientras que en las exportaciones a países terceros, Argelia se ha convertido en el principal mercado de las exportaciones españolas (4 por 100), seguido de Turquía y Marruecos.

6. Evolución del comercio exterior del sector siderúrgico en Europa y en el Mundo en 2007

Durante el año 2007, el consumo en la UE creció un 5,4 por 100 y los precios fueron los más elevados debido a la cotización del euro. De resultas, las importaciones totales de productos siderúrgicos aumentaron el 28 por 100 en el conjunto de la UE-27, hasta alcanzar los 43 millones de toneladas mientras las exportaciones descendieron un 2 por 100. China se ha convertido en el primer socio de la UE, seguido de Rusia, Ucrania, Turquía, Brasil e India. En 2007 las importaciones procedentes ▷

de China a la UE alcanzaron casi los 10 millones de toneladas, lo que supone un incremento del 87 por 100 respecto del año 2006.

En 2007 la producción de acero en la UE que había alcanzado una cifra récord de 198 millones de toneladas el año anterior con un incremento interanual del 5,9 por 100, aumentó hasta los 210 millones de toneladas, lo que representa un aumento del 6 por 100. Entre los mayores productores europeos destaca el aumento de la producción en Polonia (6,2 por 100) superando ampliamente los 10 millones de toneladas. Por el contrario, la producción italiana se mantuvo prácticamente invariable (32 millones de toneladas) detrás del primer productor, Alemania, con 48,6 millones de toneladas. La producción de Francia, que ocupa el tercer puesto, disminuyó el 3 por 100 situándose casi al mismo nivel que la producción española que alcanzó los 19 millones de toneladas.

La producción mundial de acero creció un 7,5 por 100 en 2007 llegando a los 1.343 millones de toneladas y constituyendo un máximo histórico. La mayor aportación al crecimiento de la producción mundial proviene de China, con 489,2 millones de toneladas, un aumento del 16 por 100 respecto del año 2006. Esto sitúa a China como primer productor mundial con una cuota del 36,4 por 100. Este aumento mundial de la producción ha tenido importantes consecuencias tanto en el comercio de productos siderúrgicos como en la demanda de materias primas siderúrgicas, desde carbones y minerales a chatarra y ferroaleaciones.

El consumo de acero a nivel mundial creció un 6,8 por 100, mientras que en la UE aumentó un 5,4 por 100. El mercado asiático supuso el 60 por 100 del consumo mundial y China confirmó su posición como primer consumidor mundial (35 por 100 del total).

7. Política comercial comunitaria con EEUU

La buena evolución de la economía en los años inmediatamente anteriores al 2007, hizo que en los últimos tiempos imperara la normalidad en el comercio bilateral siderúrgico. Todavía exis-

ten varios contenciosos que afectan a medidas antiguas de defensa comercial y a la legislación norteamericana.

La Comisión Europea ha mantenido una postura de defensa firme de los exportadores europeos a EEUU, intentando alcanzar acuerdos con la Administración norteamericana. Cuando esto no ha sido posible, se ha solicitado la creación de los respectivos grupos especiales en la OMC.

— En virtud de la enmienda Byrd, los derechos recaudados como consecuencia de la imposición de medidas *antidumping* se reparten entre las empresas locales que han colaborado en el procedimiento. Esto supone un incentivo para la interposición de denuncias *antidumping* por las industrias americanas. Esta práctica ha sido condenada en varias ocasiones por la OMC, y, de hecho, la Comunidad ha adoptado el Reglamento de la Comisión nº 283/2008 del 28 de marzo 2008, el cual adapta el nivel de retorsión a aplicar desde el 1 de mayo 2008.

— El *zeroing* es una práctica que aplica EEUU para calcular el margen del *dumping* y que consiste en no tener en cuenta los márgenes negativos de *dumping*. De esta forma, el correspondiente derecho *antidumping* es superior al que correspondería de aplicar correctamente la metodología. Esta técnica ha sido condenada por la OMC y se ha abierto un panel al respecto. La consecuencia es que en el momento presente EEUU está modificando su legislación y, posiblemente en el futuro tengan que reducir o eliminar muchos derechos *antidumping* impuestos.

— En 1993 EEUU impuso unos derechos anti-subsención a las importaciones de planchas de acero al carbono que deberían haberse eliminado en 1997 cuando se produjo la privatización de Aceralia por haberse realizado en condiciones de mercado y por precio justo. A pesar de haber sido llevado ante la OMC en tres ocasiones, EEUU no eliminó dichos derechos compensatorios. Tras el último panel, EEUU cambió de nuevo su metodología de análisis de las privatizaciones, pero no sus conclusiones, con lo cual mantuvo los derechos. Finalmente, en diciembre 2006, la última revisión bajo la Cláusula del Ocaso ha resultado en la retirada de los derechos anticompensatorios y *antidumping* que se venían aplicando desde hace quince años.

8. Negociaciones OCDE para la eliminación de subvenciones a la siderurgia

En su inicio, estas negociaciones fueron propiciadas por los EEUU (si bien la UE decidió adoptar un papel activo en las reuniones intergubernamentales en el seno de la OCDE), para resolver los problemas causados por el exceso crónico de capacidad del sector siderúrgico a nivel mundial. El Grupo de Alto Nivel que se creó, logró sentar alrededor de una mesa a la totalidad de los grandes países productores de acero del Mundo. En un principio, el acuerdo pretendía cubrir tres áreas: la eliminación de subvenciones, la reducción del exceso de capacidad y la supresión de las medidas arbitrarias de control de las importaciones. Tras celebrar, a intervalos más o menos regulares, rondas de reuniones en París en las que han participado no sólo países miembros de la OCDE, sino muchos otros también relevantes en el escenario siderúrgico mundial como China, Rusia, Brasil, India o Ucrania, las negociaciones continuaron en el año 2004, sin que se consiguieran avances significativos. A lo largo de 2005, la negociación continuó bloqueada. Ni se llevaron a cabo reuniones específicas para seguir discutiendo los términos del Acuerdo, ni éste fue objeto de atención alguna en las reuniones del Comité del Acero y del Grupo de Alto Nivel. A pesar de ello ningún miembro de la OCDE propuso el «cierre» del proceso y todos prefirieron referirse más bien a un «aplazamiento indefinido» de la negociación.

9. Política comercial comunitaria con Rusia, Ucrania y Kazajstán

La UE mantiene acuerdos comerciales específicos en el comercio siderúrgico con algunos países que no son miembros de la Organización Mundial de Comercio. Estos acuerdos permiten a esos países adaptar su estructura productiva y empresarial a los requerimientos de la OMC. Por otra parte en estos acuerdos se regulan las importaciones procedentes de esos países mediante restricciones cuantitativas sobre determinados productos siderúrgicos.

Al finalizar el 2006 expiraban los tres acuerdos de este tipo que había vigentes, respectivamente,

con Rusia, Ucrania y Kazajstán, por lo que se precisaba su renovación ya que ninguno de estos países era todavía miembro de la OMC. Actualmente sólo está en vigor el nuevo Acuerdo comercial con Rusia que se celebró el pasado 22 de octubre de 2007 y cuya ampliación ha planteado Rusia a lo largo del año 2008.

— En cuanto a Kazajstán, no se consiguió que el acuerdo entrase en vigor antes de que acabase el año 2007 por lo que se adoptaron medidas autónomas que se han renovado para el año 2008. Una de las opciones que se barajan para explicar las dificultades que la UE está encontrando para firmar este acuerdo con Kazajstán, podría obedecer a la inminencia de una reforma de su legislación interna que aumente las tasas a la exportación de chatarra, mientras que el acuerdo con la UE establece la liberalización y por tanto la prohibición de las tasas a la exportación para la chatarra de hierro.

— Ucrania, por su parte, se adhirió a la OMC el pasado 16 de mayo de 2008, con lo que el acuerdo con la UE dejó de tener vigencia.

10. Política comercial con Turquía

El Acuerdo de Libre Cambio entre la UE y Turquía en vigor desde 1996, preveía en su Cláusula 8ª un plazo de cinco años para reestructurar la siderurgia turca. En 2001, Turquía obtuvo la prórroga de dicho plazo hasta el 2010. En contrapartida de las ventajas de las que Turquía se beneficia en virtud del Acuerdo de Libre Cambio, Turquía debía asumir ciertas obligaciones contractuales con la Unión Europea entre ellas el compromiso de mantener la capacidad productiva de su industria siderúrgica al mismo nivel y la eliminación de las ayudas públicas a plazo fijo.

En septiembre de 2006 Turquía entregó por fin a la UE la versión final del Plan de Reversión Siderúrgico. Contra lo estipulado, la capacidad había crecido en 5,4 millones de toneladas entre 2001 y 2006. Por otra parte, las autoridades turcas han reconocido haber otorgado ayudas de Estado por valor de 3.398.000 millones de euros entre el año 2000 y el 2007.

Mientras tanto, la cuota de mercado de los productos turcos ha ido aumentando, sobre todo en ▷

productos largos, lo que ha obligado a incluirlos en las demandas *antidumping* que se han presentado contra las importaciones de algunos productos.

En las reuniones del Comité 133 acero se ha solicitado de forma reiterada, por España, Grecia, Italia y Portugal como el grupo de países más directamente afectados por las importaciones de productos siderúrgicos turcos que la Comisión difunda un resumen ejecutivo del Plan de Reconversión. Se confía en que la Comisión Europea haga público en 2008 su valoración sobre dicho Plan y se lleven a cabo los ajustes necesarios para evitar la situación que ha perjudicado los intereses de la siderurgia europea, sobre todo con inversiones realizadas merced a cuantiosas ayudas públicas.

11. Negociaciones OMC

En el seno de la Ronda Doha se han llevado a cabo negociaciones para proseguir la liberalización del comercio de productos no agrícolas (negociaciones NAMA). Por lo que se refiere a la siderurgia, los intereses comunitarios y españoles eran claramente ofensivos ya que la siderurgia europea carece de protección arancelaria (acuerdo cero-cero), pero no parece que India, China o Brasil, importantes productores, estuvieran dispuestos a aceptar de momento reducciones arancelarias significativas y reales para sus productos siderúrgicos.

En todo caso, la última ronda de negociaciones, ha concluido en julio de 2008 sin que se haya logrado alcanzar los acuerdos buscados.

12. Sistema de vigilancia comunitaria previa

Desde el 1 de enero de 2002 se viene aplicando un sistema de vigilancia comunitaria previa a la importación de determinados productos siderúrgicos procedentes de países terceros cuyo objeto es el suministrar información estadística que permita un rápido análisis de la evolución de las importaciones. El mantenimiento del sistema actual de

Documento de Vigilancia (DOVI) expira el 31 de diciembre de 2009.

13. Medidas de Defensa Comercial

El año 2007 estuvo marcado por el lanzamiento de diversas quejas por parte de la industria siderúrgica europea contra las importaciones procedentes de China, principalmente, y otros países que se detallan a continuación. Estas quejas se plantearon después de agotar todos los procedimientos formales e informales de diálogo comercial de buena fe y ante el evidente perjuicio y la seria amenaza que las importaciones procedentes de China suponían para las empresas europeas.

En las dos reuniones que el Grupo de Contacto UE-China mantuvo en febrero y julio de 2007, la Administración china se había comprometido a disminuir sus incentivos a la exportación, con la introducción de un sistema de licencia de exportación y la eliminación de las rebajas fiscales del IVA sobre productos exportados. Tales medidas no tuvieron la repercusión deseada sobre las exportaciones chinas que seguían creciendo.

Por otra parte, los EEUU y posteriormente México, denunciaron ante la OMC las subvenciones masivas que recibe la industria siderúrgica china y solicitaron el inicio de Consultas al respecto. La Comunidad ha pedido participar en el procedimiento con el status de «observador».

El 29 de octubre 2007, EUROFER presentó dos expedientes *antidumping* solicitando la imposición de medidas de defensa comercial a las importaciones de chapas laminadas en frío de acero inoxidable, procedente de China, Corea del Sur y Taiwán, así como a las importaciones de chapas y flejes con recubrimiento metálico por inmersión procedentes de China. De resultas, en febrero 2008, se inició el procedimiento para la eventual imposición de derechos compensatorios y en mayo de 2008, se ha iniciado este mismo procedimiento para la eventual imposición de derechos compensatorios, contra alambrón originario de China, Moldavia y Turquía.