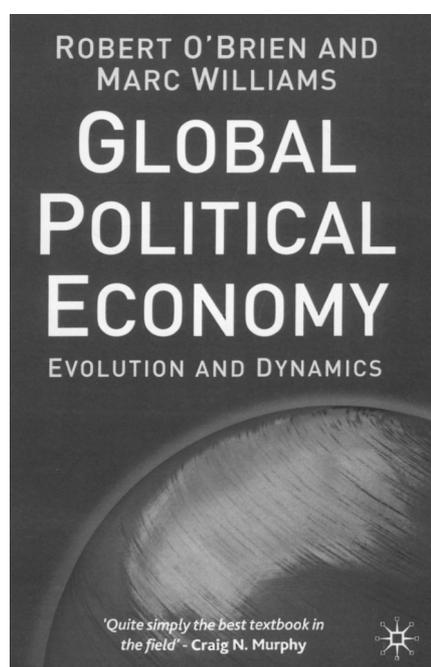


NOTAS CRÍTICAS

GLOBAL POLITICAL ECONOMY. EVOLUTION AND DYNAMICS

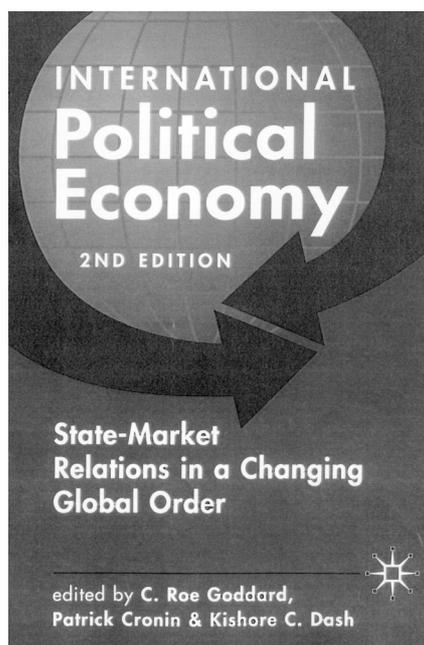
**Robert O'Brien
y Marc Williams**
Palgrave Mac Millan, 2004
370 páginas.



INTERNATIONAL POLITICAL ECONOMY. STATE-MARKET RELATIONS IN A CHANGING GLOBAL ORDER

**C. Roe Goddard, Patrick Cronin
y Kishore C. Dash (editores)**
Palgrave Mac Millan, 2003
413 páginas.

Traemos a comentario conjunto,
—al alimón en el lenguaje taurino—,



dos libros que examinan las relaciones económicas internacionales desde perspectivas e intereses distintos, pero que a su vez tienen coincidencias que justifican su coincidencia en la recensión.

En ambos casos se trata de libros que se encuadran en la vieja tradición nacida con los comentarios de Pedro Lombardo de los manuales escolares. De hecho uno de ellos (el de Robert O'Brien y Marc Williams) ha sido calificado por el Presidente de la International Studies Association, Craig Murphy, como el mejor libro de texto en el campo de la Economía Política Internacional.

La recensión se justifica, precisamente, porque ambos libros son manuales de orientación, consulta y estudio para los estudiantes de relaciones internacionales, de organización económica internacional y relaciones económicas internacionales con

carácter particular pero también resulta de interés a los profesionales preocupados por la vida internacional. Y justamente con el comentario, queremos hacer una reivindicación de este tipo de libros, prácticamente desaparecidos en las universidades españolas donde han sido sustituidos por el insulso a efectos científicos Internet, por las ilegales fotocopias y demás hojas volanderas, que aprobada la asignatura desaparecen sin que el estudiante mantenga y organice su propia biblioteca personal y sus textos de consulta.

Buena parte de la baja calidad de la educación universitaria tiene que ver con esa práctica desaparición de los manuales, rica tradición que se mantiene en otros países para suerte de ellos.

La segunda razón para realizar el comentario tiene que ver con la disciplina en la que se enmarca estos manuales, la que viene denominándose Economía Política Internacional, disciplina encrucijada que aúna historia, relaciones económicas internacionales, la organización económica internacional, la teoría económica, la sociología y la ciencia política, en una original síntesis, que trata de entender y evaluar la estructura y sentido de las actuales relaciones económicas internacionales, a partir de datos reales. Es una disciplina aún poco cultivada entre nosotros y que está unida a la venerable disciplina de la Organización Económica Internacional, que se enseña en algunas, no todas, las

universidades españolas. Sin embargo, a nuestro juicio, en un mundo volcado hacia la globalización, esto es, a la apertura de fronteras, a la continuación de la apertura de nuestra economía no sólo a las corrientes regionales sino a todo el orbe (en este orden hemos realizado algunas reseñas de interesantes textos australianos, japoneses ciertamente en inglés) nos parece rigurosamente necesario que se conozca este tipo de libros. Y ello especialmente en un país como el nuestro, que ha estado, en los últimos tiempos excesivamente encerrado en sí mismo por mor de circunstancias políticas y regímenes dictatoriales que escondían su aislamiento político en presuntas y falsas singularidades propias de mentes calenturientas, y en la adopción para la economía de lo que Fuentes Quintana denomina el modelo castizo de crecimiento.

La reciente apertura de nuestra sociedad y economía, así como la eliminación de los mitos aislacionistas obligan a un conocimiento cabal, riguroso de lo bueno y de lo malo que tienen las actuales relaciones económicas internacionales; de su estructura, tendencias, de la actuación de sus principales agentes, etcétera. Por eso nos parece tan importante el conocimiento, implantación y divulgación de esta interesante disciplina, a lo que pueden ayudar estos dos libros, que sin embargo y lógicamente tienen perspectivas y metodologías no exactamente coincidentes.

Así, el libro «International Political Economy», se centra en el análisis de las tres principales corrientes teóricas que la han creado y desarrollado: el liberalismo, el realismo y el marxismo que se disputan y se enfrentan en la economía política internacional y centra después su atención en las relaciones entre los Estados, los principales agentes de la economía política internacional y lo que se denomina el mercado, todo ello en un mundo en permanente evolución. Los editores del libro, lo han estructurado recogiendo las diversas preocupaciones que hay en la disciplina, y en una buena metodología han dejado hablar en cada capítulo a los partidarios de una u otra corriente. Han realizado una selección de ambientes o capítulos de libros ya publicados, que dan pistas al lector para seguir y completar los diversos intereses, opiniones y corrientes que existen hoy en día en la economía mundial.

Así su primer capítulo está basado en obras de R. Gilpin, el creador y decano de la disciplina, cuyas últimas obras han sido comentadas en esta misma revista sobre la naturaleza de la EPI (acrónimo español de la materia) y es trabajo de Friedman y List sobre las relaciones entre Política Internacional y de Economía Internacional.

A continuación se exponen las diversas corrientes que se enfrentan: la liberal, con fragmentos de Adam Smith, Nye, Rosecras; las teorías del nacionalismo con Hamilton, List,

Evans; y la perspectiva marxista, la otra gran corriente de la economía política internacional, con textos de Marx, Samir Amin, Dos Santos, etcétera.

En los capítulos siguientes, pero siempre con la misma metodología, esto es incluyendo textos de especialistas en los diversos campos y tratando de que estén presentes las visiones de las tres grandes corrientes, se examinan las relaciones monetarias internacionales, los temas relacionados con el desarrollo económico, con las relaciones comerciales, con la internacionalización de la producción y la aparición de las multinacionales para terminar en los últimos epígrafes con los problemas relativos al medio ambiente y a la crisis del Estado de Bienestar (con textos de otra de las grandes de la disciplina, S. Strange).

Mientras que en la parte metodológica, de análisis de las diversas perspectivas se entremezclan textos ya clásicos y autores recientes, en el análisis de los diversos campos de trabajo se incorporan textos recientes de autores, como decimos, de todas las corrientes, con lo que el resultado es una visión moderna y plural del apasionante mundo internacional que nos ha tocado vivir y en cuya construcción queramos o no, participamos. También, como vemos, se incluyen autores a los que la ciencia califica de ortodoxos y algunos y quizás no todos los más importantes, heterodoxos.

Quizá sea también éste el momento para subrayar un rasgo que pasa habitualmente inapercibido y es que las reflexiones más agudas, interesantes y ricas sobre el Estado y las formas de organización política se están haciendo hoy precisamente dentro de la disciplina de las relaciones económicas internacionales. Curiosamente no provienen de la vieja teoría del Estado, hoy práctica y erróneamente sustituida por la teoría de la Constitución y el análisis de los textos positivos, marginando las fuerzas realmente existentes que modulan, lo queramos o no, las interpretaciones de las constituciones.

El libro de O'Brien y Marc Williams, el uno profesor en la Universidad de Gales del Sur, en Australia y el otro en la de Toronto, es una clara muestra de la internacionalización de la educación y de las universidades adoptando en su desarrollo una metodología más clásica. Tras defender en una introducción clásica la necesidad del conocimiento de la disciplina y del análisis de las tres grandes corrientes: liberal, realista y marxista a las que dedican tres capítulos. Tras ellos realizan una exposición de la evolución de la economía internacional logrando una brillante síntesis de la historia de las relaciones económicas internacionales; y de cómo se ha forjado una economía mundial (1400-1800): La Revolución Industrial, la Pax Británica y el Imperialismo son analizados con sabrosos comentarios so-

bre los aspectos oscuros de la Pax Británica, correcto para entender la época pacífica en Europa del período entre las guerras napoleónicas y la Primera Guerra Mundial y etapa que contrasta con las duras guerras y matanzas coloniales (Sudán, Boers, Zulúes, revueltas indias o la guerra civil norteamericana) o lo que es lo mismo, critica el fuerte carácter europeísta de esa Pax. El último capítulo histórico se dedica al s. XX, a las guerras mundiales y al orden de Bretton Woods.

Los tres capítulos, como decimos, con comentarios incisivos e irónicos sobre este desarrollo, se incorporan a una parte a la que llaman Evolución, pues consideran que para comprender el actual mundo de la globalización sólo resulta posible la explicación histórica.

A continuación y en una segunda parte que acertadamente denominan Dinámica, estudian los diversos problemas del mundo internacional actual: las relaciones comerciales, las empresas transnacionales, la internacionalización de la producción, el sistema financiero, el desarrollo económico, la problemática derivada del medio ambiente y la nacida del gobierno de la Política Económica Internacional.

En todos los capítulos se hace una presentación breve, concisa y clara de las diversas posiciones manifestadas en torno al tema (por ejemplo en el del comercio internacional no falta el análisis sobre el libre comercio y proteccionismo) así

como de las definiciones de los principales conceptos. A continuación se examinan los principales desarrollos que se han dado en los dominios considerados. Se incluyen en el campo de la división de trabajo las modificaciones en los procesos de producción o el campo financiero de los tipos de cambios flotantes, las nuevas técnicas financieras, las crisis de la deuda de los países en vías de desarrollo a partir de la derogación del orden de Bretton Woods.

Por último, en todos los capítulos se intenta que estén presentes las diversas corrientes, se examinan los principales problemas (ya sean los intereses de los países desarrollados, el regionalismo o la legitimidad y el carácter democrático de la OMC en el mundo de las relaciones comerciales internacionales), la reevaluación de los beneficios de la inversión directa extranjera, las interacciones Estados-multinacionales, la regulación del capital en el mundo de las finanzas. La continuidad y transformación de la distinción entre sexos en los mercados laborales, la lucha por los derechos de los trabajadores en la economía internacional o el análisis de la división del trabajo y la estabilidad del sistema, el ascenso de las monedas regionales, los mecanismos de las agencias de regulación internacional para afrontar las crisis financieras, la convergencia de las democracias y el análisis de ayuda al desarrollo, los conflictos Norte Sur, el desarrollo sostenible, el comercio, y la de-

LOS LIBROS

gradación ambiental, con la aparición de agencias internacionales para el medio ambiente son otros tantos temas a examinar.

En resumen, nos parece que todos los problemas que preocupan hoy en el mundo internacional, son examinados tras haber definido los conceptos (las discusiones, por ejemplo, sobre si nos encontramos ante empresas o corporaciones multinacionales o transnacionales o si es mediambientalismo —posición reformista centrada en el desarrollo humano— o ecologismo —posición radical centrada en el desarrollo de la naturaleza— y su evolución desde 1945 y además no sólo descubriendo los hechos sino interpretándolos y avanzando opiniones que obligan como todo buen manual a reflexionar.

Por supuesto, todos terminan con una conclusión de síntesis, y todos los capítulos incorporan a efectos de ilustración cuadros estadísticos, que sin embargo, a diferencia de otros libros, no empalagan ni resultan excesivos, sino que presentan lo imprescindible. Por supuesto se utiliza la metodología de establecer recuadros, donde se llama la atención del lector sobre problemas concretos: sea la paradoja del Pacífico o el carácter democrático o no de la OMC o los fallos del FMI en el caso de Corea del Sur u otros problemas. Esos recuadros de manera pedagógica llaman la atención sobre aspectos conceptuales.

Nos encontramos, por tanto, con unas obras ecuanímes, que no

eclécticas, completas, a la par en síntesis y en investigación y escritas en un lenguaje preciso y conciso y que nos obligan a reflexionar. Recomendamos vivamente su lectura y ojalá pronto dispongamos en español de obras de esta naturaleza que nos ayuden a entender el mundo en que vivimos y nos orienten en la construcción de un orden económico más eficiente y más equitativo.

Antonio M.^a Ávila

*Profesor de Comercio Internacional.
TPGA. Universidad Autónoma*

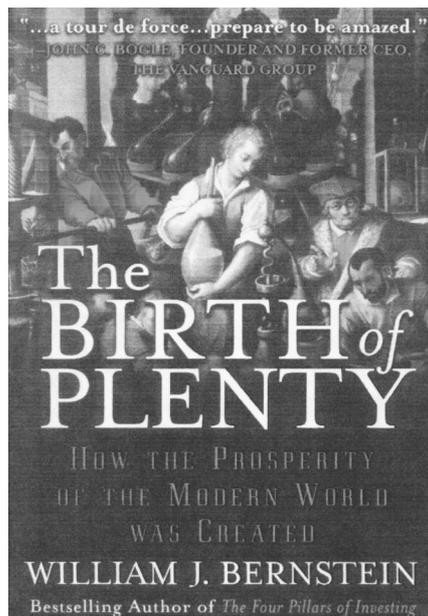
Miguel Ángel Díaz Mier

*Profesor titular de Organización
Económica Internacional.
Universidad de Alcalá de Henares*

THE BIRTH OF PLENTY

William J. Bernstein

McGraw-Hill, Nueva York,
2004.



La determinación de los factores que propician la prosperidad de las naciones ha sido objeto de atención tanto por parte de los historiadores, como de los economistas y los sociólogos, que han destacado la importancia de unos u otros según el momento en el que elaboraban sus teorías. De acuerdo con las distintas posturas planteadas, se han resalta-do factores religiosos, sociológicos, económicos, etcétera, haciendo hincapié en aspectos tecnológicos, de relaciones entre los distintos agentes económicos, sistemas políticos, etcétera.

En efecto, siguiendo la postura defendida por Weber en su *Ética protestante y el «espíritu» del capitalismo*, se ha destacado la importancia que tiene la religión sobre la prosperidad de las naciones, mostrando a su vez el papel que tiene la cultura en dicho proceso. El comercio exterior ha sido otro factor considerado en estos estudios, siendo además aprovechado por algunas naciones, como es el caso de Holanda, que se vio obligada a buscar nuevos territorios fuera de Europa para poder vender sus productos ante los problemas derivados de los conflictos bélicos en los que estaba inmersa y aprovechando su facilidad para la navegación. La tecnología y la posibilidad de asimilarla por los países imitadores de la misma, también ha sido objeto de atención por los estudiosos de este tema. Y en este ámbito, la educación juega un papel relevante para potenciar lo

que Abramovitz denominó la *Social Capability*, que resulta imprescindible para emplear de forma adecuada y provechosa esa nueva tecnología que se introduce en los procesos productivos. Y en este breve listado de factores que se han venido considerando en este tipo de análisis habría que incluir también el entorno político en el que nos movemos, en especial el papel que desempeñan las instituciones. En concreto, hay que considerar la existencia de la democracia así como un régimen legal adecuado que proteja los derechos de los agentes económicos, en lo que se refiere a los derechos de propiedad y el mantenimiento de un adecuado clima social.

Teniendo en cuenta estos aspectos e incluyendo nuevos elementos que se han podido ir considerando gracias a la mejora de la información estadística de que se dispone en las últimas décadas, se han publicado libros y artículos en los que, al igual que el autor del libro objeto de este comentario, estudian desde una perspectiva histórica las causas por las que unas naciones han prosperado más que otras¹.

Por lo que se refiere al libro de Bernstein su objetivo fundamental es

demostrar qué son las instituciones, definidas como aquella estructura a través de la cual los seres humanos piensan, interactúan y desarrollan sus negocios, son las máquinas que producen la prosperidad a largo plazo y el futuro de una nación. No se trata de una idea nueva, ya que había sido expuesta anteriormente por Landes, pero hay que destacar que Bernstein ofrece más datos estadísticos para confirmar sus aseveraciones que este último².

Todo ello es debido básicamente a que dichas instituciones son las que propician la existencia de los cuatro factores en los que se debe apoyar dicha prosperidad. En concreto, dichos factores son los siguientes:

1) Los derechos de propiedad que garantizan a los innovadores y los hombres de negocios el disfrute de los rendimientos obtenidos de su trabajo y de sus creaciones, sin que terceros que no han intervenido en ello les priven de esta posibilidad.

2) El racionalismo científico, ya que la generación de dichas innovaciones tiene que fundamentarse en una actividad intelectual o de pensamiento racional que facilite el desarrollo y la comercialización de esas nuevas ideas.

3) Los mercados de capitales, al resultar necesaria una importante cantidad de dinero para financiar la producción de bienes y servicios a gran escala, para lo cual es provechosa la creación de mercados de capitales eficientes.

4) La eficiencia y rapidez de las comunicaciones y transportes que permitan no sólo la transmisión rápida de las innovaciones, sino también la colocación de los bienes y servicios generados en manos de los consumidores de la forma más eficiente posible.

Desde la perspectiva del autor, cuando los cuatro factores mencionados actúan conjuntamente en un país, se consigue que éste prospere y se desarrolle en mayor medida que los demás. La falta de alguno de ellos puede hacer, por el contrario, que naciones que han sido o pueden ser prosperas no alcancen este objetivo. Ejemplos citados de ello por el propio Bernstein en su libro, son las consecuencias que tuvo para Holanda el bloqueo naval británico del siglo XVIII, la situación de los países comunistas ante la carencia de los derechos de propiedad, el caso de muchas naciones de Oriente Medio por la ausencia de mercados de capitales y por no seguir el racionalismo occidental y, especialmente, la situación de los países africanos, en los que no se encuentra ninguno de los factores señalados.

Para desarrollar su tesis, Bernstein divide su libro en una introduc-

¹ Sobre estos temas *vid.*, entre otros R. Bronk, *Progress and the Invisible Hand*, Warner Books, Londres, 1998, D. S. Landes, *La riqueza y la pobreza de las naciones*, Ed. Crítica, Barcelona, 1999 y J. R. McNeill y W. H. McNeill, *La redes humanas*, Ed. Crítica, Barcelona, 2004.

² Hay que considerar también el libro de Hernando de Soto, *El misterio del capital*, Ed. Península, Barcelona, 2001, en el que se hace hincapié en el papel que tiene el reconocimiento de los derechos de propiedad en este proceso, ya que su inexistencia hace que los países sean menos prósperos.

LOS LIBROS

ción y tres partes compuestas por un total de catorce capítulos. Las tres partes se dedican a estudiar las fuentes del crecimiento, la situación de los países y las consecuencias derivadas de dicho crecimiento.

Por lo que se refiere a la primera parte, dedicada a las fuentes del crecimiento y compuesta por seis capítulos, en los que se analizan cada uno de los factores que hemos enumerado anteriormente, así como las interrelaciones existentes entre ellos.

La segunda parte se centra en estudiar los orígenes del «gap» que existe entre las naciones más ricas y las menos prosperas, escogiendo para ello distintos grupos de naciones que sirvan de ejemplo para ello. En concreto, el autor divide esta parte en tres capítulos. En el primero de ellos, se centra en explicar cómo la riqueza surgió primero en dos países: Holanda e Inglaterra. En el segundo, se refiere a tres naciones que siguieron los pasos de las anteriores con distinta fortuna: Francia, España y Japón. Se estudian los obstáculos a los que tuvieron que enfrentarse y las causas por las que no pudieron alcanzar la situación de Holanda y, sobre todo, de Inglaterra. El tercer capítulo estudia la situación del mundo islámico y de Latinoamérica, mostrando las diferentes interacciones en lo que se refiere a cultura, política, religión, herencia colonial y economía. Obviamente la evolución distinta experimentada por estos países se debe a, como ya hemos indicado, la

falta o escaso desarrollo, según los casos, de alguno o varios de los factores enumerados.

En esta parte, se echa de menos un estudio del caso africano. El autor se excusa aduciendo «falta de espacio», aunque afirma que introduciendo dichos factores en ese continente, se podrían eliminar los problemas que padecen.

Finalmente, en la tercera parte se estudian las consecuencias que se derivan de este proceso, empleando para ello los últimos cinco capítulos. En ella se consideran también otros elementos de carácter extraeconómico que se han venido introduciendo en el análisis. Así en el primer capítulo se estudian factores sociológicos, en concreto la relación entre religión, riqueza, ideología y desarrollo democrático.

En el siguiente, se incluye el papel que juega la felicidad y su conexión con el crecimiento. Ello es importante y lógico, ya que cabe preguntarse de que nos sirve crecer y aumentar la riqueza si al final no somos o no nos sentimos más felices.

La relación entre riqueza y poder se estudia en el Capítulo 12, señalando que aunque el dinero no compra la felicidad, en cambio se permite influir sobre el poder geopolítico.

El siguiente capítulo se preocupa de otras cuestiones que podrían afectar al crecimiento, como es el caso del medio ambiente, la biología, etcétera.

Finalmente, el Capítulo 14 destaca algunos aspectos fundamentales

expuestos en los anteriores a modo de conclusión.

Se trata en suma de un libro interesante que nos ofrece una visión en cierta medida distinta a la ofrecida por otros autores citados anteriormente.

Miguel-Ángel Galindo Martín
Universidad de Castilla-La Mancha

MERCADO DE TRABAJO Y COMPETITIVIDAD EN LOS CAPITALISMOS EMERGENTES DE EUROPA CENTRAL Y ORIENTAL

Fernando Luengo
Editorial Complutense, Madrid,
2003.

El derrumbe de los sistemas de tipo soviético en la Europa del Este modificó las relaciones de poder y legitimidad internacionales vigentes hasta 1989, trastocó los planes de la Unión Europea y cambió el mapa político, social y económico de cada uno de los países que conformaron el desaparecido bloque comunista. Ningún aspecto del funcionamiento de los países del Este o de la vida de sus habitantes han quedado al margen de una profunda revolución que transformó radicalmente los regímenes políticos, sustituyó la regulación burocrática de las relaciones económicas por una nueva lógica mercantil y afectó a los rasgos que conforman la memoria histórica y las identidades nacionales construidas en cada país.

El interés de algunos autores españoles por analizar y reflejar esos cambios ha originado un notable conjunto de publicaciones que han dado cuenta de los hitos fundamentales de la transformación sistémica realizada en el Este de Europa. Sin embargo, las condiciones sociales en las que se desarrollan las reformas económicas y políticas y los propios cambios sociolaborales que afectan directamente a la vida de la población han sido, entre nosotros, objetos de estudio poco frecuentados o totalmente olvidados.

El nuevo libro del profesor Luenigo tiene la virtud de completar el análisis de las transformaciones de los países del Este con el estudio de la nueva realidad laboral que emerge en los países poscomunistas y de las reformas que afectan a sus mercados de trabajo. Reformas que están contribuyendo a configurar nuevos grupos y clases sociales, nuevos hábitos y culturas que conviven con los restos del naufragio de un mundo laboral que ha perdido sus antiguos cimientos: la seguridad del puesto de trabajo ha sido sustituida por inseguridad y el futuro laboral previsible ha dado paso a la incertidumbre y a la amenaza del desempleo; cada puesto de trabajo requiere ahora una estricta justificación económica y la retribución salarial está estrechamente vinculada al rendimiento, la cualificación y el esfuerzo de cada trabajador.

El texto tiene como guías tres grandes objetivos: en primer lugar,

describir las transformaciones que afectan al ámbito laboral y sus relaciones con el desarrollo de las reformas procapitalistas y con la configuración del nuevo sistema económico; en segundo lugar, analizar el papel desempeñado por el mercado de trabajo en la reestructuración de la actividad empresarial; y en tercer lugar, valorar cómo afectan diversas variables estructurales (el nuevo entorno institucional, la dinámica productiva o el propio mercado de trabajo) al empleo, tanto en su evolución cuantitativa como a su calidad.

El panorama que resulta del estudio está dominado por la diversidad y los contrastes, sin que resulte posible realizar un balance común de los cambios ocurridos en los diez países poscomunistas candidatos a integrarse próximamente, en 2004 y en 2007, en la Unión Europea. Sí aparecen, en cambio, rasgos compartidos en los que los resultados alentadores —crecimiento del empleo tras una fase inicial caracterizada por una sustancial destrucción de puestos de trabajo, mejora de la productividad o mayor eficiencia en la redistribución de los recursos laborales— pierden relevancia ante la avalancha de consecuencias no deseadas, como el mantenimiento de elevadas tasas de desempleo, la reducción de las tasas de participación de la población en edad de trabajar, la eclosión de la pobreza y la exclusión social, el aumento de las disparidades regionales y sectoriales o la debilidad de los agentes sociales.

A lo largo de los cinco capítulos del libro, el autor describe y analiza cómo las dinámicas económica y sociolaboral modulan el marco de las relaciones laborales y cómo las reformas que se consolidan en los mercados de trabajo afectan a los procesos más globales de cambio estructural. El texto no evita las reflexiones que expresan abiertamente una opinión crítica sobre aspectos sustanciales de las reformas emprendidas para superar las rigideces que caracterizaban en el anterior régimen a los mercados de trabajo y a las relaciones laborales. Dichas reformas son consideradas necesarias para conseguir utilizar de manera eficiente los recursos laborales disponibles, al igual que se consideran inevitables los costes sociales y la diferenciación social que provocan las reformas. Lo que no parece necesario ni ineludible es que esos costes sociales se prolonguen y polaricen en determinados sectores sociales o que dichos sectores paguen en exclusiva las consecuencias negativas de las reformas. El autor entiende que el Estado no puede inhibirse de promover la cohesión social y de construir las redes de protección social que minimicen los riesgos de exclusión. Del mismo modo, los responsables de las políticas económicas no deberían confundir, deliberada e interesadamente, la conveniencia de una mayor flexibilidad laboral con una desregulación de las relaciones laborales que aumenta la precariedad e introduce recortes en

LOS LIBROS

los derechos de los trabajadores en aras de una supuesta racionalidad económica.

El lector interesado encontrará en el texto una descripción detallada de las transformaciones laborales más significativas desarrolladas en la Europa del Este, un interesante análisis de las relaciones entre mercados de trabajo, competitividad e integración económica y una opinión argumentada sobre las repercusiones sociales de las reformas emprendidas y sobre las políticas económicas y de cohesión que podrían evitar o compensar los costes sociales ocasionados. La extensa bibliografía que aporta el libro orientará a los lectores que deseen conocer más sobre el tema y facilita el acceso a las obras de los principales especialistas que en los últimos años han hecho públicas sus investigaciones y reflexiones.

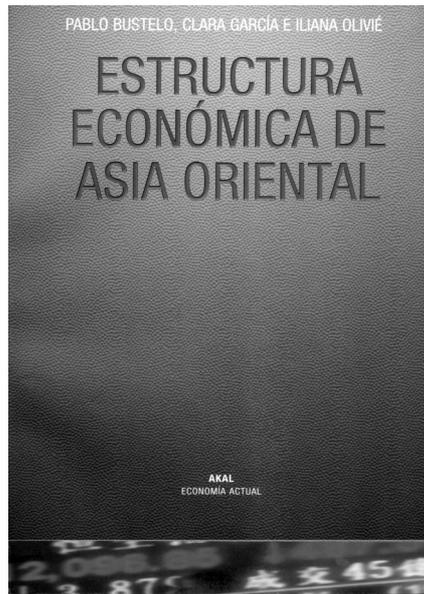
Gabriel Flores

RESEÑAS

ESTRUCTURA ECONÓMICA DE ASIA ORIENTAL

Pablo Bustelo, Clara García e Iliana Olivé
Akal, Economía Actual.

Esta obra ofrece una amplia visión de la situación económica de una extensa área geográfica, el Asia Oriental. Dicha región está



constituida por Japón, la península coreana, China, Hong Kong, Taiwan y los diez países de la Asociación de Naciones de Asia sudoriental (ASEAN). El desarrollo económico de dicha área durante el siglo XX y su creciente peso en la economía mundial han suscitado el interés de los economistas, sobre todo desde que Japón iniciara su «milagro económico». A este país le siguieron los llamados «dragones» (Corea del Sur, Taiwan, Singapur y Hong Kong). Además el sudeste asiático más avanzado (Tailandia, Malasia o Indonesia) ha protagonizado importantes transformaciones tanto económicas como sociales, así como crisis financieras. También se encuentran en esta región los más importantes casos de éxito en la transición desde la planificación a la economía de mercado, como son el caso de China y Vietnam.

Este libro combina un análisis general de la importancia de dicha región en el conjunto de la economía mundial y un estudio de cada país.

El libro se divide pues en siete capítulos. El primero de ellos nos ofrece una visión general de Asia Oriental, resaltando la importancia económica que ha ido ganando desde hace unos cuarenta años así como las perspectivas de dicha región para el siglo XXI. Además se pone de manifiesto la gran diversidad tanto económica como social de la región que puede dividirse en subregiones de acuerdo con muy diversos criterios.

En el capítulo dos se analiza la situación actual de Japón así como se presentan distintas alternativas para salir de la crisis en la que lleva inmerso desde hace una década.

En el capítulo tres se presenta un panorama de las economías del área china compuesta por China y los territorios de Taiwan y Hong Kong.

En el capítulo cuatro se analiza la península coreana: Corea del Norte y Corea del Sur, dos países que antes de su separación en 1948 formaban uno solo y cuyo desarrollo económico ha sido marcadamente diferente.

En el capítulo cinco se repasa la situación económica y la evolución de los países más adelantados del sudeste asiático, entre los cuales encontramos países de muy distintas características. En primer lugar el grupo formado por Malasia, Tailandia e Indonesia. En segundo lugar se encuentra Filipinas. En tercer

lugar, Singapur y finalmente en cuarto lugar Brunei.

El capítulo seis, por su parte, recoge el análisis de las economías en transición del área como son: Vietnam, Laos, Camboya y Myanmar.

Finalmente, a lo largo del capítulo siete, los autores realizan una recapitulación y un análisis comparado de todos los países analizados, del que se pueden resaltar las siguientes conclusiones. En primer lugar, el Asia Oriental ha sacado provecho de su tardío desarrollo y de los cambios en la división regional del trabajo. Así el acercamiento (*catching up*) con respecto a los países avanzados se ha producido de manera más intensa en esta región a diferencia de otras áreas del mundo. En segundo lugar, una buena parte de los elementos que forman parte de los modelos teóricos de crecimiento han estado presentes en los países exitosos del Asia Oriental: acumulación de capital físico, financiación con ahorro interno, y en algunos países con capital extranjero, elevado crecimiento de la productividad total de los factores, gracias a la I+D, transferencia de tecnología extranjera y esfuerzos en educación etcétera. En tercer lugar, el papel del Estado ha sido determinante en el desarrollo y crecimiento de las economías más exitosas del Asia Oriental.

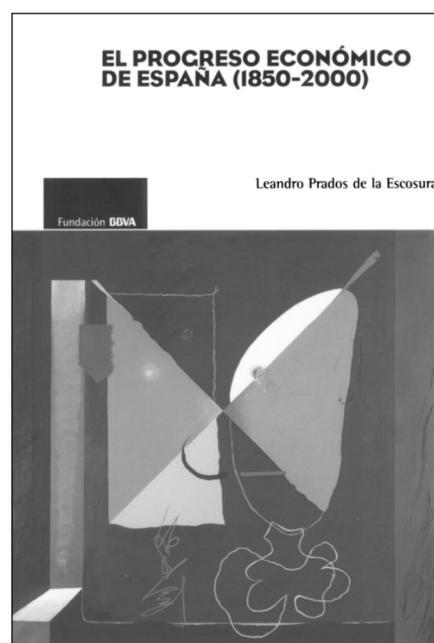
La obra constituye pues una referencia muy completa e interesante para economistas y no economis-

tas, ofreciendo una visión de la situación económica actual del Asia Oriental, su peso en la economía mundial y su evolución en las últimas cuatro décadas.

Silvia Pino de la Chica

EL PROGRESO ECONÓMICO DE ESPAÑA (1850-2000)

Leandro Prados de la Escosura
Fundación BBVA, Bilbao, 2003,
762 páginas.



La ausencia del caso español en los debates acerca del crecimiento económico en Europa durante la era contemporánea, como atestiguan los manuales más difundidos, está estrechamente asociada a la carencia de series macroeconómicas largas y homogéneas para nuestra economía. La escasez de

enfoques explícitamente comparativos en la Historia económica de España es, asimismo, otra de sus consecuencias. Si descendemos al plano nacional, se advierte la falta de consenso sobre el comportamiento de nuestra economía en épocas anteriores a la aparición de la moderna Contabilidad Nacional (1954) y ello, de nuevo, se deriva de la inexistencia de series agregadas con una cobertura temporal suficientemente amplia y enraizadas en la investigación histórica. El estudio realizado por Leandro Prados de la Escosura, que ahora presenta la Fundación BBVA, es un intento de situar a España en el contexto europeo desde una óptica macroeconómica a largo plazo.

En este libro, Prados de la Escosura ofrece una nueva base estadística de la actividad económica desde mediados del siglo XIX hasta el umbral del siglo XXI, que permite reconstruir las grandes tendencias del progreso económico a largo plazo, y proporciona a estudiosos e investigadores una base lo más sólida y coherente posible para contrastar sus hipótesis acerca del comportamiento de la economía española durante los últimos ciento cincuenta años.

La obra consta de dos partes. En la primera, se ha llevado a cabo una elaboración de nuevas series históricas del Producto Interior Bruto (PIB), tanto por el lado del producto como del gasto, para el siglo anterior a la introducción de la Contabilidad Nacional. Posteriormente, dichas series

históricas se han enlazado con una revisión de las series de la moderna Contabilidad Nacional, producto de un cuidadoso examen de su construcción y de la aplicación de técnicas de enlace diferentes a las habitualmente empleadas por los contables nacionales españoles. La segunda parte de la obra ofrece un balance de la evolución de la economía española desde 1850, a partir de la nueva base estadística. Este primer análisis no sólo aporta nueva luz sobre aspectos poco conocidos de la historia de la economía española sino que, además, hace posible la reconsideración, desde un nuevo ángulo, de aspectos de nuestro pasado ya debatidos por economistas, historiadores y científicos sociales.

Las nuevas series del Producto Interior Bruto y de sus componentes que contiene este libro esperan representar una mejora sensible sobre anteriores estimaciones históricas, tanto por su cobertura sectorial como temporal, y descansan sobre la detallada y rigurosa investigación cuantitativa que, iniciada bajo el estímulo de pioneros como Nicolás Sánchez-Albornoz, Jordi Nadal, Josep Fontana, Gonzalo Anes y Gabriel Tortella, han llevado a cabo los historiadores de la economía española contemporánea a lo largo del último cuarto de siglo. La evidencia cuantitativa que ahora se presenta no sólo trata de responder con mayor rigor a cuestiones recurrentes en la historia económica de España, sino también plantear otras que,

hasta ahora, no habían podido formularse por la escasez de información adecuada. Puede augurarse que la nueva base de datos hará posible la revisión de algunas percepciones sobre nuestro pasado económico fuertemente arraigadas, a causa de su reiteración, y sin apoyo empírico sólido.

La visión que con estas nuevas series se obtiene del crecimiento en el largo plazo de la economía española ofrece, en conjunto, una imagen más favorable de la que se desprendía de estimaciones y evaluaciones anteriores. El nivel de actividad económica, pese a tasas de variación anual aparentemente moderadas, aumentó, en términos reales, unas cuarenta veces en siglo y medio, en tanto el ingreso por persona se multiplicó por quince. Análogos resultados se derivan para el nivel de consumo por habitante, la productividad laboral o la inversión por persona ocupada. Cuando se desciende a períodos históricos concretos se aprecian resultados novedosos y en ocasiones poco intuitivos, no sólo en la época de series históricas, sino también en la era de la Contabilidad Nacional, que obligan a plantearse aspectos significativos de nuestro pasado.

La comparación explícita entre la economía española y las naciones europeas avanzadas, que permite la disposición de los nuevos datos, evidencia el hecho singular de que la economía española ha tendido recu-

rrentemente a situarse en una posición cercana a las tres cuartas partes del nivel de producto por habitante en Europa occidental; lo que induce a reflexionar sobre las razones que imposibilitan la convergencia real de la economía española, así como acerca de las correspondientes implicaciones para la política económica.

En definitiva, el trabajo de Leandro Prados de la Escosura ofrece evidencia empírica para el conocimiento de nuestro pasado económico y permite a los científicos sociales realizar comparaciones explícitas entre el crecimiento de la economía española y el de las naciones de nuestro entorno.

CÓMO NEGOCIAR CON ÉXITO EN 50 PAÍSES

Olegario Llamazares

Global Marketing Strategies,
Madrid, 2003, 230 páginas.

La finalidad de esta obra es ofrecer información clara, concisa y útil para negociar en cincuenta países que representan en su conjunto más del 90 por 100 de la economía mundial. El libro se plantea como una obra de referencia —la primera que se publica en castellano sobre la materia— cuya consulta permite orientar la estrategia y comportamientos en la negociación con empresas y ejecutivos extranjeros. La información sobre cada país se estructura en seis apartados:



- Datos básicos: población, PIB per cápita, divisa, idioma oficial, principales ciudades, etcétera.

- Entorno empresarial: situación económica, principales sectores, oportunidades de negocio, etcétera.

- Estrategias de negociación: estilos de negociación, margen de negociación y cultura de regateo, tácticas de negociación, argumentación, primeras ofertas, toma de contacto, propuestas y concesiones, etcétera.

- Normas de protocolo: saludos y presentaciones, nombres y títulos,

temas tabú, comportamientos en la mesa, gestos y comunicación no verbal, regalos, etcétera.

- Páginas *web* imprescindibles: ministerios, organismos de comercio exterior e inversión extranjera, aduanas, institutos de estadísticas, directorios de empresas, ferias y exposiciones, prensa, etcétera.

- Información práctica: diferencias horarias, prefijos telefónicos y códigos de Internet, tabla de conversión de medidas, temperaturas medias mensuales, etcétera.

En el próximo número de
Información Comercial Española. Revista de Economía

México

<i>Félix Varela y Montserrat Hinarejos</i>	Presentación
<i>Lorenza Martínez</i>	Política monetaria y cambiaria
<i>Alejandro M. Werner y José F. Ursúa</i>	La reforma fiscal en México: una asignatura pendiente
<i>Rafael del Villar y Fco. Javier Soto Álvarez</i>	Logros y dificultades de la política de competencia económica en México
<i>Jaime Zabloudovski</i>	El TLCAN y la política de comercio exterior en México: una agenda inconclusa
<i>Javier Gavito</i>	Sistema financiero no bancario
<i>Arturo Fernández</i>	Seguridad jurídica y crecimiento económico
<i>Helena Varela Guinot</i>	Las dificultades para afrontar las reformas económicas
<i>Mariano Ruiz Funes</i>	Los problemas agrícolas
<i>Alejandro Guevara</i>	Política ambiental
<i>José Juan Ruiz</i>	El sistema bancario mexicano y su internacionalización
<i>Miguel Székely</i>	Pobreza, desigualdad y entorno macroeconómico en México
<i>Liliana Meza</i>	Transformaciones del mercado laboral mexicano
<i>Alejandro Rodríguez Arana</i>	El papel de la apertura comercial en el crecimiento económico y la balanza comercial de México 1980-2002
<i>Manuel Moreno Pinedo y Amparo Pérez Calvete</i>	Relaciones económicas y comerciales entre España y México

Coordinadores: *Félix Varela y Montserrat Hinarejos*

Últimos números publicados:

El comercio en la nueva sociedad de la información

Economía internacional: nuevas aportaciones

Consecuencias de la evolución demográfica en la economía

Crisis monetarias y financieras internacionales

El sector exterior español

IED en la Europa ampliada Marruecos

El modelo económico de la UE

Números en preparación:

El protocolo de Kioto

Ética y economía, 75 años de economía española

