EXPORTACION ANDINA HACIA LA UE: INDICES DE ESPECIALIZACION COMERCIAL Y CUOTAS DE MERCADO, 1995-2000

*José A. Nieto Solís**

La Comunidad Andina apenas representa el 0,8 por 100 del comercio exterior de la Unión Europea. Además, las compras europeas se encuentran muy concentradas en un reducido grupo de productos primarios y energéticos y los instrumentos de cooperación comercial aplicados por la UE (como el Sistema de Preferencias Generalizadas, SPG) han mostrado una eficacia muy limitada en la segunda mitad de los años noventa. Esas son algunas de las razones que invitan a revisar los acuerdos de la UE con los países andinos, aunque hasta ahora las instituciones comunitarias no se han definido a favor de dicha revisión. Por otra parte, la Comunidad Andina se encuentra inmersa en un proceso de integración económica que, tras más de tres décadas, parece estar consolidando una unión aduanera, ampliada con algunas políticas e instituciones comunes. Por ello, el apoyo al desarrollo sostenible de esas naciones constituye un elemento clave para reforzar la presencia europea en América Latina.

Palabras clave: *política comercial común, exportaciones comunitarias, acuerdos comerciales, especialización del intercambio, cuota de mercado, SPG, UE, América Latina.*

Clasificación JEL: *F13, F15, O54.*

1. Introducción

Entre el 16 y el 18 de mayo de 2002 tuvo lugar en Madrid la II Cumbre de Jefes de Estado y de Gobierno de la Unión Europea y de América Latina y el Caribe. Bajo presidencia española, los Estados miembros de la Unión debatieron con sus socios latinoamericanos las posibilidades de mejorar la cooperación entre ambas regiones. La UE firmó un importante acuerdo de asociación con Chile y acordó continuar las negociaciones con los países de Mercosur. No obstante, no hubo

ningún avance significativo en los acuerdos de la UE con la Comunidad Andina de Naciones (CAN), que está formada por Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela. La dificultad para establecer nuevos vínculos bilaterales entre la UE y estos países puede ampararse en la compleja situación política que atraviesan algunos de ellos. No obstante, el escaso desarrollo de las relaciones comerciales y económicas bilaterales en los últimos años emerge como un factor explicativo de primera importancia al analizar las posibilidades de establecer vínculos contractuales más sólidos entre ambos grupos de naciones. En el centro del problema parece encontrarse la inadecuada especialización comercial, la muy reducida diversificación exportadora y la escasa competitividad de las producciones andinas,

* Profesor titular de Economía Aplicada. Universidad Complutense de Madrid.

circunstancias que van unidas al atraso estructural de esas naciones. Además, el régimen preferencial aplicado por la UE a las exportaciones de la CAN no ha sido suficiente para mejorar ni en cantidad ni en calidad su oferta exportadora. Y, sin embargo, la Comisión Europea no se muestra partidaria de revisar los instrumentos de cooperación vigentes con la Comunidad Andina. El análisis de las características y evolución de las exportaciones andinas hacia la UE entre 1995 y 2000 mostrará la precaria situación sobre la que se asientan las relaciones económicas bilaterales y dejará constancia de la necesidad de revisar el marco de cooperación existente, si se desea avanzar en la estrategia destinada a apoyar los procesos de integración en Latinoamérica, fortaleciendo la presencia europea en aquellas naciones.

2. Consideraciones preliminares

Para el análisis del comercio de la Unión Europea con la Comunidad Andina de Naciones¹ se han utilizado fundamentalmente los datos de comercio exterior suministrados por Eurostat en sus estadísticas COMEXT². El estudio se ha centrado en los años 1995 y 2000, si bien con frecuencia se hace alusión a toda la década de los noventa, así como a algún año concreto de la primera o de la segunda mitad de ese decenio. Los flujos de importaciones y exportaciones se refieren a los 15 Estados miembros de la Unión y a los cinco países de la Comunidad Andina, aunque en algunas ocasiones se ofrecen datos de los países integrantes de cada bloque. Se ha estudiado la totalidad de los intercambios comerciales incluidos en

los 98 Capítulos de la Nomenclatura Combinada (NC); además, se han seleccionado las Subpartidas de la NC más representativas de la exportación de los países andinos hacia la UE con el máximo nivel de desagregación posible, esto es, ocho dígitos.

Sobre los datos valorados en miles de euros a precios corrientes se han seleccionado aquellas exportaciones que superaron el valor de un millón de euros en el año 2000 en al menos uno de los cinco países andinos. De esa forma se han obtenido 234 Subpartidas de la NC que, como término medio, representan el 96 por 100 de la exportación andina hacia la UE³. Para las Subpartidas elegidas y para cada Capítulo de la NC se han calculado diversos indicadores económicos, entre ellos las tasas de crecimiento, la evolución del peso relativo de cada producto en las exportaciones totales de cada país y su evolución en el total de importaciones extracomunitarias (Extra-UE) o cuota de mercado de los países andinos en la importación mundial europea para cada tipo de producto. Como indicadores sintéticos se han calculado los índices de especialización de las exportaciones andinas hacia la Unión, a partir de los datos de las importaciones europeas originarias de la CAN y de la proporción que éstas han representado en el total de las importaciones mundiales de la UE. El índice de especialización comercial de las importaciones europeas originarias de los países andinos responde a la siguiente fórmula⁴:

$$IES_{ij} = \frac{M_{ij} / M_{it}}{M_{tj} / M_{tt}}$$

¹ Para una información más amplia véase: NIETO (2002). En www.ucm.es se presentan con más detalle los resultados de un informe sobre el mismo tema elaborado para la Unión Europea.

² Además de la información ofrecida por Eurostat sobre el comercio exterior de la UE (COMEXT) para el periodo 1989-2000 se ha recurrido, entre otras fuentes, a las estadísticas publicadas por la CEPAL y por la Secretaría General de la Comunidad Andina. Antes de 1995 COMEXT sólo ofrece datos de la UE-12, por lo que las referencias realizadas han procurado tener en cuenta la necesaria homogeneidad de las comparaciones.

³ De los 98 Capítulos de la NC, 32 Capítulos explican más del 90 por 100 de las importaciones de la UE originarias de la CAN, mientras que 47 Capítulos explican más del 97,5 por 100. Similar concentración se observa en la desagregación a seis dígitos (Sistema Armonizado) y a cuatro dígitos (Partidas NC), dado que el número de rúbricas que representan más del 0,5 por 100 del total de la exportación de cada país hacia la UE es en ambos casos muy reducido.

⁴ Una definición del indicador de especialización comercial puede verse en el anexo II del Reglamento de fecha 14-11-2001: «Reglamento del Consejo relativo a la aplicación de un plan de preferencias arancelarias generalizadas para el periodo comprendido entre el 1 de enero de 2002 y el 31 de diciembre de 2004», (COM(2001) 688 final, página 36). Al referirlo

Donde M_{ij} es la importación europea del producto i originaria del país j ; M_{it} es la importación mundial europea del producto i ; M_{jt} es la importación total de la UE originaria del país j ; y M_{tt} es el total de las importaciones mundiales de la UE.

Como es natural (siempre desde la perspectiva del comercio exterior de la UE), el índice refleja simultáneamente la especialización de los países andinos en sus exportaciones hacia la Unión Europea. Así considerado, la mejora del indicador de especialización de las exportaciones de un país hacia la UE no significa necesariamente una adecuada especialización comercial, dado que el aumento de las ventas exteriores de ese país puede estar teniendo lugar en productos de demanda mundial regresiva o en producciones de escasos efectos beneficiosos sobre su estructura productiva. El aumento del índice de especialización puede venir motivado por ganancias de competitividad, pero también por una escasa diversificación exportadora. Por ello es importante conocer las características y evolución de los productos exportados por cada país y referirlos a su oferta exportadora y al total de las importaciones extracomunitarias.

Normalmente, una mejora del IES refleja ganancias de cuota en los mercados comunitarios y, por lo tanto, puede venir motivada por un aumento de los niveles de competitividad del país exportador; sin embargo, también puede llevar consigo alteraciones en la estructura exportadora del país suministrador cuyos efectos tienden a hacer más dependiente a ese país del tipo de productos para los que está mejorando su nivel de especialización. Si esa mayor dependencia viene motivada por el aumento de las exportaciones de bienes primarios, tendencial-

mente expuestos a caídas internacionales de precios, la especialización comercial podrá considerarse inadecuada o de baja calidad (al menos desde el punto de vista del efecto que induce sobre el crecimiento económico a largo plazo del país exportador). Por lo tanto, conviene comparar la evolución de los indicadores de especialización de las exportaciones andinas hacia la Unión con la evolución de la demanda mundial de las importaciones de la UE, al igual que conviene descomponer los efectos del indicador de especialización comercial para apreciar, entre otros aspectos, cuándo refleja ganancias de cuota en los mercados comunitarios. Por todo ello, los resultados de los cálculos realizados se presentan en cuadros sintéticos, donde resulta posible observar con más claridad las características de los Capítulos y Subpartidas de la NC que constituyen las principales rúbricas de exportación de la CAN hacia la UE.

3. Características y evolución de las importaciones europeas originarias de la Comunidad Andina

En el año 2000 las importaciones realizadas por la UE a los cinco países andinos ascendieron a 7.814,6 millones de euros, lo que representó el 0,76 por 100 del total de las importaciones mundiales de la Unión. La cifra correspondiente a 1995 fue 6.206,4 millones de euros, lo cual suponía el 1,14 por 100 de las importaciones exteriores de la UE. Esa notable reducción de la cuota correspondiente a los países andinos en el total de las importaciones de la UE ha marcado la evolución reciente del comercio bilateral, si bien su distribución no ha sido uniforme a lo largo de toda la década de los 90 (en 1991 la CAN suministraba el 0,98 por 100 de las importaciones mundiales de los países miembros de la UE). Como dato esencial hay que destacar que, entre 1995 y 2000, la tasa media anual de crecimiento de las importaciones mundiales de la Unión alcanzó el 13,5 por 100, mientras que la tasa promedio correspondiente a la CAN sólo ascendió al 4,7 por 100. Los Cuadros 1 y 2 reflejan las características y evolución de las importaciones europeas y muestran también cómo, a pesar del escaso aumento registrado, el déficit comercial de la Unión con los países andinos se ha incrementa-

al total de importaciones mundiales de la UE proporciona, también, una medida de la progresividad o regresividad de las exportaciones andinas respecto a la demanda mundial; dado que la UE es la principal potencia comercial del mundo, sus importaciones ofrecen una información útil sobre el curso de la demanda mundial. Además de este efecto (diferencial de crecimiento), estadísticamente el indicador de especialización comercial depende de la estructura de las exportaciones de cada país y de la composición geográfica del total de importaciones europeas en cada tipo de producto. Todos los indicadores se han calculado para las matrices construidas con los datos de las importaciones efectuadas por la UE en la CAN, comparando cada par zona-producto con los valores registrados en las importaciones mundiales de la UE entre 1995 y 2000.

CUADRO 1

**COMERCIO DE LA UE CON LOS PAISES
DE LA CAN Y CON EL MUNDO*, 2000
(Miles de euros)**

Origen/Destino	Importaciones	Exportaciones	Saldo comercial
Bolivia	206.826	187.173	-19.653
Colombia	2.319.334	1.915.518	-403.816
Ecuador	844.997	525.038	-319.959
Perú	1.696.276	1.010.783	-685.494
Venezuela	2.737.185	3.217.918	480.730
Total CAN	7.814.618	6.855.530	-959.088
Total extra-UE	1.026.840.951	937.921.006	-88.919.945

* Total extra-UE.

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

do como consecuencia del menor crecimiento de las exportaciones de la UE hacia la CAN en los últimos años⁵.

En el año 2000 la exportación europea hacia la Comunidad Andina alcanzó los 6.855,5 millones de euros, una cifra equivalente al 0,73 por 100 de las ventas mundiales de la Unión. Puesto que en 1995 y en 1991 esas mismas cifras fueron 0,95 por 100 y 0,90 por 100, respectivamente, los países andinos han perdido peso relativo como mercado de destino de las exportaciones europeas. De hecho, entre 1995 y 2000 la exportación comunitaria hacia la CAN creció un 25 por 100 mientras que las exportaciones mundiales de la Unión crecieron un 63,6 por 100. En conjunto, la suma de las importaciones y de las exportaciones extracomunitarias ha crecido tres veces más que el comercio UE-CAN en la segunda mitad de los años noventa. Y esa contracción del comercio ha afectado en mayor medida a las importaciones europeas originarias de la Comunidad Andina, lo cual

⁵ Se han deflactado los datos del comercio exterior con el índice armonizado de precios al consumo publicado por el Banco de España para el conjunto de países de la UE (con base 100 en 1996) y se ha comprobado que el diferencial en el ritmo de crecimiento entre las importaciones mundiales de la UE y las originarias de la CAN no sólo persiste sino que se acrecienta en el periodo 1995-2000. También se ha utilizado el deflactor del IPC para la UE en el periodo 1989-2000, con resultados similares aunque menos acusados en la primera mitad de la década.

denota la existencia de un problema por ambas partes: incapacidad para mejorar la oferta exportadora por el lado de los países andinos e ineficacia de los instrumentos de cooperación comercial puestos en práctica por parte de la UE.

El Cuadro 2 refleja el crecimiento de las importaciones europeas originarias de cada país andino. En el año 2000 el 35 por 100 de las compras de la UE procedían de Venezuela, el 29,7 por 100 de Colombia, el 21,7 por 100 de Perú, el 10,9 por 100 de Ecuador y el 2,6 por 100 de Bolivia. En todos los casos, las importaciones de la Unión presentan un alto índice de concentración en torno a un reducido número de productos. Los Cuadros 3, 4, 5, 6 y 7 recogen los datos de las principales exportaciones de cada país andino hacia la UE. Pese a la escasa variedad de productos seleccionados, los Capítulos de la NC recogidos en los cuadros representan el grueso de la exportación andina hacia la UE: el 95,3 por 100 de la exportación boliviana, el 92,9 por 100 de la exportación colombiana, el 94,4 por 100 de la exportación de Ecuador, el 92 por 100 de la exportación de Perú, y el 95,2 por 100 de las exportaciones de Venezuela hacia la UE. En cada caso aparece su peso relativo como porcentaje del total de la oferta exportadora del país, su crecimiento desde 1995 a 2000, el índice de especialización de su exportación hacia la Unión y la cuota que representaban en esos años sobre el total de las importaciones mundiales realizadas por la UE para cada tipo de producto.

Al agregar los datos de las exportaciones de los cinco países andinos hacia la UE se obtiene la información resumida en el Cuadro 8. Si se tomasen en consideración las cifras del comercio correspondientes a toda la década de los 90 sería aún más fácil apreciar cómo las importaciones europeas originarias de la CAN han mostrado una tendencia poco estable (descendieron en 1991 y 1994, crecieron hasta 1997, volvieron a reducirse en 1998 y 1999, y se incrementaron nuevamente en 2000). Esa tendencia se ha visto muy influida por los principales productos de la oferta exportadora andina, entre los cuales el Capítulo 27 de la NC (combustibles) ocupa el primer lugar. Como también refleja el Cuadro 8, casi un tercio de las compras europeas efectuadas en la CAN en 2000 consistían en combustibles (suminis-

CUADRO 2

CRECIMIENTO DEL COMERCIO DE LA UE CON LA CAN Y CON EL MUNDO*

Origen	% crecimiento 2000/1995		% crecimiento 2000/1991	
	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones
Bolivia	1,6	1,0	120,9	47,7
Colombia	3,2	5,4	35,4	115,9
Ecuador	4,5	-16,5	48,5	8,2
Perú	28,9	2,6	102,2	129,9
Venezuela	68,7	72,5	68,9	69,1
CAN	25,9	25,0	61,4	78,5
Extra-UE	88,3	63,6	107,8	121,5

NOTA: * Total extra-UE.

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

CUADRO 3

COMERCIO DE LA UE CON BOLIVIA*

Capítulo NC	% en total exportación			% Crecimiento 2000/1995	Índices especialización		Cuota mercado	
	2000	1995	(1991)		2000	1995	2000	1995
Cap. 71: oro, plata, perlas y piedras preciosas	41,47	46,05	(13,01)	-8,48	11,94	12,05	0,240	0,449
Cap. 26: minerales	24,62	25,10	(59,68)	-0,32	28,64	20,89	0,577	0,779
Cap. 08: frutas	7,90	3,98	(3,61)	160,62	10,02	2,44	0,201	0,091
Cap. 09: café	5,69	5,53	(2,93)	4,64	11,07	5,00	0,223	0,186
Cap. 80: estaño	5,21	12,81	(2,97)	-58,62	131,46	236,67	2,648	8,832
Cap. 41: pieles	4,79	0,57	(3,96)	744,41	13,57	1,07	0,273	0,039
Cap. 44: madera y carbón vegetal.....	1,98	1,88	(1,62)	6,92	1,43	1,06	0,028	0,039
Cap. 61: prendas de vestir de punto	1,91	1,05	(2,67)	83,86	0,98	0,55	0,019	0,020
Cap. 94: muebles	1,45	0,06	(0,12)	2.074,60	1,07	0,06	0,021	0,002

NOTA: * Principales exportaciones bolivianas hacia la UE (en % sobre el total de exportaciones de cada año), tasas de crecimiento (1995-2000), índices de especialización y cuotas de mercado (en % sobre el total de las importaciones mundiales de la UE).

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

trados fundamentalmente por Venezuela y destinados en primer lugar a Alemania y España). Aunque en esa rúbrica de importaciones el índice de especialización ha mejorado entre 1995 y 2000, las compras europeas de combustible andino apenas superaban el 1,7 por 100 del total de la importación mundial de ese tipo de productos realizada por los Estados miembros de la

Unión. Es más, puesto que las exportaciones andinas del Capítulo 27 han perdido cuota de mercado en la UE en la segunda mitad de los años 90 su mejora en los indicadores de especialización comercial se debe básicamente a los cambios registrados en la estructura exportadora andina; y esa circunstancia, dada la ausencia de otras producciones exportables y/o demandadas

CUADRO 4
COMERCIO DE LA UE CON COLOMBIA*

Capítulo NC	% en total exportación			% Crecimiento 2000/1995	Indices especialización		Cuota mercado	
	2000	1995	(1991)		2000	1995	2000	1995
Cap. 27: combustibles	31,26	16,56	(19,46)	94,79	2,17	1,39	0,490	0,574
Cap. 09: café	21,02	47,41	(39,28)	-54,23	40,89	42,83	9,237	17,653
Cap. 08: frutas	15,15	13,27	(13,61)	17,79	19,21	10,54	4,341	4,344
Cap. 72: hierro	8,33	4,82	(2,43)	78,32	6,11	2,74	1,381	1,130
Cap. 06: flores	4,55	4,26	(4,39)	10,18	40,05	29,65	9,047	12,222
Cap. 03: pescados	3,10	1,57	(1,71)	103,87	3,37	1,42	0,761	0,584
Cap. 16: carnes	2,74	1,52	(0,64)	86,14	10,05	3,82	2,271	1,574
Cap. 21: productos alimenticios diversos	2,20	1,69	(1,39)	34,57	19,60	12,81	4,426	5,279
Cap. 41: pieles	2,03	0,94	(0,52)	122,82	5,77	1,74	1,303	0,718
Cap. 99: otros productos....	1,42	0,17	(5,58)	178,67	0,56	0,11	0,127	0,047
Cap. 62: prendas de vestir..	1,03	0,66	(0,82)	61,09	0,38	0,19	0,087	0,081

NOTA: * Principales exportaciones colombianas hacia la UE (en % sobre el total de exportaciones de cada año), tasas de crecimiento (1995-2000), índices de especialización y cuotas de mercado (en % sobre el total de las importaciones mundiales de la UE).

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

CUADRO 5
COMERCIO DE LA UE CON ECUADOR*

Capítulo NC	% en total exportación			% Crecimiento 2000/1995	Indices especialización		Cuota mercado	
	2000	1995	(1991)		2000	1995	2000	1995
Cap. 08: frutas	42,74	40,37	(48,82)	10,65	54,21	32,06	4,51	4,81
Cap. 03: pescados	13,50	22,12	(27,53)	-36,19	14,64	19,96	1,22	2,99
Cap. 16: carnes	11,91	3,48	(1,27)	257,17	43,65	8,75	3,36	1,31
Cap. 06: flores	9,20	2,66	(0,59)	260,79	80,86	18,52	6,73	2,78
Cap. 20: legumbres y hortalizas.....	3,69	1,25	(1,29)	209,51	11,58	2,75	0,96	0,41
Cap. 18: cacao	3,31	3,59	(3,56)	-3,46	17,93	11,23	1,49	1,68
Cap. 07: hortalizas y plantas	2,08	0,73	(0,23)	199,81	7,95	1,50	0,66	0,22
Cap. 21: alimentos diversos	2,07	2,19	(0,97)	-1,27	18,43	16,63	1,53	2,49
Cap. 53: algodón	1,39	0,76	(0,64)	91,82	30,10	13,58	2,50	2,03
Cap. 09: café	1,21	9,77	(3,00)	-86,97	2,37	8,83	0,19	1,32
Cap. 24: tabaco	1,17	0,27	(0,14)	359,56	4,73	0,72	0,39	0,10
Cap. 23: preparados de industrias alimentarias.....	1,05	0,04	(0,00)	2.574,55	1,99	0,05	0,16	0,01
Cap. 71: oro, plata, perlas y piedras preciosas.....	1,01	7,67	(5,72)	-86,16	0,29	2,00	0,02	0,30

NOTA: * Principales exportaciones ecuatorianas hacia la UE (en % sobre el total de exportaciones de cada año), tasas de crecimiento (1995-2000), índices de especialización y cuotas de mercado (en % sobre el total de las importaciones mundiales de la UE).

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

CUADRO 6

COMERCIO DE LA UE CON PERU*

Capítulo NC	% en total exportación			% Crecimiento 2000/1995	Indices especialización		Cuota mercado	
	2000	1995	(1991)		2000	1995	2000	1995
Cap. 71: oro, plata, perlas y piedras preciosas	31,25	16,50	(2,02)	144,07	9,00	4,32	1,48	1,04
Cap. 23: preparados de industrias alimentarias	11,91	10,74	(11,50)	42,93	22,50	13,24	3,71	3,19
Cap. 74: cobre	9,16	25,61	(34,51)	-53,89	13,27	22,26	2,19	5,37
Cap. 26: minerales	9,04	13,15	(17,43)	-11,41	10,51	10,94	1,73	2,64
Cap. 09: café	8,05	6,39	(2,18)	62,47	15,67	5,77	2,59	1,39
Cap. 20: legumbres y hortalizas	5,69	5,07	(5,02)	44,88	17,86	11,18	2,95	2,69
Cap. 03: pescados	4,33	4,63	(3,12)	20,56	4,70	4,18	0,77	1,01
Cap. 61: prendas de vestir de punto	3,52	2,91	(4,04)	56,01	1,80	1,53	0,29	0,37
Cap. 07: hortalizas y plantas	2,46	1,42	(1,52)	123,68	9,38	2,92	1,55	0,70
Cap. 80: estaño	2,22	0,01	(0,01)	4.9476,30	55,99	0,10	9,25	0,02
Cap. 51: lana	1,86	2,26	(2,75)	5,68	8,72	6,22	1,44	1,50
Cap. 79: cinc	1,16	0,65	(0,40)	129,33	14,72	10,01	2,43	2,41
Cap. 08: frutas	1,14	0,51	(0,70)	188,43	1,45	0,40	0,24	0,09

NOTA: * Principales exportaciones peruanas hacia la UE (en % sobre el total de exportaciones de cada año), tasas de crecimiento (1995-2000), índices de especialización y cuotas de mercado (en % sobre el total de las importaciones mundiales de la UE).

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

CUADRO 7

COMERCIO DE LA UE CON VENEZUELA*

Capítulo NC	% en total exportación			% Crecimiento 2000/1995	Indices especialización		Cuota mercado	
	2000	1995	(1991)		2000	1995	2000	1995
Cap. 27: combustibles	66,40	64,03	(70,48)	75,00	4,61	5,38	1,23	1,60
Cap. 76: aluminio	6,53	9,22	(7,20)	19,50	5,73	6,80	1,52	2,02
Cap. 26: minerales	4,62	5,50	(9,98)	41,91	5,37	4,57	1,43	1,36
Cap. 72: hierro	3,64	1,65	(1,02)	270,88	2,67	0,94	0,71	0,28
Cap. 29: productos químicos orgánicos	3,36	4,82	(0,38)	17,80	1,42	1,85	0,37	0,55
Cap. 41: pieles	2,03	0,81	(0,47)	320,89	5,77	1,51	1,54	0,45
Cap. 88: navegación aérea	1,77	0,01	(0,64)	99.085,70	0,53	0,01	0,14	0,01
Cap. 03: pescados	1,63	1,50	(1,65)	84,84	1,77	1,35	0,47	0,40
Cap. 84: reactores nucleares	1,46	0,82	(0,65)	201,62	0,09	0,06	0,02	0,01
Cap. 39: plásticos	1,43	0,38	(0,74)	529,99	0,81	0,18	0,21	0,05
Cap. 28: productos químicos inorgánicos	1,13	0,38	(0,26)	396,00	1,80	0,47	0,48	0,14
Cap. 25: sal, azufre, yesos, cemento	1,10	0,09	(0,02)	1.933,49	3,17	0,19	0,84	0,05

NOTA: * Principales exportaciones venezolanas hacia la UE (en % sobre el total de exportaciones de cada año), tasas de crecimiento (1995-2000), índices de especialización y cuotas de mercado (en % sobre el total de las importaciones mundiales de la UE).

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

CUADRO 8
PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE ORIGINARIAS DE LA CAN*

Capítulo NC	% en total exportación			% Crecimiento 2000/1995	Indices especialización		Cuota mercado	
	2000	1995	(1991)		2000	1995	2000	1995
Cap. 27: combustibles	32,57	22,73	30,47	80,43	2,26	1,91	1,722	2,175
Cap. 08: frutas	9,84	10,56	10,94	17,31	12,48	8,38	9,500	9,546
Cap. 09: café	8,28	20,07	14,74	-48,01	16,12	18,13	12,272	20,648
Cap. 71: oro, plata, perlas y piedras preciosas.....	8,18	7,61	1,88	35,34	2,35	1,99	1,793	2,267
Cap. 26: combustibles mi- nerales.....	4,23	5,05	7,55	5,46	4,92	4,20	3,747	4,787
Cap. 72: hierro	3,28	2,17	1,20	118,68	2,77	1,23	2,114	1,411
Cap. 03: pescado	3,91	4,86	4,97	1,43	4,24	4,38	3,231	4,990
Cap. 23: preparados de in- dustrias alimentarias	2,70	2,28	2,00	48,91	5,11	2,82	3,888	3,209
Cap. 06: flores	2,40	1,96	1,74	53,99	21,10	13,64	16,061	15,525
Cap. 76: aluminio	2,33	2,41	2,41	21,50	2,04	1,78	1,557	2,026
Cap. 16: carnes	2,23	1,06	0,48	165,62	8,19	2,66	6,239	3,029
Cap. 74: cobre	2,00	5,45	6,02	-53,67	2,90	4,74	2,211	5,395
Cap. 20: legumbres y hor- talizas.....	1,67	1,42	1,39	48,71	5,26	3,13	4,006	3,571
Cap. 41: pieles	1,48	0,63	0,45	193,21	4,20	1,17	3,119	1,340
Cap. 29: productos químicos orgánicos.....	1,31	1,31	0,31	25,44	0,55	0,50	0,420	0,576

NOTA: * Peso relativo (en % sobre el total de exportaciones de la CAN a la UE), tasas de crecimiento (1995-2000), índices de especialización y cuotas de mercado (en % sobre el total de las importaciones mundiales de la UE).

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

desde la UE, ha hecho más dependientes a los países de la CAN de la venta exterior de petróleo y sus derivados.

Las frutas y el café ocupan los siguientes lugares en la exportación andina hacia los Estados miembros de la Unión, aunque también figuran entre los principales productos exportados los pescados, carnes, legumbres, hortalizas y otros productos agroalimentarios (espárragos, harinas de maíz y de pescado, jugos de frutas, avellanas). En algunos casos (véanse los Cuadros 9 y 10), como sucede con las flores, el café o las frutas, los países andinos mantienen cuotas importantes en los mercados europeos⁶. Sin embargo, gran parte de sus ventas exteriores han

perdido cuota de mercado en la UE, bien porque su demanda ha caído o bien porque han aparecido nuevos competidores en otras áreas del mundo. Junto a los mencionados productos del sector primario aparecen también el oro, las piedras preciosas, los metales, determinados productos químicos y pieles y otros combustibles y minerales. Se trata, por lo tanto, de una oferta exportadora en la que apenas están presentes las manufacturas ni las producciones de nivel tecnológico intermedio. Además, por lo general, las importaciones mundiales de la UE han mostrado un dinamismo mayor en los productos que no figuran en la lista de principales exportaciones andinas, lo que sin duda

⁶ Los destinos de las principales exportaciones andinas a cada país de la UE y la relación completa de las mercancías incluidas en las principales Subpartidas exportadas por la CAN pueden verse en: NIETO, J.A., ob. cit. Por lo general, las ventas andinas tienen cuotas de mercado relevantes en las

economías comunitarias de mayor tamaño. Los aranceles europeos para esos productos también tienen, por lo general, un nivel medio de protección bastante reducido.

CUADRO 9

PRINCIPALES SUBPARTIDAS DE LA EXPORTACION ANDINA HACIA LA UE*

Subpartidas NC	% s/total
03061350: langostinos	2,30
06031020: claveles	1,15
08030019: bananas-plátanos	8,84
09011110: café	8,18
16041416: atún	1,37
20056000: espárragos	1,11
23012000: harina de pescado	2,68
26011100: minerales de hierro	1,62
26080000: minerales de cinc	2,39
27011290: hulla bituminosa.....	7,40
27011900: otras hullas	2,68
27090090: aceites crudos de petróleo.....	14,62
27100051: petróleos lampantes.....	2,54
27149000: betunes y asfaltos.....	2,03
71081200: oro.....	6,95
72026000: ferromniquel.....	2,42
74031100: cátodos de cobre	1,64

NOTA: * Peso relativo en el total de las exportaciones andinas.
FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

CUADRO 10

EXPORTACIONES ANDINAS CON MAYOR CUOTA DE MERCADO EN LA UE*

Subpartidas NC	Participación porcentual
16041931.....	Conservas de pescado (la CAN suministró el 96,35% de las importaciones mundiales de la UE).
51021030.....	Pelo fino sin cardar (la CAN suministró el 93,37% de las importaciones mundiales de la UE).
27149000.....	Betunes y asfaltos (la CAN suministró el 91,18% de las importaciones mundiales de la UE).
20098073.....	Jugo de frutos tropicales (la CAN suministró el 86,62% de las importaciones mundiales de la UE).
28274100.....	Oxícloruros (la CAN suministró el 83,32% de las importaciones mundiales de la UE).
08030011.....	Plátanos (la CAN suministró el 81,70% de las importaciones mundiales de la UE).
11022010.....	Harina de maíz (la CAN suministró el 79,18% de las importaciones mundiales de la UE).
06031020.....	Claveles (la CAN suministró el 75,11% de las importaciones mundiales de la UE).
16041416.....	Atunes (la CAN suministró el 74,74% de las importaciones mundiales de la UE).
08012200.....	Avellanas (la CAN suministró el 73,70% de las importaciones mundiales de la UE).
27012000.....	Hulla coquizable (la CAN suministró el 70,68% de las importaciones mundiales de la UE).
32030090.....	Colorantes de origen animal (la CAN suministró el 63,81% de las importaciones mundiales de la UE).
22084039.....	Ron (la CAN suministró el 60,52% de las importaciones mundiales de la UE).
07092000.....	Espárragos (la CAN suministró el 58,89% de las importaciones mundiales de la UE).
08030090.....	Bananas (la CAN suministró el 58,69% de las importaciones mundiales de la UE).
03037819.....	Merluza (la CAN suministró el 57,72% de las importaciones mundiales de la UE).
23012000.....	Harinas de pescados (la CAN suministró el 51,88% de las importaciones mundiales de la UE).

NOTA: * Subpartidas NC y participación porcentual en el total de la importación mundial de la UE para el año 2000.
FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

contribuye a explicar el reducido crecimiento de las importaciones europeas originarias de la CAN. Todo parece indicar que los países andinos han mejorado su especialización exportadora hacia la UE en productos que no parecen gozar de una demanda progresiva en los mercados europeos. Pero antes de atribuir los méritos de ese desafortunado comportamiento a la falta de competitividad de los productores andinos, o a la reducida eficacia de la política comercial y de ayuda al desarrollo de la UE, conviene precisar en mayor medida las características de las exportaciones de esas naciones⁷.

⁷ En sus informes estadísticos, disponibles en internet, la CEPAL y la Secretaría General de la CAN ofrecen datos del comercio andino con el resto del mundo y comparan la evolución de los flujos comerciales con las principales áreas de integración latinoamericanas. Esos datos informan del mayor crecimiento experimentado por el comercio entre los propios países andinos y entre éstos y sus vecinos del continente americano, lo cual parece confirmar también (desde el punto de vista andino) la pérdida de presencia

4. La especialización de las exportaciones andinas hacia la UE

El estudio de los principales productos exportados por los países andinos hacia la UE en el nivel de desagregación de ocho dígitos de la Nomenclatura Combinada se ha realizado para las 234 Subpartidas que representaron en el año 2000 al menos un millón de euros en la exportación de algún país andino hacia la UE. Esos productos suponían el 94,4 por 100 de la exportación total hacia la UE en Bolivia, el 96,5 por 100 en Colombia, el 95 por 100 en Ecuador, el 94,5 por 100 en Perú y el 97,5 por 100 en Venezuela. El Cuadro 9 recoge las 17 Subpartidas que individualmente suponían más del 1 por 100 del total de las exportaciones andinas hacia la Unión Europea; juntas acumulan el 70 por 100 de las exportaciones de la CAN hacia la UE. Paralelamente, el Cuadro 10 refleja las 17 Subpartidas exportadoras que absorbieron mayores cuotas individuales en los mercados comunitarios. Puesto que esas listas de productos proporcionan una información más detallada que la ofrecida en el Cuadro 8, también permiten apreciar con mayor claridad la escasa diversificación de las exportaciones andinas; asimismo, muestran las elevadas cuotas de mercado correspondientes a un reducido grupo de productos importados por la Unión desde la Comunidad Andina⁸.

de la UE en el comercio exterior de la CAN, así como la ausencia de cambios sustanciales en la estructura exportadora mundial de esos países en los últimos años.

⁸ Las 17 Subpartidas seleccionadas en el cuadro 10 representan en cada caso más del 50 por 100 de las compras mundiales de la UE en cada tipo de producto. En conjunto, para las 234 Subpartidas seleccionadas la «dependencia» europea de la CAN ha aumentado desde el 8,6 por 100 al 14,3 por 100 como media entre 1995 y 2000, lo cual también contribuye a explicar el efecto estadístico de la mejora de los índices de especialización. En realidad esa dependencia responde más claramente a una mayor «necesidad» de los países andinos de exportar hacia la UE precisamente el tipo de producciones primarias en las que están mejorando su especialización. De hecho, la segunda parte de la década de los 90 registra una mayor estabilidad en la lista de productos exportados por la CAN con respecto al periodo anterior a 1995, sin que apenas se observe crecimiento de las exportaciones manufactureras.

Si centramos la atención en las Subpartidas de la NC que han reducido su nivel de especialización exportadora hacia la UE, en la segunda mitad de los años 90, podemos descomponer el valor del índice *IES* antes definido en tres efectos: ajuste de las exportaciones a la demanda mundial, ganancias de cuota en la UE, y peso relativo de cada producto en la oferta exportadora de la CAN. Los resultados resumidos aparecen en el Cuadro 11 y figuran detallados de un modo más completo en el cuadro final anexo. Esos datos dejan constancia de la presencia de diversos productos textiles y de otras manufacturas que, pese a la evolución de la demanda mundial, han perdido cuota de mercado en la Unión y han visto decrecer su aportación a la balanza comercial de los países andinos. Lo que tal vez resulte más llamativo es comprobar que gran parte de los productos menos dinámicos en la oferta exportadora andina se encuentran cubiertos por el Sistema Generalizado de Preferencias Andino (SPG-Andino), cuyo nivel de concesionalidad es algo más elevado que el establecido en el régimen general del SPG, a fin de dar satisfacción al objetivo comunitario de contribuir a la lucha contra el cultivo y tráfico de sustancias narcóticas⁹.

El cálculo de los índices de especialización comercial para los productos cubiertos por el SPG-Andino ofrece unos resul-

⁹ El SPG-Andino (o SPG-antidroga) vigente desde el 1 de julio de 1999 al 31 de diciembre de 2001 (DOCE: 30-12-1998) se modificó mediante el Reglamento comunitario de fecha 14-11-2001 anteriormente citado (DOCE: 31-12-2001). Además de introducir nuevas reducciones arancelarias, incluye instrumentos de modulación, graduación y regímenes de estímulo especiales de apoyo a los países menos desarrollados y de lucha contra la producción y tráfico de droga. La inclusión en el régimen SPG-droga se realiza sin condiciones previas, si bien la UE se ha propuesto en los próximos años «establecer algún tipo de control y evaluación» para asegurar que ese régimen logre los objetivos de desarrollo sostenible. Aunque el Reglamento SPG reduce las diferencias en los niveles de concesionalidad a dos únicas categorías (productos sensibles y productos no sensibles), la Comisión, gestora de la política comercial común, parece decantarse por incluir nuevos mecanismos diferenciadores en los niveles de concesionalidad (como los relativos a los aspectos socio-laborales y ecológicos). No obstante, la Comisión mantiene su posición siempre favorable a utilizar las vías que ofrece el comercio multilateral, al tiempo que señala el escaso aprovechamiento del SPG por parte de sus beneficiarios potenciales. Pese a ello, los países andinos reclaman un trato más favorable para sus exportaciones hacia la Unión.

CUADRO 11

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS NC EN LAS QUE SE REGISTRA
UNA REDUCCION DEL INDICE DE ESPECIALIZACION DE LAS IMPORTACIONES
DE LA UE ORIGINARIAS DE LA CAN***

Subpartida NC	Demanda mundial	Efecto-cuota	Participación sectorial
03034941: atún	Progresiva	No dinámico	Decreciente
03074938: calamares.....	Regresiva	No dinámico	Creciente
18040000: aceite cacao	Regresiva	No dinámico	Decreciente
26070000: plomo min.	Regresiva	No dinámico	Decreciente
27011210: hulla coq.	Regresiva	No dinámico	Decreciente
27100077: fuel/azufre	Progresiva	No dinámico	Decreciente
27100078: fuel/azu.otros	Regresiva	No dinámico	Decreciente
28170000: cinc	Progresiva	No dinámico	Decreciente
29051100: metanol	Regresiva	Dinámico	Decreciente
41072910: pieles porc.	Progresiva	No dinámico	Decreciente
48030031: papel	Regresiva	No dinámico	Decreciente
49019900: libros.....	Regresiva	No dinámico	Decreciente
51071010: hilados lana.....	Progresiva	No dinámico	Decreciente
52010090: algodón.....	Regresiva	Dinámico	Decreciente
52052400: hilados algod.	Regresiva	No dinámico	Decreciente
61082200: bombachas.....	Progresiva	No dinámico	Creciente
61091000: camisetas.....	Progresiva	No dinámico	Decreciente
61101031: jerseys	Progresiva	No dinámico	Decreciente
63026000: ropa tocador.....	Regresiva	Dinámico	Decreciente
64061011: calzado, part.	Regresiva	No dinámico	Decreciente
64069930: calzado, otros	Progresiva	No dinámico	Creciente
72022110: ferrosilicio.....	Regresiva	No dinámico	Decreciente
72042110: acero, piez.	Regresiva	No dinámico	Decreciente
74020000: cobre.....	Regresiva	No dinámico	Decreciente
74031100: cátodos cobre	Regresiva	Dinámico	Decreciente
76012010: aluminio	Progresiva	No dinámico	Decreciente
85042300: transformadores.....	Regresiva	Dinámico	Decreciente

NOTA: * Evolución de la demanda mundial de importaciones de la UE; dinamismo en la ganancia de cuota andina en la UE; y participación de cada Subpartida NC en la estructura sectorial de las exportaciones andinas.

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

tados menos favorables de lo *a priori* esperado. Para estudiar el posible impacto de ese instrumento de comercio preferencial se ha realizado un ejercicio de evaluación consistente en suponer qué habría ocurrido en el hipotético caso de que el actual SPG (aprobado para el periodo 2002-2004) hubiera estado vigente durante 1998, 1999 y 2000. A partir de la lista de productos cubiertos por el SPG-Andino se ha estudiado su evolución individual y conjunta en esos años y se han obtenido dos conclusiones importantes: en primer lugar, que la exportación hacia la Unión Europea de productos cubiertos

por el SPG habría crecido menos que la demanda mundial de importaciones de la UE; y en segundo lugar, que el crecimiento de las importaciones europeas cubiertas por el SPG habría sido aún más reducido en el caso de los productos originarios de los países andinos que en el resto de importaciones europeas procedentes de otros países en desarrollo. Pese a la cautela con la que deben tomarse estas conclusiones su constatación parece cuestionar la eficacia de los instrumentos utilizados por la política comercial común para fomentar los intercambios con los países andinos. En consecuencia, la

situación (tanto hipotética como real) invita a explorar nuevas vías de cooperación bilateral¹⁰.

La importación mundial europea del conjunto de productos incluidos en el régimen SPG-Andino creció entre 1998 y 2000 un 30 por 100 (si bien la mayor parte del aumento tuvo lugar entre 1999 y 2000), mientras que la importación procedente de la CAN sólo creció un 8,7 por 100. Además, entre 1998 y 2000 las importaciones totales de la UE crecieron un 44,5 por 100 y las originarias de los países andinos crecieron un 24,5 por 100. Puede concluirse, por ello, que las indudables ventajas del SPG no han sido suficientes para estimular el comercio de la Unión Europea con sus socios latinoamericanos de la Comunidad Andina¹¹. Es más, en el caso de que el comportamiento mostrado por el SPG entre 1998 y 2000 se mantuviera de igual modo en los próximos años (su vigencia actual alcanza hasta 2004) la proporción de productos cubiertos por el SPG sobre el total de las exportaciones andinas seguiría mostrando una tendencia descendente. Y esa tendencia decreciente sería más acusada que la registrada para el total de producciones mundiales

cubiertas por el SPG, lo cual indica que otras regiones (como Centroamérica) resultarían más beneficiadas en el acceso a los mercados comunitarios. Todo ello parece apuntar hacia un evidente desgaste de los instrumentos estrictamente comerciales utilizados por la UE para potenciar las relaciones internacionales. Sin infravalorar los efectos positivos del Sistema Generalizado de Preferencias, algunas áreas, como los países andinos, parecen necesitar nuevos ámbitos de cooperación capaces de potenciar sus vínculos con Europa y de estimular la presencia europea en Latinoamérica. Al igual que sucede en otras políticas comunitarias, la política comercial común debiera someterse a una profunda revisión tendente a igualar los niveles preferenciales otorgados por la Unión a distintas áreas del mundo, particularmente a aquellas, como la Comunidad Andina, que se encuentran comprometidas desde hace años en el progreso de sus propias experiencias integradoras.

5. Consideraciones finales: la integración andina y las relaciones con la UE

En consonancia con la evolución de las importaciones originarias de la CAN, la exportación europea destinada a aquellas naciones ha mostrado un escaso dinamismo durante los años 90. Los países andinos han perdido cuota en las exportaciones mundiales de la UE hasta absorber poco más del 0,7 por 100 de las ventas mundiales de la Unión en el año 2000 (cuando esa cifra superaba el 0,9 por 100 entre 1991 y 1995). Además, la exportación europea también se encuentra muy concentrada en un reducido número de productos, dado que 18 Capítulos de la NC protagonizaron más del 78 por 100 de las ventas a la CAN en 2000. El Cuadro 12 resume los datos básicos de la exportación europea hacia las naciones andinas. Asimismo, refleja la estructura sectorial de las exportaciones mundiales de la Unión, que, como puede apreciarse, no presenta grandes diferencias con respecto a la estructura de la exportación europea hacia la CAN.

El escaso desarrollo de las relaciones comerciales UE-CAN contrasta con la evolución reciente del comercio exte-

¹⁰ Algo que no ha sucedido en la reciente cumbre euro-latinoamericana de mayo de 2002, pese al interés de algunos Estados miembros que, como España, han desempeñado en los últimos años un papel más activo en favor de América Latina.

¹¹ NIETO (2002), ob. cit. A partir de la lista de productos recogida en el anexo III del Reglamento SPG (de fecha 14-11-2001) se han analizado 544 tipos de productos cubiertos por el régimen denominado «SPG-droga». Se ha calculado su crecimiento, su participación en el total de las exportaciones de la CAN y los índices de especialización de las 305 rúbricas para las que se registraron importaciones originarias de la CAN en 1998, 1999 o 2000. Esos índices alcanzaron los siguientes valores medios: 1,96 en 1998, 1,91 en 1999 y 2,54 en 2000. El aumento en ese último año se debe fundamentalmente a las Partidas 0307, 0709, 0713, 0803, 0904, 1008, 1504, 2001, 2009, 2101 y 2849, así como en otras producciones cuyas ventas a la UE, siguiendo la tónica general de la exportación andina, han crecido por debajo del incremento experimentado por el total de importaciones mundiales de la Unión. Además, los productos cubiertos por el SPG-Andino han representado un porcentaje decreciente dentro de la oferta total exportadora de la CAN, pasando del 29,3 por 100 en 1998, al 27,9 por 100 en 1999 y al 25,5 por 100 en 2000. Aunque este último efecto global se debe en gran parte a la importancia de la exportación de petróleo de Venezuela (y en menor medida de Colombia), la exclusión del combustible y sus derivados del análisis del comercio UE-CAN deja aún más en evidencia la escasa cuantía y diversificación de los intercambios, así como el reducido impacto que ejerce sobre ellos el SPG.

CUADRO 12

PRINCIPALES EXPORTACIONES DE LA UE HACIA LA CAN EN 2000

Capítulo NC	Exportaciones UE a la CAN		Exportación mundial de la UE	
	Partic. relativa	Crecimiento	Partic. relativa	Crecimiento
Cap. 84: reactores nucleares ...	24,1	29,1	18,5	52,9
Cap. 85: máquinas	11,5	8,4	13,3	110,3
Cap. 29: química orgánica.....	4,8	10,7	3,7	91,9
Cap. 30: productos farmacéu- ticos.....	4,4	148,5	3,4	122,0
Cap. 87: automóviles	3,9	-14,0	9,6	66,5
Cap. 48: papel y cartón	3,3	67,2	1,8	40,6
Cap. 90: aparatos de óptica....	3,1	32,6	3,9	87,4
Cap. 39: plásticos	3,0	58,0	3,0	63,5
Cap. 22: bebidas	2,9	46,3	1,3	52,8
Cap. 38: productos químicos ...	2,7	55,7	1,2	43,0
Cap. 73: manufacturas de hie- rro y acero	2,5	34,0	1,6	30,0
Cap. 72: acero	2,4	-15,2	1,6	14,6
Cap. 04: lácteos	1,9	-0,7	0,5	13,5
Cap. 32: tintes	1,6	37,7	0,9	47,1
Cap. 88: navegación aérea.....	1,6	-33,9	4,0	77,8
Cap. 49: productos editoriales.	1,4	47,4	0,6	23,0
Cap. 33: aceites	1,2	78,5	1,9	68,1
Cap. 69: cerámica	1,1	32,2	0,6	41,5

NOTA: Participación relativa en % sobre el total de las exportaciones de la UE (a la CAN y al mundo) y crecimiento en % entre 1995 y 2000.

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).

rior andino, particularmente en el capítulo de las importaciones. A principios de los años 90 la UE suministraba el 23,7 por 100 de las compras mundiales de la CAN, mientras que al final de la década esa cifra se había reducido al 18,2 por 100¹². Por el contrario, los mayores incrementos del comercio exterior andino han tenido lugar en los intercambios con otros países del continente americano (Norteamérica, Mercosur y los propios socios andinos). El comercio entre los cinco países andinos apenas representa, como media, el 10 por 100 del comercio exterior total de la CAN. Se trata de una cifra demasiado reducida para avalar los avances de un

área de integración económica, si bien hay que dejar constancia del importante crecimiento experimentado en los últimos años (a principios de la década el comercio entre los países andinos era inferior al 5 por 100 del comercio mundial agregado de esas naciones).

En términos globales, la CAN representa un mercado potencial de 114 millones de habitantes, con un territorio un 45 por 100 superior a la extensión que ocupan los países de la UE, un PIB que alcanzó los 279.291 millones de dólares USA en 2000 y una renta per cápita media, en paridad de poder adquisitivo, de apenas 4.460 dólares¹³. A la luz de las carencias económicas y sociales de esas naciones no cabe duda de que su comercio exterior refleja fielmente la debilidad sobre la que se basa la

¹² Los países vecinos han aumentado su presencia en el total de las importaciones de la CAN. Véanse los datos ofrecidos por la Secretaría General de la Comunidad Andina: «Informe estadístico. Comercio e inversiones entre la Comunidad Andina y la UE. 1991-2000», Lima, 26-11-2001.

¹³ Véase ICEX (2000) y CEPAL (2001).

estructura productiva de los socios de la CAN. La existencia de fuertes desigualdades internas, la ausencia de estructuras fiscales avanzadas, la presencia de volúmenes importantes de endeudamiento exterior y, entre otros factores, la tendencia al deterioro de sus términos de intercambio en el comercio internacional influyen de manera decisiva sobre el desarrollo económico andino y dificultan los avances en materia de integración regional. Por ello, el papel de la Unión Europea en esa zona del mundo puede resultar esencial desde una triple perspectiva: ayudar al desarrollo económico y social; crear condiciones para mejorar las relaciones comerciales y financieras entre los agentes económicos de ambos lados del Atlántico; y estimular la presencia de la Unión en el subcontinente latinoamericano.

El primer aspecto (la ayuda al desarrollo sostenible de los países andinos) forma parte de los objetivos incluidos en las políticas exteriores de la Unión. Cabe señalar, sin embargo, que la UE no aplica sus instrumentos de ayuda internacional con igual intensidad y criterios en las distintas áreas del mundo. Por el contrario, las diferencias existentes son notorias incluso entre unos países latinoamericanos y otros. La UE ha concedido preferencias comerciales específicas a las importaciones procedentes de los países andinos¹⁴ y mantiene con la CAN un acuerdo bilateral de tercera generación, que supera los límites de la asistencia técnica y de la cooperación económica, y facilita el desarrollo de un clima de estabilidad para las inversiones y la transferencia de tecnología. La situación, no obstante, puede ser objetivamente mejorada.

El segundo aspecto (favorecer el impulso de las relaciones económicas UE-CAN) se encuentra vinculado a la existencia de un marco institucional más estable, capaz de servir de apoyo al crecimiento de las inversiones y del comercio internacional. En materia de inversión extranjera directa (IED), las naciones andinas absorbieron poco más del 13 por 100 del total de los flujos

mundiales recibidos por América Latina y el Caribe en los años 90. En este caso, las inversiones procedentes de algunos Estados miembros de la UE (como España) han experimentado un importante crecimiento, particularmente notorio en la segunda mitad de la década. En conjunto, la UE ha sido el origen del 25 por 100 de los flujos de IED recibidos por la CAN entre 1990 y 2000 (frente al 26 por 100 procedentes de EE UU en esos años). Sin embargo, los flujos de IED llegados a los países andinos no han respondido a los beneficios potenciales de la integración económica ni se han centrado mayoritariamente en las actividades manufactureras de esas naciones. Lejos de ello, como también ha sucedido en otros países latinoamericanos, los inversores exteriores parecen haber respondido básicamente a las oportunidades concedidas como consecuencia de los programas de privatizaciones, así como a las facilidades surgidas merced al acceso gradual a la actividad petrolera. También en este ámbito las posibilidades de mejora de la cooperación UE-CAN permanecen abiertas.

Finalmente, el tercer aspecto (fortalecer la presencia europea en América Latina) se convierte en un objetivo de carácter estratégico a la luz de los procesos de integración que están teniendo lugar desde Alaska hasta la Tierra del Fuego. En la década de los 90, las naciones andinas han avanzado de forma clara en la construcción de su unión aduanera (que actualmente parece encontrarse en fase de definitiva consolidación tras la entrada en vigor del arancel externo común en 1995). Asimismo, han adoptado diversas normas comunes que constituyen logros fundamentales para completar el espacio andino de integración más allá de la mera unión aduanera. Además, han creado instituciones comunes encargadas de controlar la correcta aplicación de la normativa y de los acuerdos establecidos y de emprender negociaciones con otras áreas de integración económica. Llama la atención, por ello, la escasa respuesta que la UE parece estar dando al esquema de integración andino, máxime si se considera el papel de nexo que esas naciones pueden desempeñar entre Centroamérica y el Cono Sur. Y en último término (al margen de la compleja situación política de algunos países de la CAN), también sor-

¹⁴ Las preferencias arancelarias SPG se extienden también a Centroamérica. Tras los atentados del 11 de septiembre de 2001, la UE manifestó su intención de aplicarlas a otros países, como Pakistán (si bien, en este caso, se ha encontrado con la oposición de India).

prenden los escasos resultados de la cumbre euro-latinoamericana celebrada en Madrid en mayo de 2002, y en definitiva la falta de decisión europea en el estímulo de las relaciones con América Latina.

En el caso concreto de los países andinos parece clara la conveniencia de proceder a una revisión en profundidad de los acuerdos que vinculan a esas naciones con la UE. En ese empeño emergen como tareas fundamentales el apoyo a la integración económica y la apertura de nuevos cauces para la cooperación bilateral. Pero, como paso previo, la Unión debe mejorar sus mecanismos de cooperación comercial con la Comunidad Andina (y con los restantes países latinoamericanos). El Sistema Generalizado de Preferencias no ha mostrado fuerza suficiente para estimular las exportaciones de esos países más allá de los productos primarios y energéticos. La voluntad de combatir el cultivo y tráfico de drogas tampoco parece haber encontrado un sustento suficiente en el SPG-Andino. Es cierto que la falta de competitividad, la escasa diversificación y la inadecuada

especialización del comercio exterior andino forman parte de los problemas estructurales de esas naciones. Al igual que está fuera de dudas que gran parte de las relaciones de la UE con la CAN puede desarrollarse en el marco multilateral del comercio mundial. Pero la existencia de vínculos históricos y culturales con Latinoamérica permite el diseño de nuevos mecanismos de cooperación y hace posible la aplicación de aquellos instrumentos que mayor eficacia han mostrado en las relaciones de la Unión Europea con otras áreas del mundo.

Referencias bibliográficas

- [1] CEPAL (2001): *Anuario estadístico de América Latina y el Caribe*, Santiago de Chile.
- [2] ICEX (2000): *Claves de la Economía Mundial*, Madrid: ICEX.
- [3] NIETO, J.A. (2002): *El comercio de la Unión Europea con los países de la Comunidad Andina*, Documento de trabajo de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad Complutense de Madrid (www.ucm.es).

ANEXO

Principales importaciones de la UE

En este anexo se ofrecen las principales importaciones de la UE, 2000 y 1995 (subpartidas de la NC), así como los índices de especialización de las importaciones originarias de la CAN, el crecimiento en %

de las importaciones originarias de la CAN y el crecimiento de las importaciones mundiales de la UE; y cuotas de mercado de la CAN en las importaciones mundiales de la UE.

CUADRO A1

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE, AÑOS 2000 Y 1995

Subpartidas nomenclatura combinada	Indice de especialización CAN 2000	Indice de especialización CAN 1995	Crec. Import. origin. CAN 2000/1995	Crec. Import. mundial UE 2000/1995	Cuota CAN en total importac. de la UE 2000	Cuota CAN en total importac. de la UE 1995
03011010	3,3467	2,7426	0,9758	1,1961	2,5469	3,1219
03026999	5,1121	0,0000	0,0000	0,0000	3,8905	0,0000
03034212	36,4369	15,3083	1,2149	0,7634	27,7297	17,4251
03034290	21,2578	9,3868	3,7364	2,4677	16,1779	10,6848
03034311	32,6953	14,3796	1,5182	0,9987	24,8823	16,3680
03034941	31,9273	56,0251	0,7520	1,9736	24,2978	63,7720
03037819	75,8472	0,0000	0,0000	0,0000	57,7224	0,0000
03042058	48,3004	0,0000	0,0000	0,0000	36,7583	0,0000
03049047	13,3188	1,9864	13,4462	2,9995	10,1360	2,2611
03061350	20,6873	0,0000	0,0000	0,0000	15,7437	0,0000
03061380	1,8463	0,0000	0,0000	0,0000	1,4051	0,0000
03072910	17,4594	12,3690	1,2484	1,3228	13,2872	14,0793
03072990	25,4515	7,2434	2,6825	1,1419	19,3695	8,2450
03074938	4,7513	5,0990	1,3704	2,1997	3,6159	5,8041
03079913	44,7673	0,2860	192,8333	1,8426	34,0695	0,3256
03079918	64,3616	57,0645	1,1494	1,5242	48,9814	64,9552
05119980	5,6630	5,1644	0,7056	0,9624	4,3097	5,8785
06031010	31,1397	0,0000	0,0000	0,0000	23,6984	0,0000
06031020	98,6986	0,0000	0,0000	0,0000	75,1131	0,0000
06031080	19,5304	0,0000	0,0000	0,0000	14,8633	0,0000
07092000	77,3890	25,3506	4,5537	2,2311	58,8957	28,8560
07108085	34,8285	20,9097	1,8103	1,6256	26,5057	23,8010
07108095	23,3714	7,2362	2,8034	1,2982	17,7865	8,2368
07129090	7,5778	5,5004	1,4311	1,5537	5,7670	6,2610
07133390	1,5473	1,4519	0,7095	0,9957	1,1776	1,6527
07133900	5,9226	0,0000	0,0000	0,0000	4,5073	0,0000
08012100	29,5404	0,0000	0,0000	0,0000	22,4813	0,0000
08012200	96,8538	0,0000	0,0000	0,0000	73,7091	0,0000
08030011	107,3668	50,9026	3,1562	2,2381	81,7098	57,9413
08030019	47,9774	27,2271	1,1141	0,9457	36,5125	30,9920
08030090	77,1207	49,1097	1,1330	1,0791	58,6915	55,9004

ANEXO (Continuación)

Principales importaciones de la UE

CUADRO A1 (Continuación)

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE, AÑOS 2000 Y 1995

Subpartidas nomenclatura combinada	Indice de especialización CAN 2000	Indice de especialización CAN 1995	Crec. Import. origin. CAN 2000/1995	Crec. Import. mundial UE 2000/1995	Cuota CAN en total importac. de la UE 2000	Cuota CAN en total importac. de la UE 1995
08044000	2,6045	0,0000	0,0000	0,0000	1,9821	0,0000
08045000	14,9233	11,3557	1,6332	1,8587	11,3571	12,9259
08061010	0,6132	0,0000	0,0000	0,0000	0,4667	0,0000
08109040	13,7268	7,6010	2,2962	1,9018	10,4466	8,6520
08109085	44,6513	20,1868	2,5636	1,7335	33,9812	22,9781
09011100	20,4670	20,4211	0,5145	0,7678	15,5761	23,2449
09011200	63,4266	28,0899	1,0857	0,7192	48,2698	31,9741
09042039	19,5742	0,0000	0,0000	2,8457	14,8967	0,0000
10059000	1,0106	0,4530	1,2199	0,8178	0,7691	0,5156
10089090	28,6142	5,6068	6,9685	2,0423	21,7764	6,3821
11022010	104,0524	14,5726	40,6571	8,5166	79,1875	16,5877
12074090	5,4160	3,5760	1,5129	1,4940	4,1218	4,0705
12119095	1,1144	0,0000	0,0000	0,0000	0,8481	0,0000
13019090	16,8748	0,1587	131,3000	1,8472	12,8423	0,1807
13021999	3,4970	0,2621	20,3768	2,2843	2,6614	0,2984
14041000	65,0564	20,8859	4,9646	2,3839	49,5102	23,7739
15042090	25,8541	16,0783	0,4254	0,3957	19,6759	18,3016
15111090	1,8052	0,0051	167,2857	0,7046	1,3738	0,0058
16041319	8,5427	3,5904	3,1686	1,9919	6,5013	4,0869
16041411	11,7277	0,0000	0,0000	0,0000	8,9252	0,0000
16041416	98,2186	46,2702	2,5014	1,7625	74,7478	52,6682
16041418	10,8512	3,5136	2,4061	1,1653	8,2581	3,9994
16041600	3,4542	0,2779	13,7342	1,6525	2,6288	0,3163
16041931	126,6138	0,0000	0,0000	8,4632	96,3575	0,0000
16042005	3,0147	0,0000	0,0000	1,8889	2,2943	0,0000
16042070	22,0230	0,2513	50,6364	0,8643	16,7603	0,2861
17041019	26,2177	0,0000	0,0000	1,9592	19,9526	0,0000
17041099	22,6522	0,0000	0,0000	2,5959	17,2391	0,0000
18010000	3,3529	1,7058	1,2841	0,9771	2,5517	1,9416
18032000	4,9234	4,6881	1,1754	1,6741	3,7469	5,3364
18040000	2,6968	11,1016	0,1214	0,7472	2,0524	12,6367
20056000	63,4674	46,6886	1,4704	1,6178	48,3009	53,1445
20059080	7,4222	1,3815	6,8264	1,9004	5,6486	1,5725
20089100	36,1442	25,1640	1,3313	1,3863	27,5070	28,6436
20089949	22,3854	7,8695	3,8944	2,0477	17,0361	8,9577
20098073	113,8293	78,0689	6,6316	6,8028	86,6281	88,8640

ANEXO (Continuación)

Principales importaciones de la UE

CUADRO A1 (Continuación)

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE, AÑOS 2000 Y 1995

Subpartidas nomenclatura combinada	Indice de especialización CAN 2000	Indice de especialización CAN 1995	Crec. Import. origin. CAN 2000/1995	Crec. Import. mundial UE 2000/1995	Cuota CAN en total importac. de la UE 2000	Cuota CAN en total importac. de la UE 1995
21011111	52,3545	0,0000	0,0000	0,0000	39,8436	0,0000
22084011	36,6905	0,0000	0,0000	0,0000	27,9228	0,0000
22084031	45,2881	0,0000	0,0000	0,0000	34,4658	0,0000
22084039	79,5304	0,0000	0,0000	0,0000	60,5254	0,0000
23012000	68,1756	37,9805	1,5087	1,2571	51,8840	43,2324
23089030	1,4624	0,6604	1,1928	0,8056	1,1129	0,7517
24011070	17,1289	14,5682	0,8122	1,0331	13,0357	16,5827
24011090	18,2340	6,9660	2,0305	1,1603	13,8767	7,9292
24012070	13,6130	2,3682	5,8074	1,5111	10,3600	2,6956
24039100	23,8328	0,0000	0,0000	1,2451	18,1376	0,0000
25161100	1,0936	0,0578	18,8651	1,4918	0,8322	0,0658
25231000	15,3980	0,0022	25521,00	5,4610	11,7184	0,0025
26011100	6,9604	3,6335	1,4257	1,1132	5,2971	4,1359
26070000	5,1632	35,2889	0,1238	1,2655	3,9294	40,1685
26080000	27,9859	24,5030	1,1213	1,4684	21,2983	27,8912
26139000	8,0685	3,8469	0,7085	0,5053	6,1404	4,3788
26161000	33,4338	17,8081	4,1950	3,3420	25,4443	20,2706
27011190	56,2719	6,5959	6,2681	1,0989	42,8249	7,5079
27011210	1,0112	1,8576	0,3984	1,0946	0,7696	2,1145
27011290	25,5010	12,6488	1,8486	1,3714	19,4072	14,3978
27011900	28,3376	6,4495	2,8680	0,9763	21,5659	7,3413
27012000	92,8819	0,1910	1102,000	3,3891	70,6863	0,2174
27090090	1,5090	1,4919	1,6445	2,4318	1,1484	1,6982
27100051	10,3910	8,0318	10,5186	12,1606	7,9079	9,1424
27100068	0,7154	0,0000	0,0000	0,0000	0,5445	0,0000
27100071	0,1490	0,0000	0,0000	1,7689	0,1134	0,0000
27100076	28,6798	7,4088	5,3038	2,0493	21,8263	8,4332
27100077	16,5077	41,0198	0,5649	2,0996	12,5629	46,6919
27100078	8,6545	12,4193	0,7053	1,5137	6,5864	14,1366
27111400	3,3090	0,0000	0,0000	2,9855	2,5182	0,0000
27131100	14,8356	2,3744	5,5907	1,3383	11,2904	2,7028
27132000	17,0221	0,0000	0,0000	1,3306	12,9544	0,0000
27149000	119,8188	74,9399	2,3911	2,2368	91,1863	85,3023
28030080	2,9086	0,0000	0,0000	0,0000	2,2135	0,0000
28112200	4,3586	2,5981	2,5702	2,2915	3,3171	2,9574
28151200	2,2489	0,0000	0,0000	1,5348	1,7115	0,0000

ANEXO (Continuación)

Principales importaciones de la UE

CUADRO A1 (Continuación)

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE, AÑOS 2000 Y 1995

Subpartidas nomenclatura combinada	Indice de especialización CAN 2000	Indice de especialización CAN 1995	Crec. Import. origin. CAN 2000/1995	Crec. Import. mundial UE 2000/1995	Cuota CAN en total importac. de la UE 2000	Cuota CAN en total importac. de la UE 1995
28170000	3,7698	8,7781	0,7278	2,5346	2,8690	9,9919
28181010	10,1729	0,0000	0,0000	0,0000	7,7419	0,0000
28274100	109,4935	60,7248	1,0987	0,9113	83,3283	69,1217
28332500	9,3167	0,5435	12,0842	1,0543	7,0904	0,6186
28492000	21,1678	3,3574	4,5912	1,0892	16,1094	3,8216
29012190	3,4276	0,0000	0,0000	7,0627	2,6085	0,0000
29012290	3,5078	0,0000	0,0000	16,2619	2,6696	0,0000
29024100	6,3037	0,0000	0,0000	2,9315	4,7973	0,0000
29051100	9,9568	11,8676	0,6768	1,2066	7,5775	13,5087
29189090	9,6339	0,0000	0,0000	0,0000	7,3317	0,0000
29242190	4,5331	0,0000	0,0000	2,4647	3,4498	0,0000
29242990	0,3643	0,1814	2,4647	1,8354	0,2773	0,2065
29280090	2,1095	0,0000	0,0000	0,0000	1,6054	0,0000
32030019	14,6038	12,4209	1,3867	1,7640	11,1140	14,1384
32030090	83,8498	65,2049	1,6238	1,8887	63,8126	74,2212
32050000	42,1080	2,0607	24,1038	1,7643	32,0457	2,3457
33011410	18,8920	13,3940	1,6307	1,7292	14,3775	15,2461
35030010	5,6699	4,4012	1,2662	1,4701	4,3150	5,0098
38082030	11,2938	0,0000	0,0000	3,8425	8,5950	0,0000
38082080	1,2709	0,2685	3,5014	1,1066	0,9672	0,3057
39011010	3,1071	0,1320	31,8836	2,0255	2,3646	0,1502
39011090	1,1499	0,3469	2,7476	1,2398	0,8752	0,3949
39012090	1,3973	0,0000	0,0000	0,0000	1,0634	0,0000
39031900	2,3419	0,2122	5,8750	0,7961	1,7823	0,2415
39041000	4,7481	0,0934	29,6292	0,8721	3,6135	0,1064
39204211	3,7552	0,0000	0,0000	1,8942	2,8579	0,0000
41011010	19,1506	0,7573	19,0640	1,1275	14,5743	0,8620
41012100	4,6496	1,0553	4,0412	1,3719	3,5385	1,2013
41012900	15,4881	0,0000	0,0000	1,6726	11,7870	0,0000
41041030	2,8518	0,6260	3,3719	1,1070	2,1703	0,7125
41042210	6,6207	0,7299	10,2739	1,6940	5,0386	0,8308
41043111	33,9955	9,0091	2,0451	0,8106	25,8717	10,2548
41043130	2,1482	1,8490	0,7944	1,0226	1,6349	2,1047
41071010	15,4338	3,7195	1,5279	0,5507	11,7456	4,2339
41072910	18,7864	65,2887	0,4918	2,5562	14,2971	74,3166
42050000	2,4278	0,1143	24,3861	1,7172	1,8476	0,1301

ANEXO (Continuación)

Principales importaciones de la UE

CUADRO A1 (Continuación)

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE, AÑOS 2000 Y 1995

Subpartidas nomenclatura combinada	Indice de especialización CAN 2000	Indice de especialización CAN 1995	Crec. Import. origin. CAN 2000/1995	Crec. Import. mundial UE 2000/1995	Cuota CAN en total importac. de la UE 2000	Cuota CAN en total importac. de la UE 1995
44079997	0,3141	0,0000	0,0000	0,0000	0,2391	0,0000
48030031	10,3203	24,6111	0,3276	1,1687	7,8541	28,0142
48119090	2,3578	0,0788	32,8636	1,6419	1,7943	0,0896
49019900	0,2059	0,3207	0,6016	1,4013	0,1567	0,3651
51021030	122,6902	66,0672	1,4197	1,1435	93,3715	75,2027
51053090	43,2628	26,8548	1,6971	1,5757	32,9245	30,5682
51071010	1,4922	10,8116	0,2474	2,6810	1,1356	12,3066
51071090	5,7639	0,9455	1,9880	0,4878	4,3866	1,0763
51082010	68,9570	20,8434	2,2459	1,0154	52,4787	23,7256
51082090	37,0303	17,6312	5,6182	4,0010	28,1814	20,0692
52010090	0,1286	0,2310	0,2740	0,7364	0,0979	0,2630
52052400	3,4545	6,5718	0,4516	1,2850	2,6290	7,4805
52052700	7,6169	0,0000	0,0000	0,0000	5,7967	0,0000
52054700	3,4692	0,0000	0,0000	0,0000	2,6402	0,0000
52054800	3,2740	0,0000	0,0000	0,0000	2,4916	0,0000
53052100	55,2577	31,9341	1,8335	1,5849	42,0530	36,3498
55020040	6,3863	0,0000	0,0000	0,0000	4,8602	0,0000
56060091	4,3321	2,2488	2,1040	1,6336	3,2969	2,5598
61034290	2,8406	1,8398	1,3640	1,3213	2,1618	2,0942
61051000	3,5288	1,8439	1,9274	1,5064	2,6855	2,0989
61061000	0,5182	0,3716	1,3802	1,4806	0,3943	0,4230
61082200	0,3727	0,8881	1,3660	4,8690	0,2836	1,0109
61091000	0,7519	1,1198	0,9388	2,0913	0,5722	1,2746
61101031	0,8032	0,9395	1,2540	2,1940	0,6112	1,0695
61101091	0,7690	0,7474	1,0995	1,5985	0,5852	0,8507
61101098	13,7573	3,5857	2,7144	1,0582	10,4698	4,0816
61102091	1,3601	0,6754	2,8229	2,0967	1,0350	0,7688
61102099	0,3259	0,1287	2,7614	1,6309	0,2480	0,1465
61112090	0,3071	0,0747	5,8160	2,1150	0,2337	0,0850
61159200	0,8435	0,0067	139,0370	1,6586	0,6419	0,0077
62034231	0,6332	0,4930	0,8410	0,9794	0,4819	0,5612
62034235	0,8308	0,1249	10,6210	2,3875	0,6323	0,1421
62046239	0,1477	0,0234	12,7714	3,0271	0,1124	0,0266
62052000	0,1194	0,0670	1,2285	1,0307	0,0908	0,0762
62121090	0,1869	0,0000	0,0000	0,0000	0,1423	0,0000
63026000	3,1122	3,4211	0,9486	1,5597	2,3685	3,8942

ANEXO (Continuación)

Principales importaciones de la UE

CUADRO A1 (Continuación)

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE, AÑOS 2000 Y 1995

Subpartidas nomenclatura combinada	Indice de especialización CAN 2000	Indice de especialización CAN 1995	Crec. Import. origin. CAN 2000/1995	Crec. Import. mundial UE 2000/1995	Cuota CAN en total importac. de la UE 2000	Cuota CAN en total importac. de la UE 1995
63029190	1,9523	0,4851	5,4385	2,0210	1,4858	0,5521
64061011	0,4349	0,9731	0,4338	1,4519	0,3310	1,1077
64069930	4,2934	5,9132	1,3106	2,6997	3,2675	6,7308
69120050	5,6814	3,4850	1,8563	1,7031	4,3237	3,9669
71039100	5,7793	3,3614	1,6325	1,4201	4,3982	3,8261
71069110	15,1950	0,2346	44,7145	1,0324	11,5639	0,2670
71069190	3,0534	1,5463	1,1069	0,8384	2,3238	1,7601
71081200	10,0410	5,2734	1,3311	1,0456	7,6416	6,0026
72011090	1,0459	0,0000	0,0000	1,9815	0,7959	0,0000
72022110	0,9366	1,6124	0,4395	1,1317	0,7128	1,8353
72026000	45,4150	19,2902	1,7827	1,1325	34,5624	21,9576
72031000	51,0208	9,1041	10,0243	2,6754	38,8286	10,3630
72042110	0,2488	0,7164	0,4073	1,7539	0,1894	0,8154
72042190	3,8475	0,6351	6,0271	1,4881	2,9281	0,7229
72083790	1,2441	0,0000	0,0000	0,0000	0,9468	0,0000
72083890	3,5140	0,0000	0,0000	0,0000	2,6742	0,0000
72083990	0,9177	0,0000	0,0000	0,0000	0,6984	0,0000
72091690	2,3663	0,0000	0,0000	0,0000	1,8008	0,0000
72091790	3,9982	0,0000	0,0000	0,0000	3,0427	0,0000
72091891	5,0307	0,0000	0,0000	0,0000	3,8285	0,0000
72101211	3,5786	1,7801	2,2030	1,6390	2,7234	2,0262
73042911	4,8614	0,0000	0,0000	0,0000	3,6997	0,0000
74020000	6,2566	20,6435	0,2223	1,0971	4,7615	23,4980
74031100	3,9643	5,2821	0,5943	1,1844	3,0170	6,0125
74040099	1,0066	0,3302	1,5337	0,7524	0,7661	0,3758
75021000	0,1461	0,0000	0,0000	1,9003	0,1112	0,0000
76011000	2,5598	1,7187	1,1526	1,1575	1,9481	1,9564
76012010	0,1431	1,7939	0,1165	2,1846	0,1089	2,0419
76042910	12,8519	0,0000	0,0000	2,3668	9,7808	0,0000
76051100	29,2621	20,1266	1,2368	1,2723	22,2695	22,9097
76061291	0,4332	0,0242	21,6364	1,8067	0,3297	0,0275
76061299	1,2657	0,0000	0,0000	2,5850	0,9632	0,0000
76069200	3,6948	0,4325	13,7207	2,4025	2,8118	0,4924
76071110	12,4612	9,3846	2,5600	2,8836	9,4834	10,6822
76109090	1,0011	0,0000	0,0000	1,4408	0,7619	0,0000
76169910	1,3685	0,0000	0,0000	0,0000	1,0415	0,0000

ANEXO (Continuación)

Principales importaciones de la UE

CUADRO A1 (Continuación)

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE LA UE, AÑOS 2000 Y 1995

Subpartidas nomenclatura combinada	Indice de especialización CAN 2000	Indice de especialización CAN 1995	Crec. Import. origin. CAN 2000/1995	Crec. Import. mundial UE 2000/1995	Cuota CAN en total importac. de la UE 2000	Cuota CAN en total importac. de la UE 1995
78011000	13,5292	5,2915	1,7704	1,0356	10,2962	6,0232
79050000	29,4323	16,9819	1,9239	1,6603	22,3990	19,3301
79070000	6,6967	0,0000	0,0000	0,0000	5,0964	0,0000
80011000	17,5027	8,5335	1,8668	1,3613	13,3202	9,7134
82052000	8,9586	5,7906	2,0429	1,9750	6,8178	6,5913
84089010	17,7216	0,0000	0,0000	1,7546	13,4867	0,0000
84111219	0,1928	0,0878	4,8168	3,2805	0,1467	0,0999
84118289	5,7996	0,0000	0,0000	0,0000	4,4137	0,0000
84118293	2,9521	2,0966	3,1321	3,3272	2,2466	2,3866
84119990	0,3430	0,2606	2,5636	2,9131	0,2610	0,2966
84223000	2,5582	0,0428	68,8308	1,7216	1,9469	0,0487
84261900	30,0445	0,0000	0,0000	4,8288	22,8649	0,0000
85042300	9,6173	10,2070	0,5742	0,9115	7,3191	11,6184
86040000	8,8370	0,0000	0,0000	2,1956	6,7252	0,0000
88023010	0,2739	0,0000	0,0000	2,4959	0,2084	0,0000
88024010	0,3803	0,0000	0,0000	2,7742	0,2894	0,0000
88032010	0,3681	0,0000	0,0000	1,8838	0,2801	0,0000
90015080	3,0040	0,0000	0,0000	2,0308	2,2862	0,0000
90312000	4,6589	0,0432	95,3600	1,3236	3,5456	0,0492
94036090	0,3324	0,0616	11,0737	3,0676	0,2530	0,0701
96020000	10,8104	4,8421	2,0978	1,4054	8,2271	5,5116
96063000	65,0334	51,4463	0,6558	0,7760	49,4927	58,5601
97060000	0,4367	0,0559	7,2545	1,3893	0,3324	0,0637
990000	0,2518	0,1053	5,1927	3,2478	0,1917	0,1199
Total importaciones	1,0000	1,0000	1,2591	1,8832	0,7610	1,1383

FUENTE: COMEXT (elaboración propia).