

Fernando Merry del Val Diez de Rivera*

Jurdana Izaguirre Artaza**

Núria Pérez Tello***

LAS RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE ESPAÑA Y LOS EEUU

Los EEUU son el tercer destino de las inversiones directas españolas en el extranjero y nuestro *stock* se ha multiplicado por siete en los últimos siete años.

En cambio el *stock* de las inversiones norteamericanas en España, que es muy importante, ha permanecido estancado.

La balanza de servicios entre ambos países goza de un considerable dinamismo en ambas direcciones.

La balanza de bienes está equilibrada, pero mantiene una evolución dispar, ya que mientras que nuestras exportaciones a los EEUU han aumentado en un 58 por 100 en el último trienio, nuestras importaciones no han aumentado en los últimos años.

En los últimos veinte años las importaciones norteamericanas procedentes de España han aumentado más que las procedentes de la UE-27.

Palabras clave: inversiones, *stock*, capítulos arancelarios, balanza comercial.

Clasificación JEL: F21, F32.

1. Introducción

Los EEUU son la mayor economía del mundo. A pesar de la amenaza china es previsible que el liderazgo de la economía americana siga durante bastantes años, principalmente por dos razones. La primera es que este país ostenta, y seguirá ostentando, el liderazgo en los sectores tecnológicos de vanguardia. La segunda razón es que, gracias a las técnicas de explotación de carburos no tradicionales (*fracking*), los EEUU podrían lograr autoabastecerse de petróleo y convertirse en el principal productor de gas natural del mundo.

Bastantes países (China, República de Corea, Japón, etcétera) han utilizado el dinamismo de la

economía americana y la apertura de su mercado para desarrollar sus economías. En el caso español esto no ha sido así y, a pesar de que los EEUU son el primer destino no comunitario de nuestras exportaciones, nuestro nivel de exportaciones de bienes a los EEUU está muy por debajo de nuestro potencial, por lo que existen grandes posibilidades de aumentarlas de forma sustancial.

En estos años en los que la economía española está atravesando una profunda crisis, nuestras relaciones económicas con los EEUU están teniendo una contribución muy positiva. Nuestras exportaciones de bienes y servicios a los EEUU están aumentando con gran dinamismo. También van a contribuir a la creación de puestos de trabajo las importantes inversiones que se prevé que los EEUU realicen en España en los próximos años. Además, las grandes empresas españolas han invertido de forma considerable en los EEUU en ▷

* Consejero Económico y Comercial Jefe, Washington.

** Jefe del Departamento de Inversiones, Washington.

*** Becaria de Comercio Exterior, Washington.

Versión de marzo de 2013.

CUADRO 1
BALANZA COMERCIAL ESPAÑA – ESTADOS UNIDOS
(En millones de euros)

Año	Exportaciones	Importaciones	Saldo	% Cobertura
2008.....	7.544,37	11.283,16	-3.739	66,86
2009.....	5.705,87	8.447,61	-2.742	67,54
2010.....	6.592,46	9.650,48	-3.058	68,31
2011.....	7.913,72	10.869,33	-2.956	72,81
2012.....	9.012,72	9.766,63	-754	92,28

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la Secretaría de Estado de Comercio.

los últimos años y sus filiales americanas están aportando unos beneficios que están permitiendo compensar, en parte, el mal comportamiento del mercado español.

En este artículo vamos a estudiar las distintas áreas de las relaciones económicas entre España y los EEUU: intercambios de bienes y servicios, e inversiones. La metodología y el marco temporal que vamos a utilizar en cada capítulo van a ser distintos, dado que tenemos que adaptarnos a las estadísticas disponibles y que queremos dedicar mayor atención a los flujos que más contribuyen a crear puestos de trabajo en España.

2. Balanza comercial entre España y los EEUU

En el Cuadro 1 hemos puesto los datos de la balanza comercial entre España y los EEUU en el último quinquenio, utilizando estadísticas españolas. Si analizamos las exportaciones españolas podemos ver que, en el año 2008, éstas alcanzaron la cifra de 7.544 millones de euros, lo que, en su día, supuso un récord histórico. En el año siguiente, y debido a la crisis de la economía americana, nuestras exportaciones disminuyeron de forma importante. Desde entonces las cifras han ido subiendo dando muestra de un gran dinamismo. Concretamente, en el trienio 2010-2012 las exportaciones españolas a los EEUU aumentaron en un 58 por 100. Durante estos años nuestra cuota en el mercado americano aumentó y ascendimos tres posiciones en el *ranking* de los suministradores de los EEUU, donde actualmente ocupamos el puesto 26.

En cuanto a las importaciones españolas de los EEUU, éstas han sufrido el efecto de la crisis del mercado español. El resultado ha sido que nuestro déficit bilateral ha ido disminuyendo y la cobertura aumentando. En la actualidad existe equilibrio en la balanza comercial entre España y los EEUU, ya que según las estadísticas españolas existe un pequeño saldo a favor de los EEUU, mientras que según las estadísticas americanas existe un pequeño saldo a favor de España.

3. Veinte años de exportaciones españolas a los EEUU

3.1. Comparación con otros países

Los análisis que se suelen realizar de las exportaciones españolas a un país determinado suelen basarse en datos españoles y abarcar un número corto de años. Por ello, las conclusiones suelen ser siempre positivas pues, salvo en el caso de crisis del mercado, las cifras de nuestras exportaciones siempre van subiendo, debido en parte a la inflación y en parte al crecimiento de los mercados de destino. Sin embargo, es importante compararnos con los países con los que competimos, realizando un *benchmarking*.

En este capítulo hemos querido analizar nuestras exportaciones a los EEUU de una forma distinta. En primer lugar, hemos contemplado un periodo largo, veinte años. En segundo lugar hemos basado nuestro análisis en las cifras del país receptor, analizando las importaciones de los EEUU. Finalmente, hemos comparado nuestros flujos comerciales con los ▷

CUADRO 2
IMPORTACIONES TOTALES DE LOS EEUU
(En millones de \$ CIF)

Países	1992	Porcentaje	2012	Porcentaje	Δ % 1992-2012
España	3.188	0,58	12.222	0,52	283
Alemania	29.596	5,35	110.612	4,74	274
Reino Unido.....	20.694	3,74	55.976	2,40	170
Francia.....	15.249	2,76	42.339	1,81	178
Italia	12.843	2,32	38.145	1,63	197
UE-27.....	105.782	19,12	389.101	16,66	268
Canadá	101.292	18,30	328.719	14,07	225
México	35.886	6,48	280.025	11,99	680
China	27.413	4,95	444.469	19,03	1521
Total EEUU	553.393	100,00	2.335.613	100,00	322

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

de los otros países con los que competimos en el mercado de los EEUU, pudiendo analizar la evolución de nuestra cuota de mercado dentro de las importaciones americanas. Es de destacar que cuando hablamos de cuota nos referimos al porcentaje de las importaciones de los EEUU que provienen de España y no a la cuota de mercado, para lo que tendríamos que agregar la producción norteamericana.

En el Cuadro 2 figuran las importaciones americanas de una serie de países. Además de España hemos analizado las de las principales economías comunitarias (Alemania, Reino Unido, Francia e Italia), el total de la UE actual, los países del NAFTA (Canadá y México) y finalmente China. Aunque en el año 1992 la UE tenía menos miembros que ahora, hemos incluido en este grupo a los 27 miembros actuales de la UE para que las comparaciones se pudiesen realizar entre conjuntos homogéneos.

En este cuadro se ve que, en los últimos veinte años, ha habido un gran aumento de las importaciones americanas de México y un enorme aumento de las de China, países que han incrementado su cuota en las importaciones americanas. Esto ha causado que las cuotas de las importaciones de los países desarrollados hayan disminuido.

La cuota de los países comunitarios ha disminuido en 2,5 puntos porcentuales. En la última columna del Cuadro 2 se aprecia que, en los veinte años analizados, las importaciones americanas procedentes de España han aumentado en un 283 por 100, cifra superior al aumento de las importa-

ciones de la UE-27 y al de los principales países comunitarios.

Analizando los países signatarios del acuerdo NAFTA, que entró en vigor el 1 de enero de 1994, vemos un comportamiento dispar, pues mientras que las importaciones procedentes de México aumentaron en un 680 por 100, doblando su cuota en las importaciones americanas, las importaciones procedentes de Canadá aumentaron en tan sólo un 225 por 100. Es posible que esta disparidad se deba a que, cuando se creó la NAFTA, existía ya una enorme integración entre la economía canadiense y la de los EEUU.

Como conclusión cabe decir que, si bien es cierto que las importaciones americanas procedentes de España disminuyeron su cuota durante el período analizado, ello fue debido al enorme aumento de las importaciones de los países emergentes. Nuestros productos se comportaron bien en el mercado americano, registrando un aumento superior al de nuestros competidores europeos.

3.2. *Análisis de los principales capítulos arancelarios*

En el Cuadro 3 se han detallado las importaciones procedentes de España de los trece primeros capítulos, que representan el 71 por 100 del total importado por los EEUU de España.

El principal capítulo es el 27, hidrocarburos, y ello es debido a que existe un desacople entre la ▷

CUADRO 3
PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LOS EEUU PROCEDENTES DE ESPAÑA, 2012
(En millones de \$ CIF)

Capítulos arancel armonizado EEUU	Valor	Porcentaje
Cap.27 – Productos petrolíferos refinados.....	2.360	19,3
Cap.84 – Equipos mecánicos	1.520	12,4
Cap.30 – Productos farmacéuticos	731	6,0
Cap.73 – Hierro y acero	558	4,6
Cap.98 – Varios.....	555	4,5
Cap.85 – Equipos eléctricos	484	4,0
Cap.97 – Obras de arte y antigüedades	454	3,7
Cap.29 – Productos químicos orgánicos	434	3,6
Cap.22 – Bebidas y vinos	381	3,1
Cap.40 – Productos de goma	341	2,8
Cap.20 – Preparaciones vegetales	291	2,4
Cap.87 – Vehículos	258	2,1
Cap.33 – Aceites esenciales	258	2,1
Importaciones totales	12.222	100,0

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

CUADRO 4
IMPORTACIONES DE EEUU DE EQUIPOS MECÁNICOS - Capítulo 84
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
China	1.109	1,4	102.164	32,5	9.112
México	3.158	4,1	42.543	13,	1.247
Japón.....	23.397	30,0	34.938	11,1	49
Alemania.....	7.467	9,6	22.469	7,1	201
Canadá.....	7.769	10,0	20.651	6,6	166
España.....	158	0,2	1.520	0,5	862
UE-27	21.800	28,0	65.783	20,9	202
Total EEUU	77.892	100,0	314.554	100,0	304

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

capacidad de refino y el consumo en ambos países. Así, mientras que en España se consume más gasoil que el que se refina, en los EEUU se consume más gasolina que la que se refina. Nuestras empresas petrolíferas exportan a los EEUU sus excedentes de gasolina e importan los excedentes americanos de gasoil. Es de destacar que este comercio varía mucho de año en año. Volveremos a este producto al analizar las principales subpartidas de nuestro comercio.

3.3. Análisis de los principales capítulos

En el Cuadro 4 se pueden ver las importaciones de equipos mecánicos. Hemos analizado las importaciones procedentes de los cinco mayores suministradores del mercado americano, así como las de España y de la UE-27. Podemos ver que, aunque las importaciones americanas de estos

equipos procedentes de España han aumentado mucho más que las del conjunto de la UE y hemos aumentado nuestra cuota, ésta sigue siendo muy pequeña, tan sólo de un 0,5 por 100. De nuevo Canadá ha perdido cuota y se han producido grandes aumentos de los productos mexicanos y, sobre todo, de los chinos, cuya cuota ha pasado del 1,4 al 32,5 por 100.

En el Cuadro 5 hemos analizado las importaciones americanas de los productos farmacéuticos del capítulo 30. Aquí los suministradores que han tenido mayor éxito han sido Israel e Irlanda, que se ha convertido en el primer suministrador del mercado americano. Merece también destacarse que las importaciones de los EEUU de este capítulo han experimentado un gran crecimiento y que el 60 por 100 de las mismas proceden de la UE-27. Los flujos comerciales de estos productos son importantes en ambas direcciones y se deben, en gran parte, al acoplamiento que existe entre las em- ▷

LAS RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE ESPAÑA Y LOS EEUU

CUADRO 5
IMPORTACIONES DE EEUU DE PRODUCTOS FARMACÉUTICOS - Capítulo 30
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
Irlanda.....	236	8,8	10.916	17,0	4.525
Alemania.....	301	11,2	10.186	15,8	3.284
Suiza.....	452	16,8	7.406	11,5	1.538
Israel.....	22	0,8	5.396	8,4	24.427
Reino Unido.....	588	21,9	578	5,6	509
España.....	7	0,3	731	1,1	10.343
UE-27.....	1.830	68,2	38.889	60,4	2.025
Total EEUU.....	2.685	100,0	64.390	100,0	2.298

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

CUADRO 6
IMPORTACIONES DE EEUU DE EQUIPOS ELÉCTRICOS - Capítulo 85
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
China.....	3.564	5,1	113.322	38,2	3.080
México.....	9.660	13,8	57.021	19,2	490
Japón.....	21.470	30,8	20.380	6,9	-5
Taiwán.....	4.190	6,0	14.909	5,0	256
Malasia.....	4.826	6,9	13.543	4,6	181
Corea.....	5.052	7,2	12.948	4,4	156
España.....	134	0,2	484	0,2	261
UE-27.....	6.475	9,3	22.752	7,7	251
Total EEUU.....	69.773	100,0	296.397	100,0	325

Fuente elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

CUADRO 7
IMPORTACIONES DE EEUU DE PRODUCTOS REFINADOS DEL PETRÓLEO - Partida 27.10
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
Rusia.....	34	0,3	17.818	19,3	52.306
Canadá.....	1.681	13,6	17.180	18,6	922
Reino Unido.....	358	2,9	6.650	7,2	1.758
Países Bajos.....	209	1,7	4.796	5,2	2.195
Argelia.....	1.559	12,6	4.248	4,6	172
España.....	263	2,1	2.294	2,5	772
UE-27.....	2.097	17,0	23.946	25,9	1.042
Total EEUU.....	12.338	100,0	92.428	100,0	649

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

presas de ambos lados del Atlántico, ya que, muy a menudo, se trata de un comercio intracompañía. En cuanto a las importaciones procedentes de España, éstas se han comportado bien, y hemos ganado cuota en las importaciones americanas.

En el Cuadro 6 se ven las cifras del Capítulo 85, equipos eléctricos. El comportamiento de estas importaciones es muy similar al de los equipos mecánicos. De nuevo, los países más dinámicos han sido México y, sobre todo, China. La cuota de la UE-27 que, en este capítulo es mucho menor que en el capítulo de los equipos mecánicos, también ha disminuido. Merece destacar que las

importaciones procedentes de Japón han disminuido en términos corrientes, siendo desplazadas en este mercado por las procedentes de México, Taiwán, Corea y, por supuesto, por las de China. En cuanto a las importaciones procedentes de España, éstas se han comportado bien, de una forma similar a las de la UE-27.

3.4. Análisis de algunos productos singulares

En el Cuadro 7 vemos la evolución de las importaciones americanas de la subpartida 27.10, ▷

CUADRO 8
IMPORTACIONES DE EEUU DE VINO - Partida 22.04
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
Italia	333	28,7	1.547	29,1	365
Francia	532	45,9	1.414	26,6	166
Australia	36	3,1	572	10,8	1489
Argentina	4	0,3	434	8,2	10.750
Chile	39	3,4	372	7,0	854
España	80	6,9	339	6,4	324
Total EEUU	1.160	100,0	5.310	100,0	358

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

CUADRO 9
IMPORTACIONES DE EEUU DE ACEITE DE OLIVA - Partida 15.09
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
Italia	197	75,5	541	55,4	175
España	35	13,4	229	23,5	554
Túnez	5	1,9	104	10,7	1.980
Grecia	6	2,3	19	1,9	217
Chile	0	-	17	1,7	-
Marruecos	6	2,3	15	1,5	150
Argentina	0	-	15	1,5	-
Turquía	8	3,1	14	1,4	75
Total EEUU	261	100,0	976	100,0	274

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

productos refinados del petróleo. El mayor aumento ha sido el de los productos refinados rusos. Rusia, de donde no se importaba nada en el año 1991, se ha convertido en el primer suministrador extranjero del mercado americano, acaparando un 19 por 100 de las importaciones. Parte de esta diferencia ha sido obtenida desplazando a Argelia de este mercado. En lo que se refiere a España, hemos aumentado ligeramente nuestra cuota. A pesar de que tan sólo suministramos el 2,5 por 100 del mercado americano, los productos refinados son nuestra mayor exportación a los EEUU. Dada la importancia cuantitativa de esta subpartida convendría estudiarla con más detalle para ver si hay oportunidad de aumentar nuestras exportaciones a los EEUU.

En el Cuadro 8 analizamos la importación de vino de la subpartida 22.04, donde se ve una gran disminución de la cuota de las importaciones de Francia, que pasa a ser el segundo suministrador después de Italia, país que aumenta ligeramente su penetración. Aumentan significativamente su cuota los vinos de los nuevos países productores, Austra-

lia, Argentina, y Chile, que suelen exportar vinos monovarietales, muy adaptados al gusto americano. España reduce ligeramente su cuota en estos veinte años, pasando del 6,9 al 6,4 por 100. Convendría analizar si podríamos aumentar nuestras exportaciones suministrando vinos monovarietales adaptados al mercado americano.

En el Cuadro 9 figuran las importaciones de aceite de oliva, de la partida 15.09. En este producto se registra una gran disminución de las importaciones procedentes de Italia, cuya cuota ha bajado del 75 al 55 por 100. España se ha beneficiado de esta disminución y así nuestra cuota ha pasado del 13,4 al 23,5 por 100. También ha aumentado su cuota Túnez. Es de destacar que en este producto, en el que nos va tan bien, asistimos a un intento de los productores americanos, que apenas abastecen el 5 por 100 de su mercado, de dificultar y encarecer las importaciones de este producto y favorecer así la incipiente producción nacional.

En el Cuadro 10 aparecen las importaciones de la posición 20.05.70, aceitunas. En este producto España sigue siendo el país líder, aunque ha dis- ▷

LAS RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE ESPAÑA Y LOS EEUU

CUADRO 10
IMPORTACIONES DE EEUU DE ACEITUNAS - Subpartida 20.05.70
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
España	147	82,1	207	50,7	41
Grecia	15	8,4	100	24,5	567
Marruecos	10	5,6	38	9,3	280
Italia	1	0,6	17	4,2	1.600
Turquía	1	0,6	11	2,7	1.000
Argentina.....	0	-	10	2,5	-
Total EEUU	179	100,0	408	100	128

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

CUADRO 11
IMPORTACIONES DE EEUU DE AZULEJOS - Partidas 69.07 y 69.08
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
Italia	215	44,0	460	28,2	114
China.....	1	0,2	318	19,5	31.700
México.....	61	12,5	266	16,3	336
España	88	18,0	112	6,9	27
Brasil	23	4,7	43	2,6	87
Turquía.....	1	0,2	40	24	3.900
Perú	0	-	19	1,2	-
Total EEUU	489	100,0	1.634	100,0	234

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

CUADRO 12
IMPORTACIONES DE EEUU DE CLEMENTINAS - Subpartida 08.05.20
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
España	9	50,0	89	40,1	889
Chile.....	0	-	64	28,8	-
Marruecos	3	16,7	27	12,2	800
Perú	0	-	23	10,4	-
Sudáfrica.....	0	-	9	4,1	-
Total EEUU	18	100,0	222	100,0	1.133

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

minuido fuertemente su cuota, pasando de tener el 82 por 100, en el año 1991 a tener tan sólo el 50 por 100 veinte años más tarde. Esta cuota perdida por España ha pasado a manos de Grecia y de Marruecos. Merecería la pena analizar cual ha sido la causa del descenso de nuestra cuota y estudiar si convendría adoptar medidas para consolidarla o aumentarla.

En el Cuadro 11 observamos las importaciones americanas de azulejos, donde Italia ha perdido una parte importante de su cuota, que ha pasado a manos de China, que se ha convertido en el segundo suministrador del mercado americano y de México que ocupa la tercera plaza. España es, de los principales suministradores el que ha aumenta-

do menos sus ventas, por lo que la cuota española se ha reducido de forma importante.

En el Cuadro 12 vemos las importaciones americanas de clementinas, que apenas existían en el año 1992. España se ha convertido en el primer suministrador con una cuota del 40 por 100, seguido de Chile y Marruecos. En este mercado la principal competencia proviene de los productores locales y el tipo de cambio euro/dólar juega un papel muy importante.

En el Cuadro 13 hemos puesto las importaciones americanas de libros, donde China ha tenido un aumento espectacular. España ha disminuido su cuota y en la actualidad los EEUU apenas importan 18 millones de \$ de España. ▷

CUADRO 13
IMPORTACIONES DE EEUU DE LIBROS - Partida 49.01
(En millones de \$ CIF)

País	1992	Porcentaje cuota	2012	Porcentaje cuota	Δ %
China.....	7	0,7	818	45,9	11.586
Reino Unido.....	217	21,0	208	11,7	-4
Canadá.....	104	10,1	205	11,5	97
Italia.....	63	6,1	65	3,6	3
Singapur.....	73	7,1	63	3,5	-14
Corea.....	20	1,9	51	2,9	155
España.....	34	3,3	18	1,0	-47
Total EEUU.....	1.032	100,0	1.782	100,0	73

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la US International Trade Commission.

CUADRO 14
IMPORTACIONES TOTALES DE ESPAÑA
(En millones de euros)

País	1992	Porcentaje	2012	Porcentaje	Δ % 1992-2012
EEUU.....	5.584	7,46	9.767	3,93	75
Alemania.....	12.088	16,15	27.108	10,90	124
Reino Unido.....	5.325	7,11	10.038	4,04	89
Francia.....	12.099	16,16	26.608	10,70	120
Italia.....	7.072	9,45	15.564	6,26	120
UE-27.....	47.748	63,78	124.525	50,09	161
China.....	1.031	1,38	17.631	7,09	1.609
Total España.....	74.862	100,00	248.620	100,00	232

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de Eurostat.

CUADRO 15
PRINCIPALES IMPORTACIONES ESPAÑOLAS PROCEDENTES DE EEUU (2012)
(En millones de euros)

Capítulos arancel armonizado España	Valor	Porcentaje
Cap. 30 - Productos farmacéuticos.....	2.183	22,4
Cap. 27 - Productos petrolíferos refinados.....	1.320	13,5
Cap. 84 - Máquinas y aparatos mecánicos.....	791	8,1
Cap. 88 - Aeronaves y vehículos espaciales.....	704	7,2
Cap. 90 - Aparatos ópticos.....	671	6,9
Cap. 85 - Equipos eléctricos.....	505	5,2
Cap. 26 - Minerales, escorias y cenizas.....	371	3,8
Cap. 8 - Frutas/Frutos sin conservar.....	351	3,6
Cap. 29 - Productos químicos orgánicos.....	323	3,3
Cap. 12 - Semillas, plantas industriales.....	240	2,5
Cap. 38 - Otros productos químicos.....	183	1,9
Cap. 39 - Plástico y sus manufacturas.....	150	1,5
Cap. 99 - Otros.....	149	1,5
Importaciones totales.....	9.767	100,0

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de la Secretaría de Estado de Comercio.

4. Veinte años de importaciones españolas de los EEUU

En el Cuadro 14 se puede ver una comparación de las importaciones españolas en los años 1992 y 2012. Observamos que los países de la UE-27 han disminuido su cuota en las importaciones españolas. También observamos que, aunque las importaciones

españolas de China han aumentado considerablemente, la cuota que tienen en la actualidad es mucho menor que la que tienen en los EEUU. En cuanto al comportamiento de las importaciones españolas procedentes de los EEUU, vemos que éstas han crecido menos que las comunitarias, y que han bajado de forma importante su cuota en las importaciones totales españolas. Uno de los motivos de esta evo- ▷

CUADRO 16
BALANZA DE SERVICIOS ESPAÑA – EEUU
(En millones de euros)

Año	Exportaciones	Importaciones	Saldo	% Cobertura
2007	5.222	6.322	-1.100	82,60
2008	5.536	6.834	-1.298	81,01
2009	5.155	6.361	-1.206	81,04
2010	6.612	6.517	95	101,46
2011	7.005	6.807	198	102,91

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos del Banco de España.

CUADRO 17
ANÁLISIS DE LA IMPORTACIÓN DE SERVICIOS DE EEUU PROCEDENTES DE ESPAÑA
(En millones de dólares)

Servicios	2009	2010	2011	Porcentaje total	% Δ 11/10
Turismo y viajes	2.265	2.303	2.558	53,7	11,1
Royalties y derechos de licencia	86	101	105	2,2	4,0
Otros servicios privados	650	665	766	16,1	15,2
Seguros	128	152	172	3,6	13,2
Servicios profesionales, empresariales y técnicos	794	836	1.161	24,4	38,9
TOTAL	3.923	4.057	4.762	100,0	17,4

Fuente: elaboración propia con datos obtenidos del Departamento de Comercio de EEUU.

CUADRO 18
ANÁLISIS DE LA EXPORTACIÓN DE SERVICIOS DE LOS EEUU A ESPAÑA
(En millones de dólares)

Servicios	2009	2010	2011	Porcentaje total	% Δ 11/10
Turismo y viajes	2.480	2.540	2.934	39,5	15,5
Royalties y derechos de licencia	1.777	1.535	1.882	25,3	22,6
Otros servicios privados	1.366	891	1.161	15,6	30,3
Seguros	88	96	85	1,1	-11,5
Servicios profesionales, empresariales y técnicos	1.292	1.448	1.372	18,5	-5,2
TOTAL	7.003	6.510	7.434	100,0	14,2

Fuente: elaboración propia con datos del BEA.

lución podría ser la creación del mercado único de la UE. Quizás el futuro acuerdo de la *Transatlantic Trade and Investment Partnership* permitirá a las exportaciones americanas subir la cuota que tienen actualmente en España.

En el Cuadro 15 podemos observar las importaciones españolas procedentes de los EEUU para los trece primeros capítulos, que suponen el 81 por 100 de nuestras importaciones de ese país. El principal capítulo, que casi supone la cuarta parte de nuestras importaciones es el correspondiente a los productos farmacéuticos, y ello es debido a la importancia de las empresas farmacéuticas americanas que operan en España. El segundo capítulo es el 27 (productos refinados) que, como dijimos anteriormente, corresponde a las importaciones de gas oil.

5. El comercio de servicios entre España y los EEUU

El comercio de servicios entre España y los EEUU ha sido mucho menos estudiado que el comercio de mercancías. Sin embargo, como podemos ver en el Cuadro 16, nuestras exportaciones de servicios a los EEUU están caracterizadas por su importancia y por su dinamismo. Así nuestras exportaciones de servicios a los EEUU alcanzaron en el año 2011 (últimos datos disponibles) la cantidad de 7.000 millones de euros (casi el 90 por 100 de nuestras exportaciones de bienes), y aumentaron en el último trienio en un 36 por 100. Es de destacar que en nuestra balanza de servicios con los EEUU hemos pasado de tener déficit a tener un modesto superávit. También merece destacarse que en el año 2011 nuestra cuota ▷

CUADRO 19
STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EEUU
(En millones de euros)

Posición inversora	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Stock	5.581	7.900	13.643	22.245	32.516	34.394	42.794

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Octubre, 2012.

CUADRO 20
STOCK DE INVERSIONES DE EEUU EN ESPAÑA
(En millones de euros)

Posición inversora	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Stock	44.013	42.346	41.126	39.372	42.951	43.544

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Octubre, 2012.

en la importación de servicios en los EEUU fue del 1,21 por 100 más del doble que la cuota que tenemos en la importación americana de bienes. Sin embargo, ocupamos tan sólo el puesto 21 como suministrador de servicios de los EEUU.

En el Cuadro 17 se puede ver la composición de las importaciones americanas de servicios españoles, donde, como era de esperar, ocupan el primer lugar el turismo y los viajes, que representan el 54 por 100 del total. Sin embargo conviene destacar el dinamismo de los servicios profesionales empresariales y técnicos, que tuvieron un aumento del 46 por 100 en el bienio 2009-2011 y que representaron en ese último año el 39 por 100 del total.

En el Cuadro 18 observamos la composición de las exportaciones americanas de servicios a España. De nuevo, el primer lugar lo ocupan el turismo y los viajes. El segundo lugar lo ocupan los *royalties* y los derechos de licencia, lo que nos recuerda la potencia tecnológica de los EEUU. Las exportaciones americanas a España de estos servicios están experimentando un gran dinamismo, a pesar de la crisis del mercado español.

Como conclusión podemos decir que el comercio de servicios es muy importante en las relaciones económicas entre España y los EEUU, está bastante equilibrado y se está comportando con gran dinamismo a pesar de la coyuntura económica.

6. Las inversiones españolas en los EEUU

En 2010, el *stock* de la inversión directa de España en EEUU (no ETVE –empresas de tenencia de

valores extranjeros–) era de 42.794 M€ lo que supone un aumento del 24,4 por 100 con respecto a 2009 (34.394 M€). Según esta cifra, EEUU ocupa el tercer lugar por posición inversora de España en el exterior, con un 11,9 por 100 sobre el total, por detrás de la del Reino Unido (15,9 por 100) y Brasil (15,2 por 100).

El volumen de inversión directa de España en EEUU se ha multiplicado por 7,7 en los últimos siete años. Por tanto se trata de inversiones muy recientes. Actualmente España se sitúa como el decimotercero inversor más importante en EEUU, con un 1,75 por 100 del total, una posición similar a la de Suecia (1,74 por 100) y mayor que la de Italia (0,67 por 100) pero notablemente inferior a Reino Unido, principal socio inversor de EEUU (18,46 por 100). Es de destacar que las inversiones españolas en los EEUU pueden ser mayores ya que, en algunos casos, se canalizan a través de otros países.

Aunque es difícil saber con exactitud cuantas empresas españolas están instaladas en los EEUU, se estima que son 725, dando empleo a 78.331 personas. La mayoría de las empresas de matriz española se encuentran establecidas en el Estado de Florida, debido a razones de afinidad idiomática y cultural. No obstante, las inversiones más recientes se han distribuido de forma más dispersa: en la zona sur del país, en el llamado Sun Belt, principalmente Tejas, en algunos Estados del Noroeste (Pensilvania, Nueva Jersey, Nueva York y Massachusetts) y en Michigan e Illinois, en la zona de los Grandes Lagos. También hay una presencia notable de empresas en California y en el área metropolitana ▷

de Washington, DC. Observamos que la mayoría de las grandes empresas españolas con vocación de internacionalización han invertido ya en los EEUU.

Los principales sectores de inversión han sido los servicios financieros, el sector energético y los seguros. Los sectores más atractivos para la empresa española, además de la banca minorista y las energías renovables, son la inversión en la construcción, gestión y mantenimiento de infraestructuras, en especial en la red de transporte (autopistas y ferrocarril) donde las grandes empresas españolas tienen una presencia importante en los EEUU.

El mercado de contratación pública de EEUU es el segundo más grande del mundo (1,1 billones de €, un 11 por 100 del PIB) detrás de la UE (2,1 billones €, 16 por 100 del PIB). Las empresas españolas han sido muy activas en este sector y, concretamente, en 2011 ganaron licitaciones en EEUU por un valor de más de 2.400 millones de dólares en el sector de la construcción.

7. Las inversiones de los EEUU en España

En 2010, EEUU ocupaba el segundo puesto (13,7 por 100 en *stock* de inversión directa no ETVE) en España, con 43.544 M. Se sitúa sólo por detrás de Italia (15 por 100) y por delante de socios comerciales como Francia (12,65 por 100) y Reino Unido (11,06 por 100). En el Cuadro 20 vemos el *stock* de inversiones americanas en España, que apenas ha variado en los últimos años. Se trata, en la mayoría de los casos, de inversiones realizadas hace bastantes años, por lo que los flujos de inversión recientes son bastante reducidos, y mucho menores que las inversiones españolas en los EEUU. De nuevo el flujo real de inversiones americanas en España puede ser mayor, ya que algunas de ellas se canalizan a través de otros países.

El volumen de la inversión directa de EEUU en España en 2011 representa un 1,41 por 100 del total de la inversión estadounidense en el exterior. Posición superior a países como China (1,3 por

100) o Bélgica (1,2 por 100) pero por detrás de países como Francia (2,1 por 100), Alemania (2,5 por 100) y Reino Unido (13,2 por 100), su principal socio comercial.

Alrededor de 700 empresas estadounidenses están instaladas en España, dando empleo a cerca de 170.346 personas. Los principales sectores de inversión en los últimos tres años son el comercio, el suministro de energía eléctrica, la industria química, la industria alimentaria y las telecomunicaciones.

8. Conclusiones

Los EEUU son nuestro socio económico más importante fuera de la UE.

Estas relaciones son más estrechas en el campo de las inversiones directas, donde España es el decimotercer inversor extranjero en los EEUU y los EEUU son el segundo inversor extranjero en España. Las inversiones españolas en los EEUU son muy recientes y su *stock* se ha multiplicado por siete en los últimos años. En cambio, las inversiones norteamericanas en España son más antiguas y su *stock* ha variado poco en los últimos años.

A continuación figura el sector servicios, donde España es el suministrador extranjero número 21 del mercado americano y los EEUU son el segundo suministrador del mercado español. Las exportaciones españolas de servicios a los EEUU son muy importantes, ya que representan el 90 por 100 de nuestras exportaciones de bienes y se están comportando con gran dinamismo.

En el área donde son más débiles las relaciones es en el intercambio de bienes, donde España, a pesar del importante crecimiento de los últimos años, es el suministrador extranjero número 26 del mercado americano y los EEUU son el suministrador número 7 del mercado español.

La cuota que detentan los productos españoles dentro de las importaciones de los EEUU ha disminuido en el periodo analizado, debido al dinamismo de las importaciones procedentes de los países ▷

emergentes. Sin embargo, nuestros productos se han comportado bien en el mercado de los EEUU, ya que las importaciones americanas procedentes de España han aumentado más que las importaciones procedentes del conjunto de la UE-27 y que las procedentes de las grandes economías comunitarias.

Resulta sorprendente que el principal capítulo de nuestro comercio sea el correspondiente a los productos refinados del petróleo que, en el año 2012, representó la quinta parte de las importaciones americanas procedentes de España. Los otros capítulos importantes se han comportado bien, ganando cuota los equipos mecánicos y los farmacéuticos y han mantenido su cuota los equipos eléctricos. Analizando productos concretos: han aumentado su cuota los productos refinados del petróleo, el aceite de oliva y las clementinas, mientras que han disminuido su cuota el vino, las aceitunas, los azulejos y los libros.

En el caso del aceite de oliva conviene luchar contra el naciente proteccionismo americano, instigado por los productores de California. También

convendría analizar las razones de la disminución de nuestra cuota de vinos y ver si podemos exportar monovarietales más adaptados al gusto americano. Finalmente, convendría estudiar las razones del descenso de nuestra cuota en las importaciones americanas de aceitunas, azulejos y libros.

En resumen, a pesar del aumento de nuestras exportaciones a los EEUU, nuestra cuota en las importaciones de los EEUU es aún muy reducida, pues suministramos apenas el 0,51 por 100 de las importaciones americanas. Por ello no podemos contentarnos con nuestra posición actual y debemos intentar aumentar, de forma importante, nuestras exportaciones a los EEUU en los próximos años.

En todas estas áreas nuestras relaciones económicas se han intensificado en los últimos años, especialmente en lo que se refiere a los flujos desde España a los EEUU. A pesar de este dinamismo, en todas las áreas analizadas existe un gran potencial de crecimiento.