

*Asier Minondo**

LAS EXPORTACIONES INDIRECTAS DE LA COMUNIDAD AUTÓNOMA DE EUSKADI

El objetivo de este trabajo es estimar qué porcentaje de la producción de la Comunidad Autónoma de Euskadi se exporta indirectamente al extranjero al ir incorporada como producto intermedio en las exportaciones del resto del Estado. Nuestras estimaciones muestran que las exportaciones indirectas tienen un peso pequeño en el total de las exportaciones que realiza la Comunidad Autónoma de Euskadi al extranjero. Además, este peso se ha reducido levemente entre los años 2000 y 2005.

Palabras clave: Comunidad Autónoma de Euskadi, exportaciones, exportaciones indirectas, España.

Clasificación JEL: F10, R10.

1. Introducción

Desde la década de 1980 la Comunidad Autónoma de Euskadi (CAE) ha experimentado un notable aumento de su apertura comercial. Como muestran Minondo y Requena (2009), la tasa de apertura de las mercaderías de la CAE, medida como la relación entre las exportaciones al extranjero de mercaderías y el valor añadido generado en mercaderías, se ha multiplicado por cinco en el periodo 1982-2005. Este incremento de la tasa de apertura ha venido acompañado, además, por un importante cambio en el peso relativo del resto del Estado y del extranjero en las ventas exteriores de la CAE. Como muestra el Gráfico 1, en el año 1980 las exportaciones de bienes y servicios de la CAE al resto del Estado suponían casi el 75 por 100 de las exportaciones de la CAE, mientras que las exportaciones al extranjero apenas suponían el 25 por 100¹. En cam-

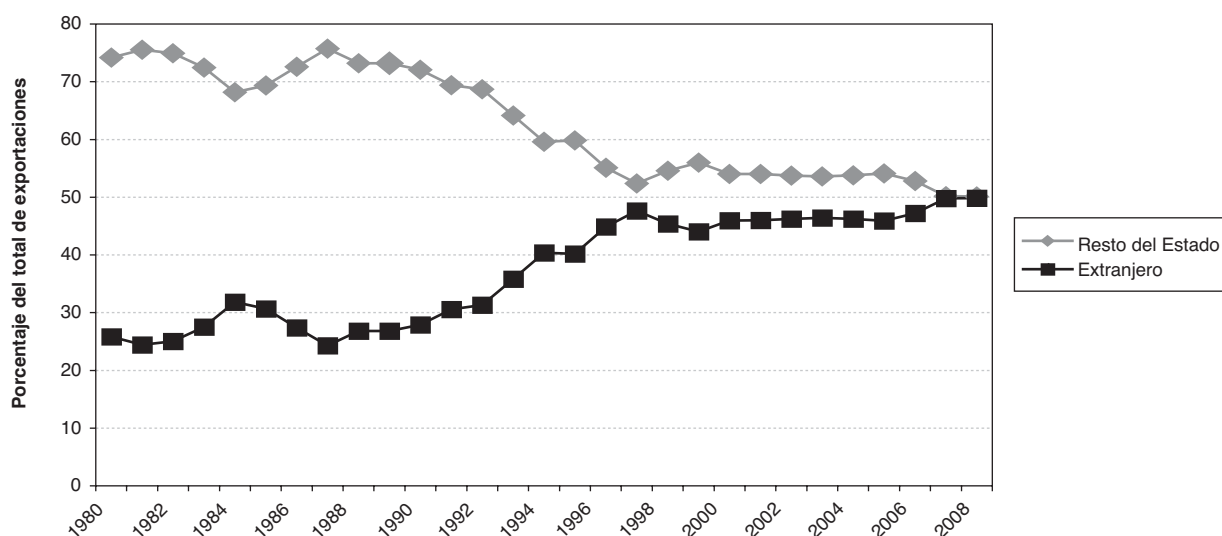
bio, para el año 2008 las exportaciones al extranjero tenían el mismo peso que las exportaciones al resto del Estado. Como podemos observar en este gráfico, es a partir del año 1988 cuando se produce un notable aumento del peso de las exportaciones al extranjero, el cual crece ininterrumpidamente hasta el año 1997; el peso relativo de ambos flujos se estabiliza en el periodo 1998-2006, para converger totalmente en el año 2008.

Aun cuando las exportaciones al extranjero supongan la mitad de las ventas exteriores que realiza la CAE, este porcentaje puede infravalorar la presencia de la producción de la CAE en el extranjero. Esta infravaloración se debe a que una parte de las exportaciones de la CAE al resto del Estado se incorpora como *input* intermedio en la exportación de empresas del resto Estado. El objetivo de este trabajo es estimar dicha infravaloración. En concreto, nuestro estudio estima qué porcentaje de las exportaciones de la CAE al resto del Estado se dirigen finalmente a mercados extranjeros al ir incorporadas como *input* intermedio de las expor- ▷

* Deusto Business School.

¹ Aquí seguimos la terminología que utiliza el Instituto Vasco de Estadística (EUSTAT) para denominar los flujos exteriores de la CAE.

GRÁFICO 1
PORCENTAJE DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS DE LA CAE AL RESTO DEL ESTADO Y AL EXTRANJERO
1980-2008



Fuente: Eustat, Cuentas Económicas (www.eustat.es).

taciones realizadas por productores del resto del Estado. Además de ofrecernos una estimación más certera sobre el grado de internacionalización de la CAE, el análisis del peso de las exportaciones indirectas es interesante porque nos permite valorar si las exportaciones al resto del Estado pueden ser una estrategia alternativa de internacionalización para las empresas de la CAE. En concreto, si un porcentaje importante de las exportaciones al resto del Estado se exportan finalmente al extranjero, las empresas del resto del Estado podrán transmitir a las empresas de la CAE los altos niveles de eficiencia que demandan los mercados internacionales. En cambio, si solamente un porcentaje pequeño de las exportaciones al resto del Estado son finalmente exportados, la transmisión de la exigencia competitiva será probablemente menor, especialmente si la producción de la CAE se utiliza por sectores donde el grado de competencia internacional es menor. Por otra parte, el peso de las exportaciones indirectas nos permite valorar mejor cuál es el impacto del ciclo económico español sobre la economía de la CAE. Aun cuando el resto del Estado sea el destinatario del 50 por 100 de las exportaciones de la CAE, si un

porcentaje importante de estas ventas se exportan finalmente al extranjero, el ciclo económico de la CAE estará menos ligado al de la economía española.

Debemos señalar que el concepto de exportaciones indirectas que utilizamos en este trabajo es distinto al que utiliza usualmente la literatura sobre exportaciones. En esta literatura, las exportaciones indirectas hacen referencia a las exportaciones que realizan las empresas a través de intermediarios o *traders*. Esta estrategia de exportación suele ser, normalmente, el primer estadio del proceso de internacionalización de una empresa (Alonso y Donoso, 1998). En nuestro trabajo, las exportaciones indirectas se refieren a la producción de la CAE que se incorpora como *input* intermedio en las exportaciones que realizan productores del resto del Estado. En este sentido, el concepto de exportación indirecta que utilizamos en este trabajo es más cercano al concepto de especialización vertical utilizado por Hummels *et al.* (2001), y aplicado para la economía española por Minondo y Rubert (2002), que analiza la cuantía de *inputs* intermedios importados que se utiliza en la producción de las exportaciones. ▷

Como anticipo de las conclusiones, nuestras estimaciones muestran que las exportaciones indirectas de la CAE suponen un porcentaje pequeño del total de las exportaciones al extranjero. Además, este porcentaje se ha reducido levemente durante los últimos años. El resto del artículo se organiza como sigue. El apartado 2 presenta los datos que se han utilizado para el estudio y el procedimiento seguido para la estimación. El apartado 3 presenta las estimaciones y el apartado 4 las conclusiones del estudio.

2. Datos y procedimiento seguido para la estimación

Los datos sobre exportaciones de la CAE al extranjero y exportaciones de la CAE al resto del Estado se obtienen de las tablas *input-output* (TIO) publicadas por el Instituto Vasco de Estadística (EUSTAT; www.eustat.es). EUSTAT publica diferentes TIO para la CAE: la tabla origen, la tabla destino y la tabla simétrica. Mientras que la tabla origen y la tabla destino se publican anualmente, la tabla simétrica se publica solamente cada cinco años. La tabla origen y la tabla destino utilizan una clasificación de productos por filas y de ramas por columnas; por su parte, la tabla simétrica utiliza una clasificación de ramas tanto por filas como por columnas. Como veremos a continuación, nuestra estimación exige establecer una correspondencia entre la TIO de la CAE y la TIO española. Esta correspondencia solamente se puede establecer cuando se utiliza una clasificación de ramas tanto por filas como por columnas, esto es, a través de la tabla simétrica. Por tanto, las estimaciones del valor de las exportaciones indirectas de la CAE al extranjero solamente se pueden realizar para aquellos años en los que existen matrices simétricas: 2000 y 2005.

Del conjunto de exportaciones que la CAE realiza al resto del Estado, debemos determinar, para cada rama, el porcentaje que se utiliza como producto intermedio por otros productores españoles, el porcentaje que se destina a consumo final (de las

familias y/o de las Administraciones Públicas) y el porcentaje que se destina a la formación bruta de capital fijo. Para establecer estos porcentajes suponemos que, para cada rama, el reparto de la producción de la CAE entre estas partidas es el mismo que el que se da para la producción española. Este dato lo obtenemos de la tabla simétrica de la producción interior publicada por el Instituto Nacional de Estadística (INE): www.ine.es. Una vez que hemos determinado el valor de las exportaciones de la CAE al resto del Estado que se utiliza como producción intermedia, debemos repartir dicha producción intermedia entre las diferentes ramas. Para realizar este reparto, al igual que en el caso anterior, suponemos que los porcentajes de reparto para cada rama de la CAE son los mismos que para cada rama de la economía española. Una opción alternativa sería establecer el reparto a partir de los datos de la TIO de la CAE. El elemento positivo de esta alternativa es que tendríamos datos exclusivamente de cómo se reparte la producción de la CAE, y no la del conjunto del Estado. Sin embargo, el elemento negativo de esta alternativa es que en la CAE no existe una rama o subrama que sea demandante de producción intermedia, y esta rama sí existe en la economía española. Si utilizásemos la TIO de la CAE la producción utilizada por esta rama no se recogería en los cálculos. Por este motivo, decidimos utilizar la TIO española para establecer los porcentajes de reparto de la demanda intermedia entre ramas. Finalmente, para determinar el valor de las exportaciones indirectas, multiplicamos la producción de la CAE, que es utilizada como producto intermedio en cada rama, por el peso que las exportaciones tienen en la producción total de cada rama. Para establecer este porcentaje, del total de exportaciones españolas restamos las exportaciones realizadas por la CAE y de la producción total española restamos la producción total de la CAE.

Para favorecer la comparación entre exportaciones indirectas y exportaciones directas al extranjero, nuestras estimaciones solamente utilizan coeficientes directos. Por tanto, nuestros cálculos no recogen el total de relaciones intermedias ▷

que se producen tanto en las exportaciones directas como en las exportaciones indirectas al extranjero y que se estiman a partir de los coeficientes de la matriz inversa de demanda interior.

3. Resultados de la estimación

El Cuadro 1 presenta el valor de las exportaciones indirectas al extranjero de la CAE para el año 2005 y las estimaciones para el total de la CAE, para los tres grandes sectores: primario, manufacturas y servicios, y para cada una de las ramas que se recogen en el análisis. Según nuestras estimaciones, de los 18.170 millones de euros que exportó la CAE al resto del Estado en el año 2005, 2.962 millones fueron exportados indirectamente al extranjero por otras empresas del Estado. De acuerdo a nuestras estimaciones, el 16 por 100 de las exportaciones de la CAE al resto del Estado se utiliza como *input* intermedio de bienes o servicios que posteriormente son exportados al extranjero por empresas del resto del Estado. Tal como muestra el cuadro, si sumásemos las exportaciones directas e indirectas al extranjero, las exportaciones directas representarían un 84 por 100 del total de las exportaciones, y las exportaciones indirectas solamente un 16 por 100.

Podemos observar que tanto las exportaciones al extranjero como al resto del Estado se concentran en el sector manufacturero (84 por 100 y 66 por 100) respectivamente. Es en el sector manufacturero, también, donde se produce el mayor porcentaje de conversión de exportaciones al resto del Estado en exportaciones indirectas: 20 por 100. Este resultado es lógico, ya que el sector manufacturero es el que mayor porcentaje de producción intermedia utiliza y donde mayor es la propensión exportadora. En cambio, podemos observar que es en el sector servicios donde las exportaciones indirectas tienen un mayor peso relativo.

Si analizamos los datos rama por rama, podemos observar que las exportaciones de la CAE al

extranjero se concentraban en cuatro sectores: metalurgia (20 por 100 del total de exportaciones al extranjero de la CAE), maquinaria y equipo mecánico (15 por 100), fabricación de vehículos de motor y remolques (12 por 100) y fabricación de productos metálicos (11 por 100). En tres de estos sectores se concentran, también, las exportaciones de la CAE al resto del Estado: fabricación de productos metálicos (14 por 100), metalurgia (9 por 100) y maquinaria y equipo mecánico (9 por 100); debemos destacar, asimismo, dos ramas del sector servicios: otras actividades empresariales (7 por 100) y comercio al por mayor e intermediarios (7 por 100). La combinación de altos volúmenes de exportación al resto del Estado y una alta tasa de conversión son los factores que determinan que una rama alcance una cifra alta de exportaciones indirectas al extranjero. Los sectores con un mayor valor de exportaciones indirectas son: metalurgia (16 por 100), maquinaria y equipo mecánico (11 por 100), industria química (9 por 100) e industria del caucho y materias plásticas (9 por 100). Debemos destacar, asimismo, los altos porcentajes de conversión que se producen en ramas como fabricación de material electrónico (68 por 100), fabricación de vehículos a motor y remolques (42 por 100) e industria química (33 por 100). En el sector servicios destaca, como es lógico, el alto porcentaje de conversión de las ramas transporte marítimo (38 por 100) y transporte aéreo (31 por 100). Finalmente, las ramas donde mayor peso relativo tienen las exportaciones indirectas en el total de exportaciones al extranjero se concentran en el sector servicios: actividades auxiliares (100 por 100), actividades inmobiliarias (100 por 100), alquiler de maquinaria y enseres domésticos (100 por 100), producción y distribución de gas (100 por 100), otras actividades empresariales (65 por 100) y actividades informáticas (60 por 100); además, debemos destacar dos ramas del sector primario: silvicultura y explotación forestal (60 por 100) y agricultura, ganadería y caza (50 por 100). Por su parte, entre las ramas que exportan, aquellas donde el peso de las exportaciones indirectas al extranjero es menor son: pro- ▷

LAS EXPORTACIONES INDIRECTAS DE LA COMUNIDAD AUTÓNOMA DE EUSKADI

CUADRO 1
EXPORTACIONES INDIRECTAS AL EXTRANJERO DE LA CAE. 2005
(Millones de euros)

Rama	Exp. al extranjero	Exp. al resto del Estado	Exp. indirectas	Porcentaje conversión	Exp. directas + indirectas	Porcentaje exp. directas	Porcentaje exp. indirectas
TOTAL	15.610	18.170	2.962	16,30	18.572	84,05	15,95
Productos primarios	1.031	651	103	15,88	1.134	90,88	9,12
Manufacturas.....	13.186	11.935	2.375	19,90	15.561	84,74	15,26
Servicios.....	1.381	5.559	483	8,69	1.864	74,08	25,92
Agricultura, ganadería y caza	8	48	8	17,07	16	49,55	50,45
Selvicultura y explotación forestal.....	0	10	0	4,80	1	39,82	60,18
Pesca y acuicultura	47	9	0	4,95	48	99,03	0,97
Extracción de antracita, hulla, lignito y turba	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Extracción de crudos de petróleo y gas natural	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Extracción de minerales metálicos	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Extracción de minerales no metálicos	9	18	3	14,38	12	77,78	22,22
Coquerías, refino y combustibles nucleares.....	966	566	92	16,20	1.058	91,33	8,67
Producción y distribución de energía eléctrica	32	0	0	0,00	32	100,00	0,00
Producción y distribución de gas	0	121	2	1,36	2	0,12	99,88
Captación, depuración y distribución de agua.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Industria cárnica.....	13	26	1	3,91	14	92,60	7,40
Industrias lácteas	30	220	4	1,59	33	89,38	10,62
Otras industrias alimenticias	235	375	40	10,65	275	85,48	14,52
Elaboración de bebidas.....	105	509	56	11,01	161	65,21	34,79
Industria del tabaco.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Industria textil	51	8	3	30,70	54	95,15	4,85
Industria de la confección y la peletería	35	70	19	26,93	54	65,26	34,74
Industria del cuero y del calzado	15	7	1	13,75	15	93,90	6,10
Industria de la madera y el corcho.....	44	328	35	10,66	79	55,53	44,47
Industria del papel.....	383	596	135	22,68	518	73,91	26,09
Edición y artes gráficas.....	59	135	6	4,64	66	90,49	9,51
Industria química.....	496	812	272	33,47	768	64,59	35,41
Industria del caucho y materias plásticas	974	1.045	266	25,45	1.240	78,55	21,45
Fabricación de cemento, cal y yeso	19	7	0	3,12	19	98,88	1,12
Fabricación de vidrio y productos de vidrio	83	140	33	23,33	115	71,65	28,35
Fabric. de otros produc. minerales no metálicos	92	186	27	14,41	119	77,35	22,65
Metalurgia.....	3.069	1.653	469	28,35	3.538	86,75	13,25
Fabricación de productos metálicos	1.719	2.542	176	6,92	1.895	90,72	9,28
Maquinaria y equipo mecánico	2.354	1.599	334	20,90	2.688	87,57	12,43
Máquinas de oficina y equipos informáticos	23	12	2	19,23	25	91,07	8,93
Fabricación de maquinaria y material eléctrico	490	422	114	27,14	604	81,05	18,95
Fabricación de material electrónico	88	55	38	68,13	125	69,99	30,01
Instrumentos médico-quirúrgicos y de precisión.....	108	81	17	21,51	126	86,13	13,87
Fabricación de vehículos de motor y remolques	1.858	397	166	41,88	2.024	91,79	8,21
Fabricación de otro material de transporte	690	359	126	35,20	816	84,54	15,46
Muebles y otras industrias manufactureras	169	377	36	9,62	205	82,34	17,66
Reciclaje.....	43	103	0	0,00	43	100,00	0,00
Construcción	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Venta y reparación de vehículos de motor	48	17	1	3,11	48	98,93	1,07
Comercio al por mayor e intermediarios.....	318	1.262	117	9,31	436	73,05	26,95
Comercio al por menor	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Restauración	0	248	0	0,00	0	0,00	0,00
Transporte por ferrocarril	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Transporte terrestre y transporte por tubería.....	178	308	39	12,78	217	81,88	18,12
Transporte marítimo	32	38	15	37,82	47	69,07	30,93
Transporte aéreo y espacial.....	45	63	20	31,44	65	69,78	30,22
Actividades anexas a los transportes	391	484	62	12,87	453	86,27	13,73
Correos y telecomunicaciones.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Intermediación financiera	129	884	40	4,55	169	76,22	23,78
Seguros y planes de pensiones.....	48	14	0	1,95	49	99,44	0,56
Actividades auxiliares.....	0	36	1	4,06	1	0,00	100,00
Actividades inmobiliarias	0	288	0	0,01	0	0,00	100,00
Alquiler de maquinaria y enseres domésticos	0	29	1	2,63	1	0,00	100,00
Actividades informáticas	18	289	27	9,35	45	39,83	60,17
Investigación y desarrollo	17	88	12	13,27	28	58,65	41,35
Otras actividades empresariales.....	80	1264	146	11,56	226	35,28	64,72
Educación de mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00



CUADRO 1 (Continuación)
EXPORTACIONES INDIRECTAS AL EXTRANJERO DE LA CAE. 2005
(Millones de euros)

Rama	Exp. al extranjero	Exp. al resto del Estado	Exp. indirectas	Porcentaje conversión	Exp. directas + indirectas	Porcentaje exp. directas	Porcentaje exp. indirectas
Sanidad y servicios sociales de mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Saneamiento público de no mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Actividades asociativas de no mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Actividades recreativas, culturales y deportivas	2	14	0	0,85	2	93,09	6,91
Actividades diversas de servicios personales	0	8	0	0,00	0	0,00	0,00
Administración pública	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Educación de no mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Sanidad y servicios sociales de no mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Hogares que emplean personal doméstico	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00

Fuente: Cálculos del autor a partir de las TIO de la CAE y de España (www.eustat.es; www.ine.es).

ducción y distribución de energía eléctrica (0 por 100), reciclaje (0 por 100), seguros y planes de pensiones (1 por 100), pesca y acuicultura (1 por 100), venta y reparación de vehículos a motor (1 por 100), y fabricación de cemento, cal y yeso (1 por 100).

El Cuadro 2 muestra el peso de las exportaciones indirectas de la CAE en el año 2000. Como podemos observar en el cuadro, el porcentaje de

exportaciones indirectas se ha reducido levemente entre el año 2000 (16,79 por 100) y el año 2005 (15,95 por 100). Observamos, asimismo, una reducción en el porcentaje de conversión para el total de la economía, como para los tres grandes sectores. Como en el año 2005, los sectores con una mayor cuantía de exportaciones indirectas al extranjero son: maquinaria y equipo mecánico (18 por 100), metalurgia (14 por 100), industria química (8 por 100) ▷

CUADRO 2
EXPORTACIONES INDIRECTAS AL EXTRANJERO DE LA CAE. 2000
(Millones de euros)

Rama	Exp. al extranjero	Exp. al resto del Estado	Exp. indirectas	Porcentaje conversión	Exp. directas + indirectas	Porcentaje exp. directas	Porcentaje exp. indirectas
TOTAL	12.657	14.296	2.554	17,87	15.211	83,21	16,79
Productos primarios	688	754	123	16,25	810	84,88	15,12
Manufacturas	11.031	10.578	2.157	20,39	13.188	83,64	16,36
Servicios	924	2.936	274	9,33	1.198	77,14	22,86
Agricultura, ganadería y caza	15	55	9	16,71	24	62,70	37,30
Silvicultura y explotación forestal	1	11	1	10,47	2	33,11	66,89
Pesca y acuicultura	42	11	0	2,58	43	99,33	0,67
Extracción de antracita, hulla, lignito y turba	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Extracción de crudos de petróleo y gas natural	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Extracción de minerales metálicos	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Extracción de minerales no metálicos	9	35	7	20,65	16	54,72	45,28
Coquerías, refino y combustibles nucleares	621	643	105	16,31	726	85,56	14,44
Producción y distribución de energía eléctrica	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Producción y distribución de gas	0	53	0	0,00	0	0,00	0,00
Captación, depuración y distribución de agua	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Industria cárnica	14	27	1	2,65	14	95,03	4,97
Industrias lácteas	24	117	2	1,87	27	91,77	8,23
Otras industrias alimenticias	160	405	47	11,72	207	77,12	22,88
Elaboración de bebidas	95	348	34	9,90	130	73,42	26,58
Industria del tabaco	0	35	0	0,39	0	42,79	57,21
Industria textil	81	9	2	27,13	84	97,24	2,76
Industria de la confección y la peletería	18	52	2	4,55	21	88,60	11,40
Industria del cuero y del calzado	8	13	2	16,90	10	77,45	22,55
Industria de la madera y el corcho	36	300	33	11,12	69	51,93	48,07
Industria del papel	323	461	106	22,90	429	75,38	24,62
Edición y artes gráficas	54	208	14	6,80	68	79,21	20,79

LAS EXPORTACIONES INDIRECTAS DE LA COMUNIDAD AUTÓNOMA DE EUSKADI

CUADRO 2 (Continuación)
EXPORTACIONES INDIRECTAS AL EXTRANJERO DE LA CAE. 2000
(Millones de euros)

Rama	Exp. al extranjero	Exp. al resto del Estado	Exp. indirectas	Porcentaje conversión	Exp. directas + indirectas	Porcentaje exp. directas	Porcentaje exp. indirectas
Industria del caucho y materias plásticas	783	741	207	27,88	990	79,12	20,88
Fabricación de cemento, cal y yeso.....	9	7	0	4,85	9	96,45	3,55
Fabricación de vidrio y productos de vidrio.....	82	159	36	22,73	118	69,39	30,61
Fabricac. de otros produc. minerales no metálicos ...	96	192	38	19,96	134	71,39	28,61
Metalurgia.....	2.239	1.484	365	24,57	2604	86,00	14,00
Fabricación de productos metálicos.....	1.287	1.994	179	9,00	1.467	87,77	12,23
Maquinaria y equipo mecánico	1.972	1.664	466	28,02	2.439	80,87	19,13
Máquinas de oficina y equipos informáticos	11	13	2	17,88	13	81,69	18,31
Fabricación de maquinaria y material eléctrico.....	310	363	106	29,19	416	74,55	25,45
Fabricación de material electrónico	218	58	32	55,32	250	87,15	12,85
Instrumentos médico-quirúrgicos y de precisión	149	131	14	10,95	163	91,22	8,78
Fabricación de vehículos de motor y remolques	1845	417	149	35,77	1.994	92,52	7,48
Fabricación de otro material de transporte	685	287	91	31,79	776	88,26	11,74
Muebles y otras industrias manufactureras	169	376	23	6,18	192	87,90	12,10
Reciclaje	40	44	0	0,00	40	100,00	0,00
Construcción.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Venta y reparación de vehículos de motor.....	79	21	1	2,68	80	99,28	0,72
Comercio al por mayor e intermediarios	96	353	36	10,07	131	72,94	27,06
Comercio al por menor.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Restauración	0	171	0	0,00	0	0,00	0,00
Transporte por ferrocarril.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Transporte terrestre y transporte por tubería	138	219	28	12,74	166	83,15	16,85
Transporte marítimo	52	30	13	43,11	65	80,01	19,99
Transporte aéreo y espacial.....	32	34	13	36,64	45	71,88	28,12
Actividades anexas a los transportes.....	297	397	47	11,77	344	86,40	13,60
Correos y telecomunicaciones	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Intermediación financiera	23	163	9	5,54	32	71,50	28,50
Seguros y planes de pensiones	34	22	0	1,98	34	98,69	1,31
Actividades auxiliares.....	0	27	1	3,07	1	0,00	100,00
Actividades inmobiliarias	0	220	0	0,02	0	0,00	100,00
Alquiler de maquinaria y enseres domésticos	0	22	0	1,17	1	62,01	37,99
Actividades informáticas.....	16	183	23	12,71	40	41,19	58,81
Investigación y desarrollo.....	12	42	3	6,62	14	80,74	19,26
Otras actividades empresariales	105	918	101	10,99	206	50,99	49,01
Educación de mercado.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Sanidad y servicios sociales de mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Saneamiento público de no mercado.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Actividades asociativas de no mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Actividades recreativas, culturales y deportivas	1	10	0	0,66	1	93,67	6,33
Actividades diversas de servicios personales.....	0	6	0	0,00	0	0,00	0,00
Administración pública	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Educación de no mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Sanidad y servicios sociales de no mercado	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00
Hogares que emplean personal doméstico.....	0	0	0	0,00	0	0,00	0,00

Fuente: Cálculos del autor a partir de las TIO de la CAE y de España (www.eustat.es; www.ine.es).

e industria del caucho y materias plásticas (8 por 100).

El Cuadro 3 presenta cómo se reparte la producción de la CAE en sus cuatro grandes destinos: la propia CAE, el resto del Estado, las exportaciones directas al extranjero y las exportaciones indirectas al extranjero. Como podemos observar en el cuadro, el 72 por 100 de la producción total de la CAE en 2005 se dirigió a la propia CAE, el 13 por 100 al resto del Estado, el 13 por 100 a exportaciones directas al extranjero y el 2 por 100 a exportaciones

indirectas al extranjero. Para los tres grandes sectores la propia CAE es el destino más importante de la producción. Sin embargo, las diferencias del peso de esta partida son muy importantes: mientras que la CAE es el destino del 91 por 100 de la producción de servicios, este porcentaje se reduce al 40 por 100 para las manufacturas. Es en este sector donde mayor peso tienen las ventas exteriores: el 23 por 100 de la producción se dirige al resto del Estado, el 40 por 100 a exportaciones directas al extranjero y el 6 por 100 a exportaciones indirectas al extran- ▷

CUADRO 3
DISTRIBUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE LA CAE. 2005
(Porcentaje de la producción total)

Rama	CAE	Resto del Estado	Extranjero directas	Extranjero indirectas
TOTAL	72	13	13	2
Productos primarios	61	13	24	2
Manufacturas	40	23	32	6
Servicios	91	7	2	1
Industria cárnica	90	6	3	0
Industrias lácteas	48	45	6	1
Otras industrias alimenticias	62	21	15	2
Elaboración de bebidas	54	34	8	4
Industria del tabaco	100	0	0	0
Industria textil	17	8	71	4
Industria de la confección y la peletería	37	31	21	11
Industria del cuero y del calzado	6	26	64	4
Industria de la madera y el corcho	54	36	5	4
Industria del papel	23	36	30	11
Edición y artes gráficas	77	15	7	1
Industria química	32	28	26	14
Industria del caucho y materias plásticas	28	28	35	10
Fabricación de cemento, cal y yeso	83	4	13	0
Fabricación de vidrio y productos de vidrio	29	34	26	10
Industrias de la cerámica	76	14	8	2
Metalurgia	37	16	41	6
Fabricación de productos metálicos	42	32	23	2
Maquinaria y equipo mecánico	28	23	43	6
Máquinas de oficina y equipos informáticos	43	15	37	4
Fabricación de maquinaria y material eléctrico	44	19	30	7
Fabricación de material electrónico	64	4	22	9
Instrumentos médico-quirúrgicos y de precisión	57	15	25	4
Fabricación de vehículos de motor y remolques	34	7	54	5
Fabricación de otro material de transporte	22	17	52	9
Muebles y otras industrias manufactureras	49	32	16	3

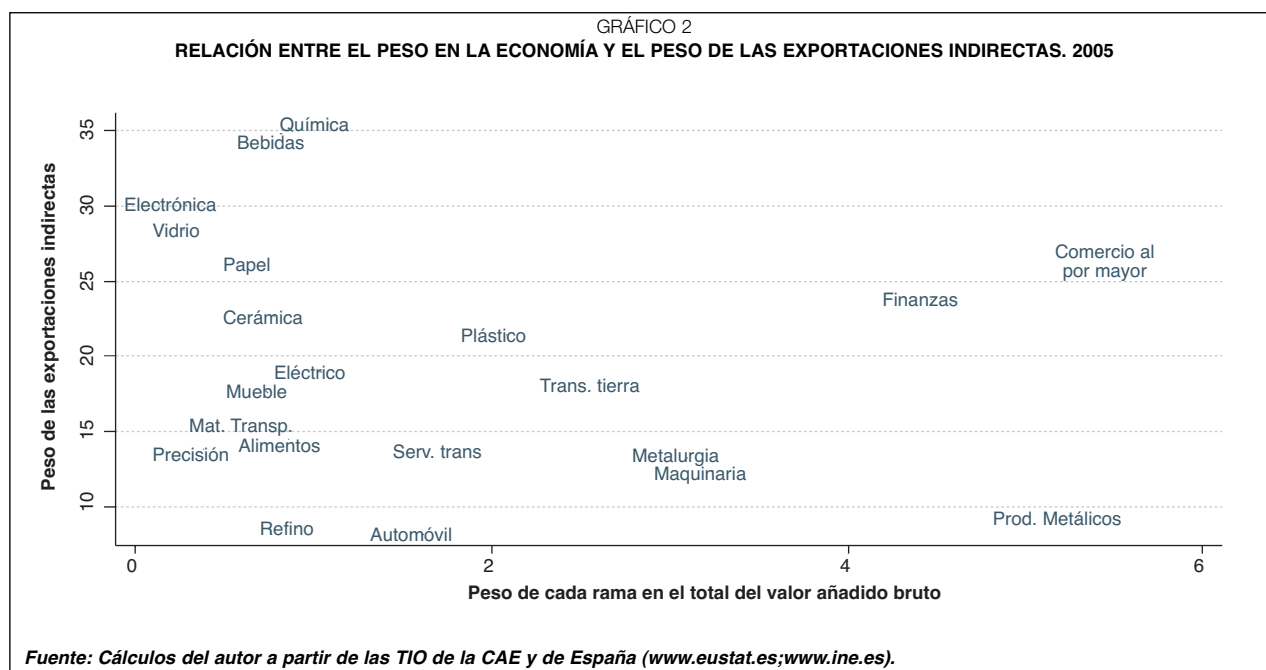
Fuente: Cálculos del autor a partir de las TIO de la CAE y de España (www.eustat.es; www.ine.es).

jero. El cuadro también ofrece el destino de la producción de las ramas manufactureras. Debemos destacar que en cuatro ramas manufactureras, más del 50 por 100 de la producción se destina a las exportaciones directas al extranjero (industria textil, industria del cuero y del calzado, fabricación de vehículos a motor y remolques y fabricación de otro material de transporte). Por otra parte, en cinco ramas, las exportaciones indirectas al extranjero representan al menos un 10 por 100 del total de la producción; entre ellas destacamos la industria química (14 por 100 de la producción se destina a exportaciones indirectas), industria de la confección y peletería (11 por 100), industria del papel (11 por 100), industria del caucho y materias plásticas (10 por 100) y fabricación de vidrio y productos de vidrio (10 por 100).

Finalmente, el Gráfico 2 muestra la relación entre el peso de las exportaciones indirectas en el total de las exportaciones al extranjero y el peso de

cada rama en el total de valor añadido bruto generado en la CAE en el año 2005. En el gráfico solamente se incluyen aquellas ramas que representan, al menos, el 0,5 por 100 de las exportaciones directas al extranjero². Para las ramas manufactureras se observa una relación inversa entre el peso en el valor añadido bruto y el peso de las exportaciones indirectas en el total de exportaciones al extranjero. Por ejemplo, podemos observar que en las ramas manufactureras con un gran peso en el valor añadido bruto de la CAE, como productos metálicos, maquinaria y metalurgia, el peso de las exportaciones indirectas es menor que en ramas con un menor peso en el valor añadido bruto, como química, bebidas o papel. En cambio, para las ramas del sector servicios incluidas en el gráfico (servicios de transporte, transporte por tierra, finanzas o comercio al ▷

² Para no distorsionar el gráfico se ha excluido la rama otras actividades empresariales.



por mayor) observamos un relación positiva entre el peso de las exportaciones indirectas al extranjero y el peso en el valor añadido bruto.

4. Conclusiones

El objetivo de este trabajo ha sido estimar qué porcentaje de la producción de la CAE se exporta indirectamente al extranjero al ir incorporada como producto intermedio en las exportaciones del resto del Estado. Nuestros resultados muestran que las exportaciones indirectas solamente suponen un 16 por 100 de las exportaciones que realiza la CAE al extranjero. Por tanto, la mayoría de las exportaciones de la CAE al extranjero se realizan directamente por las empresas de la CAE. Además, el peso de las exportaciones indirectas se ha reducido, aunque levemente, en los últimos años.

El bajo nivel de conversión de las exportaciones de la CAE al resto del Estado en exportaciones indirectas al extranjero sugieren, por una parte, que ésta es una vía limitada para transmitir a las empresas de la CAE las exigencias de alta eficiencia que demandan los mercados internacionales. Esta limitación será mayor en aquellas ramas de la

economía española donde menor sea la competencia internacional. Por otra parte, el bajo nivel de conversión nos indica que las exportaciones de la CAE al resto del Estado están muy ligadas al ciclo económico español.

Agradecimientos

Quiero agradecer la financiación recibida de Orkestra-Instituto Vasco de Competitividad para la realización de este estudio. Quiero reconocer, asimismo, los valiosos comentarios y sugerencias realizados por José Luis Curbelo y Mikel Navarro. Los errores que subsistan son de la entera responsabilidad del autor.

Bibliografía

- [1] ALONSO, J. A. y DONOSO, V. (1998): «Competir en el exterior. La empresa española y los mercados internacionales», *Instituto Español de Comercio Exterior*, Madrid
- [2] HUMMELS, D., ISHII, J. y YI, K.M. (2001): «The nature and growth of vertical specialisation in

- world trade», *Journal of International Economics*, nº 54, vol. 1, pp. 75-96.
- [3] MINONDO, A. y RUBERT, G. (2002): «La especialización vertical en el comercio internacional de España», *Información Comercial Española, Revista de Economía* nº 802, octubre, pp. 117-128.
- [4] MINONDO, A. y REQUENA, F. (2009): «El proceso de globalización comercial de la Comunidad Autónoma de Euskadi y Navarra», en Federación de Cajas de Ahorro Vasco-Navarras (ed.) *La globalización en el siglo XXI: retos y dilemas*, Vitoria-Gasteiz.